



Su salud nos mueve

ACROMAX LABORATORIO QUÍMICO FARMACÉUTICO S.A.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS

POR EL AÑO TERMINADO AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2019

1. INFORMACIÓN GENERAL

Acromax Laboratorio Químico Farmacéutico S.A. es una compañía de nacionalidad ecuatoriana; se constituyó en la ciudad de Guayaquil el 30 de septiembre de 1963 bajo el nombre de Medipharma Laboratorio – Químico Farmacéutico S.A., cambiando su nombre a Acromax Laboratorio Químico Farmacéutico S.A. en diciembre del mismo año.

El objeto social principal de la compañía es la producción, importación, exportación, comercialización y distribución, de productos químicos, farmacéuticos, cosméticos, veterinarios, insecticidas y, en general toda clase de productos afines y complementarios a su objeto social.

A partir del mes de enero del año 2003 mediante el acuerdo de distribución exclusiva firmado entre Acromax Laboratorio Químico Farmacéutico S.A. y Leterago del Ecuador S.A., esta última distribuye la totalidad de los productos farmacéuticos actuales y futuros en todo el país. Dicho acuerdo se renueva automáticamente por períodos sucesivos de un año. De conformidad al acuerdo establecido, Leterago del Ecuador S.A. adquiere los productos de la entidad a los precios y condiciones establecidos entre las partes, no podrá vender los productos adquiridos a otro distribuidor sino únicamente a farmacias, cadenas de farmacias y clientes habituales, adicionalmente está obligado a proteger los productos desde su recepción en bodega y ofrecer otros servicios como: administración, contabilidad, uso de oficinas dentro de sus instalaciones, uso de activos fijos, entrega de material promocional de la Compañía entre los más importantes. Acromax Laboratorio Químico Farmacéutico S.A. se encargará de implementar las estrategias diseñadas para la promoción de sus productos, así como de asumir los costos y gastos relacionados con la misma.

2. PRINCIPALES POLÍTICAS CONTABLES

Las principales políticas contables aplicadas en la preparación de los estados financieros de la Compañía son aquellas descritas en los siguientes incisos y se han aplicado en forma consistente para los años presentados.

2.1 Bases de Presentación

Los estados financieros adjuntos de Acromax Laboratorio Químico Farmacéutico S.A. son responsabilidad de la Administración de la Compañía y han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB) y surgen de los registros contables de la Compañía que son presentados en la moneda funcional y de circulación en el Ecuador (dólar estadounidense). Los estados financieros han sido preparados sobre la base del costo histórico; el cuál generalmente se basa en el valor razonable de la contraprestación entregada a cambio de bienes y servicios.

Adopción de nuevas normas e interpretaciones emitidas por el IASB

Las nuevas normas y estándares revisadas y emitidas por el IASB a la fecha de emisión del presente estado financiero son las siguientes:



- a. Ciclo de mejoras anuales a las NIIF 2015-2017 – Modificaciones a la NIIF 3 Combinaciones de negocios, NIIF 11 Negocios conjuntos, NIC 12 Impuesto a la renta y NIC 23 Costos por préstamos
- b. Modificaciones a la NIC 19 – Beneficios a los empleados: Modificación, reducción o liquidación del plan
- c. Modificaciones a la NIC 28 – Intereses a largo plazo en asociadas y negocios conjuntos
- d. Modificaciones a la NIIF 9 – Características de pago anticipado con compensación negativa
- e. CINIIF 23 – Incertidumbres sobre el tratamiento del impuesto a la renta

Dada la operativa de la empresa, estas modificaciones no tienen impacto en los estados financieros.

Al momento de aprobación de estos estados financieros, el Grupo no ha aplicado las siguientes nuevas y revisadas NIIF que se han emitido, pero aún no son efectivas:

- NIIF 17 – Contratos de seguros
- Modificaciones a NIIF 3 – Definición de un negocio
- Modificaciones a NIC 1 – Definición de material
- Modificación NIC 8 – Definición de material

Estacionalidad de las operaciones

Dadas las actividades a las que se dedica la Compañía, las transacciones de la misma no cuentan con un carácter cíclico o estacional significativo.

Administración del riesgo

Las actividades de la Compañía exponen a la misma a diversos riesgos financieros: riesgo de mercado (incluyendo riesgo por tasa de interés y riesgo de precio), riesgo de crédito y riesgo de liquidez.

No ha habido cambios en el manejo de riesgo por parte de la Compañía, desde el último cierre, en las políticas de gestión de riesgos.

2.2 Clasificación en corriente y no corriente

La Compañía presenta activos y pasivos en el estado de situación financiera clasificados como corrientes y no corrientes.

Un activo es corriente cuando:

- Se espera que se realice o se intente vender o consumir en el ciclo operativo normal.
- Se lleva a cabo principalmente con el propósito de comercio.
- Se espera que se realice dentro de los doce meses posteriores al período del informe.
- Efectivo o equivalente de efectivo, a menos que esté restringido para ser intercambiado o utilizado para liquidar un pasivo por al menos doce meses después del período del informe.
- Todos los demás activos se clasifican como no corrientes.

Un pasivo es corriente cuando:

- Se espera que se resuelva en el ciclo normal de operación.
- Se lleva a cabo principalmente con el propósito de comercio.



Su salud nos mueve

- Se debe liquidar dentro de los doce meses posteriores al período del informe.
- No existe un derecho incondicional a diferir la liquidación del pasivo por al menos doce meses después del período del informe.
- El Grupo clasifica todos los demás pasivos como no corrientes.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se clasifican como activos y pasivos no corrientes.

2.3 NIIF 13: Medición del valor razonable

La Compañía mide los instrumentos financieros derivados a valor razonable en cada fecha del balance. El valor razonable es el precio que se recibiría por vender un activo, o que se pagaría por transferir un pasivo en una transacción ordenada entre participantes del mercado en la fecha de medición.

La medición del valor razonable se basa en la presunción de que la transacción para vender el activo o transferir el pasivo se realiza: a) en el mercado principal para el activo o pasivo, y b) en ausencia de un mercado principal, en el mercado más ventajoso para el activo o pasivo.

El mercado principal o más ventajoso debe ser accesible para la Compañía. El valor razonable de un activo o un pasivo se mide utilizando las suposiciones que los participantes del mercado utilizarían al valorar el activo o el pasivo, asumiendo que los participantes del mercado actúan en su mejor interés económico.

La medición del valor razonable requiere que la entidad determine lo siguiente:

- El activo o pasivo concreto a medir.
- Para un activo no financiero, el máximo y mejor uso del activo y si el activo se utiliza en combinación con otros activos o de forma independiente.
- El mercado en el que una transacción ordenada tendría lugar para el activo o pasivo.
- Las técnicas de valoración apropiadas a utilizar al medir el valor razonable.

La Compañía utiliza técnicas de valoración que son apropiadas en las circunstancias y para las cuales hay suficientes datos disponibles para medir el valor razonable, maximizando el uso de entradas relevantes observables y minimizando el uso de entradas no observables. Todos los activos y pasivos por los cuales el valor razonable se mide o revela en los estados financieros se clasifican dentro de la jerarquía del valor razonable, que se describe a continuación, con base en el nivel más bajo de entrada que es significativo para la medición del valor razonable en su totalidad:

- *Nivel 1:* precios de mercado cotizados (no ajustados) en mercados activos para activos o pasivos idénticos.
- *Nivel 2:* técnicas de valoración para las que se puede observar directa o indirectamente la entrada de nivel más bajo que es significativa para la medición del valor razonable.
- *Nivel 3:* técnicas de valoración para las cuales la entrada de nivel más bajo que es significativa para la medición del valor razonable no es observable.

Las revelaciones relacionadas con el valor razonable para instrumentos financieros y activos no financieros que se miden a valor razonable o donde se revelan valores razonables, se deben informar en notas.

Varias de las políticas y revelaciones contables del Grupo requieren que se determine el valor razonable de los activos y pasivos financieros y no financieros. Cuando corresponde se revela mayor



información acerca de los supuestos efectuados en la determinación de los valores razonables en las notas específicas referidas a ese activo o pasivo. Se han determinado los valores razonables para propósitos de valorización y/o revelación sobre la base de los siguientes métodos:

a) Activos intangibles

Plusvalías, han sido determinadas en base a una alocaión de los valores de mercado de los activos adquiridos, resultando la plusvalía como la diferencia entre el valor cancelado por la inversión y los activos y pasivos identificables adquiridos a valor razonable.

b) Inversiones en instrumentos de deuda y de patrimonio

Los activos financieros al valor razonable con cambios en resultados, las inversiones mantenidas hasta el vencimiento y de los activos financieros disponibles para la venta, se determinan por referencia a su precio de rescate cotizado a la fecha de cierre de los estados financieros.

c) Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar

El valor razonable de los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar se estima al valor presente de los flujos de efectivo futuros que la Compañía espera recuperar. No existen diferencias significativas entre el valor nominal y el valor razonable de estos activos.

d) Pasivos financieros no derivados

El valor razonable que se determina para propósitos de revelación se calcula sobre la base del valor presente del capital futuro y los flujos de interés, descontados a la tasa de interés de mercado a la fecha de cierre de los estados financieros.

e) Derivados

El valor razonable de los contratos a término en moneda extranjera se basa en su valorización en condiciones de mercado a la fecha de cada cierre de los estados financieros.

2.4 NIIF 9 Y NIC 39: Activos financieros

2.4.1) Instrumentos financieros no derivados

Los instrumentos financieros no derivados abarcan inversiones en capital y títulos de deuda, deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, efectivo y equivalentes al efectivo, préstamos y financiamientos y otras cuentas por pagar. Los instrumentos financieros no derivados son reconocidos inicialmente al valor razonable, con cambios en resultados, más los costos directamente atribuibles a la transacción. Posterior al reconocimiento inicial, los instrumentos financieros no derivados son valorizados como se describe a continuación:

- *Efectivo y equivalentes al efectivo:* abarca los saldos disponibles en caja y bancos, los depósitos a plazo (menores a 90 días) e inversiones en cuotas de fondos mutuos de renta fija, todos libres de restricciones, rápidamente convertibles en efectivo y con un bajo riesgo de cambio en su valor.



Su salud nos mueve

- *Inversiones mantenidas hasta el vencimiento:* si la Compañía tiene la intención y capacidad de mantener los títulos de deuda hasta el vencimiento, estas inversiones son clasificadas como mantenidas hasta el vencimiento. Las inversiones mantenidas hasta el vencimiento son reconocidas al costo amortizado usando el método de interés efectivo, menos cualquier pérdida por deterioro.
- *Activos financieros al valor razonable con cambios en resultados:* un instrumento es clasificado a su valor razonable con cambios en resultados si es mantenido para negociación o es designado como tal en su reconocimiento inicial. Los instrumentos financieros son designados al valor razonable con cambios en resultados si la Compañía y sus subsidiarias administran tales inversiones y toman decisiones de compra y venta con base en sus valores razonables de acuerdo con la administración de riesgo o bien por la estrategia de inversión documentadas por la Compañía y sus subsidiarias.
- *Activos financieros disponibles para la venta:* las inversiones del Grupo y sus subsidiarias en valores de acciones y ciertos títulos de deuda son clasificadas como activos financieros disponibles para la venta. Posterior al reconocimiento inicial, son reconocidas al valor razonable y los cambios, que no sean pérdidas por deterioro, ni ganancias y pérdidas por conversión de partidas monetarias disponibles para la venta, son reconocidas directamente en el patrimonio (Otros Resultados Integrales). Cuando una inversión es dada de baja de los registros contables, la ganancia o pérdida acumulada en el patrimonio es transferida a resultados.
- *Préstamos y cuentas por cobrar:* son valorizados al costo amortizado menos deterioro. Corresponden a activos financieros no derivados con pagos fijos y determinables, que no son cotizados en un mercado activo. Surgen de operaciones de préstamo de dinero y/o venta de bienes o servicios directamente a un deudor sin intención de negociar la cuenta a cobrar, además no están dentro de las siguientes categorías:
 - Existe la intención de venderlas en un futuro próximo, son mantenidas para su comercialización.
 - Designadas en su reconocimiento inicial como disponibles para la venta.
 - Mediante ellas el tenedor no pretende recuperar toda su inversión inicial por otros medios distintos al cobro, por lo tanto, deben ser clasificadas como disponibles para la venta.
 - Estos activos son clasificados como activos corrientes, aquellos cuyo vencimiento es superior a un año son presentados como activos no corrientes.

2.4.2) Análisis de deterioro

La Compañía reconoce una provisión por pérdidas crediticias esperadas (PCE) para todos los instrumentos no mantenidos a valor razonable con cambios en resultados. PCE están basadas en la diferencia entre los flujos contractuales y los flujos de caja que el Grupo espera recibir, descontados a una tasa aproximada a la tasa de interés efectiva original. Los flujos esperados incluirán los originados en la venta de colaterales mantenidos u otras mejoras crediticias que sean parte integral de los términos contractuales.

PCE son reconocidas en dos etapas, para los créditos en que no hubo desde el reconocimiento inicial un incremento significativo en los riesgos de crédito, las PCE son determinadas por los eventos de incumplimiento que son posibles en los próximos doce meses. Para aquella exposición crediticia que haya sufrido desde el reconocimiento inicial un incremento significativo en su riesgo crediticio, se requiere registrar una provisión para las pérdidas crediticias esperadas sobre la vida útil remanente de la exposición.



Para créditos comerciales y aquellos originados en contratos con clientes, el Grupo aplica un enfoque simplificado en el cálculo de las PCE. Debido a ellos el Grupo no efectúa un seguimiento a los cambios en el riesgo crediticio, sin embargo, en su lugar reconoce una provisión basada en el enfoque de la vida útil remanente mencionado en el párrafo anterior, para cada fecha de reporte.

La siguiente es una guía de aplicación para el cálculo de las PCE a ser utilizada para el cierre de 2019.

- ✓ Separar de la masa de deudores aquellos que presenten indicios de deterioro en lo que respecta a la recuperabilidad del saldo. Dichos casos deberán evaluarse por separado analizando y argumentando si resultase necesario registrar una pérdida asociada.
- ✓ Para el remanente de clientes deberán separarse los más relevantes, buscando trabajar con una muestra apropiada del resto de la cartera por cobrar.
- ✓ Para cada uno de ellos se realizará una proyección de los cobros que se pueden esperar para los próximos meses. A los efectos de conformar dichos flujos se deberá utilizarse la posición de días calle por cliente a diciembre 2019. Por ejemplo, para el cliente que cuente con 120 días calle a dicha fecha, se estimará que la cancelación del saldo se realizará a prorrata mes a mes hasta agotarse al cierre del mes de abril de 2020.
- ✓ Los flujos deberán ser descontados a una tasa que resulte representativa para el cierre a nivel local.
- ✓ Para los clientes en que se cuenta con seguros de crédito, se deteriora la cartera sólo por la parte no cubierta por el seguro.

2.4.3) Instrumentos financieros derivados

El Grupo evalúa su exposición y la conveniencia o no de adquirir instrumentos financieros derivados para cubrir el riesgo de exposición en moneda extranjera y la tasa de interés. Las evaluaciones a estas exposiciones son efectuadas en forma periódica. Los derivados implícitos son separados del contrato principal y registrados de forma separada si las características y riesgos del contrato principal y del derivado implícito no están estrechamente relacionadas.

Los instrumentos financieros derivados son reconocidos inicialmente al valor razonable, los costos de transacción atribuibles son reconocidos en resultados cuando se incurren. Después del reconocimiento inicial, los instrumentos financieros derivados son valorizados al valor razonable.

En los casos de coberturas de flujo de efectivo, los cambios en el valor razonable de un instrumento derivado designado como una cobertura de flujo de efectivo son reconocidos directamente en el patrimonio, en la medida que la cobertura sea efectiva. Si la cobertura no es efectiva, los cambios en el valor razonable son reconocidos en resultados.

En los casos de derivados implícitos separables, los cambios en el valor razonable de derivados implícitos separables son reconocidos inmediatamente en resultados.

2.5 NIC 2: Inventarios

Las empresas del Grupo valorizan los inventarios por el menor valor entre el costo y el valor neto de realización. El precio de costo o fórmula de cálculo de los productos terminados y en proceso, es determinado utilizando el método de costo por absorción que incluye los costos de materiales directos y, en su caso, los costos de mano de obra, los costos indirectos, incluida la depreciación, incurridos para transformar las materias primas en productos terminados y los gastos generales incurridos al trasladar los inventarios a su ubicación y condiciones actuales. Los materiales y materias primas son valorizados al costo de adquisición.



El valor neto de realización es el valor de venta estimado durante el curso normal del negocio, menos los costos de terminación y los gastos de ventas estimados.

Los descuentos comerciales, las rebajas obtenidas y otras partidas similares son deducidos en el precio de adquisición.

Las muestras médicas son reconocidas en resultados como gasto de marketing en la medida que se define que la presentación se destinará a promoción.

La Compañía provisiona la obsolescencia del inventario en base a su vencimiento, comercialización y probabilidad de uso en la producción.

2.6 NIC 16: Propiedad, planta y equipo

2.6.1) Reconocimiento y medición

Los elementos de propiedad, planta y equipo son valorizados al costo menos depreciación acumulada y pérdidas por deterioro. El costo comprende su precio de compra, los derechos de importación y cualquier costo directamente atribuible para poner al activo en condiciones de operación para el uso al cual fue destinado.

El costo de activos autoconstruidos incluye el costo de los materiales, de la mano de obra directa, así como cualquier otro costo directamente atribuible al proceso necesario para que el activo quede en condiciones de operar. Incluirá además los costos de dismantelar y remover las partidas, así como de restaurar el lugar donde estén ubicados cuando sea aplicable.

Los costos de préstamos o financiamientos relacionados con la adquisición, construcción o producción que califiquen, son reconocidos como parte del costo de los elementos de propiedad, planta y equipos.

Cuando partes de un elemento de propiedad, planta y equipo, poseen vidas útiles distintas y son significativas en valor, son registradas y depreciadas como partidas separadas (componentes importantes) de propiedad, planta y equipo.

Las ganancias y pérdidas de la venta o retiro de un elemento de propiedad, planta y equipo son determinadas comparando el monto obtenido de la venta con el valor en libros del elemento y se reconocen netas dentro de "otras ganancias (pérdidas)" en el estado de resultados.

2.6.2) Costos posteriores

El costo de reemplazar parte de una partida de propiedad, planta y equipo es reconocido a su valor en libros, si es posible que los beneficios económicos futuros esperados fluyan a la Compañía y su costo pueda ser medido de manera fiable. El valor en libros de la parte reemplazada se da de baja. Los costos de ampliación, modernización o mejoras que representen un aumento de la productividad, capacidad o eficiencia, o un aumento de la vida útil, son capitalizados aumentando el valor de los bienes. Los gastos de reparaciones, conservación y mantenimiento son registrados como un cargo a resultados en el momento en que son incurridos

2.6.3) Depreciación



Su salud nos mueve

La depreciación es reconocida en resultados con base en el método de depreciación lineal sobre la vida útil estimada de cada componente de una partida de propiedad, planta y equipo, salvo que se considere que otro método de depreciación refleje de mejor manera el patrón de consumo del activo. Los activos arrendados son depreciados en el período más corto entre el arrendamiento y sus vidas útiles, a menos que sea razonablemente seguro que el Grupo obtendrá la propiedad al final del período de arrendamiento.

Como estimación se podrán utilizar las siguientes vidas útiles:

Grupo de activos	Vida útil estimada (años)
Edificios	50
Instalaciones, muebles y enseres, equipos de oficina y maquinaria	10
Vehículos	5
Equipos de computación	3

Los métodos de depreciación y vidas útiles son revisados en cada fecha de cierre y ajustados en caso de que sea necesario.

La depreciación de las propiedades, plantas y equipos en construcción comienza cuando los bienes están en condiciones de ser utilizados. Los terrenos incluidos en este rubro son registrados de forma independiente de los edificios o instalaciones y se entiende que tienen una vida útil infinita, por lo tanto, no son objeto de depreciación.

2.7 NIC 38: Activos intangibles, excepto plusvalía

2.7.1) Marcas y registros

Las marcas de productos inscritas y adquiridas en la operación recurrente y en forma directa por la Compañía, se difieren y amortizan en el plazo legal de derecho de uso de la marca, período en el cual se estima en promedio, el ciclo de vida de los productos. Las marcas originadas por combinaciones de negocio con vida útil definida se amortizan de acuerdo con las vidas útiles estimadas por los especialistas independientes.

De acuerdo con el tratamiento permitido por la NIC 38, y en función de distintas variables observadas en la industria farmacéutica en cada uno de los países donde opera el Grupo, el mismo opta por no tratar las marcas como de vida útil indefinida. Se deberá asignar en cualquier caso una vida útil definida, aplicando la mejor estimación posible en cuanto a su criterio de amortización en función a lo descrito en el párrafo anterior.

Adicionalmente, las marcas son sometidas anualmente a una prueba de deterioro de valor.

2.7.2) Otros activos intangibles

Otros activos intangibles que son adquiridos por la Compañía con una vida útil definida son valorizados al costo menos la amortización acumulada y las pérdidas acumuladas por deterioro.

2.7.3) Activos intangibles generados internamente, desembolsos por investigación y desarrollo

Los desembolsos originados por las actividades de investigación se reconocen como un gasto en el período en el cual se incurren. Un activo intangible generado internamente como consecuencia de



actividades de desarrollo (o de la fase de desarrollo de un proyecto interno) es reconocido solo si se cumplen las condiciones indicadas a continuación:

- Técnicamente es posible completar la producción del activo intangible de forma que pueda estar disponible para su utilización o su venta.
- Existe intención de completar el activo intangible en cuestión para usarlo o venderlo.
- Existe capacidad para utilizar o vender el activo intangible.
- Se puede determinar la forma en que el activo intangible vaya a generar probables beneficios económicos en el futuro.

El monto inicialmente reconocido para un activo intangible generado internamente será la suma de los desembolsos incurridos desde el momento en que el elemento cumple las condiciones para su reconocimiento establecidas anteriormente. Cuando no se puede reconocer un activo intangible generado internamente, los desembolsos por desarrollo son cargados a resultados en el período en que se incurren.

Los activos comenzarán a amortizarse una vez que la fase de desarrollo haya culminado y la fase comercial esté pronta para ser iniciada

2.7.4) Desembolsos posteriores

Los desembolsos posteriores son capitalizados sólo cuando aumentan los beneficios económicos futuros plasmados en el activo específico relacionado con dichos desembolsos. Todos los otros desembolsos, incluyendo los desembolsos para generar internamente plusvalías, son reconocidos como cargo a resultados cuando se incurren.

2.8 NIC 36: Deterioro

El valor en libros de los activos no financieros del Grupo, excluyendo propiedades de inversión, inventarios e impuestos diferidos, es revisado anualmente para determinar si existe algún indicio de deterioro, si existen tales indicios entonces se debe estimar el importe recuperable del activo. El importe recuperable de un activo o unidad generadora de efectivo es el valor mayor entre su valor en uso y su valor razonable, menos los costos de venta.

Para determinar el valor en uso, se descuentan los flujos de efectivo futuros estimados antes de impuestos a su valor presente usando una tasa de descuento antes de impuestos que refleja las evaluaciones actuales del mercado sobre el valor temporal del dinero y los riesgos específicos que puede tener en el activo. Para propósitos de evaluación del deterioro, los activos son agrupados en el grupo más pequeño de activos que generan entradas de flujos de efectivo provenientes del uso continuo, los que son independientes de los flujos de entrada de efectivo de otros activos o grupos de activos (la "unidad generadora de efectivo").

Se reconoce una pérdida por deterioro si el valor en libros de un activo o su unidad generadora de efectivo excede su importe recuperable. Las pérdidas por deterioro son reconocidas con efecto en resultados. Las pérdidas por deterioro reconocidas en relación con las unidades generadoras de efectivo son asignadas primero, para reducir el valor en libros de cualquier plusvalía asignada en las unidades y para luego reducir el valor en libros de otros activos en la unidad (grupos de unidades) sobre una base de prorrateo.

2.9 NIIF 9: Pasivos financieros



Su salud nos mueve

2.9.1) Reconocimiento inicial y medición

Los pasivos financieros se clasifican, en su reconocimiento inicial, como pasivos financieros a valor razonable con cambios en resultados, préstamos, cuentas por pagar o derivados designados como instrumentos de cobertura en una cobertura efectiva, según corresponda.

Todos los pasivos financieros se reconocen inicialmente a su valor razonable y, en el caso de préstamos y cuentas por pagar, netos de los costos de transacción directamente atribuibles. Los pasivos financieros del Grupo incluyen cuentas por pagar comerciales y otras, y los préstamos (incluidos los sobregiros bancarios, los contratos de garantía financiera y los instrumentos financieros derivados).

La Compañía clasifica sus pasivos financieros en las siguientes categorías: a valor razonable con cambios en resultados, acreedores comerciales y préstamos que devengan interés. Cada administración determina la clasificación de sus pasivos financieros en el momento de su reconocimiento inicial. Los pasivos financieros son dados de baja cuando la obligación es cancelada, liquidada o vence.

2.9.2) Medida posterior

La medición de los pasivos financieros depende de su clasificación, como se describe a continuación. Los pasivos financieros a valor razonable con cambios en resultados incluyen los pasivos financieros mantenidos para negociar y los pasivos financieros designados en el momento del reconocimiento inicial como a valor razonable con cambios en resultados. Después del reconocimiento inicial, los préstamos y préstamos con intereses se miden posteriormente al costo amortizado utilizando la tasa de interés efectiva (también conocido como EIR). Las ganancias y pérdidas se reconocen en resultados cuando los pasivos se dan de baja, así como a través del proceso de amortización aplicando dicho cálculo. Los intereses calculados de acuerdo con la mencionada metodología se incluyen como costo financiero en el estado de resultados.

2.10 NIC 37: Provisiones

Una provisión se reconoce si como resultado de un suceso pasado, la Compañía posee una obligación legal o implícita que puede ser estimada de forma fiable y es probable que sea necesario un flujo de salida de recursos económicos para resolver la obligación.

Las provisiones se determinan descontando el flujo de efectivo que se espera a futuro, a la tasa antes de impuestos que refleja la evaluación actual del mercado, del valor del dinero en el tiempo y de los riesgos específicos de la obligación. Los cambios en el valor de la provisión por el efecto del paso del tiempo se reconocen como costos financieros en el resultado.

Las provisiones de reestructuración se reconocen únicamente cuando el Grupo tiene una obligación implícita, que es cuando un plan formal detallado identifica la empresa o parte de la empresa en cuestión, la ubicación y el número de empleados afectados, una estimación detallada de los costos asociados, línea de tiempo y un plan adecuado. Además, los empleados afectados han sido notificados de las características principales del plan.

2.11 NIC 19: Beneficios a empleados



Su salud nos mueve

2.11.1) Beneficios a corto plazo

La Compañía provisionan los beneficios a los empleados a corto plazo, de acuerdo con las condiciones específicas de cada una de las sociedades que conforman el Grupo. Se provisiona el costo por concepto de vacaciones del personal sobre base devengada.

2.11.2) Beneficios a largo plazo, indemnizaciones por años de servicios

La Compañía constituye una provisión de indemnización por años de servicio y premio de antigüedad, la cual está pactada contractualmente con su personal y es calculada en base al método del valor actuarial, según lo requerido por la NIC 19.

La obligación de indemnización por años de servicio y el premio de antigüedad son calculadas de acuerdo con valorizaciones realizadas mediante una planilla de cálculo actuarial desarrollada por un actuario independiente, las cuales se actualizan en forma periódica. La obligación reconocida en el balance general debe representar el valor actual de la obligación de indemnización por años de servicio y de premio de antigüedad.

Las utilidades y pérdidas actuariales se deben reconocer en el estado de otros resultados integrales. Los costos asociados a los beneficios de personal, relacionados con los servicios prestados por los trabajadores durante el año, son cargados a resultados en el período que corresponde. La administración utiliza supuestos para determinar la mejor estimación de estos beneficios, dicha expectativa al igual que los supuestos son establecidos en conjunto con un actuario externo a la Compañía. El importe de los pasivos actuariales netos devengados al cierre del ejercicio se presenta en el ítem provisiones del pasivo no corriente del estado de situación financiera.

El costo por beneficios definidos derivados de los contratos suscritos por cada sociedad con sus trabajadores es categorizado como sigue:

- Costo por servicios (incluye costo por servicios del año actual, costo por servicios pasados y pérdidas y/o ganancias que surgen de la liquidación o reducción del plan de beneficios).
- Interés neto, gasto o ingreso.
- Remediciones actuariales, las cuales son reconocidas con efecto en Otros Resultados Integrales dentro del estado de cambios en el patrimonio.

Adicionalmente deberán ser tenidos en cuenta los siguientes elementos de los términos de convenios y contratos vigentes:

- Una tasa de descuento dependiendo la realidad de cada país.
- Un período estimado según la edad y permanencia probable de cada persona hasta su jubilación.
- Rotación estimada dependiendo de la estadística de rotación de cada empresa y país.
- Crecimiento de las remuneraciones.
- Tablas de mortalidad aplicadas de acuerdo a las condiciones de cada país.

2.12 NIIF 15: Ingresos procedentes de contratos con clientes

Esta norma, que sustituye la NIC 18, plantea como principio fundamental que una entidad debe reconocer sus ingresos ordinarios de forma que la transferencia de bienes o servicios comprometidos con los clientes se registre por un importe que refleje la contraprestación que la entidad espera que le corresponda a cambio de dichos bienes o servicios. La norma debe aplicarse a cada contrato con



carácter individual, no obstante, se permite un tratamiento colectivo siempre que exista una expectativa razonable de que el efecto en los estados financieros no diferirá significativamente del que resultaría de aplicarla a cada contrato con carácter individual.

El modelo se estructura en los siguientes pasos:

1. *Identificar el contrato con el cliente:* un contrato se define como un acuerdo entre dos o más partes, el cual crea derechos y obligaciones exigibles y establece criterios que se deben cumplir en cada caso. Los contratos pueden ser escritos, verbales o implícitos a través de las prácticas empresariales acostumbradas.
2. *Identificar las obligaciones separadas del contrato:* una obligación de desempeño es una promesa en un contrato con un cliente para la transferencia de un bien o servicio a este último.
3. *Determinar el precio de la transacción:* el precio de la transacción es el monto del pago al que se espera tener derecho a cambio de la transferencia de los bienes o servicios prometidos a un cliente, sin tener en cuenta los montos recibidos en representación de terceros.
4. *Distribuir el precio de la transacción entre las obligaciones del contrato:* en un contrato que tiene más de una obligación de desempeño, se distribuye el precio de la transacción entre las obligaciones de desempeño en montos que representen la consideración a la que se espera tener derecho a cambio de cumplir cada obligación de desempeño.
5. *Contabilizar los ingresos cuando (o a medida que) la entidad satisface las obligaciones* y hay satisfacción del cliente, es decir no habrá devolución.
6. *Las conclusiones alcanzadas* en el análisis de un contrato serán de obligatoria aplicación a todos los contratos que tengan características similares.

Se cumple una obligación de desempeño y reconoce los ingresos a través del tiempo si se cumple alguno de los siguientes criterios:

1. El desempeño no crea un activo con un uso alternativo para cada compañía, y a su vez las mismas tienen un derecho exigible al pago por el desempeño completado a la fecha.
2. El desempeño crea o mejora un activo que el cliente controla a medida que el mismo se crea o mejora.
3. El cliente al mismo tiempo recibe y consume los beneficios que resultan del desempeño de cada compañía a medida que cada una de ellas trabaja.

Para obligaciones de desempeño donde no se cumple ninguna de las condiciones indicadas, se reconoce el ingreso en el momento en que se cumple la obligación de desempeño. Cuando se cumple una obligación de desempeño mediante la entrega de los bienes o servicios prometidos, crea un activo contractual por el monto de la consideración obtenida con el desempeño. Cuando el monto de la consideración recibida por parte de un cliente supera el monto del ingreso reconocido, esto genera un pasivo contractual.

El ingreso se mide con base en la consideración especificada en el contrato con el cliente, y excluye los montos recibidos en representación de terceros. Se reconocen ingresos cuando se transfiere el



Su salud nos mueve

control sobre un bien o servicio a un cliente. El ingreso se presenta neto del impuesto al valor agregado (IVA), reembolsos y descuentos y tras eliminar las ventas al interior del grupo (para el caso de estados financieros consolidados).

Se evalúan planes de ingreso con base en criterios específicos para determinar si actúa como principal o como agente. El ingreso se reconoce en la medida que es probable que los beneficios económicos fluyan hacia la entidad y si es posible medir de forma confiable esos ingresos así como los costos, en caso de que existan.

2.13 NIIF 16: Arrendamientos

El objetivo de la norma es asegurar que los arrendatarios y los arrendadores proporcionen información relevante que proporcione a los usuarios una base para evaluar el efecto que los arrendamientos tienen sobre la situación financiera, el rendimiento financiero y los flujos de efectivo de una entidad.

Un arrendatario puede optar por no aplicar los requerimientos de esta norma a arrendamientos a corto plazo y a arrendamientos en los que el activo subyacente es de bajo valor. En este caso el arrendatario reconocerá los pagos por arrendamiento asociados al mismo como un gasto en forma lineal a lo largo del plazo del arrendamiento o según otra base sistemática. La elección para los arrendamientos a corto plazo se hará por clase de activo subyacente, mientras que para los de activos de bajo valor puede hacerse arrendamiento por arrendamiento.

2.13.1) Arrendatario

En la fecha de comienzo, un arrendatario reconocerá un activo por derecho de uso y un pasivo por arrendamiento. El activo por derecho de uso se medirá inicialmente al costo y este comprenderá:

- a. el importe de la medición inicial del pasivo por arrendamiento
- b. los pagos por arrendamiento realizados antes o a partir de la fecha de comienzo, menos los incentivos de arrendamiento recibidos;
- c. los costos directos iniciales incurridos por el arrendatario
- d. una estimación de los costos a incurrir por el arrendatario al dismantelar y eliminar el activo subyacente, restaurando el lugar en donde está ubicado o restaurar el activo subyacente a la condición requerida por los términos y condiciones del arrendamiento, a menos que incurra en esos costos para producir inventarios.

En la fecha de comienzo, un arrendatario medirá el pasivo por arrendamiento al valor presente de los pagos por arrendamiento que no se hayan pagado a esa fecha. Los pagos se descontarán usando la tasa de interés implícita en el arrendamiento, si pudiera determinarse fácilmente. Si no es así, el arrendatario utilizará la tasa incremental por préstamos del arrendatario. Se incluyen los siguientes pagos:

- a. pagos fijos, menos cualquier incentivo de arrendamiento por cobrar;
- b. pagos por arrendamiento variables, que dependen de un índice o una tasa, inicialmente medidos usando el índice o tasa en la fecha de comienzo
- c. importes que espera pagar el arrendatario como garantías de valor residual



- d. el precio de ejercicio de una opción de compra si el arrendatario está razonablemente seguro de ejercer dicha opción
- e. pagos por penalizaciones derivadas de la terminación del arrendamiento, si el plazo del arrendamiento refleja que el arrendatario ejercerá una opción para terminar el mismo

Después de la fecha de comienzo, un arrendatario medirá un activo por derecho a uso aplicando el modelo del costo, a menos que aplique los modelos de medición descritos en los párrafos del modelo de valor razonable de acuerdo con la NIC 40-Propiedades de inversión o modelo de revaluación de la NIC 16-Propiedades, planta y equipo. Para aplicar el modelo del costo, un arrendatario medirá un activo por derecho de uso al costo:

- a. menos la depreciación acumulada y las pérdidas acumuladas por deterioro de valor; y
- b. ajustado por cualquier nueva medición del pasivo por arrendamiento especificado en el párrafo 36 (c)

Un arrendatario aplicará los requerimientos de la depreciación de la NIC 16-Propiedades, planta y equipo al depreciar el activo por derecho de uso. Si el arrendamiento transfiere la propiedad del activo subyacente al fin del plazo o si el costo del activo por derecho de uso refleja que el arrendatario ejercerá una opción de compra, el arrendatario depreciará el activo por derecho de uso desde la fecha de comienzo hasta el final de la vida útil del activo subyacente. En otro caso, el arrendatario depreciará el activo desde la fecha de comienzo hasta el final de la vida útil del activo subyacente o hasta el final del plazo del arrendamiento, lo que tenga lugar primero.

Un arrendatario aplicará la NIC 36-Deterioro del valor de los activos para determinar si el activo por derecho de uso presenta deterioro de valor y registrar las pérdidas identificadas.

Un arrendatario contabilizará una modificación del arrendamiento como un arrendamiento separado si:

- a. la modificación incrementa el alcance del arrendamiento añadiendo el derecho a usar uno o más activos subyacentes; y
- b. la contraprestación se incrementa por un importe acorde con el precio independiente del incremento en el alcance

Un arrendatario presentará en el estado de situación financiera o en las notas:

- a. los activos por derecho de uso separado de otros activos. Si no se presentan por separado en el Estado de situación financiera, el arrendatario:
 - i. incluirá los activos por derecho de uso dentro de la misma partida de los estados financieros que le hubiera correspondido a los activos subyacentes de ser de su propiedad
 - ii. revelará qué partidas del estado de situación financiera incluyen esos activos
- b. los pasivos por arrendamiento separado de otros pasivos. Si no se presentan los pasivos en forma separada en el estado de situación financiera, el arrendatario revelará qué partidas del mismo los incluyen.

En el estado del resultado del período y otro resultado integral, un arrendatario presentará el gasto por intereses por el pasivo por arrendamiento (costos financieros) en forma separada del cargo por depreciación del activo por derecho de uso.



Su salud nos mueve

En el estado de flujos de efectivo, un arrendatario clasificará:

- a. los pagos en efectivo por la parte del principal del pasivo por arrendamiento dentro de las actividades de financiación
- b. los pagos en efectivo por intereses aplicando los requerimientos de la NIC 7-Estado de flujos de efectivo
- c. los pagos por arrendamiento a corto plazo, de activos de bajo valor y los pagos variables no incluidos en la medición del pasivo por arrendamiento dentro de las actividades de operación

2.13.2) Arrendador

Un arrendador clasificará cada uno de los arrendamientos como operativo o financiero. Se clasificará como financiero si transfiere sustancialmente todos los riesgos y ventajas inherentes a la propiedad de un activo subyacente. De lo contrario será un arrendamiento operativo. Situaciones que normalmente llevarían a clasificar un arrendamiento como **financiero**:

- a. el arrendamiento transfiere la propiedad del activo subyacente al arrendatario al final del plazo del mismo
- b. el arrendamiento tiene una opción de compra a un precio que se espera sea suficientemente inferior al valor razonable en el momento que la opción sea ejercitable, por lo que al comienzo del contrato se espera que la opción sea ejercida
- c. el plazo del arrendamiento cubre la mayor parte de la vida económica del activo subyacente incluso si la propiedad no se transfiere al final de la operación
- d. en la fecha de inicio, el valor presente de los pagos por el arrendamiento es al menos equivalente a la totalidad del valor razonable del activo subyacente
- e. el activo subyacente es de una naturaleza tan especializada que solo el arrendatario puede usarlo sin realizarle modificaciones importantes

Para arrendamientos financieros, el arrendador reconocerá en su estado de situación financiera los activos que mantenga en arrendamientos financieros y los presentará como una partida por cobrar, por un importe igual al de la inversión neta en el arrendamiento. El arrendador usará la tasa de interés implícita en el arrendamiento para medir la inversión neta en el arrendamiento.

En la fecha de comienzo, los pagos por arrendamiento incluidos en la medición de la inversión neta comprenden los pagos siguientes por el derecho de usar el activo subyacente durante el plazo del arrendamiento que no se reciban en la fecha del comienzo:

- a. pagos fijos, menos los incentivos del arrendamiento por pagar
- b. pagos por arrendamiento variables, que dependen de un índice o una tasa, inicialmente medidos usando el índice o tasa en la fecha de comienzo
- c. cualquier garantía de valor residual proporcionada al arrendador por el arrendatario
- d. el precio de ejercicio de una opción de compra, si el arrendatario está razonablemente seguro de ejercer esa opción; y
- e. pagos por penalizaciones derivadas de la terminación del arrendamiento, si el plazo del mismo refleja que el arrendatario ejercerá una opción para terminar el contrato

En la fecha de comienzo, un arrendador que es a la vez fabricante o distribuidor de los bienes arrendados reconocerá lo siguiente:



Su salud nos mueve

- a. ingresos de actividades ordinarias por el valor razonable del activo subyacente, o si es menor, por el valor presente de los pagos por arrendamiento devengados al arrendador, descontados usando una tasa de interés de mercado
- b. el costo de venta por el costo o el importe en libros del activo subyacente, menos el valor presente del valor residual no garantizado
- c. el resultado de la venta de acuerdo con su política de ventas directas a las que se aplica la NIIF 15

- d. Medición posterior: un arrendador reconocerá los ingresos financieros a lo largo del plazo del arrendamiento, sobre la base de una pauta que refleje una tasa de rendimiento constante sobre la inversión financiera neta que el mismo ha realizado. Se aplican los criterios de baja en cuentas y deterioro de valor de la NIIF 9 a la inversión neta en arrendamiento.

Un arrendador contabilizará una modificación del arrendamiento como un arrendamiento separado si:

- a. la modificación incrementa el alcance del arrendamiento añadiendo el derecho a usar uno o más activos subyacentes; y
- b. la contraprestación se incrementa por un importe acorde con el precio independiente del incremento en el alcance

2.13.3) Tratamiento en la aplicación inicial

Para el arrendatario se permiten dos opciones:

- a. aplicar la norma de forma retroactiva a cada período sobre el que se informa anterior presentado, aplicando la NIC 8-Políticas contables, cambios en las estimaciones contables y errores; o
- b. retroactivamente con el efecto acumulado de la aplicación inicial de la norma reconocido en la fecha de aplicación inicial (1 de enero de 2019). En este caso no se re expresa la información comparativa; en su lugar el arrendatario reconocerá todo el efecto acumulado de la aplicación inicial como un ajuste al saldo de apertura de las ganancias acumuladas (u otro componente del patrimonio según proceda) en la fecha de aplicación inicial.

La Compañía ha decidido aplicar en todos sus componentes como tratamiento para el momento de la transición hacia la aplicación inicial, la opción b. de las planteadas en el punto anterior.

2.14 Costo de venta

Además de las partidas que usualmente se clasifican por norma dentro del costo de lo vendido, se deberán incluir todas las partidas atribuibles al inventario y otras como por ejemplo:

- Merma
- Obsolescencia
- Capacidad ociosa
- Diferencia de inventario
- Partidas salariales de personal de Planta
- Indemnizaciones por despido vinculadas a personal de Planta

2.15 Clasificación de resultados



Su salud nos mueve

2.15.1) Gastos de venta y promoción

En este rubro se deben incluir aquellos gastos vinculados a actividades de venta y promoción (generación de la demanda), como por ejemplo: sueldos (y otras partidas remuneratorias) de representantes y los visitadores, movilidad y gastos de sus giras, muestras médicas, congresos y jornadas, lanzamientos y eventos, publicidad y propaganda, estudios de mercado, convención anual, entre otros (ver detalle en apertura de nota). Las amortizaciones y los seguros deberán corresponder a bienes atribuibles directamente a las áreas de ventas y promoción, como por ejemplo flota de automóviles de los representantes / visitadores.

2.15.2) Gastos de distribución

En este rubro se deben incluir aquellos gastos vinculados a la operativa de distribución, o sea vinculados con el almacenaje, manejo y transporte de inventarios. Para el caso de las amortizaciones se podrán incluir aquellas partidas vinculadas con ítems de propiedad, planta y equipo como ser depósitos, mejoras en inmuebles arrendados, racks, maquinaria y equipos de depósito, vehículos utilizados en el transporte de inventarios. A nivel de seguros se deben alocar los de almacenaje y transporte (STP: stock throughput). Adicionalmente se debe incluir en este rubro arrendamiento de depósito si corresponde, gasto de energía eléctrica, personal del depósito, mano de obra de terceros, gastos de transporte y aquellas comisiones pagadas a terceros que se encargan de la distribución propiamente dicha.

2.15.3) Gastos de investigación y desarrollo

Si se trata de gastos de investigación y desarrollo encargados a terceros se valoran al precio de adquisición. En el caso de que se hayan realizado internamente, se deben valorar al coste de producción, el cual está compuesto además de por el costo de los elementos directamente implicados en el desarrollo del nuevo producto o servicio los costes indirectos que se han satisfecho para la ejecución de dicho desarrollo, como sueldos, insumos y amortizaciones, entre otros.

2.15.4) Gastos de administración

Son los gastos en los que incurre una empresa que no están directamente vinculados a una función elemental como la fabricación y la producción, la promoción y la venta, la distribución. Estos gastos están relacionados con la organización en su conjunto en lugar de un departamento individual.

Se debe incluir la remuneración de todas aquellas áreas que no estén relacionadas con la venta, la distribución, la fabricación / producción, y la investigación y desarrollo. Deben incluirse aquí las siguientes áreas: Gerencia General, RRHH, Tecnología de la Información, Servicios Generales como limpieza.

Los rubros que se incluyan en esta línea del estado de resultados deberán contener todas aquellas asignaciones no atribuibles directamente a las otras áreas específicas. Dentro de los seguros deberá incluirse el seguro de crédito, en caso de que corresponda.

2.16 Otros gastos



Dentro de otros gastos deben incluirse únicamente conceptos que no deban ser captados en otras líneas del estado de resultados, según lo que se establece a lo largo del presente manual. En caso de que se observe la necesidad de incluir alguna/s partida/s de carácter material, se deberá ampliar información y detalle de las mismas en las Notas a los Estados Financieros. A los efectos de asegurarse de que no se espera que las mismas se coloquen dentro de alguna otra línea del estado de resultados, sugerimos repasar detalladamente el capítulo "**Formatos de presentación a ser utilizados**", en su apartado "*Aperturas y detalles para el armado de Notas a los Estados Financieros*".

2.17 Resultados financieros netos

Los ingresos financieros están compuestos por ingresos por intereses en fondos invertidos, ingresos por dividendos, ganancias por la venta de activos financieros disponibles para la venta, cambios en el valor razonable de los activos financieros al valor razonable con cambios en resultados y ganancias en instrumentos derivados que son reconocidas en resultados.

Los ingresos por intereses son reconocidos en resultados al costo amortizado, usando el método de interés efectiva. Los ingresos por dividendos son reconocidos en resultados en la fecha en que se establece el derecho a recibir pagos.

Los gastos financieros están compuestos por gastos por intereses en préstamos o financiamientos, cambios en descuentos en las provisiones, cambios en el valor razonable de activos financieros con efecto en resultados, pérdidas por deterioro reconocidas en los activos financieros y pérdidas en instrumentos de derivados que son reconocidas en resultados.

2.18 Impuesto a las ganancias

El gasto por impuesto a las ganancias está compuesto por impuestos corrientes e impuestos diferidos y es reconocido como cargo o abono a resultados excepto en el caso que esté relacionado con partidas reconocidas directamente en el patrimonio, en cuyo caso se reconoce con efecto en patrimonio.

2.18.1) Impuesto corriente

Los activos y pasivos por impuesto a la renta corriente se miden por el monto que se espera recuperar o pagar a las autoridades fiscales. Las tasas impositivas y las leyes impositivas utilizadas para calcular el monto son aquellas que se promulgan de manera sustancial en la fecha de presentación de reporte en los países donde opera el Grupo y generan ingresos sujetos a impuestos.

El impuesto a las ganancias corriente relacionado con las partidas reconocidas directamente en el patrimonio se reconoce en el patrimonio y no en el estado de resultados. La administración evalúa periódicamente las posiciones tomadas en las declaraciones de impuestos con respecto a situaciones en las que las regulaciones fiscales aplicables están sujetas a interpretación y establece provisiones cuando corresponde.

2.18.2) Impuesto diferido

Los impuestos diferidos originados por diferencias temporarias y otros eventos que crean diferencias entre la base contable y tributaria de activos y pasivos, se registran de acuerdo con las normas establecidas en NIC 12. Los impuestos diferidos son reconocidos usando el método del estado de situación financiera, determinando las diferencias temporarias entre el valor en libros de los activos



y pasivos para propósitos de los reportes financieros y los montos usados con propósitos impositivos. Los activos y pasivos por impuestos diferidos son compensados si existe un derecho legal exigible de ajustar los pasivos y activos por impuestos corrientes, y están relacionados con los impuestos a las ganancias aplicados por la misma autoridad tributaria sobre la misma entidad tributable.

Un activo por impuestos diferidos es reconocido en la medida en que sea probable que las ganancias y pérdidas imponibles futuras estén disponibles en el momento en que la diferencia temporaria pueda ser utilizada. Los activos por impuestos diferidos son revisados en cada fecha del estado de situación financiera y son reducidos en la medida que no es probable que los beneficios por impuestos relacionados sean realizados.

El impuesto diferido se calcula sobre diferencias temporales entre las bases fiscales de los activos y pasivos y sus valores en libros para fines de información financiera en la fecha de reporte.

Los pasivos por impuestos diferidos:

- Se reconocen por todas las diferencias temporarias imponibles, excepto cuando el pasivo por impuestos diferidos surge del reconocimiento inicial de la plusvalía o un activo o pasivo en una transacción que no es una combinación de negocios y, en el momento de la transacción, no afecta ni a la ganancia contable ni a la ganancia o pérdida sujeta a impuestos.
- Con respecto a las diferencias temporarias imponibles asociadas con las inversiones en subsidiarias, asociadas e intereses en acuerdos conjuntos, cuando se puede controlar el momento de la reversión de las diferencias temporarias y es probable que las diferencias temporarias no se reviertan en el futuro previsible

Los activos por impuestos diferidos:

- Se reconocen por todas las diferencias temporarias deducibles, el arrastre de créditos fiscales no utilizados y cualquier pérdida fiscal no utilizada. Los activos por impuestos diferidos se reconocen en la medida en que sea probable que la ganancia fiscal esté disponible contra la cual se puedan utilizar las diferencias temporarias deducibles y el arrastre de créditos fiscales no utilizados y pérdidas fiscales no utilizadas, excepto cuando:
- El activo por impuestos diferidos relacionado con la diferencia temporaria deducible surge del reconocimiento inicial de un activo o pasivo en una transacción que no es una combinación de negocios y, en el momento de la transacción, no afecta la ganancia contable ni la ganancia o pérdida sujeta a impuestos.

Con respecto a las diferencias temporarias deducibles asociadas con las inversiones en subsidiarias, asociadas e intereses en acuerdos conjuntos, los activos por impuestos diferidos se reconocen solo en la medida en que sea probable que las diferencias temporarias se reviertan en el futuro previsible y se disponga de ganancias imponibles sobre las cuales las diferencias temporales pueden ser utilizadas.

3. BANCOS

Al 31 de diciembre de 2019 y 2018 corresponden a depósitos en cuentas corrientes de disponibilidad inmediata que la compañía mantiene en una institución financiera local y del exterior. No existían restricciones de uso sobre los saldos de efectivo.



4. CUENTAS POR COBRAR COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR COBRAR

Al 31 de diciembre, las cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar se componen de lo siguiente:

	<u>2019</u>	<u>2018</u>
	(en U.S. dólares)	
Cientes locales:		
Leterago del Ecuador S.A. (Nota 18)	8,885,666	13,713,131
Cientes del exterior:		
Pharma Trading Corp.	-	2,478,889
Glopharm S.A.	-	196,487
Compañías relacionadas (Nota 18)	2,151,234	522,599
Aliser S.A.	874,066	-
Cientes varios	85,077	103,399
Estimación de cuentas incobrables	<u>(8,863)</u>	<u>(10,928)</u>
Subtotal	<u>11,987,180</u>	<u>17,003,577</u>
Otras cuentas por cobrar:		
Accionistas (a) (Nota 18)	-	593,231
Anticipo proveedores	162,432	313,745
Empleados	95,654	108,658
Garantías	6,572	9,372
Varios	75,230	102,908
Subtotal	<u>339,888</u>	<u>1,127,914</u>
Total	<u><u>12,327,068</u></u>	<u><u>18,131,491</u></u>

- (a) Corresponde al Impuesto sustituto que se origina por la transferencia de valores de capital según el Art. 67 de la LRTI y el Art. 39 del RALRTI, el efecto de este registro es el incremento de la cuenta por cobrar al accionista y la cuenta por pagar al fisco más su respectivo interés dando un total por USD 867,320. Con la publicación de la Ley Orgánica para el Fomento Productivo en el Registro Oficial No. 309 con fecha agosto 2018 se inicia el plazo de 90 días hábiles para que los contribuyentes se acojan, voluntariamente, a los beneficios de la remisión del 100% de intereses, multas y recargos tributarios. La compañía se acogió a la presente resolución cancelando la totalidad de la deuda y disminuyendo así la cuenta por cobrar con el accionista en el monto de los intereses.

Los plazos de vencimiento de las cuentas por cobrar se extienden hasta 75 días a clientes nacionales y a clientes del exterior 45 días contados a partir de la fecha de emisión de las respectivas facturas, no están sujetas a ningún descuento por pronto pago, no generan intereses, y son recuperables en la moneda funcional de los estados financieros.

El movimiento de la estimación de cuentas incobrables es como sigue:

	<u>2019</u>	<u>2018</u>
	(en U.S. dólares)	
Saldos al comienzo del año	10,928	1,942



Su salud nos mueve

Castigos	(2,065)	-
Estimación del año	-	8,986
Saldos al fin del año	<u>8,863</u>	<u>10,928</u>

Un detalle de la antigüedad de los saldos de las cuentas por cobrar comerciales se presenta a continuación:

	<u>2019</u>	<u>2018</u>
	(en U.S. dólares)	
Vigentes y no deterioradas	8,853,841	6,688,195
De 1 a 90 días	3,119,849	3,394,240
De 91 a 180 días	3,924	2,228,626
De 181 a 360 días	17,465	2,819,410
Más de 361 días	964	1,884,034
Total	<u>11,996,043</u>	<u>17,014,505</u>

La gerencia de la Compañía considera que el importe en libros de las cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas a cobrar se aproxima a su valor razonable.

5. INVENTARIOS

Al 31 de diciembre un detalle de los inventarios es el siguiente:

	<u>2019</u>	<u>2018</u>
	(en U.S. dólares)	
Materia Prima	4,173,273	10,566,086
Material de acondicionamiento	1,933,072	1,900,430
Productos semielaborados y en proceso	100,619	628,778
Productos terminados	4,933,930	5,614,523
Mercadería en tránsito	895,202	1,186,463
Repuestos y accesorios	226,637	183,972
Estimación de inventarios (1)	<u>(894,920)</u>	<u>(3,148,195)</u>
Total	<u>11,367,813</u>	<u>16,932,057</u>

(1) La estimación incluye: por obsolescencia de inventario que cubre a todos los medicamentos que estén próximos a vencer en los 360 días posteriores, por rotación y valor neto de realización.

La gerencia estima que los inventarios serán realizados o utilizados a corto plazo.

El movimiento de la estimación de inventarios es como sigue:

	<u>2019</u>	<u>2018</u>
	(en U.S. dólares)	
Saldos al comienzo del año	3,148,195	3,129,742
Estimación del año	-	18,453



Su salud nos mueve

Reversión de provisión	<u>(2,253,275)</u>	<u>-</u>
Saldos al fin del año	<u>894,920</u>	<u>3,148,195</u>

Al 31 de diciembre del 2019 y 2018 la Compañía dio de baja inventarios por USD 897,414 y USD 3,502,898 respectivamente, afectando directamente al resultado del ejercicio.

6. PAGOS ANTICIPADOS

Un resumen de los pagos anticipados es como sigue:

	<u>2019</u>	<u>2018</u>
	(en U.S. dólares)	
Seguros y total	<u>177,672</u>	<u>126,710</u>

7. PROPIEDAD, PLANTA Y EQUIPO

Un resumen de la propiedad, planta y equipo es el siguiente:

	<u>2019</u>	<u>2018</u>
	(en U.S. dólares)	
Costo	28,049,618	27,294,984
Depreciación acumulada	<u>(13,292,307)</u>	<u>(12,125,016)</u>
Importe neto	<u>14,757,311</u>	<u>15,169,968</u>
Terrenos	542,899	542,899
Edificios	5,106,230	5,234,121
Instalaciones	2,172,994	2,267,446
Maquinarias y equipos	4,226,125	4,338,154
Equipos de computación	98,117	101,247
Muebles enseres y equipos de oficina	211,620	236,582
Vehículos	85,847	122,398
Equipo de laboratorio	2,011,998	2,204,753
Otros planta y equipo	140,325	122,368
Obras en curso	<u>161,156</u>	<u>-</u>
Total propiedad, planta y equipo netos	<u>14,757,311</u>	<u>15,169,968</u>



Su salud nos mueve

Los movimientos de la propiedad, planta y equipo son como sigue:

	<u>Terrenos</u>	<u>Edificios</u>	<u>Instalaciones</u>	<u>Maquinaria y equipo</u>	<u>Equipos de computación</u>	<u>Muebles enseres y equipos de oficina</u>	<u>Vehículos</u>	<u>Equipos de laboratorio</u>	<u>Otros Planta y Equipo</u>	<u>Obras en Curso</u>	<u>Total</u>
Costo:											
Saldos al 1 de enero del 2018	542,899	6,386,541	4,225,345	7,868,909	628,701	941,755	538,304	5,879,989	133,279	-	27,145,722
Adiciones	-	90,722	14,157	113,697	59,991	13,166	57,000	457,728	33,030	-	839,491
Bajas/ventas	-	-	-	(4,895)	(49,248)	(231,190)	(130,752)	(274,144)	-	-	(690,229)
Saldos al 31 de diciembre del 2018	542,899	6,477,263	4,239,502	7,977,711	639,444	723,731	464,552	6,063,573	166,309	-	27,294,984
Adiciones	-	-	93,471	155,918	61,392	18,653	35,686	390,541	36,034	161,156	952,851
Bajas/ventas	-	-	-	(17,906)	(24,757)	(1,972)	(120,525)	(33,057)	-	-	(198,217)
Reclasificaciones/ajustes	-	(1,843)	1,843	119,566	-	-	-	(119,566)	-	-	-
Saldos al 31 de diciembre del 2019	<u>542,899</u>	<u>6,475,420</u>	<u>4,334,816</u>	<u>8,235,289</u>	<u>676,079</u>	<u>740,412</u>	<u>379,713</u>	<u>6,301,491</u>	<u>202,343</u>	<u>161,156</u>	<u>28,049,618</u>
Depreciación acumulada:											
Saldos al 1 de enero del 2018	-	1,117,870	1,784,204	3,271,898	528,837	672,181	386,422	3,676,115	28,678	-	11,466,205
Gasto por depreciación	-	125,272	187,852	372,389	54,940	46,043	74,445	456,423	15,263	-	1,332,627
Bajas/ventas	-	-	-	(4,730)	(45,580)	(231,075)	(118,713)	(273,718)	-	-	(673,816)
Saldos al 31 de diciembre del 2018	-	1,243,142	1,972,056	3,639,557	538,197	487,149	342,154	3,858,820	43,941	-	12,125,016
Gasto por depreciación	-	126,048	189,766	386,220	64,146	43,615	55,692	450,919	18,077	-	1,334,483
Bajas/ventas	-	-	-	(16,613)	(24,381)	(1,972)	(103,980)	(20,246)	-	-	(167,192)
Saldos al 31 de diciembre del 2019	<u>-</u>	<u>1,369,190</u>	<u>2,161,822</u>	<u>4,009,164</u>	<u>577,962</u>	<u>528,792</u>	<u>293,866</u>	<u>4,289,493</u>	<u>62,018</u>	<u>-</u>	<u>13,292,307</u>
Saldos netos:											
Al 31 de diciembre del 2018	<u>542,899</u>	<u>5,234,121</u>	<u>2,267,446</u>	<u>4,338,154</u>	<u>101,247</u>	<u>236,582</u>	<u>122,398</u>	<u>2,204,753</u>	<u>122,368</u>	<u>-</u>	<u>15,169,968</u>



Su salud nos mueve

Al 31 de diciembre del
2019

<u>542,899</u>	<u>5,106,230</u>	<u>2,172,994</u>	<u>4,226,125</u>	<u>98,117</u>	<u>211,620</u>	<u>85,847</u>	<u>2,011,998</u>	<u>140,325</u>	<u>161,156</u>	<u>14,757,311</u>
----------------	------------------	------------------	------------------	---------------	----------------	---------------	------------------	----------------	----------------	-------------------



8. ACTIVOS INTANGIBLES

Los activos intangibles se resumen:

	<u>2019</u>	<u>2018</u>
	(en U.S. dólares)	
Marcas	393,549	352,443
Software	77,207	77,207
Total	<u>470,756</u>	<u>429,650</u>
Amortización acumulada	<u>(359,947)</u>	<u>(328,893)</u>
Total	<u>110,809</u>	<u>100,757</u>

Los movimientos de activos intangibles fueron como sigue:

	<u>Registros Sanitarios</u>	<u>Software</u>	<u>Total</u>
	(en U.S. dólares)		
Costo:			
Saldos al 1 de enero del 2018	343,858	77,207	421,065
Adiciones	8,585	-	8,585
Saldos al 31 de diciembre del 2018	<u>352,443</u>	<u>77,207</u>	<u>429,650</u>
Adiciones	41,106	-	41,106
Saldos al 31 de diciembre del 2019	<u>393,549</u>	<u>77,207</u>	<u>470,756</u>
Amortización acumulada:			
Saldos al 1 de enero del 2018	225,027	73,061	298,088
Gasto amortización	27,568	3,237	30,805
Saldos al 31 de diciembre del 2018	<u>252,595</u>	<u>76,298</u>	<u>328,893</u>
Gasto amortización	30,493	561	31,054
Saldos al 31 de diciembre del 2019	<u>283,088</u>	<u>76,859</u>	<u>359,947</u>

9. CUENTAS POR PAGAR COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR PAGAR

Un resumen de cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar es como sigue:

	<u>2019</u>	<u>2018</u>
	(en U.S. dólares)	
Cuentas por pagar comerciales:		
Proveedores del exterior	2,394,998	7,579,243
Proveedores del exterior compañías relacionadas (Nota 18)	1,288,653	5,922,981
Proveedores locales	831,100	448,892
Subtotal	<u>4,514,751</u>	<u>13,951,116</u>
Otras cuentas por pagar:		
Compañías Relacionadas (Nota 18) (a)	459,037	434,194
Dividendos (Nota 18)	6,741	-
Empleados	40,555	64,904
Provisión por devolución (b)	38,908	228,871
Varios	136,554	109,403
Total	<u>5,196,546</u>	<u>14,788,488</u>



- (a) Al 31 de diciembre del 2019 incluye USD 459,037 por diferencia de precios y al 31 de diciembre del 2018 USD 434,194 que corresponde a productos bonificados y diferencia de precios.
- (b) Corresponde a la estimación por devoluciones que forman parte del precio variable de las transacciones y que ajustan el valor de los ingresos ordinarios en contratos con los clientes.

10. IMPUESTOS

Activos y pasivos por impuestos corrientes.- Los activos y pasivos por impuestos corrientes se resumen seguidamente:

	<u>2019</u> (en U.S. dólares)	<u>2018</u>
Activos por impuestos corrientes:		
Impuesto a la Salida de Divisas	721,627	683,970
Impuesto a la Renta Anticipados	<u>744,163</u>	<u>-</u>
Total	<u>1,465,790</u>	<u>683,970</u>
Pasivos por impuestos corrientes:		
Retenciones en la fuente de impuesto a la renta por pagar	36,995	37,852
Retenciones en la fuente de IVA por pagar	74,984	57,538
IVA	<u>21,078</u>	<u>5</u>
Total	<u>133,057</u>	<u>95,395</u>

Impuesto a la renta reconocido en los resultados.- La conciliación entre la utilidad según estados financieros y el gasto por impuesto a la renta corriente al 31 de diciembre, es como sigue:

	<u>2019</u> (en U.S. dólares)	<u>2018</u>
Utilidad según estados financieros antes de impuesto a la renta	1,357,828	3,000,982
Gastos no deducibles	2,871,693	2,144,467
Deducciones especiales	(408,117)	(292,015)
Recuperación de diferencias temporarias	<u>(2,203,913)</u>	<u>-</u>
Utilidad gravable	<u>1,617,491</u>	<u>4,853,434</u>
Impuesto a la renta causado (1)	<u>355,848</u>	<u>1,140,368</u>
Anticipo calculado impuesto renta (2)	<u>165,815</u>	<u>691,410</u>
Impuesto a la renta del ejercicio	355,848	1,140,368
Impuesto a la renta diferido	<u>457,147</u>	<u>(80,717)</u>
Total	<u>812,995</u>	<u>1,059,651</u>



Su salud nos mueve

- (1) El impuesto a la renta conforme a disposiciones legales vigentes por los períodos que terminaron al 31 de diciembre del 2019 se calcula a la tarifa del 22%, por ser considerada como exportadora habitual. El artículo 37.2 de la LRTI establece, que las sociedades que tengan la condición de micro y pequeñas empresas, así como aquellas que tengan condiciones de exportadores habituales, tendrá una rebaja de tres (3) puntos porcentuales en la tarifa de impuesto a la renta. Para exportadores habituales, esta tarifa se aplicará siempre que en el correspondiente ejercicio fiscal se mantenga o incremente el empleo. El procedimiento para la aplicación de este beneficio será establecido por el Comité de Política Tributaria.

En el mes de noviembre del 2019 se publicó la resolución No. CPT-RES-2019-005 del Comité de Política Tributaria en el registro oficial No. 88, donde se establece el procedimiento para que los exportadores habituales puedan acogerse al beneficio de la reducción de la tarifa, sobre todo en concepto de incremento de empleo. La compañía considerando todo el marco regulatorio vigente, cumplió todos los parámetros para aplicar la tarifa del 22% y del 25% tarifa general de sociedades”.

- (2) El anticipo a la renta calculado para el ejercicio 2019 fue de USD 165,815, el impuesto a la renta causado es de USD 355,848; en consecuencia, la Compañía registró este último en resultados como impuesto a la renta.

Las declaraciones de impuestos conforme lo mencionado en las disposiciones legales para el efecto, son susceptibles de ser revisadas por parte de la Administración Tributaria.

Los movimientos de la provisión para impuesto a la renta al 31 de diciembre fueron como sigue:

	<u>2019</u>	<u>2018</u>
	(en U.S. dólares)	
Saldos al comienzo del año	(683,970)	(1,569,703)
Provisión del año	355,848	1,140,368
Recuperación de impuestos	156,270	1,413,432
Anticipos pagados	(165,815)	(178,337)
Retenciones en la fuente realizadas en el ejercicio fiscal	(358,104)	(386,059)
Impuesto a la Salida de Divisas	<u>(770,019)</u>	<u>(1,103,671)</u>
Saldos al fin del año	<u>(1,465,790)</u>	<u>(683,970)</u>

Saldos del impuesto diferido.- Los movimientos de activos (pasivos) por impuestos diferidos fueron como sigue:

	<u>2018</u>		<u>2019</u>		
	Saldos al comienzo del año	Reconocido en los resultados	Saldos al fin del año	Reconocido en los resultados	Saldos al fin del año
	(en U.S. dólares)				
Activos por impuestos diferidos:					
Provisión Jubilación Patronal	-	54,520	-	55,789	110,309
Provisión Bonificación Desahucio	-	16,899	16,899	16,108	33,007
Provisión inventario	829,382	(136,779)	692,603	(495,720)	196,883
Provisión por devolución	28,598	117,276	145,874	(36,326)	109,548



Su salud nos mueve

Total	857,980	51,916	909,896	(460,149)	449,747
Pasivos por impuestos diferidos					
Revalúo	(151,919)	28,801	(123,118)	3,002	(120,116)
Activos (pasivos) por impuestos diferidos, netos	706,061	80,717	786,778	(457,147)	329,631

Precios de Transferencia.- Al 31 de diciembre del 2019 la Compañía no dispone del estudio de precios de transferencia requerido por las autoridades tributarias, en razón de que el plazo para su presentación es posterior a la presentación de este informe. A la fecha de emisión de los estados financieros, el estudio se encuentra en proceso de ejecución; y, la Administración de la Compañía considera que los efectos del mismo, si existieran, carecen de importancia relativa. Al 31 de diciembre del 2018, la Compañía efectuó el estudio de precios de transferencia en el cual se determinó que las transacciones con partes relacionadas por proporcionalidad de transacciones y participación accionaria fueron efectuadas a precios razonables que se aproximan a valores de plena competencia.

11. OBLIGACIONES POR BENEFICIOS ACUMULADOS

Las obligaciones por beneficios acumulados se detallan seguidamente:

	<u>2019</u>	<u>2018</u>
	(en U.S. dólares)	
Sueldos y comisiones	5,043	7,148
Beneficios sociales	549,110	484,142
IESS por pagar	122,550	127,056
Participación a trabajadores	<u>239,617</u>	<u>529,585</u>
Total	<u>916,320</u>	<u>1,147,931</u>

Participación a trabajadores.- De conformidad con disposiciones legales, los trabajadores tienen derecho a participar en las utilidades de la empresa en un 15% de las utilidades líquidas o contables.

Los movimientos de la provisión para participación a trabajadores fueron como sigue:

	<u>2019</u>	<u>2018</u>
	(en U.S. dólares)	
Saldos al comienzo del año	529,585	563,908
Pagos efectuados	(529,585)	(563,908)
Provisión del año	<u>239,617</u>	<u>529,585</u>
Saldos al fin del año	<u>239,617</u>	<u>529,585</u>

12. OBLIGACIÓN POR BENEFICIOS DEFINIDOS

Jubilación patronal.- Conforme a disposiciones del Código del Trabajo Ecuatoriano, existe la obligación por parte del empleador de otorgar jubilación patronal sin perjuicio de la jubilación que les corresponde por parte del IESS a los trabajadores que por veinte años o más hubieren



prestado sus servicios en forma continuada o interrumpida, tendrán derecho a ser jubilados por sus empleadores sin perjuicio de la jubilación que les corresponde en su condición de afiliados al Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social.

Desahucio.- Conforme a disposiciones del Código del Trabajo Ecuatoriano, en los casos de terminación de la relación laboral por desahucio solicitado por el empleador o por el trabajador, el empleador bonificará al trabajador con el 25% del equivalente a la última remuneración mensual por cada uno de los años de servicio prestados a la misma empresa o empleador.

Dichas provisiones anualmente se llevan a los resultados del ejercicio y están sustentadas en un estudio actuarial realizado por un profesional independiente debidamente calificado por la autoridad competente.

Un resumen de las obligaciones por beneficios definidos se detalla seguidamente:

	<u>2019</u>	<u>2018</u>
	(en U.S. dólares)	
Jubilación patronal	1,825,351	1,693,425
Desahucio	<u>473,885</u>	<u>425,484</u>
Total	<u>2,299,236</u>	<u>2,118,909</u>

Los movimientos en el valor presente de las obligaciones por beneficios definidos se detallan seguidamente:

	<u>2019</u>		
	<u>Jubilación</u>	<u>Desahucio</u>	<u>Total</u>
	<u>patronal</u>	(en U.S. dólares)	
Saldos al inicio del año	1,693,425	425,484	2,118,909
Costos del período corriente	230,817	69,106	299,923
Costo financiero	70,529	17,666	88,195
Pagos efectuados	(35,036)	(16,214)	(51,250)
Ganancia actuarial	(85,139)	(22,157)	(107,296)
Efecto de liquidaciones anticipadas	<u>(49,245)</u>	-	<u>(49,245)</u>
Saldos al fin del año	<u>1,825,351</u>	<u>473,885</u>	<u>2,299,236</u>

	<u>2018</u>		
	<u>Jubilación</u>	<u>Desahucio</u>	<u>Total</u>
	<u>patronal</u>	(en U.S. dólares)	
Saldos al inicio del año	1,637,408	414,047	2,051,455
Costos del período corriente	232,292	73,839	306,131
Costo financiero	64,552	16,325	80,877
Pagos efectuados	(75,913)	(46,151)	(122,064)
Ganancia actuarial	(104,773)	(32,576)	(137,349)
Efecto de liquidaciones anticipadas	<u>(60,141)</u>	-	<u>(60,141)</u>



Saldos al fin del año

1,693,425

425,484

2,118,909

Los cálculos actuariales del valor presente de la obligación devengada por concepto de beneficios definidos fueron realizados el 31 de diciembre de 2019 y 2018 por un actuario independiente. El valor presente de las obligaciones por concepto de beneficios definidos y los costos del servicio actual y el costo del servicio anterior fueron calculados utilizando el método de la unidad de crédito proyectada. Bajo este método los beneficios definidos deben ser atribuidos al período de servicio del empleado y basados en la fórmula del plan, de tal suerte que se atribuye la misma cantidad de beneficio a cada año de servicio, considerando el uso de hipótesis actuariales para calcular el valor presente de dichos beneficios. Estas hipótesis reflejan el valor de dinero a través del tiempo, el incremento salarial y las probabilidades de pago de estos beneficios.

Las presunciones principales usadas para propósitos de los cálculos actuariales son las siguientes:

	<u>2019</u>	%	<u>2018</u>
Tasa(s) de descuento	4.21		4.25
Tasa(s) esperada del incremento salarial anual	2.00		3.00
Tasa de inflación	0.15		(0.19)
Tasa(s) de rotación	12.39		13.75

13. ADMINISTRACIÓN DE RIESGOS FINANCIEROS

En el curso normal de sus operaciones, la Compañía está expuesta a diversos riesgos relacionados con los instrumentos financieros: riesgo de crédito, de liquidez, de capital, entre otros.

Las políticas de administración de riesgos de la Compañía permiten identificar y analizar los riesgos, determinan su magnitud, proponen controles y medidas adecuados, y su aplicación de manera efectiva.

Riesgo de crédito

Se encuentra presente en el efectivo, en las cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar, en las compañías relacionadas. La naturaleza del efectivo y las cuentas por cobrar por créditos directos es de corto plazo, por lo que su importe en libros se aproxima a su valor razonable.

En las cuentas por cobrar, se presenta cuando existe una alta probabilidad de que los clientes no cumplan con sus obligaciones contractuales.

El principal cliente de la Compañía es la empresa Leterago del Ecuador S.A. (74% de las ventas), por lo tanto el riesgo de crédito está concentrado en dicho cliente; sin embargo, el mismo cancela sus obligaciones oportunamente.

Riesgo de tasa de interés

La exposición de la Compañía al riesgo de cambios en las tasas de interés del mercado está principalmente relacionada con las obligaciones de la Compañía de deuda de largo plazo con tasas fijas de interés.

Riesgo de liquidez

La Administración de la Compañía es la responsable por la gestión de liquidez. La principal fuente de liquidez de la Compañía son sus flujos de efectivo provenientes de sus actividades comerciales. La Compañía monitorea su riesgo de liquidez usando una herramienta de planificación de liquidez



recurrente. Esta herramienta considera el vencimiento de los activos financieros (Ej. Cuentas por cobrar, otros activos financieros) y los flujos de efectivo proyectados operacionales para un período de doce meses.

El objetivo de la Compañía es mantener un balance entre la continuidad de financiamiento y flexibilidad a través del uso de préstamos del accionista. Monitorea continuamente los flujos efectivos proyectados y reales y conciliando los perfiles de vencimiento de los activos y pasivos financieros.

Riesgo de tipo de cambio

El riesgo de tipo de cambio es el riesgo de que el valor razonable o flujos de caja futuros de un instrumento financiero fluctúen debido a cambios en los tipos de cambio. La Compañía realiza sus operaciones en dólares de los Estados Unidos de Norteamérica y Euros.

Riesgo de gestión de capital

La Compañía administra de manera activa una base de capital para cubrir los riesgos inherentes en sus actividades. La adecuación del capital de la Compañía es monitoreada usando los ratios establecidos por la gerencia, entre otras medidas.

Los objetivos de la Compañía cuando maneja capital son: Salvaguardar la capacidad de la Compañía para continuar operando de manera que continúe brindando retornos a los accionistas y beneficios a los otros participantes; y, mantener una fuerte base de capital para apoyar el desarrollo de sus actividades.

Al 31 de diciembre de 2019 y 2018, no han existido cambios en las actividades y políticas de manejo de capital en la Compañía.

A continuación se presentan las categorías instrumentos financieros mantenidos por la Compañía:

	<u>2019</u>	<u>2018</u>
	(en U.S. dólares)	
Activos financieros al costo:		
Bancos	645,116	746,225
Cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar	12,327,068	18,131,491
Otros activos no corrientes	<u>847</u>	<u>847</u>
Pasivos financieros al costo:		
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	<u>5,196,546</u>	<u>14,788,488</u>

Valor razonable de los instrumentos financieros.- La Administración de la Compañía considera que los valores en libros de los activos y pasivos financieros reconocidos al costo amortizado en los estados financieros se aproximan a su valor razonable.

14. PATRIMONIO

CAPITAL SOCIAL

El capital suscrito y pagado de la compañía asciende a veinte millones seiscientos cincuenta y nueve mil once dólares de los Estados Unidos de América (USD 20,659,011) que corresponden a quinientos dieciséis millones cuatrocientos setenta y cinco mil doscientos setenta y nueve



(516,475,279) acciones ordinarias y nominativas de cuatro centavos de dólar de los Estados Unidos de América.

RESERVA LEGAL

La ley de Compañías establece que por lo menos el 10% de la utilidad neta del ejercicio sea apropiado como reserva legal hasta que ésta alcance como mínimo el 50% del capital social en las compañías anónimas. Esta reserva puede ser parcial o totalmente capitalizada o cubrir pérdidas operacionales, pero no es disponible para el pago de dividendos en efectivo, excepto en caso de liquidación de la Compañía.

RESULTADOS ACUMULADOS

Esta cuenta comprende los Resultados Acumulados ordinarios de cada ejercicio que no han sido capitalizados, apropiados en otras reservas o que no han sido distribuidos a los accionistas. Los resultados (utilidades o pérdidas) de cada ejercicio incluidos en este rubro, mantienen registros que permiten identificar su ejercicio de origen.

DISTRIBUCIÓN DE DIVIDENDOS

Con fecha 20 de diciembre del 2019 se resuelve distribuir las utilidades acumuladas de ejercicios anteriores el valor de USD 2,585,815 a favor de Supremo Marketing Limited y la cantidad de USD 6,741 a favor de Corporación de Inversiones Bolívar S.A. CIBSA.

También se resuelve compensar el valor que le corresponde a Supremo Marketing Limited, esto es, la cantidad de USD 2,585,815 pagarse mediante compensación con la cuenta por cobrar que mantiene la compañía con el accionista hasta por dicho valor.

15. INGRESOS ORDINARIOS

Un resumen de los ingresos es como sigue:

	<u>2019</u>	<u>2018</u>
	(en U.S. dólares)	
Ingresos provenientes de la venta de bienes	39,638,308	43,330,789
Ingresos provenientes de la prestación de servicios	-	2,069,940
Intereses ganados	7,796	32,757
Ingresos varios	1,912,984	151,302
Total	41,559,088	45,584,788

16. COSTOS Y GASTOS POR SU NATURALEZA

Los costos y gastos operativos al 31 de diciembre se resumen:

	<u>2019</u>	<u>2018</u>
	(en U.S. dólares)	
Costo de ventas	27,871,119	28,933,652
Gastos de venta y promoción	10,241,144	11,869,446
Gasto de administración	1,998,731	1,564,841



Total

<u>40,110,994</u>	<u>42,367,939</u>
-------------------	-------------------

El detalle de los gastos de venta y promoción es el siguiente:

	<u>2019</u>	<u>2018</u>
	(en U.S. dólares)	
Remuneraciones (repr. / visitad.)	1,729,639	1,531,079
Comisiones y cargas sociales (reprs. / visitad.)	1,698,067	1,925,783
Muestra médica	1,122,564	896,558
Apoyo a médicos	980,590	1,167,294
Originales vencidos y otros	897,414	3,502,898
Promoción en farmacias	855,642	710,605
Movilidad y gastos de gira (reprs. / visitad.)	507,017	351,831
Congresos y jornadas	464,896	7,041
Publicidad y propaganda	370,798	324,100
Servicios de terceros	286,157	333,324
Estudios de mercado	228,536	269,350
Seguros	134,519	130,848
Otros gastos de personal (repr. / visitad.)	124,637	244,934
Indemnizaciones por despido (reprs./ Visitad.)	118,343	24,830
Convención anual	115,070	63,375
Amortizaciones	109,296	170,110
Eventos y lanzamientos	40,751	34,611
Capacitación (reprs. / visitad.)	14,560	10,611
Literaturas	9,629	11,383
Regalías	-	7,262
Otros gastos	433,019	151,619
Total	<u>10,241,144</u>	<u>11,869,446</u>

El detalle de los gastos de administración es el siguiente:



Su salud nos mueve

	<u>2019</u>	<u>2018</u>
	(en U.S. dólares)	
Remuneraciones	773,378	549,018
Otros Gastos Personal	337,688	457,131
Honorarios	177,195	70,882
Amortizaciones	83,833	30,057
Otros servicios de terceros	71,903	38,303
Indemnizaciones por despido	53,149	-
Seguros	41,284	19,123
Otros gastos	460,301	400,327
Total	<u>1,998,731</u>	<u>1,564,841</u>

Al 31 de diciembre del 2019 y 2018, el personal total de la Compañía alcanza 404 y 382 empleados respectivamente.

17. OTROS INGRESOS Y EGRESOS NETOS

Los otros ingresos y egresos netos al 31 de diciembre se resumen:

	<u>2019</u>	<u>2018</u>
	(en U.S. dólares)	
Costo financiero jubilación patronal y desahucio	88,195	80,877
Comisiones y gastos bancarios	23,715	45,800
Diferencia de cambio	5,664	5,973
Utilidad en la venta de activos fijos	(27,308)	(22,895)
Otros	-	106,112
Total	<u>90,266</u>	<u>215,867</u>

18. COMPAÑÍAS RELACIONADAS Y ACCIONISTAS

Las operaciones entre la Compañía, sus accionistas y sus compañías relacionadas, forman parte de las transacciones habituales de la Compañía en cuanto a su objeto y condiciones.

(a) Accionistas

Los accionistas de la Compañía al 31 de diciembre de 2019 se detallan seguidamente:

<u>Nombre de accionista</u>	<u>Número de acciones</u>	<u>Capital USD</u>	<u>% Participación</u>
Supremo Marketing Limited	515,127,244	20,605,090	99.74
Corporación de Inversiones Bolívar S.A.	<u>1,348,035</u>	<u>53,921</u>	<u>0.26</u>



Su salud nos mueve

Total	516,475,279	20,659,011	100.00
-------	-------------	------------	--------

(b) Saldos y transacciones con accionistas y compañías relacionadas

Al 31 de diciembre del 2019, los saldos y transacciones con accionistas y compañías relacionadas se formaban de la siguiente manera:

	<u>Naturaleza</u>	<u>Origen</u>	<u>2019</u> (en U.S. dólares)	<u>2018</u>
Ventas				
Leterago del Ecuador S.A. (Ecuador)	Control	Local	25,034,780	27,634,717
Distribuidora Trans Pharma S.A. (Panamá)	Control	Exterior	3,415,172	7,920,277
Mega Labs S.A. (Uruguay)	Control	Exterior	6,792,193	1,086,836
Laboratorios Rowe S.R.L. (Rep. Dominicana)	Control	Exterior	144,192	7,359
Roemmers S.A. (Uruguay)	Control	Exterior	-	1,950
Scandinavia Pharma Ltda. (Colombia)	Control	Exterior	22,201	-
Glopharm S.A. (Panamá)	Control	Exterior	636,871	-
Laboratorios Celsius S.A. (Uruguay)	Control	Exterior	3,837	-
Continúa...				
...Continuación				
Compras				
Leterago del Ecuador S.A. (Ecuador)	Control	Local	1,398	275,783
Laboratorios Rowe S.R.L. (Rep. Dominicana)	Control	Exterior	1,924,287	2,748,084
Distribuidora Trans Pharma S.A. (Panamá)	Control	Exterior	-	2,004,784
Mega Labs S.A. (Uruguay)	Control	Exterior	2,126,291	585,552
Gart Pharmaceutical AG (Suiza)	Control	Exterior	641,538	355,690
Laboratorio Raymos S.A.C.I. (Argentina)	Control	Exterior	71,104	41,558
Roemmers S.A. (Uruguay)	Control	Exterior	255,050	9,748
Roemmers S.A.C.I. (Paraguay)	Control	Exterior	-	1,250
Laboratorios Celsius S.A. (Uruguay)	Control	Exterior	9,929	-
Reembolsos				
Leterago del Ecuador S.A. (Ecuador)	Control	Local	-	397
Dividendos				
Corporación de Inversiones Bolívar S.A.	Capital	Local	6,741	-
Supremo Marketing Limited (U.K.)	Capital	Exterior	2,585,815	-
Cuentas por cobrar comerciales				
Leterago del Ecuador S.A. (Ecuador)	Control	Local	8,885,666	13,713,131
Mega Labs S.A. (Uruguay)	Control	Exterior	1,978,471	515,240
Laboratorios Rowe S.R.L.				



	<u>Naturaleza</u>	<u>Origen</u>	<u>2019</u> (en U.S. dólares)	<u>2018</u> (en U.S. dólares)
(Rep. Dominicana) Scandinavia Pharma Ltda.	Control	Exterior	-	7,359
(Colombia) Roemmers S.A. (Uruguay)	Control	Exterior	22,546	-
Glopharm S.A. (Panamá)	Control	Exterior	840	-
			149,377	-
			<u>11,036,900</u>	<u>14,235,730</u>
Otras cuentas por cobrar				
Supremo Marketing Limited (U.K.)	Capital	Exterior	-	593,231
Cuentas por pagar comerciales				
Laboratorios Rowe S.R.L. (Rep. Dominicana)	Control	Exterior	446,556	4,626,300
Distribuidora Trans Pharma S.A. (Panamá)	Control	Exterior	-	1,136,530
Gart Pharmaceutical AG (Suiza)	Control	Exterior	123,657	138,782
Mega Labs S.A. (Uruguay)	Control	Exterior	438,048	14,920
Roemmers S.A. (Uruguay)	Control	Exterior	248,154	5,199
Roemmers S.A.C.I. (Paraguay)	Control	Exterior	-	1,250
Laboratorio Raymos S.A.C.I. (Argentina)	Control	Exterior	22,395	-
Laboratorios Celsius S.A. (Uruguay)	Control	Exterior	9,843	-
			<u>1,288,653</u>	<u>5,922,981</u>
Otras cuentas por pagar				
Leterago del Ecuador S.A. (Ecuador)	Control	Local	459,037	434,194

(c) Remuneraciones y compensaciones de la gerencia clave

Durante el ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2019 y 2018 los importes reconocidos como gastos de gestión de personal clave ascendió a:

	<u>2019</u> (en U.S. dólares)	<u>2018</u> (en U.S. dólares)
Sueldos	339,380	337,256
Jubilación patronal	16,257	14,278
Desahucio	<u>5,337</u>	<u>4,826</u>
Total	<u>360,974</u>	<u>356,360</u>

La compensación de los directores y ejecutivos clave es determinada con base en el rendimiento de los individuos y las tendencias del mercado.

(d) Administración y dirección

Los miembros de la Administración y demás personas que asumen la gestión de Acromax Laboratorio Químico Farmacéutico S.A., incluyendo a la gerencia general, así como los accionistas que la representen, no han participado al 31 de diciembre de 2019 y 2018 en transacciones no habituales y/o relevantes.

19. CONTINGENCIAS



Procesos administrativos y judiciales en materia de propiedad intelectual relativos a marcas

A la presente fecha, ante el Servicio Nacional de Derechos Intelectuales (SENADI) existen 8 procesos administrativos pendientes de resolución que se desglosan así: a) 5 procesos de oposición planteados por ACROMAX ante la Dirección Nacional de Propiedad Intelectual contra terceros solicitantes de marcas similares a marcas de las que ACROMAX es titular; b) No existen oposiciones planteadas contra una solicitud de registro de ACROMAX; c) No existen Recursos de Apelación planteados por ACROMAX en contra de terceros; d) 2 recursos de Apelación planteados por terceros en contra de ACROMAX; y E) 1 Recurso de Reposición planteado por terceros contra ACROMAX.

Procesos judiciales

Existen los siguientes procesos judiciales:

Juicio 17303-2010-0480 de carácter civil iniciado por ACROMAX contra la doctora María Mercedes Portilla, entonces Jueza Quinta de lo Civil de Pichincha, por indemnización por daños y perjuicios y daño moral. La indemnización solicitada por ACROMAX asciende a USD 37,233,390. Estado: Autos para resolver.

Ante el Tribunal de lo Contencioso Administrativo existen dos juicios iniciados contra el Consejo Nacional de Fijación de Precios de Medicamentos de Uso Humano en relación con la aplicación del régimen de fijación directa de los medicamentos GENTAMAX (Juicio 17811-2019-00290) y FLIMOX (Juicio 17811-2019-00289). Tipos de Proceso: Acción subjetiva. Cuantía: indeterminada. Actualmente para el producto Gentamax se ha fijado audiencia preliminar para el 21 de enero del 2021 y para el producto Flimox la audiencia preliminar será el 13 de mayo del 2020.

A criterio de los asesores legales en ninguno de los casos mencionados les es posible adelantar resultados o determinar la posibilidad de que generen posibles pasivos a la compañía.

Procesos judiciales

- Juicio laboral No. 09359-2016-00382 que se tramita en la Corte Nacional en contra de ACROMAX, instaurado por el Ex trabajador, Manuel Rodríguez. La cuantía es USD 50,000. En segunda instancia ordenaron el pago de USD 4,612. Negaron recurso de aclaración presentado. El actor presentó casación. Estado actual: La Corte Nacional emitió sentencia favorable de fecha 13/11/2019.
- Juicio No. 09359-2015-04467 que se tramita en la Corte Constitucional en contra de ACROMAX, instaurado por el Ex trabajador, Alex Correa. Tipo de proceso: Acción extraordinaria de protección presentada por el actor. La cuantía es USD 60,000. Estado actual: Se sorteó el proceso y lo tiene la jueza poniente Tatiana Ordeñana.
- Juicio No. 09358-1997-0606 que se tramita en la Unidad Judicial del Trabajo en contra de ACROMAX, instaurado por el Ex trabajador, Ramón Ruiz. Tipo de proceso: Demanda Jubilación. La cuantía es indeterminada. Estado actual: Cancelada pensión jubilar 2019.
- Proceso 0304-13-EP instaurado por el Ministerio de Trabajo contra Acromax que se tramita en la Corte Constitucional. Tipo de proceso: Acción extraordinaria de protección. Estado actual: En espera de resolución.
- Proceso 09802-2016-01050. Existe un proceso subjetivo planteado por Merck en contra de ACROMAX, que se tramita en la Corte Provincial. Cuantía USD 2,000,000. El 12 de noviembre del 2018 sentaron razón que faltan oficios por contestar. Luego deben reenviar consulta al Tribunal de la CAN. A la presente se ha enviado al Tribunal Andino para IP copia de ticket de envío en carpeta.



Procesos administrativos y judiciales en materia de propiedad intelectual relativos a patentes

Juzgado 23 de lo Civil de Pichincha: Juicio 0133-2008

El proceso indemnizatorio iniciado por Pfizer Ireland Pharmaceuticals contra la compañía, por supuestas infracciones a derechos de propiedad intelectual relacionados con el Citrato Sildenafil, fue precedido por un juicio de medidas cautelares planteadas en el Juzgado 5° de lo Civil de Pichincha, y se tramitó en el Juzgado 23 de lo Civil de Pichincha. Se ordenaron las medidas cautelares y el producto "MAX" salió del mercado. Las medidas cautelares ordenadas en este juicio, han sido revocadas por mandato de la Corte Constitucional, luego de una acción extraordinaria de protección resuelta a favor de la Compañía.

Como consecuencia de la revocatoria de las medidas cautelares, se generó responsabilidad pecuniaria en contra de PFIZER IRELAND PHARMACEUTICALS, ante lo cual la Compañía se encuentra tramitando un juicio de indemnización de daños, que lo conoce el mismo Juzgado.

En la actualidad, en cumplimiento de las resoluciones constitucionales más abajo detalladas, el mismo Juzgado deberá fijar el monto reclamado a PFIZER IRELAND PHARMACEUTICALS como indemnización, causa que se encuentra en proceso de ejecución de las sentencias judiciales antes aludidas.

En contra de la Compañía no existen contingencias negativas por la prosecución del aludido juicio de daños, sin embargo, sí existe una pretensión de indemnización solicitada por Acromax, por el monto de USD 281,173,677.

Corte Constitucional del Ecuador

Mediante sentencia de fecha 3 de Agosto del 2016, dictada dentro del juicio de incumplimiento de Sentencia constitucional 0051-09-IS y 0067-11-IS (acumulados) dicha Corte dictaminó el incumplimiento de la sentencia No. AEP 009-2009, habilitando a la compañía a exigir el pago de la indemnización reclamada dentro del proceso 0133-2008 arriba identificado.

Según sentencia del 9 de noviembre del 2016, dictada dentro del caso No. 0475-2015 la Corte Constitucional declara procedente la Acción Extraordinaria solicitada por ACROMAX y dispone que el Juez de instancia continúe con la tramitación del proceso de liquidación de daños reclamados por la compañía en contra de PFIZER IRELAND PHARMACEUTICALS.

A criterio del abogado de la Compañía no existen por estos casos, eventuales circunstancias de exposición corporativa, que generen ulteriores daños contra ACROMAX o responsabilidades a favor de terceros como consecuencia de la prosecución del aludido juicio de daños.

20. REGULACIÓN DE PRECIOS

El 22 de diciembre del 2006 se publicó en el Suplemento al Registro Oficial No. 423 la "Ley Orgánica de Salud", la cual en su artículo 159 establece que corresponde a la autoridad sanitaria nacional (Ministerio de Salud Pública) la fijación, revisión y control de precios de los medicamentos de uso y consumo humano a través del Consejo Nacional de Fijación y Revisión de Precios de Medicamentos de Uso Humano, de conformidad con la ley. El "Reglamento para la Fijación de Precios de los Medicamentos de Uso y Consumo Humano" vigente fue suscrito el 14 de julio del 2014, mediante Decreto Ejecutivo No. 400, emitido en el Segundo Suplemento del Registro Oficial No. 299 del 29 de julio del 2014. Este decreto tiene la finalidad de establecer y regular los procedimientos para la fijación, revisión y control de precios de venta al consumidor final de medicamentos de uso y consumo humano, que se comercialicen dentro del territorio ecuatoriano. Los regímenes de fijación de precios que establece el mencionado decreto, según el artículo noveno son: Fijación Directa de Precios, Liberado de Precios, y Regulado de Fijación de Precios.



El Régimen Regulado de Fijación de Precios consiste en establecer un precio techo para cada segmento de mercado de los medicamentos estratégicos y nuevos; este precio techo será el equivalente a la mediana de los precios de venta al público del mercado privado de los medicamentos participantes en el segmento correspondiente; excluyendo aquellos precios que se consideran atípicos.

21. CONTRATO COLECTIVO

Con fecha 29 de Octubre del año 2010, se suscribe el Décimo Quinto Contrato Colectivo de Trabajo entre ACROMAX LABORATORIO FARMACEÚTICO S.A. y el Comité de Empresa de Trabajadores de ACROMAX LABORATORIO FARMACEÚTICO S.A. El tiempo de duración del contrato será de dos años a partir de la suscripción del mismo y en su ausencia se entenderá como vigente dicho contrato.

Al no haber suscrito la compañía y el Comité de Empresa de los Trabajadores el Décimo Sexto Contrato Colectivo a la fecha de este informe, se encuentran vigentes las delimitaciones señaladas en el Décimo Quinto Contrato Colectivo con revisión vigente desde el 24 de octubre del 2016.

22. EVENTOS SUBSECUENTES

A finales del año 2019 ante el brote de la enfermedad Corona Virus (COVID-19) que se expande rápidamente alrededor del mundo, la Organización Mundial de la Salud (OMS) declara a esta enfermedad como una "pandemia" el 11 de marzo de 2020. En esta misma fecha, el gobierno del Ecuador decreta emergencia sanitaria nacional por COVID-19 donde establece varias medidas de prevención y control; posteriormente, para contener la propagación del Coronavirus COVID-19 en el país, el presidente Lenín Moreno declaró el "estado de excepción" en el Ecuador mediante Decreto presidencial de estado de excepción 1017 el 16 de marzo del 2020, que implica la restricción de la circulación en el país bajo ciertas condiciones, situación que podría afectar de forma adversa el negocio de la Compañía.

Hasta la fecha de emisión de los estados financieros (marzo 26, 2020) no es posible estimar confiablemente el tiempo durante el cual se mantenga esta situación, ni si generará algún impacto a nivel de ingresos u otra variable relevante, producto del brote del virus COVID-19.

23. APROBACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS

Los estados financieros por el año terminado el 31 de diciembre del 2019 han sido aprobados por la Gerencia de Acromax Laboratorio Químico Farmacéutico S.A. el 26 de marzo del 2020 y serán presentados a la Junta General de Accionistas para su aprobación. En opinión de la Gerencia, los estados financieros serán aprobados por la Junta General de Accionistas sin modificaciones.