

4245

Informe del Gerente General Sr. Timothy Blanc Nelson a la Junta General Ordinaria de Accionistas de Productora Cartonera S. A., por el ejercicio terminado al 31 de Diciembre del 2009.

En este año en comparación con el año anterior tuvimos un incremento de la producción de cartón en un 7.4%, al corrugar 126.762 TM, este volumen de producción representó un record de producción en la historia de Productora Cartonera S.A, esto se debe principalmente al incremento en el mercado Dole que fue de 17.3%, en cambio la demanda del mercado de terceros disminuyó el 1.1% especialmente el segmento bananero que disminuyó un 16.4% no así el mercado doméstico incrementó un 10.6%

En términos consolidados, durante este año los precios de papel en promedio disminuyeron en \$45 por TM con relación al año 2008, el mayor proveedor de papel importado fue Dole Purchasing Company con el 51%, seguido de Barnett Corporation con 12%, Klabin Trade con 4%, otros proveedores del exterior 3% y las compras locales a Papelera Nacional S. A. representó el 30%.

Entre los eventos importantes que se dieron en este año podemos mencionar los siguientes:

- Durante los primeros meses del año todavía bajo la administración de Dole se tomó la decisión de no fusionarse Procarsa con Ubesa lo que trajo como consecuencia de enrollar nuevamente a todo el personal que estaba en la nómina de Ubesa en Procarsa
- Como consecuencia de haber incluido nuevamente en la nómina de Procarsa, un número de aproximadamente de 90 trabajadores recuperó su pasivo laboral para el cálculo de la Jubilación Patronal para lo cual se tuvo que provisionar y cargar a resultados para este año un valor de \$1,1 millones de dólares



- En Julio del año 2009 los accionistas (Grupo Dole), decidieron la venta de las acciones de Procarsa a la empresa Comercializadora de Papeles y Cartones Surpapel S.A. comenzando una nueva administración para lo cual con fecha 3 de agosto del 2009 se firmaron tres contratos, un contrato de venta de cajas para las tres empresas del Grupo Dole (Ubesa, Copdeban y Siembra Nueva) bajo el esquema de maquila por 40 millones de cajas por año con una vigencia de 10 años, contrato de venta de acciones y uno de administración de la empresa lo que les facultó a los nuevos accionistas empezar con la administración de Procarsa hasta se concrete el traspaso definitivo de las acciones que se realizó el 1 de Octubre del 2009.
 - Como consecuencia del contrato de ventas de cajas al Grupo Dole, a partir del 3 Agosto del año 2009, los precios de venta se fijaron bajo el esquema de maquila que incluía el costo de papel más un costo de conversión de \$0.20 por caja (equivalente a caja SF101)
 - Durante el mes de diciembre según Acta de la Junta Extraordinaria de Accionista del 5 de diciembre del 2009, se decidió la revalorización de los activos fijos con lo cual se incrementa el patrimonio en \$17,6 millones de dólares
1. El volumen de cajas vendidas a UBESA en el 2009 se incrementó en 13.6% en relación al año 2008, sin embargo las ventas en Dólares se incrementaron solamente en el 9%, la variación se debe a la disminución del costo del papel y por el nuevo esquema de facturación que se inició El 3 de agosto del 2009
 2. En el volumen de cajas vendidas en el mercado bananero de terceros, hubo una disminución del 13.3% comparando con el año 2008, esta disminución se principalmente a la pérdida de los clientes Nelfrance y Banana Exchange que decidieron comprar cajas en otra cartonera y por la disminución del volumen de ventas al cliente Sunway/Business Management.
 3. En el mercado doméstico, las ventas en Dólares con relación al año anterior se incrementó en un 13.24% aprovechando el crecimiento de las ventas de nuestros principales clientes industriales, con quienes mantenemos contratos exclusivos de abastecimiento.



4. La situación financiera de la compañía al cierre de este ejercicio económico en términos generales es normal y los resultados financieros comparados con el año anterior fueron mejores especialmente por el nuevo enfoque que le ha dado la nueva administración a los negocios.

Cumplimiento de Objetivos

- Con relación al volumen total de ventas, en forma general logramos superar en 13% a nuestro presupuesto, en el mercado Dole superamos en 13%, en el mercado doméstico superamos en 20.5%, no así en el mercado bananero terceros que cumplimos con el 86% del presupuesto.
- En lo relacionado con la parte de eficiencia operativa los resultados fueron buenos (Velocidad, tiempo perdido, desperdicio y reclamos). El indicador de productividad del 2009 alcanzó el 95.3%, al final del 2008 el indicador de productividad fue del 93.9% es decir que hubo un incremento del 1.4%.
- Cerramos el ejercicio contable en los Resultados Financieros con una utilidad neta de \$2.944 mil Dólares y en el Balance General una recuperación del patrimonio del 489% con relación al año 2008, esta recuperación se da por dos razones, la primera es por la revaluación de los activos fijos que representó el 333% y la diferencia por resultados obtenidos durante el año y el Patrimonio Neto cerró con un saldo positivo de \$25.9 millones de Dólares.


Timothy Blanc Nelson
Gerente General



Durán, 29 de Abril de 2010

Señores

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑIAS

Ciudad.

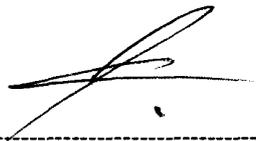
De mis consideraciones;

Por medio de la presente tengo a bien comunicar a ustedes, que los Administradores o Representantes Legales de la Compañía Productora Cartonera S.A. a la presente fecha son los siguientes:

| | | |
|---|------------------------|-------------------------|
| SR. JOSE ANUAR MILLAN ABADIA | PRESIDENTE | C.I. 030159483-4 |
| SR. OSCAR ANTONIO ILLINGWORTH GUERRERO | VICEPRESIDENTE | C.I. 090849709-2 |
| SR. TIMOTHY ALLEN BLANC NELSON | GERENTE GENERAL | C.I. 091706648-2 |

Sin otro particular me despido de ustedes agradeciendo de antemano por su valiosa ayuda.

Atentamente,



TIMOTHY ALLEN BLANC NELSON

GERENTE GENERAL

PRODUCTORA CARTONERA S.A.

