



DISTRIBUIDORA DE PRODUCTOS TECNICOS S.A.

Alonso de Torres 757 y Av. El Parque, Edificio "Centrum El Bosque"

PBX: (02) 225 6680 FAX: (02) 225 6705 Cel. (08) 406 7204

www.diprelsa.com

e-mail: quito@diprelsa.com • Casilla: 17-10-7240

Quito - Ecuador

DIPRELSA S.A.

INFORME DE ACTIVIDADES DEL GERENTE DE "DIPRELSA"

DISTRIBUIDORA DE PRODUCTOS TÉCNICOS S.A.

CORRESPONDIENTE AL EJERCICIO ECONÓMICO DEL AÑO 2.008

SEÑORES ACCIONISTAS:

Cumpliendo con las disposiciones estatutarias y legales vigentes, me permito presentar a ustedes el informe de gerencia, correspondiente al ejercicio económico del 01 de Enero al 31 de Diciembre del 2.008.

ANTECEDENTES:

El año 2.008 se presentó como un período complicado en torno a la economía mundial, las presiones especulativas mantuvieron un escenario de desaceleración económica con la inflación, que se sustentaba en un aumento paulatino del precio del petróleo, de las demás commodities, y en la continua devaluación del dólar.

Sin embargo, la disminución de la actividad económica en los Estados Unidos, principal economía del planeta y el incremento del precio de los alimentos y demás materias primas, desincentivó el consumo mundial y la desaceleración rápidamente contagió a las principales economías del mundo, haciendo que las expectativas de demanda de energía cambien radicalmente. Ante el cambio brusco de expectativas, las inversiones especulativas regresan al dólar hasta poder observar qué es lo que va a pasar con la demanda efectiva de energía, la salida de estas inversiones de los



DISTRIBUIDORA DE PRODUCTOS TECNICOS S.A.

Alonso de Torres 757 y Av. El Parque, Edificio "Centrum El Bosque"

PBX: (02) 225 6680 FAX: (02) 225 6705 Cel. (08) 406 7204

www.diprelsa.com

e-mail: quito@diprelsa.com • Casilla: 17-10-7240

Quito - Ecuador

mercados de energía, metales y alimentos, presiona los precios a la baja y haciendo que el dólar estadounidense rápidamente se revalúe frente a las demás monedas.

Este panorama propició que la inflación se dispare en el 2008, hasta alcanzar valores del 8.83% anual. El deterioro que sufrieron las principales economías europeas y asiáticas, será difícil de revertir en los próximos meses. En Asia el panorama es similar, Japón tendrá niveles muy bajos de crecimiento, mientras que China pese a registrar una desaceleración seguirá manteniendo altos niveles de crecimiento, ya que para los países asiáticos la recuperación del dólar es vital para volver a estimular sus flujos comerciales y que las exportaciones reactiven el crecimiento de sus economías.

En América Latina el efecto contagio se sintió en la región a través de la inflación, que se disparó en casi todas las economías latinoamericanas, esto puede afectar mayormente en aquellos países que basan su modelo de crecimiento en la exportación de petróleo o productos agrícolas.

Concentrándonos dentro de la actividad de nuestra empresa, no fuimos la excepción a las repercusiones de la situación económica; pero por los esfuerzos realizados, estrategias de marketing aplicadas y por la diversidad de clientes y productos con los que contamos, el resultado general del período fue bastante satisfactorio. La falta de liquidez, la elevación de ciertos precios y los costos financieros de la actividad crediticia, demandó una especial dedicación y un alto esfuerzo de nuestra parte para mantener un volumen adecuado de ventas, sin descuidar el aprovisionamiento y adquisición oportuna de todos los equipos y materiales eléctricos necesarios para nuestra comercialización y que nos permitieron obtener buenos resultados generales.



DISTRIBUIDORA DE PRODUCTOS TECNICOS S.A.

Alonso de Torres 757 y Av. El Parque, Edificio "Centrum El Bosque"

PBX: (02) 225 6680 FAX: (02) 225 6705 Cel. (08) 406 7204

www.diprelsa.com

e-mail: quito@diprelsa.com • Casilla: 17-10-7240

Quito - Ecuador

VENTAS:

Las ventas totales de DIPRELSA fueron de \$ 8'708.500,00 aproximadamente, es decir un promedio de 725.700,00 mensuales.

Nuestras políticas de ventas se mantienen como siempre, con igual criterio que lo aplicado en ejercicios anteriores; es decir incursionando agresivamente en el mercado para mantener y mejorar siempre nuestra cartera de clientes, incrementando y diversificando de esa forma nuestros puntos de venta y optimizando los productos que disponemos en nuestros inventarios en bodega.

El año 2.008 constituye nuestro vigésimo cuarto período de operaciones, y es un año más que nos ha permitido seguir afianzando nuestras bases y el buen nombre de la empresa dentro de nuestra línea comercial y técnica; manteniendo de esa forma un importante y respetable sitio en el mercado de la comercialización de equipos y materiales eléctricos. Las metas trazadas han continuado firmes y siempre con el afán de servicio y mejora en la atención a todos nuestros clientes, tanto en lo concerniente a precios como en lo concerniente a entregas y despachos oportunos. Nuestras políticas comerciales se han cumplido basándose en esfuerzo y dedicación, a fin de optimizar y mejorar nuestros stocks de bodega, trabajando constantemente para conseguir los mejores productos, tanto en calidad como en precios, permitiéndonos de esa forma servir adecuadamente a nuestros clientes y enfrentar con mejores recursos a nuestra competencia y a la situación económica prevaleciente en nuestro país.

En el transcurso de este año, y con la operación de la oficina de ventas en la ciudad de Guayaquil e igualmente con la oficina de ventas en la ciudad de Cuenca, se ha conseguido una



DISTRIBUIDORA DE PRODUCTOS TECNICOS S.A.

Alonso de Torres 757 y Av. El Parque, Edificio "Centrum El Bosque"

PBX: (02) 225 6680 FAX: (02) 225 6705 Cel. (08) 406 7204

www.diprelsa.com

e-mail: quito@diprelsa.com • Casilla: 17-10-7240

Quito - Ecuador

mayor y más directa presencia en estos importantes mercados, factores que nos ha permitido obtener los resultados generales anteriormente indicados.

Nuestro campo de trabajo y atención en ventas está siempre dirigido a Entidades Gubernamentales, Empresas Eléctricas, Contratistas Eléctricos, Mecánicos, Civiles y Arquitectos, Empresas Petroleras, Industrias, Empresas Comerciales, Almacenes de Material Eléctrico y Ferreterías, Empresas particulares y personas naturales ocasionales, que en su momento tienen la necesidad de adquirir los productos comercializados por nosotros.

La atención a ferreterías y almacenes de material eléctrico se lo ha manejado en forma selectiva, incursionando razonablemente y cuidadosamente en los puntos de venta de mejor solvencia y seriedad, ya que por razones tanto de competencia a este nivel, en donde no interesa calidad, técnica ni ética profesional, cubrir mas ampliamente este mercado resulta en ventas con menor rentabilidad y mayor riesgo en recuperación de cartera.

En conclusión, nuestros mayores esfuerzos y tiempo invertido han sido destinados a mantener cuidadosamente nuestra cartera de clientes e incursionar en nuevos mercados, en donde por la infraestructura que conservamos, nos ha permitido conseguir mejores resultados desde los puntos de vista técnico, comercial y de rentabilidad.

FINANZAS:

En el ejercicio del año 2.008 y según se mencionó anteriormente, DIPRELSA alcanzó un margen de utilidad satisfactorio para la empresa.



DISTRIBUIDORA DE PRODUCTOS TECNICOS S.A.

Alonso de Torres 757 y Av. El Parque, Edificio "Centrum El Bosque"

PBX: (02) 225 6680 FAX: (02) 225 6705 Cel. (08) 406 7204

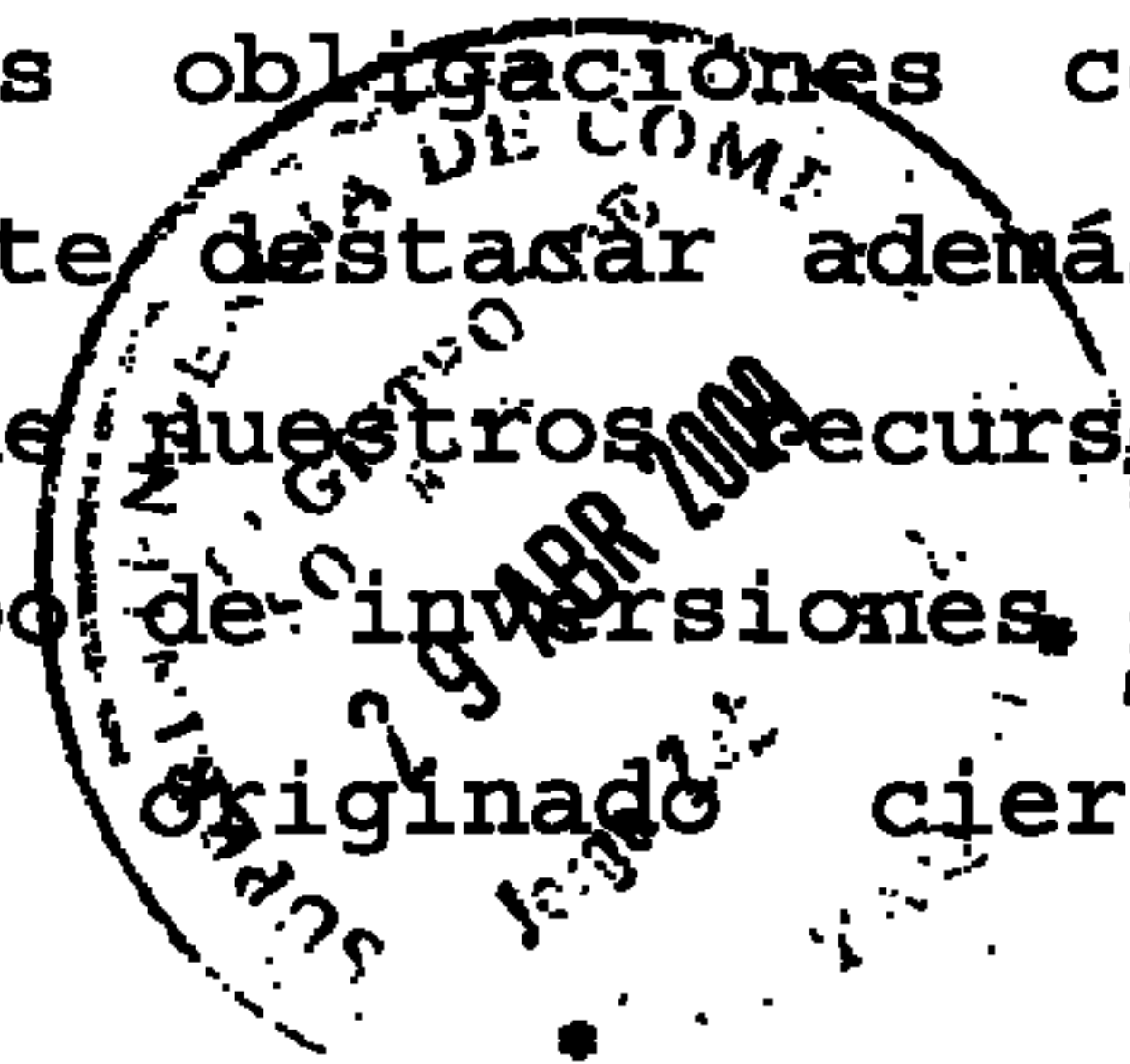
www.diprelsa.com

e-mail: quito@diprelsa.com • Casilla: 17-10-7240

Quito - Ecuador

Las condiciones generales de pago, tanto hacia nuestros proveedores como por parte de nuestros clientes, se han mantenido en períodos promedio aproximado de 30, 45 y 60 días; salvo con nuestros proveedores internacionales, en donde contamos con períodos más amplios de pago, estableciéndose un término aproximado de 30 a 90 días. Dentro del sector público, la recuperación de cartera se ha conservado dentro de los límites aceptables, excepto en ciertos casos aislados que han demandado mayor esfuerzo y dedicación para recuperar nuestros recursos.

El manejo de nuestras cuentas bancarias se lo ha realizado de una forma bastante ordenada, considerando nuestros ingresos y egresos. Se han mantenido saldos promedios en dólares, de hasta cinco cifras medias/altas, lo que nos ha permitido conservar una importante y respetable imagen en el ámbito bancario, facilitando de esta forma la obtención de diferentes clases de garantías, sobregiros, certificados y demás documentos necesarios para nuestro normal y eficiente desenvolvimiento. El flujo de caja se lo ha llevado en forma bien planificada y ordenada, consiguiendo de esta manera cumplir oportunamente, en un buen porcentaje, todos nuestros compromisos con recursos propios, es decir sin tener que acudir a préstamos o fondos de terceros, los cuales por su naturaleza representan un costo considerable; sin embargo, en ciertos momentos y por la falta oportuna de pago por parte de nuestros clientes, debido la falta de liquidez para cubrir estos compromisos, nos ha ocasionado igualmente algunas demoras en el cabal cumplimiento de nuestras obligaciones con nuestros proveedores y acreedores. Es importante destacar además, que debido a esta planificación en el manejo de nuestros recursos económicos, hemos conseguido realizar algún tipo de inversiones en el sector bancario-financiero, que nos ha originado cierto





DISTRIBUIDORA DE PRODUCTOS TECNICOS S.A.

Alonso de Torres 757 y Av. El Parque, Edificio "Centrum El Bosque"

PBX: (02) 225 6680 FAX: (02) 225 6705 Cel. (08) 406 7204

www.diprelsa.com

e-mail: quito@diprelsa.com • Casilla: 17-10-7240

Quito - Ecuador

rendimiento económico, el mismo que repercute directamente en los resultados de nuestras utilidades globales.

Los compromisos de pago con todos nuestros proveedores, acreedores y demás obligaciones financieras, se han mantenido en lo posible dentro de las condiciones de pago establecidas. La cartera vencida que en ciertos momentos se nos ha presentado, se ha encontrado en cifras manejables, considerando el volumen de compras realizadas, lo que de ningún modo nos ha ocasionado problemas muy serios que afrontar.

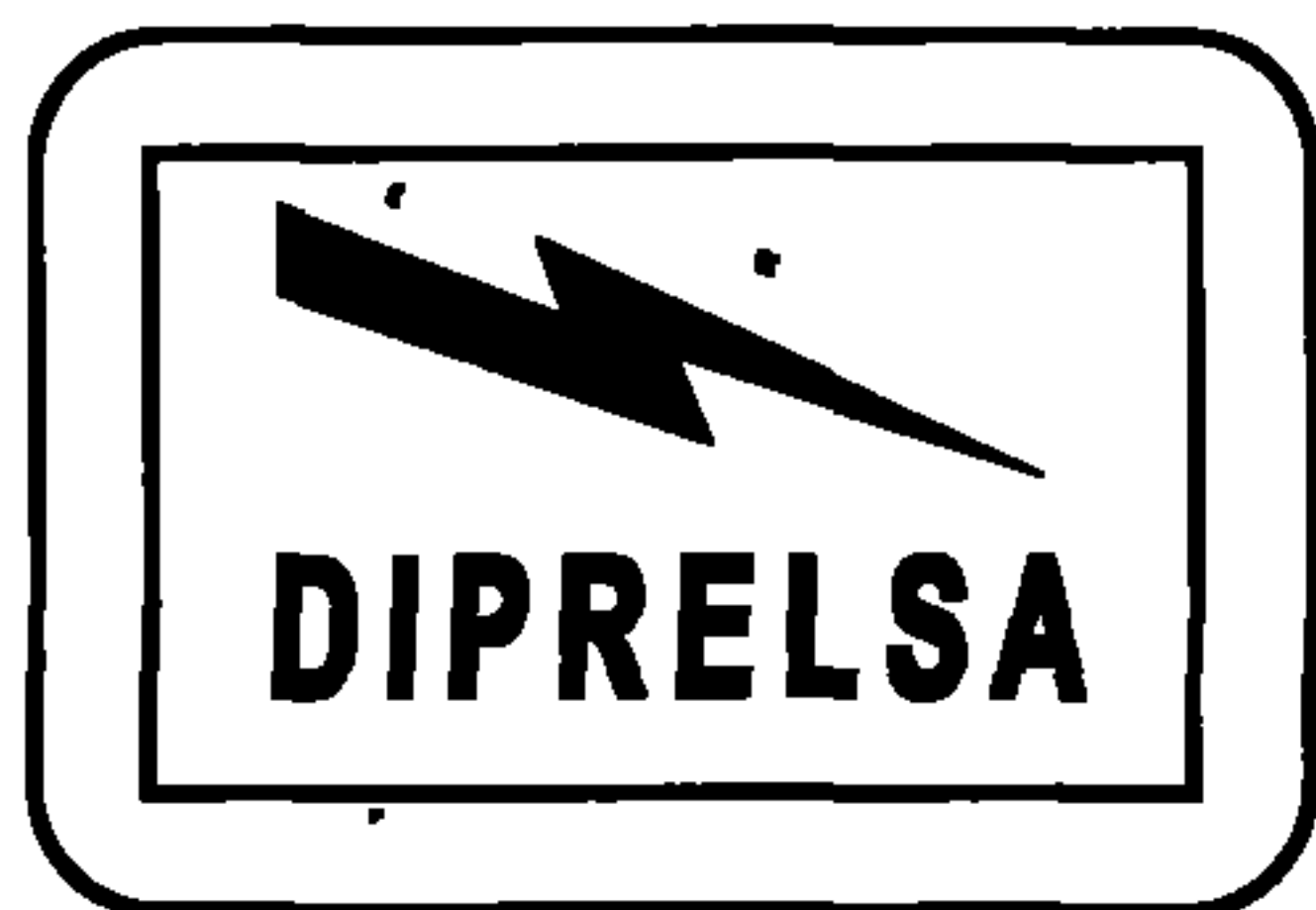
En resumen, para el período del año 2.008, los resultados financieros generales son muy satisfactorios, consiguiéndose mayores ventas, adecuada rentabilidad y buena rotación de nuestros inventarios y capital.

PROYECCIÓN FUTURA:

El año 2.009 se presenta como un período complicado y difícil de pronosticar, debido principalmente a las políticas macroeconómicas del actual gobierno, y a la situación política del país. Esta situación se acentúa, al ser éste un año de elecciones, desde presidente, alcaldes, prefectos, hasta asambleístas, consejeros y concejales, que sin duda, creará un ambiente de incertidumbre, recelo, falta de inversión, etc., principalmente por las políticas y programa económico que el nuevo gobierno implemente, que según se espera, éste será reelecto y seguramente las mismas políticas continuarán vigentes e inclusive serán endurecidas, afectando notablemente a la actividad comercial y crediticia. El panorama económico se puede ver afectado aún más, si la reducción en los precios del petróleo sigue siendo sostenida en el tiempo, ya que las exportaciones petroleras ayudan a

mantener una balanza comercial positiva y ante la disminución de
Av. Juan Tanca Marengo Km. 1 1/2
Centro Comercial Dicentro, Oficina # 24-25, planta alta
Teléfonos: (04) 224 5542 / (04) 600 5963 Fax: (04) 224 3775
e-mail: guayaquil@diprelsa.com
Guayaquil - Ecuador

Núñez de Bonilla 5-186 y Guapondelig
Teléfonos: (07) 286 4422 / (07) 280 4868
Fax: (07) 286 1205
e-mail: cuenca@diprelsa.com
Cuenca - Ecuador



DISTRIBUIDORA DE PRODUCTOS TECNICOS S.A.

Alonso de Torres 757 y Av. El Parque, Edificio "Centrum El Bosque"

PBX: (02) 225 6680 FAX: (02) 225 6705 Cel. (08) 406 7204

www.diprelsa.com

e-mail: quito@diprelsa.com • Casilla: 17-10-7240

Quito - Ecuador

la inversión y la imposibilidad de seguir aumentando el gasto público indiscriminadamente, la producción y exportación de petróleo juega un papel muy importante en las tasas de crecimiento de la economía.

La caída de las exportaciones, el bajo precio del barril del petróleo, la disminución de los depósitos en el sistema financiero, un mayor desempleo, etc., son algunos de los impactos que debemos afrontar el siguiente año. A esto se suma la caída de las remesas de los emigrantes, los daños y estragos provocados por el fuerte invierno, la destrucción de vías y carreteras del país, puentes, etc.

Será muy importante que el gobierno proyecte objetivos claros para el futuro y consiga un equilibrio entre los intereses del estado y de la ciudadanía. Estas políticas deberán estar encaminadas para que se brinde la confianza necesaria a fin de incentivar la inversión nacional y extranjera, se incentive la producción nacional con la consecuente creación de nuevas plazas de trabajo; que, a mas de una adecuada planificación de obras y proyectos a ejecutarse en el sector público, en la inversión de los recursos económicos para estas obras, etc., podría arrojar resultados positivos, especialmente en nuestra actividad.

Los índices inflacionarios, deben controlarse en forma enérgica para que sean menores respecto al año 2.008, para de esa forma, seguir consolidando nuestra economía dolarizada.

Por sobre todo lo que hay que afrontar y superar, y de acuerdo a nuestras políticas, el optimismo y espíritu de trabajo que nos caracterizan, continuarán siempre con las mejores perspectivas y con el mayor interés y dedicación para conservar de la mejor forma a nuestra cartera de clientes, incursionar agresivamente en nuevos mercados y diferentes clases de proyectos,

Av. Juan Tanca Marengo Km. 1 1/2
Centro Comercial Dcentro, Oficina # 24-25, planta alta
Teléfonos: (04) 224 5542 / (04) 600 5963 Fax: (04) 224 3775
e-mail: guayaquil@diprelsa.com
Guayaquil - Ecuador

Núñez de Bonilla 5-186 y Guapondelig
Teléfonos: (07) 286 4422 / (07) 280 4868
Fax: (07) 286 1205
e-mail: cuenca@diprelsa.com
Cuenca - Ecuador



DISTRIBUIDORA DE PRODUCTOS TECNICOS S.A.

Alonso de Torres 757 y Av. El Parque, Edificio "Centrum El Bosque"

PBX: (02) 225 6680 FAX: (02) 225 6705 Cel. (08) 406 7204

www.diprelsa.com

e-mail: quito@diprelsa.com • Casilla: 17-10-7240

Quito - Ecuador

que en definitiva repercutan en el volumen y rentabilidad de nuestras ventas y resultados positivos para la empresa.

Debemos destacar la importancia de la infraestructura con la que actualmente disponemos y es necesario considerar continuamente una optimización y mejora o actualización, a nivel de nuestros propios medios de transporte, red de computación, etc., factores que definitivamente repercuten y ayuden a cumplir con nuestras metas trazadas. Sin embargo, por el crecimiento que hemos sufrido en Quito, tanto en ventas como en el número del personal, será necesario considerar a un futuro mediano, el contar con espacios más amplios para oficinas y bodegas para de esa manera, conseguir un mejor y más óptimo ambiente de trabajo y por lo tanto un mayor rendimiento del personal que incida en una mejorar la atención al cliente.

Para concluir, deseo agradecer a todo el personal de DIPRELSA por el valioso y decidido apoyo brindado a la empresa y al suscrito en particular, para conseguir el cumplimiento de todas nuestras políticas, metas y objetivos, y haber alcanzado los resultados indicados.

Atentamente,

Ing. Carlos H. Freire R.

GERENTE GENERAL