

ECUATORIANA DE ARTEFACTOS S.A. ECASA.-

INFORME DE GERENCIA correspondiente al ejercicio económico del año 2010.

Señores Accionistas.-

DATOS ECONOMICOS AÑO 2010

| | año 2009 | año 2010 | Company Company | |
|-----------------------|---|----------|-----------------|--------|
| Inflación: | 4,31% | 3,3% | UPERINIT | ENDENC |
| PIB: | 0,98% (crecimiento real) \$ 51, 4 millardos (producción | 3,6% | DE COM | PANIA |
| | anual) | | 27 JUL. | 2011 |
| Desempleo: | 7,9% | 7,4% | 1 | 1 |
| Subempleo: | 50,5% | 49,6% | OPERADO | DR 2 |
| Salario mínimo: | \$218 (nominal) | \$240 | QUITO | Ď |
| Exportaciones: | \$13.797 millones | \$14.164 | | |
| Importaciones: | \$15.093 millones | \$15.231 | | |
| Recaudación impuestos | \$6.344 millones | \$7.392 | | |

La evaluación de los principales indicadores de la economía ecuatoriana, advierten que el año anterior fue estable, en la medida que se mantuvo el crecimiento y mejoraron otros indicadores como los depósitos en la banca privada o la recaudación de impuestos. Sin embargo, el déficit en la balanza comercial \$1.213 millones, las necesidades de financiamiento para el presupuesto del 2011, una mínima reducción de pobreza y el estancamiento en la generación de empleo son, entre otros temas, que confirma que aun hay tareas pendientes para este año.

Desde la perspectiva empresarial, el 2011 es un año de retos importantes. Los incrementos salariales, las inversiones, las exportaciones y la generación de empleo conforman el derrotero productivo del nuevo año.

La posibilidad de que se mantengan altos los precios del petróleo, permitirán que se cumpla con el presupuesto aprobado y se gane crecimiento en el PIB.

SITUACION DEL MERCADO DE LINEA BLANCA.-

Las ventas del sector de línea blanca durante el año 2010 crecen un 6,7% con relación al año 2009. Indurama despega con un crecimiento el 16,4 % en el año.

Ventas totales (local y exportación) por empresa años 2009 y 2010, expresado en millones de dólares:

| Empresa | 2009 | 2010 | Diferencia |
|--------------|------|------|------------|
| Indurama | 134 | 156 | 22 |
| Mabe Ecuador | 130 | 125 | -5 |
| Fibroacero | 17 | 19 | 2 |
| Ecasa | 3,5 | 4,8 | 1,3 |
| TOTAL | 285 | 304 | 19 |

Ventas locales por empresa años 2009 y 2010, expresado en millones de dólares:

| Empresa | 2009 | 2010 | Diferencia |
|--------------|------|------|------------|
| Indurama | 97 | 109 | 12 |
| Mabe Ecuador | 70 | 79 | 9 |
| Fibroacero | 16 | 12 | -4 |
| Ecasa | 3 | 4,8 | 1,8 |
| TOTAL | 186 | 204 | 18 |

Localmente Indurama crece en el año 2010 un 12,4%, mientras que el mercado local tiene un crecimiento del orden de 9,7%.



Ventas de exportación por empresa años 2008 y 2009, expresado en millones de dólares:

| Empresa | 2009 | 2010 | Diferencia |
|--------------|------|------|------------|
| Indurama | 36 | 47 | 17,2 |
| Mabe Ecuador | 60 | 46 | -14 |
| Fibroacero | 0.3 | 7 | 6,7 |
| Ecasa | 0.9 | 0,0 | -0,9 |
| TOTAL | 97,2 | 100 | 2,8 |

Las exportaciones totales prácticamente se han mantenido respecto al año 2009, cabe destacar el volumen de venta de Indurama alcanza los 47 millones de dólares, equivalente a un crecimiento de 48%

En resumen se puede decir que el mercado de línea blanca da oportunidad de realizar negocio tanto localmente en el Ecuador, así como siguen presentes las oportunidades comerciales fuera de la frontera ecuatoriana, se ha exportado a países tales como: Venezuela, Perú, y Colombia.

PRODUCCION DE ARTEFACTOS.-

Durante el año 2010 se produjo el 62% con respecto al año 2009. No se tuvo una continuidad en la producción. (Número de unidades)

| ARTEFACTO | 1 | R MODELO ADES) |
|----------------|-------|-------------------|
| 7.11.7.010 | 2.009 | 2010 |
| | | T |
| COCINAS | 4.233 | 3.976 |
| COCINETAS | 2.896 | 42 |
| REFRIGERADORAS | 2.389 | 1.964 |
| CONGELADORES | 2.167 | 1.044 |
| VITRINAS | 3.039 | 2.070 |
| | | |
| TOTALES: | | |

| TOTALES: | 14.724 | 9.096 |
|----------|--------|-------|
| | | |

Gracias a la visión del Señor Presidente, se recibió de DuKia Venezuela, un anticipo de cuatro millones de dólares para venta futura de exportación a Venezuela, dinero necesario para la compra de materia prima. En el mes de noviembre del año 2010 funcionarios de Ecasa viajaron a China para comprar las materias primas necesarias para la producción de cocinas, refrigeradoras, congeladores y vitrinas. Esta materia prima arribará a Ecuador en el mes de mayo del 2011, a partir de junio se tendrá producción continua durante 4 meses, y en el mes de julio se realizará otro pedido a los proveedores chinos, para los siguientes 4 meses. Con este método, se logrará tener producción continua durante todo el año, con la consabida disminución de costos fijos y mejora en los métodos productivos para conseguir artefactos con calidad.



Una decisión importante para la Empresa, es la paralización de la producción a partir del mes de noviembre del 2010, esta decisión ayuda a evitar costos altos en materia prima, y a no pagar mano de obra que no estaba productiva.

La maquinaria necesaria para la fabricación de los artefactos, requiere de mantenimiento con el propósito de ganar eficiencia en la operación y disminuir desperdicios de materia prima. Esta actividad no se la ha podido cumplir por falta de recursos.

VENTAS DE ARTEFACTOS.-

| VENTAS EN UNIDADES Y PORCENTAJES | | | | |
|----------------------------------|----------|------------|--|--|
| ARTEFACTO | UNIDADES | POECENTAJE | | |
| COCINETAS | 708 | 5% | | |
| COCINAS | 5,016 | 38% | | |
| REFRIGERADORAS | 2,864 | 22% | | |
| VITRINAS | 2,730 | 21% | | |
| CONGELADORES | 1,878 | 14% | | |
| TOTAL | 13,196 | 100% | | |

| VENTAS EN DOLARES Y EN PORCENTAJES | | | |
|------------------------------------|----|--------------|------------|
| ARTEFACTO | | DOLARES | PORCENTAJE |
| COCINETAS | \$ | 47,990.32 | 1% |
| COCINAS | \$ | 877,910.30 | 19% |
| REFRIGERADORAS | \$ | 1,078,047.30 | 23% |
| VITRINAS | \$ | 1,404,243.37 | 30% |
| CONGELADORES | \$ | 1,244,818.43 | 27% |
| TOTAL | \$ | 4,653,009.72 | 100% |

Las ventas a mayoristas se desarrollaron como se indica en el siguiente cuadro: (valores expresados en miles de dólares)

| Mayorista | 2009 | 2010 | diferencia |
|-------------------------|-------|-------|------------|
| A Juan Eljuri Cuenca | 202 | 306 | 104 |
| A Juan Eljuri Guayaquil | 132 | 254 | 122 |
| Electroexito | 278 | 320 | 42 |
| Eljuri Hatari | 735 | 1'217 | 482 |
| TOTAL | 1'348 | 2'096 | 748 |

Con el Gobierno Ecuatoriano se firmó el contrato macro para la venta al programa Renova, de refrigeradoras domesticas ahorradoras de energía, Con este mecanismo se tiene previsto en el año 2011 vender 30.000 unidades del modelo Boreal 211. Esta posibilidad es muy importante para la industria local ya que solo se puede vender en este programa refrigeradoras de producción ecuatoriana.

En cuanto al servicio post venta, con Serviecasa, se han atendido todas las llamadas que se registraron en el call center, efectivizando la garantía que se otorga por la venta de artefactos y

www.ecasa-la.com



por llamadas para reparaciones fuera de garantía. Los vehículos asignados al trabajo de atención al servicio post venta están en condiciones deficientes de funcionamiento.

| SERVIECASA: ATENCIONES POR LINEAS DE PRODUCTOS 2010 | | | | |
|---|-------|------------|--|--|
| PRODUCTOS | TOTAL | PORCENTAJE | | |
| COCINAS | 1850 | 19% | | |
| REFRIGERADORAS | 2443 | 26% | | |
| COMERCIALES | 3182 | 33% | | |
| OTROS | 2081 | 22% | | |
| TOTALES | 9556 | 100% | | |

Serviecasa ha realizado según la ubicación de sus talleres las siguientes atenciones:

| | ATENCIONES POR LUGAR DE TRABAJO | | | | |
|------|---------------------------------|-------|-------------------------|-------|--|
| ITEM | CENTRO SERVIECASA | TOTAL | PORCENTAJE ACUMULADO | | |
| 1 | QUITO | 2831 | 29.6% | | |
| 2 | GUAYAQUIL | 2020 | 21.1% | | |
| 3 | CUENCA | 759 | 7.9% | | |
| 4 | MACHALA | 805 | 8.4% | | |
| 5 | PORTOVIEJO | 898 | 9.4% | | |
| 6 | LAGO AGRIO | 207 | 2.2% | 78.7% | |
| 7 | STO.DOMINGO | 333 | 3.5% | | |
| 8 | LOJA 1 | 31 | 0.3% | | |
| 9 | ZAMORA | 154 | 1.6% | | |
| 10 | IBARRA | 167 | 1.7% | | |
| 11 | AMBATO 1 | 677 | 7.1% | | |
| 12 | QUEVEDO 2 | 265 | 2.8% | | |
| 13 | AMBATO 2 | 195 | 2.0% | | |
| 14 | TENA | 8 | 0.1% | | |
| 15 | ESMERALDAS | 165 | 1.7% | | |
| 17 | ваваночо | 41 | 0.4% | 21.3% | |
| | TOTAL | 9556 | 100% | · | |



ESTADOS FINANCIEROS.-

ECUATORIANA DE ARTEFACTOS S.A. "ECASA"

BALANCE GENERAL

AL 31 DE DICIEMBRE DE 2010 Y 2009

(Expresado en miles de dólares estadounidenses)

| ACTIVOS: | NOTAS | 2010 | 2009 |
|---------------------------------|-------|---------|--------|
| ACTIVOS CORRIENTES | | | |
| Efectivo y sus equivalentes | 3 | 3,425 | 61 |
| Cuentas y documentos por cobrar | 4 | 4,245 | 4,229 |
| Inventarios | 5 | 7,390 | 7,284 |
| Total | | 15,060 | 11,574 |
| PROPIEDADES Y EQUIPO, NETO | 6 | 5,507 | 5,573 |
| INVERSIONES A LARGO PLAZO | 7 | 5,711 | 5,711 |
| OTROS ACTIVOS | 8 | 2,698 | 2,994 |
| TOTAL ACTIVOS | | 28,976 | 25,852 |
| PASIVOS: | | | |
| PASIVOS CORRIENTES | | | |
| Obligaciones financieras | 9 | 9,267 | 7,195 |
| Cuentas y documentos por pagar | 10 | 11,358 | 6,945 |
| Total | | 20,625 | 14,140 |
| PASIVOS A LARGO PLAZO | 11 | 11,388 | 11,388 |
| TOTAL PASIVOS | | 32,013 | 25,528 |
| PATRIMONIO DE LOS ACCIONISTAS: | | | |
| (véase estado adjunto) | 12 | (3,037) | 324 |
| TOTAL PASIVOS Y PATRIMONIO | | 28,976 | 25,852 |

Se entregó a Conescom la cartera de cheques protestados, con diferente grado de dificultad en su cobro, esta gestión está avanzando en los tribunales provinciales del Ecuador. Se espera de control d



que en este año se logre rematar los bienes tomados como embargos, el monto probable de cobro inmediato es de \$257mil.

La cartera de cobro a empresas comercializadoras de línea blanca del Grupo Eljuri se detalla en el siguiente cuadro:

| NOMBRE | CIUDAD | CORRIENTE | VENCIDO | GLOBAL . | % |
|-----------------------|--------|-----------|----------|----------|-----|
| ALMACENES JUAN ELJURI | | 13.00 | | 369.00 | 25% |
| ALMACENES JUAN ELJURI | | 0.00 | 23.00 | 26.00 | 2% |
| ELJURI HATARI S.A. | CUENCA | 171.00 | 898.00 | 1,067.00 | 73% |
| Total general | | 184.00 | 1,278.00 | 1,462.00 | |

Eljuri Hatari es la empresa que debe a Ecasa el 73% de la cartera por cobrar a las empresas del Grupo.

Se realizó los inventarios de las bodegas, y se organizó el área física para la recepción de la nueva materia prima.

Del conteo físico del inventario de las bodegas con movimiento, se obtuvo diferencias que se presentan en el cuadro siguiente, éstas serán puestas a consideración de la Junta General, para las decisiones correspondietnes:

DETALLE DE EXISTENCIAS Y CONTEOS FÍSICOS.

DE TODAS LAS BODEGAS: PRODUCTO TERMINADO, SALDOS, MATERIA PRIMA Y MANTENIMIENTO. AL 31-DICIEMBRE-2010.

| <u>Bodega</u> | | | <u>Conteos</u> | | | |
|---------------|----------------------------|-------------------|----------------|--------------|-------------------|---------------|
| <u>Número</u> | <u>Nombre</u> | <u>Existencia</u> | 1er Conteo | 2do Conteo | <u>Diferencia</u> | Costo Tot. |
| 01 | PRODUCTO TERMINADO | 4,142.00 | 3,863.00 | 4,029.00 | -113.00 | -16,524.74 |
| 09 | SALDOS | 192.00 | 175.00 | 188.00 | -4.00 | -614.00 |
| 90 | MATERIA PRIMA Y MATERIALES | 9,964,542.67 | 8,170,022.73 | 8,170,022.73 | -1,794,519.94 | -1,397,439.70 |
| 86 | MANTENIMIENTO | 24,908.45 | 25,049.32 | 25,049.32 | 140.87 | -28,512.22 |
| | TOTALES | | | | | -1 443 090 66 |

La inversión que mantiene Ecasa en la inmobiliaria San Ricardo, es la fuente de Recuperación del valor patrimonial, siguiendo con la aplicación de la norma NIIF.

La cuenta de otros activos, mantiene gastos financieros diferidos los cuales deberán ser materia de aprobación de la Junta General de Accionistas, para la decisión correspondiente, amparados con la nueva normativa.





ECUATORIANA DE ARTEFACTOS S.A. "ECASA"

ESTADO DE RESULTADOS AL 31 DE DICIEMBRE DE 2010 Y 2009

(Expresado en miles de dólares estadounidenses)

| | NOTAS | 2010 | 2009 |
|---|-------|--------------------|--------------------|
| Ventas Netas Costo de ventas | | 4,574 (4,848) | 3,431 (3,575) |
| Pérdida bruta en ventas | | (274) | (144) |
| Gastos de administración y ventas Gastos financieros | | (1,445) (1,186) | (1,294) (1,049) |
| Pérdida en operación | | (2,905) | (2,487) |
| Otros ingresos (egresos) neto | | (357) | 1,946 |
| Pérdida antes de impuesto a la renta | | (3,262) | (541) |
| Impuesto a la renta | 14 | (99) | - |
| Pérdida neta | | (3,361) | (541) |

El encarecimiento de la materia prima, y el incremento en los costos administrativos y financieros, dan como resultado pérdida en el año 2010, el monto de la pérdida con relación al año 2009, no tiene comparación puesto que en dicho año esta aplicado los dividendos recibidos de San Ricardo del año 2008 como ingresos no operacionales, lo cual disminuye la pérdida del año 2009.

Dentro de los gastos, cabe mencionar el impacto que causa el anticipo del impuesto a la renta, se canceló durante el año 2010 por este concepto 99 mil dólares, los cuales se transforman en impuesto mínimo. De igual manera se tiene que cumplir con los pagos del impuesto predial y patente municipal al Distrito Metropolitano, y la contribución a la Superintendencia de Compañías valores que han incrementado los gastos con relación al año 2009

www.ecasa-la.com



ECUATORIANA DE ARTEFACTOS S.A. "ECASA"

ESTADO DE FLUJOS DE EFECTIVO AL 31 DE DICIEMBRE DE 2010 Y 2009

(Expresado en miles de dólares estadounidenses)

| | 2010 | 2009 |
|--|---------|-------|
| Flujo de operaciones: | | |
| Pérdida neta | (3,361) | (541) |
| Cargos a resultados que no representan flujo de efectivo: | | |
| Provisiones | - | 16 |
| Depreciaciones | 194 | 190 |
| Amortizaciones | | 655 |
| | 194 | 861 |
| Operaciones del periodo: | | |
| Documentos y cuentas por cobrar | (16) | (316) |
| Inventarios | (106) | (736) |
| Obligaciones financieras | 2,072 | 1,634 |
| Cuentas y documentos por pagar | 4,413 | (863) |
| • | 6,363 | (281) |
| Efectivo neto provisto por las actividades de operación | 3,196 | 39 |
| Flujo de inversiones: | | |
| Propiedades y equipo, neto | (128) | 124 |
| Otros activos | 296 | (193) |
| Efectivo neto provisto por (utilizado en) flujo de inversiones | 168 | (69) |
| Flujo de financiamiento: | | |
| Efectivo provisto por flujo de financiamiento | - | - |
| Incremento (disminución) del flujo de fondos | 3,364 | (30) |
| Saldo inicial de efectivo y sus equivalentes | 61 | 91 |
| Saldo final de efectivo y sus equivalentes | 3,425 | 61/ |



Se realizó el análisis correspondiente a la aplicación de las normas NIIF, el resultado se presenta en el siguiente cuadro:

| APLICACIÓN D | E LAS NIIF. | - expresado en miles de dólares | |
|-----------------------|--------------|-------------------------------------|---|
| PATRIMONIO SIN AJUSTE | - 3,036 | | *************************************** |
| CUENTAS X COBRAR | - 1,941 | Credito tributario años pasados | 246 |
| | | Distribuidores | 143 |
| | | Cheques protestados | 1,380 |
| | | Difícil recuperacion | 74 |
| | | Anticipo a proveedores | 98 |
| | | | 1,941 |
| INVENTARIOS | - 2,787 | hventario obsoleto mater a prima | 939 |
| | | Producto terminado con daños | 1,319 |
| | | faltantes inventario materia prima | 529 |
| | /40/* | | 2,787 |
| TERRENOS | - 1,398 | Disminucion VL por valor catastral | 1,397 |
| EDIFICIO | 6,070 | incremento según el valor catastral | 6,070 |
| INVERSIONES | 1,930 | Ajuste balance de San Ricardo | 1,930 |
| OTROS ACTIVOS | - 2,715 | Liquidaciones de personal | 362 |
| | | htereses provisionados | 2,043 |
| | | diferencia inventarios | 310 |
| | | | 2,715 |
| EFECTO AJUSTES | - 841 | | |
| PATRIMONIO AJUSTADO | - 3,877 | | 00000000000000000000000000000000000000 |

El Patrimonio luego de aplicar los ajustes permitidos por la Ley, es negativo. Por lo que la decisión para realizar la aplicación corresponde a la Junta General de Accionistas.

La decisión debe ser mucho más profunda, puesto que habrá que buscar un mecanismo que permita reducir pasivos para eliminar esta causal de disolución de la empresa.

Se está cumpliendo con los requisitos medioambientales de acuerdo con el Plan de Manejo Ambiental, regulado por el Municipio del Distrito Metropolitano. También es menester mencionar que el Municipio de Quito, definió los terrenos donde opera la Fabrica Ecasa como uso de suelo para construcciones de vivienda, por lo que en aproximadamente 4 años se tendrá que dejar estos terrenos y ubicar la empresa más distante de la urbe.

De los señores Accionistas

Atentar

Ing Francis (A) Gordillo T GERENTE CHERAL

