

INFORME A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS DE LA COMPAÑIA, SEMACUA S.A., SOBRE EL EJERCICIO ECONOMICO DEL AÑO DE 1991.

SEÑORES ACCIONISTAS:

En representación de la compañía y en cumplimiento de la obligación legal y estatutaria, en mi calidad de Gerente General presento a ustedes este informe, pues permite exponer nuestra gestión durante el año.

El año de 1991 se inició difícil para el sector pesquero y camaronero en general debido a la serie de problemas y dificultades siendo quizás la más importante la presencia del virus denominado "Cólera o Vibrio Cholerae" epidemia que empezó a afectar a nuestro país desde mediados de febrero de 1991; el efecto de la epidemia del Cólera hacía que el camarón de exportación sea producto de mucha revisión y rechazo en algunos casos de los compradores internacionales, pero gracias a la series de normas, procedimientos y medidas adoptadas esta epidemia se la pudo controlar a niveles aceptados en el Comercio Internacional.- Esta situación originó que en lo primeros meses la demanda de larvas disminuyera substancialmente.

De igual forma la presencia permanente de la oferta de larvas salvajes para el tercer y cuarto trimestre del año, con un costo estable, desfavoreció a los laboratorios durante el año de 1991, sin embargo con todos estos antecedentes, nuestro laboratorio con las mejoras realizadas en la infraestructura de la sala de larvas #4, las que fueron concluidas en marzo de 1991; la estrategia de siembra implementada a mediados de año; la estrategia de alimentación de las larvas y por el mejoramiento técnico del agua pudo obtener una producción de 463.7 millones de larvas es decir se incrementó aproximadamente un 84% con relación al año de 1.990, que tuvo una producción de 252.4 millones de larvas.- Semacua S.A. tuvo en 1991 un promedio mensual de producción de 39 millones de larvas comparados con 21 millones por mes en 1990.- En el año 1991 Logró una sobrevivencia del 58%, comparada con la sobrevivencia del año 1990 que fue de 34%. Los ingresos absolutos fueron de 55% más que el año de 1990, incremento que está originado por el mayor número de larvas vendidas.- El costo de producción está dado principalmente por el costo del nauplio.- Debido a que el nauplio salvaje es mejor al nauplio de maduración, se prefiere al salvaje. La buena oportunidad de conseguir nauplio salvaje ocasionó que se utilizara principalmente este para nuestra producción.- El incremento de volumen de la producción de larvas salvajes y la mejor eficiencia del nauplio salvaje disminuye nuestro costo de producción.

Mientras tuvimos un aumento en ingresos de 55% nuestros costos de producción sólo subieron un 23%. De igual manera en el año 1990 tenemos gastos financieros por S/. 80 millones; en el año 1991 tenemos S/. 533 millones que son fundamentalmente por diferencia en cambio e intereses de los préstamos al exterior.- Es decir que la mejora en la producción nos permite cubrir el incremento en los costos financieros que son principalmente por diferencia en cambio.

El incremento por volumen y costo en varios insumos importados como nutrientes y quimicos, materiales de laboratorio, entre otros también afectaron a nuestros costos.

Los gastos operativos en 1991 fueron de S/. 565.5 millones, gastos que han sido originados principalmente por: mantenimientos de instalaciones, vehículos, etc.; servicios a compañías relacionadas; gastos administrativos; depreciación; entre otros.- Egresos no operacionales por S/. 533.9 millones en 1.991, contra S/. 80.6 millones de Egresos en el año de 1.990; el incremento de los egresos operacionales en 1991 es debido a que en 1991 S/. 532 millones son diferencia en cambio.- Todos los esfuerzos desplegados no fueron suficientes y tuvimos un resultado negativo de S/. 52.4 millones, resultado que sugiero se lo difiera de acuerdo a la Ley.

Analizando la situación financiera de la compañía vemos que sus Activos Corrientes, son de S/. 1.200 millones, representado aproximadamente por S/. 900 millones de Cuentas y Documentos por Cobrar y S/. 270 millones de Inventario.- Las Cuentas por Cobrar son valores entregados a la compañía Fincacua S.A. que son de rápida y fácil recuperación y el saldo que está conformado por valores pequeños de Clientes, de Anticipo a Proveedores, Préstamos a Empleados y Obreros.- Esto demuestra una liquidez inmediata de los valores que requerimos o de los valores que mantenemos como Activo Corriente.- El rubro Inventarios, está conformado fundamentalmente por Químicos, Poliquetos Marinos, Repuestos y Productos en Proceso que están representados por compra de Nauplios, la valorización de inventarios está corregida y ajustada por efectos de la Corrección Monetaria, y nos da un total de S/. 270 millones de Inventario.- Igualmente tenemos saldo en Caja y Bancos de S/. 33.8 millones.- Como se observa el desglose de los Activos Corrientes es bastante líquido y solamente en la parte de Inventarios que son usados en los procesos normales, serían de más lenta recuperación, como mencionaba son Inventarios que rotan aproximadamente una vez al año.- Activos fijos al costo de adquisición existen por S/. 415 millones en 1991 contra S/. 348 millones en 1990; diferencia que está dada por S/. 38 millones en ampliación de una sala de larvas, S/. 23 millones por compra de un vehículo; y lo restante por adquisición de equipos de laboratorio, entre otros; Activo Fijos dados de baja por un monto de S/. 16.7 millones, equivalentes a US\$ 115 mil dólares en costo histórico.- Pasivos Corrientes están básicamente conformados por un préstamo obtenido en 1.990 por US \$ 900.000, que vence en Noviembre de 1992.

Además manifiesto que nuestro número de empleados a diciembre de 1991 es de 18 obreros permanentes, 2 administradores y un técnico.

En lo que va del año 1992 las perspectivas para los Laboratorios no son prometedoras ya que por estar influenciadas, por la Corriente del Niño, nuestras Costas han producido en muy buena cantidad larvas salvajes a precios a los cuales los Laboratorios no pueden competir, la Administración ha tenido que ordenar se disminuya la producción de larvas y tal vez sea necesario en algún período dejar de producir. En todo caso como estas situaciones son cíclicas se espera haya un repunte para los Laboratorios, tal vez en el segundo semestre o al final del año, ya que para la Industria Camaronera el Laboratorio es de vital importancia para la continuidad de la industria del camarón.

Con relación al proceso de capitalización iniciado en 1990, se concluyó en el mes de mayo de 1991, teniendo actualmente la compañía un capital social de quinientos diez millones de sucres, y un Patrimonio neto de S/. 977'710.667.

Como es conocido para el ejercicio impositivo de 1991 y sujetos al Decreto Ministerial # 2959 que contiene el Reglamento sobre la Aplicación del Sistema de Corrección Monetaria Integral de los Estados Financieros, expedido en el Registro Oficial # 843 con fecha Diciembre 31 de 1991, en esta Compañía se tuvo que afectar a aquellos rubros del balance cuyos valores en libros deben de ser ajustados por corrección monetaria, tales como las cuentas de Inventarios, Activos Fijos, Gastos Anticipados, entre otras.- Este Sistema de Corrección Monetaria refleja un efecto neto en Patrimonio de S/. 317'466.683.

Con relación a las disposiciones de la Junta General y del Directorio señalo que estas se han cumplido conforme a los estatutos y leyes vigentes.

Antes de terminar este informe deseo reconocer el apoyo manifestado continuamente por los accionistas, y de igual forma agradecer a los demás funcionarios y personal que conforma esta compañía por su entrega y dedicación al fortalecimiento de esta empresa.


Econ. Ricardo Balseca S.
Gerente General

Guayaquil, Febrero 17 de 1992

