

Bimbo Ecuador S.A.

Notas a los estados financieros

Al 31 de diciembre de 2019 y 2018

Expresadas en Dólares de E.U.A.

1. OPERACIONES

BIMBO ECUADOR S. A. (en adelante "la Compañía") es subsidiaria de Bakery Iberian Investments, S.L.A. y su controladora final es Grupo Bimbo S. A.B de C.V. domiciliada en México. La actividad principal de la Compañía es la elaboración y comercialización de productos de panificación. La dirección registrada de la Compañía es Km 25 vía Perimetral, Guayaquil - Ecuador.

Los estados financieros de Bimbo Ecuador S. A. por el año terminado el 31 de diciembre de 2019, fueron aprobados y autorizados por la gerencia para su emisión el 31 de enero de 2020 y serán puestos a consideración de la Junta General de Accionistas para su aprobación. En opinión de la gerencia estos estados financieros serán aprobados sin modificaciones.

Fusión por absorción

La Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros mediante Resolución No. SVS-INC-DNASD-SAS-2018-00003064, dictada el 18 de mayo de 2018, aprobó la fusión por absorción entre TIOSA S.A. y SUPAN S.A. y el cambio de denominación de TIOSA S.A. por BIMBO ECUADOR S.A. La fusión por absorción entre dichas compañías consta en la escritura pública otorgada el 4 de enero del 2017 ante la Notaria Vigésima Sexta del cantón Quito, la cual fue inscrita en el Registro Mercantil de Guayaquil, el 22 de Mayo de 2018. Como consecuencia de esta fusión, Bimbo Ecuador S.A. se ha convertido en sucesor de los derechos y obligaciones de SUPAN S.A.

2. BASES DE PREPARACIÓN Y PRESENTACIÓN DE ESTADOS FINANCIEROS

Los estados financieros adjuntos han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (en adelante "NIIF"), emitidas por la International Accounting Standards Board (en adelante "IASB"), vigentes al 31 de diciembre de 2019.

Los presentes estados financieros de la Compañía han sido preparados en base al costo histórico excepto por las obligaciones por beneficios de empleados a largo plazo que son valorizadas en base a métodos actuariales (Véase Nota 3), a partir de los registros de contabilidad mantenidos por la Compañía. Los estados financieros se presentan en Dólares de E.U.A. que es la moneda de curso legal en Ecuador y la moneda funcional de presentación de la Compañía.

Las políticas de contabilidad adoptadas son consistentes con las aplicadas en años anteriores, excepto por las nuevas NIIF y NIC's revisadas que son obligatorias para períodos que se inician en o después partir del 1 de enero de 2019. (Véase Nota 4).

3. RESUMEN DE POLÍTICAS CONTABLES SIGNIFICATIVAS

Las principales políticas de contabilidad aplicadas por la Compañía en la preparación de sus saldos financieros son las siguientes:

Notas a los estados financieros (continuación)

a) Efectivo en caja y bancos-

El efectivo en caja y bancos se presenta al costo y no está sujeto a un riesgo significativo de cambios en su valor.

b) Instrumentos financieros

Un instrumento financiero es cualquier contrato que da lugar a un activo financiero de una entidad y un pasivo financiero o instrumento de patrimonio de otra entidad.

Activos financieros

Reconocimiento inicial y medición

Los activos financieros se clasifican al momento del reconocimiento inicial al:

- Costo amortizado,
- Valor razonable a través de otros resultados integrales
- Valor razonable a través de resultados del año

La clasificación de los activos financieros en el momento del reconocimiento inicial depende de las características contractuales del flujo de efectivo de los activos financieros y del modelo de negocios de la Compañía para la gestión de cada activo financiero. Con la excepción de las cuentas por cobrar comerciales que no contienen un componente de financiamiento significativo o para las cuales la Compañía ha aplicado el recurso práctico.

Para que un activo financiero sea clasificado y medido al costo amortizado o a valor razonable a través de otros resultados integrales, es necesario que estos otorguen el derecho a la Compañía a flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal e intereses (SPPI por sus siglas en inglés) sobre el monto vigente del capital (principal). Esta evaluación se conoce como la prueba "SPPI" y se realiza a nivel de cada instrumento.

El modelo de negocio de la Compañía para la gestión de sus activos financieros se refiere a la manera en la cual administra sus activos financieros para generar sus flujos de efectivo. El modelo de negocio determina si los flujos de efectivo resultarán de la recuperación de flujos de efectivo contractuales a través del cobro, a través de la venta de activos financieros, o ambos.

Medición posterior

Para efectos de la medición posterior, los activos financieros se clasifican en cuatro categorías:

- Activos financieros a costo amortizado (instrumentos de deuda)
- Activos financieros a valor razonable a través de otros resultados integrales (instrumentos de deuda)
- Activos financieros a valor razonable a través de otros resultados integrales (instrumentos de patrimonio)
- Activos financieros a valor razonable con cambios en resultado

Los activos financieros de la Compañía se clasifican en activos financieros a costo amortizado.

Notas a los estados financieros (continuación)

Activos financieros a costo amortizado (instrumentos de deuda)

Los activos financieros a costo amortizado se miden posteriormente utilizando el método de interés efectivo y están sujetos a deterioro. Las ganancias y pérdidas se reconocen en resultados cuando el activo se da de baja, es modificado o deteriorado.

Los activos financieros de la Compañía al costo amortizado incluyen efectivo en caja y bancos cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar, cuentas por cobrar a partes relacionadas y otros activos no corrientes.

Baja de activos financieros

Un activo financiero (o, de corresponder, parte de un activo financiero o parte de un grupo de activos financieros similares) se da de baja cuando:

- (a) Expiren los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo del activo;
- (b) Se transfieran los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo del activo o se asuma una obligación de pagar a un tercero la totalidad de los flujos de efectivo sin una demora significativa, a través de un acuerdo de transferencia (pass-through arrangement), y (a) se hayan transferido sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad del activo, (b) no se hayan ni transferido ni retenido sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad del activo, pero se haya transferido el control del mismo.

Cuando la Compañía haya transferido sus derechos contractuales de recibir los flujos de efectivo de un activo, o haya celebrado un acuerdo de transferencia, pero no haya ni transferido ni retenido sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad del activo, ni haya transferido el control del mismo, el activo se continúa reconociendo en la medida de la implicación continuada de la Compañía sobre el activo. En ese caso, la Compañía también reconoce el pasivo relacionado. El activo transferido y el pasivo relacionado se miden de una manera que reflejen los derechos y las obligaciones que la Compañía ha retenido.

Una implicación continuada que tome la forma de una garantía sobre el activo transferido se mide como el menor importe entre el importe original en libros del activo, y el importe máximo de contraprestación que la Compañía sería requerida a devolver.

Deterioro de activos financieros

La Compañía reconoce una provisión para pérdidas crediticias esperadas para todos los instrumentos de deuda que no se mantengan a valor razonable a través de resultados.

Las pérdidas crediticias esperadas se basan en la diferencia entre los flujos de efectivo contractuales conforme los acuerdos con clientes y todos los flujos de efectivo que la Compañía espera recibir, descontados a la tasa de interés efectiva original. Los flujos de efectivo esperados incluirán flujos de efectivo por la venta o recuperación de valores por garantías otorgadas por clientes u otras mejoras crediticias que son parte integral de los términos contractuales.

Las pérdidas crediticias esperadas se reconocen de acuerdo a dos enfoques:

- Enfoque general, aplicado para todos los activos financieros excepto cuentas por cobrar comerciales y

Notas a los estados financieros (continuación)

activos contractuales

- Enfoque simplificado aplicado para cuentas por cobrar comerciales y activos contractuales.

Enfoque general

Las pérdidas crediticias esperadas se reconocen en dos etapas. Para las exposiciones de crédito para las cuales no ha existido un incremento significativo en el riesgo crediticio desde el reconocimiento inicial, las pérdidas crediticias esperadas se reconocen sobre eventos de incumplimiento o mora que pueden ser posibles dentro de los próximos 12 meses.

Para aquellas exposiciones de crédito para las cuales ha existido un incremento significativo en el riesgo crediticio desde el reconocimiento inicial, se requiere una provisión de deterioro por las pérdidas crediticias esperadas durante la vida útil restante del activo financiero, independientemente del momento del incumplimiento.

Enfoque simplificado

Para las cuentas por cobrar comerciales y los activos contractuales, la Compañía aplica un enfoque simplificado en el cálculo de las pérdidas crediticias esperadas. Por lo tanto, la Compañía no realiza un seguimiento de los cambios en el riesgo de crédito, sino que reconoce una provisión para pérdidas crediticias esperadas sobre todo el tiempo de duración del activo financiero en cada fecha de reporte. La Compañía ha elaborado una matriz de provisiones que se basa en su historial de experiencia de pérdida de crédito, ajustada por factores macroeconómicos relacionados con la industria en la cual opera la Compañía.

La Compañía también puede considerar que un activo financiero está vencido cuando se presentan ciertas consideraciones internas o externas y la información disponible indica que es poco probable que la Compañía reciba los valores contractuales pendientes de cobro. Un activo financiero se da de baja cuando no hay expectativa razonable de recuperar los flujos de efectivo contractuales.

Pasivos financieros-

Reconocimiento y medición inicial

Los pasivos financieros se clasifican al momento de su reconocimiento inicial, como pasivos financieros a valor razonable con cambios en resultados y préstamos y cuentas por pagar, o como derivados designados como instrumentos de cobertura en una cobertura efectiva.

Todos los pasivos financieros se reconocen inicialmente a su valor razonable y, en el caso de préstamos y cuentas por pagar se reconocen al valor neto de los costos de transacción directamente atribuibles.

Medición posterior

La medición posterior de los pasivos financieros depende de su clasificación. Los pasivos financieros de la Compañía corresponden a pasivos financieros a costo amortizado.

Pasivos financieros a costo amortizado

Después del reconocimiento inicial, se miden al costo amortizado utilizando el método de la tasa de interés efectivo. Las ganancias y pérdidas se reconocen en el estado de resultados cuando los pasivos se dan de baja, así como a través del proceso de amortización bajo el método de la tasa de interés efectiva.

El costo amortizado se calcula teniendo en cuenta cualquier descuento o prima en la adquisición y las

Notas a los estados financieros (continuación)

tarifas o costos que son parte integrante de la determinación de la tasa de interés efectiva del pasivo financiero. La amortización de la tasa de interés efectiva se incluye como costos financieros en el estado de resultados

La Compañía mantiene en esta categoría acreedores comerciales y cuentas por pagar a partes relacionadas.

Baja de pasivos financieros

Un pasivo financiero es dado de baja cuando la obligación especificada en el correspondiente contrato haya sido pagada o cancelada, o haya expirado.

Cuando un pasivo financiero existente es reemplazado por otro del mismo acreedor en términos sustancialmente diferentes, o los términos existentes se modifican sustancialmente, tal intercambio o modificación se trata como la baja de la deuda original y el reconocimiento de una nueva deuda. La diferencia en los valores en libros se reconoce en el estado de resultados.

Compensación de Instrumentos financieros

Los activos y pasivos financieros se compensan y el monto neto se presenta en el estado de situación financiera, cuando se tiene el derecho legal de compensarlos y la gerencia tiene la intención de cancelarlos sobre una base neta o de realizar el activo y cancelar el pasivo simultáneamente.

c) Inventarios-

Los inventarios están valorados al costo promedio o al valor neto de realización, el menor, excepto importaciones en tránsito que se registran al costo. El valor neto de realización se determina en base al precio de venta en el curso ordinario del negocio, menos los costos estimados de terminación y venta.

El inventario de materia prima, material de empaque y materiales y repuestos se registran al costo de compra y el inventario de producto terminado incluye costos de materiales directos, mano de obra y una proporción de costos de manufactura basados en la capacidad operativa de la planta.

d) Propiedades, planta y equipo-

Las propiedades, planta y equipos se presentan al costo, neto de depreciación acumulada y la pérdida por deterioro cuando ésta última corresponda. Los terrenos se registran en forma independiente de los edificios o instalaciones en los que puedan estar asentados sobre los mismos y se entienden que tienen una vida útil indefinida, por lo tanto, no son objeto de depreciación.

El costo incluye los gastos directamente atribuibles a la adquisición de estos activos y todos los gastos relacionados con la ubicación del activo en el lugar y en las condiciones necesarias para que pueda operar de la forma prevista por la administración.

Los costos de ampliación, remodelación o mejora que representan un aumento de la capacidad y por ende una extensión de la vida útil de los bienes, también se capitalizan. Los gastos de mantenimiento y de reparación se cargan al estado de resultados en el período en que se incurren. El importe en libros de los activos reemplazados es dado de baja cuando se cambian, llevando todo el efecto al estado de resultados.

Notas a los estados financieros (continuación)

Los bienes clasificados como edificios, planta y equipos se deprecian en forma lineal, a lo largo de su vida útil, la que se expresa en años. A continuación, se presenta una descripción de las estimaciones de vida útil para estos activos:

	<u>Años</u>
Edificios e instalaciones	10 - 60
Maquinarias y equipos de planta	10 - 29
Muebles y enseres	10-13
Vehículos	5-16
Equipos de cómputo	<u>3-10</u>

La Entidad asigna el importe inicialmente reconocido respecto de un elemento de edificios en sus diferentes partes significativas (componentes) y deprecia por separado cada uno de esos componentes. La depreciación de la revaluación de las propiedades es reconocida en resultados.

Una partida de propiedad, planta y equipos se da de baja al momento de su venta o cuando no se espera obtener beneficios económicos futuros por su uso o venta. Las ganancias o pérdidas que surjan al dar de baja el activo (calculada como la diferencia entre los ingresos por la venta y el valor en libros del activo) son incluidas en el estado de resultados integrales cuando se da de baja el activo.

La vida útil, valores residuales y el método de depreciación seleccionados se revisan y ajustan prospectivamente a la fecha de cierre de cada ejercicio, de corresponder.

Las mejoras y adaptaciones a inmuebles y locales comerciales en los que la Entidad actúa como arrendatario se reconocen en el resultado del período.

e) **Deterioro de activos no financieros-**

La Compañía evalúa a fin de cada año si existe algún indicio de que el valor de sus activos no financieros se ha deteriorado. Si existe tal indicio, la Compañía hace un estimado del importe recuperable del activo. El importe recuperable del activo es el mayor entre su valor razonable menos los costos de venta y su valor en uso, y es determinado para cada activo individual, a menos que el activo no genere flujos de efectivo que sean largamente independientes de otros activos o grupos de activos. Cuando el valor en libros de un activo excede su importe recuperable, se considera que el activo ha perdido valor y es reducido a ese importe recuperable. Para determinar el valor en uso, los flujos de efectivo futuros estimados son descontados a su valor presente usando una tasa de descuento que refleja la evaluación actual del mercado del valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos del activo. Para la determinación del valor razonable menos los costos de venta se toman en cuenta operaciones recientes del mercado, si las hubiera. Si no pueden identificarse este tipo de operaciones, se utiliza el modelo de valoración que resulte más apropiado. Estos cálculos se verifican contra múltiplos de valoración, cotizaciones de acciones y otros indicadores disponibles de valor razonable. Las pérdidas por deterioro son reconocidas en el estado de resultados integrales.

Dicha evaluación requiere el uso de estimados y supuestos tales como los volúmenes de proyectos, inversiones licitadas, presupuestos operativos de capital, tasa de actualización, tarifas establecidas y

Notas a los estados financieros (continuación)

costos operativos.

Al 31 de diciembre de 2019 y 2018, la gerencia de la Compañía considera que no existen indicios del tipo operativo o económico que indiquen que el valor neto registrado en activos no financieros no pueda ser recuperado.

f) Valor razonable

El valor razonable es el precio que se recibiría por vender un activo o que se pagaría al transferir un pasivo en una transacción ordenada entre participantes de un mercado a la fecha de medición. La medición al valor razonable se basa en el supuesto de que la transacción para vender el activo o transferir el pasivo tiene lugar, ya sea:

- En el mercado principal para el activo o pasivo, o
- En ausencia de un mercado principal, en el mercado más ventajoso para el activo o pasivo.

El mercado principal o más ventajoso debe ser accesible por la Compañía.

El valor razonable de un activo o pasivo se mide utilizando los supuestos que los participantes en el mercado usarían al ponerle valor al activo o pasivo, asumiendo que los participantes en el mercado actúan en su mejor interés económico.

La medición del valor razonable de activos no financieros toma en consideración la capacidad de un participante en el mercado para generar beneficios económicos mediante el mayor y mejor uso del activo o vendiéndolo a otro participante en el mercado que usaría el activo de la mejor manera posible.

La Compañía utiliza técnicas de valuación que son apropiadas en las circunstancias y por las cuales tiene suficiente información disponible para medir al valor razonable, maximizando el uso de datos observables relevantes y minimizando el uso de datos no observables.

Todos los activos y pasivos por los cuales se determinan o revelan valores razonables en los estados financieros son clasificados dentro de la jerarquía de valor razonable, descrita a continuación, en base al nivel más bajo de los datos usados que sean significativos para la medición al valor razonable como un todo:

- Nivel 1- Precios cotizados (no ajustados) en mercados activos para activos o pasivos idénticos.
- Nivel 2 - Técnicas de valuación por las cuales el nivel más bajo de información que es significativo para la medición al valor razonable es directa o indirectamente observable.
- Nivel 3 - Técnicas de valuación por las cuales el nivel más bajo de información que es significativo para la medición al valor razonable no es observable.

Para los activos y pasivos que son reconocidos al valor razonable en los estados financieros sobre una base recurrente, la Compañía determina si se han producido transferencias entre los diferentes niveles dentro de la jerarquía mediante la revisión de la categorización al final de cada período de reporte.

La gerencia de la Compañía determina las políticas y procedimientos para mediciones al valor razonable recurrentes y no recurrentes. A cada fecha de reporte, la gerencia analiza los movimientos en los valores de los activos y pasivos que deben ser valorizados de acuerdo con las políticas contables de la

Notas a los estados financieros (continuación)

Compañía.

Para propósitos de las revelaciones de valor razonable, la Compañía ha determinado las clases de activos y pasivos sobre la base de su naturaleza, características y riesgos y el nivel de la jerarquía de valor razonable tal como se explicó anteriormente.

g) **Impuestos-**

Impuesto a la renta corriente

El activo o pasivo por impuesto a la renta corriente es medido como el importe esperado que sea recuperado de o pagado a las autoridades tributarias. El impuesto a la renta es calculado sobre la base de la información financiera de la Compañía. Las tasas de impuesto a la renta y regulaciones fiscales empleadas en el cálculo de dichos importes son las que están vigentes a la fecha de cierre de cada ejercicio.

La gerencia evalúa periódicamente la posición asumida en las declaraciones de impuesto a la renta respecto de situaciones en las que las leyes tributarias son objeto de interpretación.

Impuesto a la renta diferido

El impuesto a la renta para los períodos futuros es reconocido usando el método del pasivo sobre las diferencias temporarias entre la base tributaria y contable de los activos y pasivos en la fecha del estado de situación financiera.

Los pasivos por impuesto diferido se reconocen para todas las diferencias temporarias imponibles.

Los activos por impuesto diferido se reconocen para todas las diferencias temporarias deducibles y por la compensación futura de créditos fiscales y pérdidas tributarias amortizables, en la medida en que sea probable la disponibilidad de la utilidad tributaria futura contra las cuales imputar esos créditos fiscales o pérdidas tributarias amortizables.

El importe en libros de los activos por impuesto diferido se revisa en cada fecha del estado de situación financiera y se reduce en la medida en que ya no sea probable que exista suficiente ganancia impositiva para permitir que se utilice la totalidad o una parte de dichos activos. Los activos por impuesto diferido no reconocidos se revalúan en cada fecha del estado de situación financiera y se reconocen en la medida en que se torne probable que la utilidad tributaria futura permita recuperar dichos activos.

Los activos y pasivos por impuesto diferido se miden a las tasas impositivas que se espera sean de aplicación en el período en el que el activo se realice o el pasivo se cancele.

Los activos y pasivos por impuesto diferido se compensan si existe un derecho legalmente exigible de compensar los activos impositivos corrientes contra los pasivos impositivos corrientes, y si los impuestos diferidos se relacionan con la misma entidad sujeta al impuesto y la misma autoridad tributaria.

Impuesto sobre las ventas

Los ingresos de actividades ordinarias, los gastos y los activos se reconocen excluyendo el importe de cualquier impuesto sobre las ventas (ej. Impuesto al valor agregado), salvo:

- Cuando el impuesto sobre las ventas incurrido en una adquisición de activos o en una prestación de

Notas a los estados financieros (continuación)

servicios no resulte recuperable de la autoridad fiscal, en cuyo caso ese impuesto se reconoce como parte del costo de adquisición del activo o como parte del gasto, según corresponda;

- Las cuentas por cobrar y por pagar que ya estén expresadas incluyendo el importe de impuestos sobre las ventas.

El importe neto del impuesto sobre las ventas que se espera recuperar de o que corresponda pagar a la autoridad fiscal, se presenta como una cuenta por cobrar o una cuenta por pagar en el estado de situación financiera, según corresponda.

h) Provisiones-

Las provisiones son reconocidas cuando la Compañía tiene una obligación presente (legal o implícita) como resultado de un evento pasado y es probable que se requieran recursos para cancelar las obligaciones y cuando pueda hacerse una estimación fiable del importe de la misma. Las provisiones se revisan a cada fecha del estado de situación financiera y se ajustan para reflejar la mejor estimación que se tenga a esa fecha.

Si el efecto del valor temporal del dinero es significativo, las provisiones se descuentan utilizando una tasa actual de mercado antes de impuestos que refleja, cuando corresponda, los riesgos específicos del pasivo. Cuando se reconoce el descuento, el aumento de la provisión producto del paso del tiempo se reconoce como un costo financiero en el estado de resultados integrales.

Las provisiones por pasivos contingentes se reconocen solamente cuando es probable la salida de recursos para su extinción.

i) Beneficios a empleados

Corto plazo:

Son beneficios cuyo pago es liquidado hasta el término de los doce meses siguientes al cierre del período en el que los empleados han prestado los servicios, se reconocerán como un gasto por el valor (sin descontar) de los beneficios a corto plazo que se han de pagar por tales servicios. Como parte de los beneficios de corto plazo se incluye la participación a trabajadores, que se calcula aplicando el 15% sobre la utilidad contable.

Largo plazo:

La Compañía, según las leyes laborales vigentes, mantiene un plan de beneficios definidos que corresponde a un plan de jubilación patronal y desahucio, y se registran con cargo a los resultados integrales del año y su pasivo representa el valor presente de la obligación a la fecha del estado de situación financiera, que se determina anualmente con base a estudios actuariales realizados por un perito independiente, usando el método de unidad de crédito proyectado. El valor presente de las obligaciones de beneficios definidos se determina descontando los flujos de salida de efectivo estimados usando la tasa de interés determinada por el actuario.

La política contable de la Compañía para los planes de beneficios definidos es reconocer las pérdidas y ganancias actuariales en su totalidad en otros resultados integrales en el período en el que ocurren.

Notas a los estados financieros (continuación)

j) Reconocimiento de ingresos-

Ingresos de actividades ordinarias procedentes de contratos con clientes

La Compañía opera en el sector comercial de bienes de consumo masivo y se dedica a la venta de inventario. Los ingresos por acuerdos con clientes se reconocen cuando el control de los bienes o servicios se transfiere al cliente por una cantidad que refleje la contraprestación a la que la Compañía espera tener derecho a cambio de la entrega de estos bienes y servicios.

Venta de inventario

Los ingresos por venta de inventario se reconocen en el momento en que el control del activo se transfiere al cliente, lo cual sucede a la entrega de este. El plazo normal de crédito es de 30 días a partir de la entrega de estos bienes, excepto por las ventas al contado.

Al determinar el precio de transacción para la venta de inventario, la Compañía evalúa los efectos de contraprestaciones variables, la existencia de componentes financieros significativos, contraprestación no monetaria, y pagos efectuados al cliente.

Esta es considerada como una obligación de desempeño independiente.

(i) Contraprestación variable

La Compañía evalúa la existencia de un monto variable dentro de sus acuerdos con clientes y estima el monto de la contraprestación a la que tendrá derecho a cambio de transferir los bienes al cliente.

La consideración variable es estimada al inicio del acuerdo y hasta el momento en que la Compañía tiene la obligación en firme de entregar estas consideraciones al cliente.

De acuerdo a la evaluación efectuada por la Compañía, se otorgan a sus clientes derechos de devolución, bonificaciones y descuentos sobre las ventas, los cuales dan derecho al reconocimiento de contraprestaciones variables bajo NIIF 15.

Derechos de devolución

Los acuerdos con clientes otorgan el derecho a devolver los productos dentro de un período específico conforme a la oferta comercial de la Compañía. La Compañía utiliza el método del valor esperado para estimar el inventario que será devuelto.

Conforme a NIIF 15, la Compañía debe reconocer esta contraprestación variable como una obligación de desempeño independiente y debe asignar un valor de ingreso a esta, de acuerdo al enfoque de valor esperado sobre los bienes que se espera que sean devueltos en el futuro conforme a la oferta comercial de la Compañía.

La Compañía reconocerá un pasivo por reembolso por el derecho a devolver los productos al cliente.

Notas a los estados financieros (continuación)

Descuentos y bonificaciones

La Compañía otorga a sus clientes descuentos mensuales por bonificaciones comerciales, efectuadas para incentivar la venta, así como para proporcionar un beneficio económico a sus clientes.

Conforme NIIF 15, la Compañía debe reconocer esta contraprestación variable como una obligación de desempeño independiente y debe asignar un valor de ingreso a esta, de acuerdo al enfoque de valor esperado sobre el valor que se vaya a descontar en el futuro conforme la oferta comercial de la Compañía.

La Compañía reconocerá un pasivo por reembolso por el derecho a otorgarles descuentos y bonificaciones a los clientes.

Esta es considerada como una obligación de desempeño independiente.

(ii) Componente de financiamiento significativo

Como parte de la oferta comercial de la Compañía, se ofertan bienes a crédito, con un periodo de recuperación menor a 12 meses, entre el momento de venta de los bienes y servicios y recuperación de la cuenta por cobrar, bajo NIIF 15 esto no se considera como un financiamiento significativo, por lo cual la Compañía no ha determinado el efecto del ingreso financiero que la Compañía recibirá durante el periodo de recuperación de esta cartera.

(iii) Contraprestación no monetaria

La Compañía no recibe consideraciones no monetarias de clientes que estén incluidas en el precio de la transacción y que requieran ser medidas al valor razonable de la consideración no monetaria recibida.

(iv) Consideraciones pagadas a clientes

La Compañía no incurre en consideraciones pagadas a clientes.

k) Arrendamientos

Al inicio de un contrato, la Compañía evalúa si un contrato es, o contiene, un arrendamiento. Un contrato es, o contiene, un arrendamiento si el contrato transmite el derecho a controlar el uso de un activo identificado por un periodo de tiempo a cambio de una contraprestación.

Para evaluar si un contrato transmite el derecho a controlar un activo identificado, la Compañía evalúa si:

- El contrato implica el uso de un activo identificado, el mismo que puede especificarse de forma explícita o implícita, y debe ser físicamente distinto o representar sustancialmente la totalidad de la capacidad de un activo físicamente distinto. Si el proveedor tiene un derecho sustantivo de sustituir el activo a lo largo de todo el periodo de uso, entonces el activo no está identificado;
- La Compañía tiene el derecho de obtener sustancialmente la totalidad de los beneficios económicos de uso del activo durante todo el periodo de uso; y
- La Compañía tiene derecho a dirigir el uso del activo identificado a lo largo de todo el periodo en uso. La Compañía tiene este derecho cuando se dispone de los derechos de toma de decisiones que son más relevantes para cambiar el cómo y para qué propósito se utiliza el activo. En casos raros, en los

Notas a los estados financieros (continuación)

que todas las decisiones acerca del cómo y para qué propósito se utiliza el activo están predeterminados, la Compañía tiene derecho a dirigir el uso del activo si:

- o La Compañía tiene el derecho de operar el activo; o
- o La Compañía ha diseñado el activo de una manera que predetermina la forma y con qué propósito se va a utilizar.

Activo por derecho de uso-

El activo por derecho de uso se mide inicialmente al costo, que comprende la cantidad inicial del pasivo por arrendamiento ajustado por cualquier pago de arrendamiento realizado en o antes de la fecha de inicio, además de los costos directos iniciales incurridos y una estimación de los costos de desmantelamiento del activo subyacente o para restaurar el activo subyacente o el sitio en el que se encuentra, menos cualquier incentivo recibido por el arrendamiento.

El activo por derecho de uso se deprecia linealmente sobre el plazo menor entre el plazo de arrendamiento y la vida útil del activo subyacente. Además, el activo por derecho de uso está sujeto a evaluación de deterioro, si existieran indicios de los mismos. A continuación, se presenta una descripción de la estimación de vida útil por estos activos:

	<u>Años</u>
Vehículos	5
Bienes Inmuebles	5

Pasivo por derecho de uso-

El pasivo por arrendamiento se mide inicialmente al valor presente de los pagos de arrendamiento que no son pagados a la fecha de inicio, descontados usando la tasa de interés implícita en el arrendamiento o en caso la tasa no puede ser fácilmente determinada, se aplica la tasa incremental de deuda.

Los pagos de arrendamientos comprenden: pagos fijos o variables que dependen de un índice o una tasa. Cuando los arrendamientos incluyen opciones de terminación o extensión que la Compañía considera con certeza razonable de ejercerlas, el costo de la opción es incluido en los pagos de arrendamientos.

La medición posterior de pasivo se efectúa cuando hay un cambio en los pagos de arrendamiento futuros derivados de un cambio en un índice o tasa, si hay un cambio en la estimación de la cantidad que se espera pagar por una garantía del valor residual o si la Compañía cambia su evaluación de si ejercerá una opción de compra, ampliación o terminación, reconociendo un ajuste en el valor en libros del activo por derecho de uso, o en los resultados si el activo por derecho de uso no presenta saldo contable.

l) Costos y gastos-

Los costos y gastos se reconocen a medida que se devengan, independientemente del momento en que se pagan y se registran en los períodos con los cuales se relacionan.

m) Clasificación de saldos en corriente-no corriente

La Compañía presenta los activos y pasivos en el estado de situación financiera en base a la clasificación de corrientes o no corrientes. Un activo se clasifica como corriente cuando:

Notas a los estados financieros (continuación)

- Se espera realizarlo, o se pretende venderlo o consumirlo, en su ciclo normal de explotación;
- Se mantiene principalmente con fines de negociación;
- Se espera realizar el activo dentro de los doce meses siguientes a la fecha del período sobre el que se informa, o;
- Es efectivo o equivalente de efectivo, a menos que tenga restricciones, para ser intercambiado o usado para cancelar un pasivo al menos durante doce meses a partir de la fecha del período sobre el que se informa.

El resto de los activos se clasifican como no corrientes.

Un pasivo se clasifica como corriente cuando:

- Se espera sea cancelado en el ciclo normal de explotación;
- Se mantiene principalmente con fines de negociación;
- Deba liquidarse durante los doce meses siguientes a la fecha del período sobre el que se informa, o;
- No tenga un derecho incondicional para aplazar su cancelación, al menos, durante los doce meses siguientes a la fecha del período sobre el que se informa.

La Compañía clasifica el resto de sus pasivos como no corrientes.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se clasifican como activos y pasivos no corrientes.

n) Eventos posteriores-

Los eventos posteriores importantes al cierre del ejercicio que proveen información adicional sobre la situación financiera de la Compañía a la fecha del estado de situación financiera (eventos de ajuste) son incluidos en los estados financieros. Los eventos posteriores importantes que no son eventos de ajuste son expuestos en notas a los estados financieros.

4. CAMBIOS EN POLÍTICAS CONTABLES Y REVELACIONES

Nuevas normas e interpretaciones

Durante el año 2019, la Compañía ha aplicado NIIF 16 y la CINIIF 23 por primera vez. La naturaleza y los efectos de los cambios originados por la aplicación de estas nuevas normas se los detalla a continuación:

Otras enmiendas e interpretaciones se aplican por primera vez en 2019, pero no tienen un impacto en los estados financieros. La Compañía no ha adoptado anticipadamente ninguna norma, interpretación o enmienda que haya sido emitida pero que aún no sea efectiva:

(a) NIIF 16 – Arrendamientos

NIIF 16 reemplaza a la NIC 17 Arrendamientos, la CINIIF 4 Determinación de si un Acuerdo contiene un Arrendamiento, SIC-15 Arrendamientos operativos incentivos y la SIC-27 Evaluación de la esencia de las transacciones que adoptan la forma legal de un arrendamiento. La norma establece los principios para el reconocimiento, medición, presentación e información a revelar de los arrendamientos y requiere que los arrendatarios reconozcan la mayoría de los arrendamientos en el balance general.

Notas a los estados financieros (continuación)

La NIIF 16 introduce un modelo de contabilización de los arrendamientos único y requiere que un arrendatario reconozca los activos y pasivos de todos los arrendamientos con una duración superior a 12 meses, a menos que el activo subyacente sea de bajo valor. Se requiere que un arrendatario reconozca un activo por derecho de uso que representa su derecho a usar el activo arrendado subyacente y un pasivo por arrendamiento que representa su obligación para hacer pagos por arrendamiento. Como consecuencia, un arrendatario reconocerá la depreciación del activo por derecho de uso y los intereses del pasivo por arrendamiento, y también clasificará los reembolsos en efectivo del pasivo por arrendamiento en una parte del principal y una parte de intereses y los presentará en el estado de flujos de efectivo aplicando la NIC 7 Estado de Flujos de Efectivo.

La Compañía adoptó la NIIF 16 utilizando el enfoque de adopción retroactivo con efecto acumulado acogiéndose al párrafo C8 (b) (ii), con la fecha de aplicación inicial del 1 de enero de 2019. La Compañía aplicó la norma solo a los contratos que previamente se identificaron como arrendamientos que aplican la NIC 17 y la CINIIF 4 en la fecha de la aplicación inicial. Adicionalmente eligió utilizar las exenciones de reconocimiento para los contratos de arrendamiento que, en la fecha de inicio, tienen un plazo de arrendamiento de 12 meses o menos y no contienen una opción de compra (arrendamientos a corto plazo) y contratos de arrendamiento para los cuales el activo subyacente es de bajo valor (activos de bajo valor).

(b) CINIIF 23 – Incertidumbre sobre los tratamientos de los Impuestos a las Ganancias

La Interpretación aborda la contabilidad de los impuestos a las ganancias cuando los tratamientos fiscales implican incertidumbre que afecta la aplicación de la NIC 12 Impuestos a las Ganancias. No se aplica a impuestos o gravámenes fuera del alcance de la NIC 12, ni incluye específicamente requisitos relacionados con intereses y multas asociadas con tratamientos fiscales inciertos.

La interpretación aborda específicamente lo siguiente:

- Si una entidad considerará por separado el tratamiento impositivo incierto
- Los supuestos que una entidad realiza sobre la revisión de los tratamientos impositivos por las autoridades fiscales
- *Cómo determinará una entidad la ganancia fiscal (pérdida fiscal), las bases fiscales, pérdidas fiscales no utilizadas, créditos fiscales no utilizados y tasas fiscales*
- *Cómo considerará una entidad los cambios en hechos y circunstancias.*

La Compañía determina si se debe considerar cada tratamiento fiscal incierto por separado o junto con uno o más tratamientos fiscales inciertos y utiliza el enfoque que predice mejor la resolución de la incertidumbre.

La Compañía aplica un juicio significativo al identificar incertidumbres sobre los tratamientos del impuesto a las ganancias. Tras la adopción de la interpretación, la Compañía consideró si tiene posiciones fiscales inciertas, particularmente aquellas relacionadas con la deducibilidad de los gastos para la determinación del Impuesto a la Renta. Se determinó, con base en su análisis de cumplimiento de impuestos, que es probable que sus tratamientos fiscales sean aceptados por las autoridades fiscales. La Interpretación no tuvo impacto en los estados financieros.

5. USO DE ESTIMACIONES Y SUPUESTOS SIGNIFICATIVOS

Varios de los importes incluidos en los estados financieros implican el uso de criterios y estimaciones. Estos criterios y estimaciones se efectuaron sobre la base de su mejor conocimiento de los hechos relevantes y circunstancias, tomando en cuenta la experiencia previa; sin embargo, los resultados finales podrán diferir de

Notas a los estados financieros (continuación)

las estimaciones incluidas en los estados financieros. El detalle de estos criterios y estimaciones están incluidos en las políticas contables o en las notas a los estados financieros. La preparación de los estados financieros incluye los siguientes criterios y estimaciones utilizados por la gerencia:

Obligaciones por beneficios a empleados

El valor presente de las obligaciones de beneficios a empleados se determina mediante valuaciones actuariales. Las valuaciones actuariales implican varias suposiciones que podrían diferir de los acontecimientos que efectivamente tendrán lugar en el futuro. Estas suposiciones incluyen la determinación de la tasa de descuento, los aumentos salariales futuros, los índices de mortalidad y los aumentos futuros de las pensiones. Debido a la complejidad de la valuación, las suposiciones subyacentes y su naturaleza de largo plazo, las obligaciones por beneficios definidos son extremadamente sensibles a los cambios en estas suposiciones. Todas estas suposiciones se revisan a cada fecha de cierre del periodo sobre el que se informa.

Para la determinación de la tasa de descuento, el paríto consideró las tasas de interés de los bonos emitidos por el gobierno de Estados Unidos de América.

El índice de mortalidad se basa en las tablas biométricas de experiencia ecuatorianas publicadas por el Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social (IESS) según Registro Oficial No. 650 del 28 de agosto de 2002. Los aumentos futuros de salarios y pensiones se basan en los índices de inflación futuros esperados para el país.

Vida útil de propiedad, planta y equipo-

La propiedad, planta y equipo se registran al costo y se deprecia en base al método de línea recta durante la vida útil estimada de dichos activos. En aquellos casos en los que se pueda determinar que la vida útil de los activos debiera disminuir, se deprecia el exceso entre el valor en libros neto y el valor de recuperación estimado, de acuerdo a la vida útil restante revisada. Factores tales como los cambios en el uso planificado de los distintos activos podrían hacer que la vida útil de los activos se viera disminuida. Las estimaciones se basan principalmente en las proyecciones de uso futuro de los activos.

Provisiones-

Debido a las incertidumbres inherentes a las estimaciones necesarias para determinar el importe de las provisiones, los desembolsos reales pueden diferir de los importes reconocidos originalmente sobre la base de las estimaciones realizadas.

La determinación de la cantidad a provisionar está basada en la mejor estimación de los desembolsos que serán necesarios pagar por la correspondiente obligación, tomando en consideración toda la información disponible a la fecha del estado de situación financiera, incluyendo la opinión de expertos independientes tales como asesores legales y consultores.

6. NORMAS INTERNACIONALES DE INFORMACIÓN FINANCIERA EMITIDAS AÚN NO VIGENTES

A continuación, se enumeran las normas internacionales de información financiera y enmiendas emitidas pero que no se encontraban en vigencia para los periodos anuales que se iniciaron al 1 de enero de 2019. En este sentido, la Compañía tiene la intención de adoptar estas normas según corresponda, cuando entren en vigencia.

Notas a los estados financieros (continuación)

Normas	Fecha efectiva de vigencia
Modificaciones a las referencias del marco conceptual en la norma NIIF	1 de enero de 2020
Modificaciones de la NIIF 3: Definición de un negocio	1 de enero de 2020
Modificaciones a la NIC 1 y a la NIC 8: Definición material	1 de enero de 2020
NIIF 17 – Contratos de Seguro	1 de enero de 2021
Modificaciones a la NIIF 10 y NIC 28 – Venta o contribución de activos entre un inversionista y su asociada o negocios conjuntos	Por definir

7. EFECTIVO Y EQUIVALENTES DE EFECTIVO

Al 31 de diciembre de 2019 y 2018, el saldo efectivo y equivalente de efectivo se desglosa como sigue:

	2019	2018
Caja y bancos	4,445,218	4,233,753
Inversiones temporales (1)	3,000,000	3,000,000
	<u>7,445,218</u>	<u>7,233,753</u>

(1) Corresponde a certificado de depósitos emitidos por el Banco Pichincha con vencimiento hasta enero de 2020 y que generan intereses a una tasa anual efectiva del 6.20% (al 31 de diciembre de 2018 correspondía depósitos emitidos por el Banco Bolivariano con un interés promedio anual del 5.9%).

8. CUENTAS POR COBRAR COMERCIALES

Al 31 de diciembre de 2019 y 2018, el saldo de cuentas por cobrar comerciales se desglosa como sigue:

	2019	2018
Cliente	2,369,842	2,894,618
Menos- Provisión para cuentas de dudoso cobro	(7,208)	(10,511)
	<u>2,362,634</u>	<u>2,884,107</u>

Las cuentas por cobrar no generan intereses y poseen un período de crédito de hasta 30 días.

Al 31 de diciembre de 2019 y 2018, la apertura por vencimiento del saldo de las cuentas por cobrar comerciales es como sigue:

	2019	2018
A vencer	2,211,393	2,752,594
Vencidos:		
A 30 días	151,241	131,513
De 31 a 60 días	-	-
Más de 91 días	7,208	10,511
	<u>2,369,842</u>	<u>2,894,618</u>

Notas a los estados financieros (continuación)

A continuación, se presenta el movimiento de la estimación para cuentas dudosas de clientes durante el año 2019 y 2018:

	<u>2019</u>	<u>2018</u>
Saldo al inicio	10,511	13,815
Menos- Recuperación de cartera	<u>(3,303)</u>	<u>(3,304)</u>
Saldo al final	<u>7,208</u>	<u>10,511</u>

9. INVENTARIOS

Al 31 de diciembre de 2019 y 2018, el saldo de inventarios se desglosa como sigue:

	<u>2019</u>	<u>2018</u>
Materia prima y materiales	1,267,871	1,224,227
Producto terminado	713,169	556,614
Productos en proceso	10,499	33,669
Repuestos	1,056,826	934,994
En tránsito	87,506	125,854
	<u>3,135,871</u>	<u>2,875,358</u>
Menos- Estimación para obsolescencia	<u>(34,867)</u>	<u>(15,588)</u>
	<u>3,101,004</u>	<u>2,859,770</u>

El movimiento de la estimación para obsolescencia de inventarios durante los años 2019 y 2018, fue como sigue:

	<u>2019</u>	<u>2018</u>
Saldo al inicio	15,588	10,654
Más- Provisión	<u>19,279</u>	<u>4,934</u>
Saldo al final	<u>34,867</u>	<u>15,588</u>

10. PROPIEDAD, PLANTA Y EQUIPO

Al 31 de diciembre de 2019 y 2018, el saldo de propiedad, planta y equipo se formaba de la siguiente manera:

Notas a los estados financieros (continuación)

	Al 31 de diciembre de 2019			Al 31 de diciembre de 2018		
	Costo	Depreciación y deterioro acumulado	Valor neto	Costo	Depreciación y deterioro acumulado	Valor neto
Terreno	4,160,972	-	4,160,972	4,160,972	-	4,160,972
Edificios e instalaciones	13,369,525	(3,784,445)	9,585,080	12,119,400	(3,218,277)	8,901,123
Maquinarias y equipos de planta	53,805,367	(23,802,711)	30,002,656	48,621,536	(20,569,723)	28,051,813
Muebles, enseres y equipos de computación	3,455,541	(2,904,397)	551,144	3,306,629	(2,707,466)	599,163
Vehículos	1,704,208	(1,352,136)	352,072	1,738,198	(1,327,334)	410,864
Obras en curso y maquinarias en montaje	2,721,880	-	2,721,880	6,538,427	-	6,538,427
	<u>79,217,493</u>	<u>(31,843,689)</u>	<u>47,373,804</u>	<u>76,485,162</u>	<u>(27,822,800)</u>	<u>48,662,362</u>

Durante los años 2019 y 2018, el movimiento de propiedad, planta y equipo fue como sigue:

	Terreno	Edificios e instalaciones	Maquinarias y equipos de planta	Muebles, enseres y equipos de computación	Vehículos	Obras en y maquinarias de montaje	Total
Costo							
Saldo al 31 de diciembre de 2017	3,566,998	8,865,631	35,346,653	2,517,286	1,797,726	4,107,229	56,201,523
Adiciones	-	-	-	-	-	4,971,381	4,971,381
Adición por fusión (1)	593,974	1,586,420	12,831,056	645,719	27,278	-	15,684,447
Transferencias	-	1,667,349	421,575	163,861	-	(2,252,785)	-
Ajustes	-	-	80,188	-	-	(287,398)	(207,210)
Ventas y bajas	-	-	(57,936)	(20,237)	(86,806)	-	(164,979)
Saldo al 31 de diciembre de 2018	<u>4,160,972</u>	<u>12,119,400</u>	<u>48,621,536</u>	<u>3,306,629</u>	<u>1,738,198</u>	<u>6,538,427</u>	<u>76,485,162</u>
Adiciones	-	-	-	-	-	3,956,258	3,956,258
Transferencias	-	1,364,475	6,182,593	225,737	-	(7,772,805)	-
Ventas y bajas	-	(114,350)	(998,762)	(76,825)	(33,990)	-	(1,223,927)
Saldo al 31 de diciembre de 2019	<u>4,160,972</u>	<u>13,369,525</u>	<u>53,805,367</u>	<u>3,455,541</u>	<u>1,704,208</u>	<u>2,721,880</u>	<u>79,217,493</u>

Notas a los estados financieros (continuación)

	Terreno	Edificios e instalaciones	Maquinarias y equipos de planta	Muebles, enseres y equipos de computación	Vehículos	Obras en y maquinarias de montaje	Total
Depreciación acumulada y deterioro							
Saldo al 31 de diciembre de 2017	-	(1,308,499)	(9,366,771)	(1,765,667)	(1,347,277)	-	(13,788,214)
Depreciación del año	-	(607,128)	(3,446,049)	(368,260)	(39,598)	-	(4,461,035)
Depreciación acumulada por fusión (2)	-	(1,302,650)	(7,632,798)	(589,108)	(27,262)	-	(9,551,818)
Deterioro por fusión (3)	-	-	(264,434)	-	-	-	(264,434)
Ajustes	-	-	94,964	-	-	-	94,964
Ventas y bajas	-	-	45,365	15,569	86,803	-	147,737
Saldo al 31 de diciembre de 2018	-	(3,218,277)	(20,569,723)	(2,707,466)	(1,327,334)	-	(27,822,800)
Depreciación del año	-	(646,522)	(4,075,150)	(273,628)	(34,009)	-	(5,029,309)
Ventas y bajas	-	80,354	842,162	76,697	9,207	-	1,008,420
Saldo al 31 de diciembre de 2019	-	(3,784,445)	(23,802,711)	(2,904,397)	(1,352,136)	-	(31,843,689)
Saldo neto	4,160,972	9,585,080	30,002,656	551,144	352,072	2,721,880	47,373,804

- (1) Corresponde a activos provenientes del proceso de fusión por absorción con Supan S. A. llevado a cabo en el periodo 2018.
- (2) Corresponde a depreciación acumulada proveniente del proceso de fusión por absorción con Supan S.A. e incluye un gasto de depreciación por 348,444.
- (3) Corresponde a deterioro acumulado de maquinarias proveniente del proceso de fusión por absorción con Supan S.A.

11. ACTIVO POR DERECHO DE USO

Al 31 de diciembre de 2019, el saldo de los activos por derecho de uso se formaba de la siguiente manera:

	Saldo al 1 de enero de 2019			Terminación anticipada	Saldo al 31 de diciembre de 2019
	Adiciones	Retiros			
Costo - Derecho de uso					
Edificios	766,203	134,533	(100,021)	-	800,715
Vehículos	4,370,209	4,804,131	(1,575,445)	(138,537)	7,460,358
Total derecho de uso	5,136,412	4,938,664	(1,675,466)	(138,537)	8,261,073
Depreciación acumulada:					
Edificios	-	(514,431)	100,021	-	(414,410)
Vehículos	-	(2,992,499)	1,575,445	69,103	(1,347,951)
Total depreciación acumulada	-	(3,506,930)	1,675,466	69,103	(1,762,361)
Derechos de uso, neto	5,136,412	1,431,734	-	(69,434)	6,498,712

Notas a los estados financieros (continuación)

12. ACREEDORES COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR PAGAR

Al 31 de diciembre de 2019 y 2018, el saldo de acreedores comerciales y otras cuentas por pagar se desglosa como sigue:

	<u>2019</u>	<u>2018</u>
Proveedores (1)	7,764,352	8,372,975
Cuentas por pagar IESS	644,451	585,322
Otros	109,274	169,563
	<u>8,518,077</u>	<u>9,127,860</u>

(1) Corresponde a cuentas por pagar que no devengan intereses y el plazo de pago es de 90 días promedio.

13. PARTES RELACIONADAS

(a) Saldos y transacciones con partes relacionadas-

Al 31 de diciembre de 2019 y 2018, los saldos por cobrar y pagar a partes relacionadas se desglosan como sigue:

	Naturaleza de la relación	<u>2019</u>	<u>2018</u>
Por cobrar:			
Bimbo S. A. de C.V.	Filial	165,454	436,674
Bimbo de Colombia S. A.	Filial	19,342	31,218
Bimbo de Centro América S. A.	Filial	14,602	26,801
Bimbo de Panamá S. A.	Filial	5,377	12,000
Bimbo El Salvador S.A.	Filial	4,469	8,376
Bimbo de Honduras S. A.	Filial	4,369	6,557
Bimbo de Costa Rica S.A.	Filial	-	21,953
Bimbo Chile Ideal S.A.	Filial	26,255	-
		<u>239,868</u>	<u>543,579</u>
Por pagar:			
Bimbo de Colombia S. A.	Filial	5,528	109,811
Bimbo de Costa Rica S. A.	Filial	-	59,645
Grupo Bimbo S.A.B. de C.V.	Filial	19,892	-
Bimbo El Salvador S.A.	Filial	-	1,955
Bimbo de Centro América S.A.	Filial	5,763	6,382
Panificadora Bimbo del Perú	Filial	21,450	-
Barcel S.A. de C.V.	Filial	259	-
Moldes y Exhibidores S. A.	Filial	-	34,369
		<u>52,892</u>	<u>212,162</u>

Transacciones con partes relacionadas

Durante los años 2019 y 2018, se efectuaron las siguientes principales transacciones con partes relacionadas:

Notas a los estados financieros (continuación)

2019	Naturaleza de la relación	Ingresos	Ingresos	Gastos			
		por servicios corporativos	por exportación de productos	Ingresos por intereses	por servicios administrativos	Importaciones de productos	Importaciones de equipos
Bimbo S. A. de C.V.	Filial	-	723,735	1,449	70,436	18,637	-
Grupo Bimbo S.A.B. de C.V.	Filial	-	-	-	118,671	-	-
Corporativo Bimbo S.A. de C.V.	Filial	-	-	-	858,325	-	-
Bimbo de Colombia S. A.	Filial	182,528	-	101	669,316	178,857	-
Bimbo de Centro América S. A.	Filial	110,239	-	49	30,971	228,469	-
Bimbo de Panamá S. A.	Filial	46,385	-	-	-	-	-
Bimbo El Salvador S.A. de C.V.	Filial	42,170	-	39	8,293	-	-
Bimbo de Honduras S. A.	Filial	43,976	-	-	-	-	-
Bimbo de Costa Rica S.A.	Filial	105,419	-	75	362,950	-	-
Panificadora Bimbo de Perú S.A.	Filial	-	24,928	-	-	144,419	-
Bimbo Chile Ideal S.A.	Filial	-	26,256	-	-	-	-
Moldes y Exhibidores S.A.	Filial	-	-	-	-	-	25,981
Barcel S.A. de C.V.	Filial	-	-	-	-	898	-
		<u>530,717</u>	<u>774,919</u>	<u>1,713</u>	<u>2,118,962</u>	<u>571,280</u>	<u>25,981</u>

2018

Naturaleza de la relación		Ingresos	Ingresos	Gastos	
		por servicios corporativos	por exportación de productos	Ingresos por reembolso	por servicios administrativos
Bimbo S. A. de C.V.	Filial	-	1,577,982	-	175,900
Grupo Bimbo S.A.B. de C.V.	Filial	-	-	-	86,992
Corporativo Bimbo S.A. de C.V.	Filial	-	-	-	916,135
Bimbo de Colombia S. A.	Filial	204,745	-	-	918,140
Bimbo de Centro América S. A.	Filial	149,319	-	9,075	49,408
Bimbo de Panamá S. A.	Filial	76,453	-	-	-
Bimbo El Salvador S.A. de C.V.	Filial	58,375	-	-	12,634
Bimbo de Honduras S. A.	Filial	48,739	-	-	-
Bimbo de Costa Rica S.A.	Filial	163,178	-	-	278,996
Bimbo de Perú S.A.	Filial	-	49,889	-	-
		<u>700,809</u>	<u>1,627,871</u>	<u>9,075</u>	<u>2,438,205</u>

Las transacciones entre partes relacionadas fueron realizadas en los términos y condiciones acordados entre ellas. Los saldos pendientes al cierre del año no están garantizados, y son liquidados en efectivo. No existen garantías entregadas ni recibidas por cuentas por pagar ni por cobrar de partes relacionadas.

(b) Administración y alta dirección-

Los miembros de la alta administración y demás personas que asumen la gestión de la Compañía,

Notas a los estados financieros (continuación)

incluyendo a la gerencia general, así como los accionistas que la representan, no han participado al 31 de diciembre de 2019 y 2018 en transacciones no habituales o relevantes.

(c) Remuneraciones y compensaciones de la gerencia clave-

La gerencia clave de la Compañía corresponde a la gerencia general, gerencia de ventas y gerencia manufactura. Durante los años 2019 y 2018, los importes reconocidos como remuneraciones fijas y beneficios sociales de la gerencia clave de la Compañía fueron de 754,273 y 694,062, respectivamente.

Durante los años terminados al 31 de diciembre de 2019 y 2018, la gerencia no recibió pagos por asesorías, ni otros rubros por compensaciones, así como tampoco se mantienen otras transacciones realizadas y que no hayan sido reveladas en sus notas.

14. BENEFICIOS A EMPLEADOS

(a) Corto plazo-

Al 31 de diciembre de 2019 y 2018, el saldo de beneficios a empleados a corto plazo es como sigue:

	<u>2019</u>	<u>2018</u>
Sueldos y Beneficios sociales	1,348,607	1,322,971
Participación a trabajadores	2,213	204,281
Otros beneficios a empleados	19,527	181,661
	<u>1,370,347</u>	<u>1,708,913</u>

(b) Largo plazo-

Mediante resolución publicada en el Registro Oficial No. 421 del 28 de enero de 1983, la Corte Suprema de Justicia dispuso que los trabajadores tengan derecho a la jubilación patronal mencionada en el Código del Trabajo, sin perjuicio de la que les corresponda según la Ley de Seguro Social Obligatorio. De conformidad con lo que menciona el Código del Trabajo, los empleados que por veinticinco años o más hubieren prestado servicios continuada o interrumpidamente, tendrán derecho a ser jubilados por sus empleadores. Adicionalmente, los empleados que a la fecha de su despido hubieren cumplido veinte años y menos de veinticinco años de trabajo continuo o interrumpido, tendrán derecho a la parte proporcional de dicha jubilación.

Así también de acuerdo con el Código del Trabajo, la Compañía tendría un pasivo por indemnizaciones con los empleados que se separen bajo ciertas circunstancias. Esta provisión cubre los beneficios de terminación de la relación laboral por desahucio solicitado por el empleador o por el trabajador, el empleador bonificará al trabajador con el veinticinco por ciento del equivalente a la última remuneración mensual por cada uno de los años de servicios prestados a la misma empresa o empleador.

Al 31 de diciembre de 2019 y 2018, los beneficios de largo plazo a empleados se formaban de la siguiente forma:

Notas a los estados financieros (continuación)

	<u>2019</u>	<u>2018</u>
Jubilación patronal	6,806,734	5,084,885
Desahucio	1,810,032	1,428,505
Bonos Veab	175,519	200,612
	<u>8,792,285</u>	<u>6,714,002</u>

La siguiente tabla resume el movimiento de la provisión y los componentes del gasto neto por jubilación patronal y desahucio reconocidos en el estado de resultados integrales y el importe reconocido en el estado de situación financiera:

	<u>Jubilación patronal</u>		<u>Desahucio</u>		<u>Total</u>	
	<u>2019</u>	<u>2018</u>	<u>2019</u>	<u>2018</u>	<u>2019</u>	<u>2018</u>
Saldo al inicio	5,084,885	4,659,702	1,428,505	1,341,404	6,513,390	6,001,106
Movimiento del período:						
Costo del servicio del período actual	418,353	612,003	195,567	198,272	613,920	810,275
Costo de interés	238,687	183,926	65,047	52,800	303,734	236,726
Pérdida actuarial	1,119,549	370,743	388,433	55,266	1,507,982	426,009
Beneficios pagados	(54,740)	(544,464)	(267,520)	(219,237)	(322,260)	(763,701)
Transferencia de empleados desde otras empresas del grupo	-	9,473	-	-	-	9,473
Reducciones y liquidaciones anticipadas	-	(206,498)	-	-	-	(206,498)
Saldo al final	<u>6,806,734</u>	<u>5,084,885</u>	<u>1,810,032</u>	<u>1,428,505</u>	<u>8,616,766</u>	<u>6,513,390</u>

Los principales supuestos actuariales usados en la determinación del pasivo por jubilación patronal y desahucio fueron los siguientes:

	<u>2019</u>	<u>2018</u>
Tasa de descuento	3.60%	4.25%
Tasa esperada de incremento salarial	3.00%	1.50%
Tabla de mortalidad	TMISS 2002	TMISS 2002
Tasa de incidencia de invalidez	TMISS 2002	TMISS 2002
Tasa de rotación	Basic Service Table 125% SOA Pension Plan Turnover Study	15.03%
Antigüedad para jubilación (hombres y mujeres)	<u>25 años</u>	<u>25 años</u>

15. PASIVO POR DERECHO DE USO

Al 31 de diciembre de 2019, el saldo de los pasivos por arrendamientos corresponde a:

Notas a los estados financieros (continuación)

	<u>Corto plazo</u>	<u>Largo plazo</u>	<u>Total</u>
<u>Tipos de arrendamientos:</u>			
Edificios y vehículos	2,052,108	4,609,072	6,661,180
Saldo al 31 de diciembre de 2019	<u>2,052,108</u>	<u>4,609,072</u>	<u>6,661,180</u>

A continuación, se detalla el movimiento de los pasivos por arrendamientos durante el periodo:

Saldo al 1 de enero de 2019	5,136,412
Más (menos):	
Adiciones	4,938,664
Intereses devengados	354,326
Pagos	(3,698,000)
Terminación anticipada	(70,220)
Saldo al 31 de diciembre de 2019	<u>6,661,180</u>

16. IMPUESTOS

(a) Impuestos por recuperar e impuestos por pagar-

Al 31 de diciembre de 2019 y 2018, el saldo de impuestos por recuperar e impuestos por pagar se formaban de la siguiente manera:

	<u>2019</u>	<u>2018</u>
Por recuperar:		
Crédito por impuesto a la renta (Véase literal (b))	59,143	-
Por pagar:		
Retenciones de impuesto al Valor Agregado	205,289	213,988
Retenciones en la fuente	186,143	261,011
Impuesto a la renta por pagar (Véase literal (b))	-	23,285
Otros	37,377	1,560
	<u>428,809</u>	<u>499,844</u>

(b) Impuesto a la renta-

Conciliación del resultado contable - tributario-

Las partidas que concilian la (pérdida) utilidad contable con la utilidad tributaria de la Compañía, para la determinación del impuesto a la renta en los años 2019 y 2018 fueron las siguientes:

Notas a los estados financieros (continuación)

	<u>2019</u>	<u>2018</u>
(Pérdida) utilidad antes de provisión para impuesto a la renta	(278,071)	1,157,592
Más (menos)- Partidas de conciliación		
Gastos no deducibles	3,638,729	4,226,636
Deducciones adicionales	(598,992)	(239,235)
Utilidad tributaria	2,761,666	5,144,993
Tasa de impuesto	25%	25%
Provisión para impuesto a la renta corriente	<u>690,417</u>	<u>1,286,248</u>

Al 31 de diciembre de 2019 y 2018, la determinación del saldo del impuesto a la renta por pagar fue como sigue:

	<u>2019</u>	<u>2018</u>
Provisión de impuesto a la renta corriente	690,417	1,286,248
Menos:		
Impuesto a la salida de divisas	(70,664)	(85,695)
Anticipo de impuesto a la renta	(139,656)	(424,704)
Crédito tributario años anteriores	-	(131,822)
Retenciones en la fuente del año	(539,240)	(620,742)
Impuesto a la renta corriente a (cobrar) pagar (Véase literal (a))	<u>(59,143)</u>	<u>23,285</u>

(c) Impuesto diferido-

	<u>Estado de situación</u>		<u>Estado de resultados</u>	
	<u>financiera</u>		<u>integrales</u>	
	<u>2019</u>	<u>2018</u>	<u>2019</u>	<u>2018</u>
<i>Diferencias temporarias:</i>				
Deterioro de maquinarias	53,525	84,105	(30,580)	-
Provisión devolución	51,931	55,058	(3,127)	197
Provisión bonificación autoservicios	17,534	22,634	(5,100)	22,634
Provisión bono VEAB	46,303	37,038	9,265	36,638
Provisión jubilación patronal	339,102	153,001	186,101	153,001
Provisión desahucio	94,828	49,568	45,260	49,568
Valor neto realizable de inventarios	4,231	-	4,231	-
Revaluación de propiedades, planta y equipo	556,830	656,716	99,886	87,895
Efecto en el impuesto diferido en resultados			<u>305,936</u>	<u>349,933</u>
Activo por impuesto diferido	607,454	401,404		
Pasivo por impuesto diferido	556,830	656,716		
Activo / Pasivo neto	<u>50,624</u>	<u>255,312</u>		

Notas a los estados financieros (continuación)

(d) Otros asuntos relacionados con el impuesto a la renta-

Determinación y pago del impuesto a la renta-

De acuerdo con disposiciones legales, la autoridad tributaria tiene la facultad de revisar las declaraciones del impuesto a la renta de la Compañía, dentro del plazo de hasta tres años posteriores contados a partir de la fecha de presentación de la declaración del impuesto a la renta y hasta seis años cuando la administración tributaria considere declarado todo o parte del impuesto.

El último año fiscalizado por la autoridad tributaria a la Compañía fue en el 2014.

Tasa del impuesto a la renta-

La tasa del impuesto a la renta para es del 25%.

Anticipo del impuesto a la renta-

El anticipo se determina sobre la base de la declaración del impuesto a la renta del año inmediato anterior, aplicando ciertos porcentajes al valor del activo total (menos ciertos componentes), patrimonio total, ingresos gravables y costos y gastos deducibles. El anticipo será compensado con el impuesto a la renta causado y no es susceptible de devolución, salvo casos de excepción. En caso de que el impuesto a la renta causado fuere menor al anticipo determinado, el anticipo se convierte en impuesto a la renta mínimo.

Así también, se excluirán de la determinación del anticipo del impuesto a la renta los gastos incrementales por generación de nuevo empleo o mejora de masa salarial, y en general aquellas inversiones y gastos efectivamente realizados, relacionados con los beneficios tributarios que para el pago del impuesto a la renta reconoce el Código Orgánico de la Producción, Comercio e Inversiones para las nuevas inversiones, así como otras afectaciones por aplicación de normas y principios contables.

(d) Impuesto a la Salida de Divisas (ISD)-

El Impuesto a la Salida de Divisas (ISD) es del 5% y grava a lo siguiente:

- La transferencia o traslado de divisas al exterior.
- Los pagos efectuados desde el exterior, inclusive aquellos realizados con recursos financieros en el exterior de la persona natural o la sociedad o de terceros.
- Las importaciones pendientes de pago registradas por más de doce (12) meses.
- Las exportaciones de bienes y servicios generados en el Ecuador, efectuadas por personas naturales o sociedades domiciliadas en el Ecuador, cuando las divisas correspondientes a los pagos por concepto de dichas exportaciones no ingresen al Ecuador en un plazo de 180 días.

Están exentos del Impuesto a la Salida de Divisas (ISD), entre otros:

- Pagos realizados al exterior por amortización de capital e intereses de créditos otorgados por instituciones financieras internacionales o entidades no financieras especializadas, con un plazo mayor a un año, destinados al financiamiento de inversiones previstas en el Código Orgánico de la Producción, Comercio e Inversiones y que devenguen intereses a las tasas referenciales.
- Pagos realizados al exterior por concepto de dividendos distribuidos por sociedades nacionales o extranjeras domiciliadas en el Ecuador, después del pago del impuesto a la renta, a favor de otras

Notas a los estados financieros (continuación)

sociedades extranjeras o de personas naturales no residentes en el Ecuador, siempre y cuando no estén domiciliados en paraísos fiscales o jurisdicciones de menor imposición.

El Impuesto a la Salida de Divisas (ISD) podrá ser utilizado como crédito tributario para la determinación del impuesto a la renta hasta por 5 años, siempre que haya sido originado en la importación de materias primas, insumos y bienes de capital con la finalidad de que sean incorporados en procesos productivos, que consten en el listado emitido por el Comité de Política Tributaria.

(e) Reformas tributarias-

En el Suplemento del Registro Oficial No. 111 del 31 de diciembre de 2019, se expidió la Ley Orgánica de Simplificación y Progresividad Tributaria. Las principales reformas tributarias que se consideran de importancia para la administración son las siguientes:

• Impuesto a la Renta

- Dividendos:

- La distribución de dividendos realizada a todo tipo de contribuyente, con independencia de su residencia fiscal, excepto la distribución a sociedades residentes en Ecuador o establecimientos permanentes en el país de una sociedad no residente se encuentra sujeta a retención en la fuente de Impuesto a la Renta. El ingreso gravado será igual al cuarenta por ciento (40%) del dividendo efectivamente distribuido;
- Las sociedades que distribuyan dividendos aplicarán una retención de hasta el 25% sobre el ingreso gravado.
- En el caso de que la distribución se realice a no residentes fiscales en Ecuador y el beneficiario efectivo sea una persona natural residente fiscal en el Ecuador se aplicará lo dispuesto en el punto anterior.
- Las sociedades que distribuyan dividendos a personas naturales o sociedades no residentes fiscales en el Ecuador actuarán como agentes de retención aplicando la tarifa para no residentes.
- Si la sociedad que distribuye los dividendos incumple el deber de informar su composición societaria, se procederá a la retención del impuesto a la renta, sobre los dividendos que correspondan a dicho incumplimiento, aplicando la máxima tarifa de IR para personas naturales (35%) sobre el ingreso gravado.

- Jubilación Patronal y Desahucio (reforma vigente a partir del año 2021)

- Serán deducibles las provisiones de desahucio y jubilación patronal, soportadas en estudios actuariales, siempre y cuando para las últimas se cumpla con lo siguiente:
 - a) La provisión se refiera al personal que haya cumplido por lo menos diez años de trabajo en la misma empresa y,
 - b) Los aportes en efectivo de esta provisión sean administrados por empresas especializadas en administración de fondos y debidamente autorizadas por la Ley de Mercado de Valores.

- Para que sean deducibles los intereses pagados o devengados por bancos, compañías aseguradoras, y entidades del sector financiero de la Economía Popular y Solidaria por créditos externos otorgados directa o indirectamente por partes relacionadas, el monto total de éstos no

Notas a los estados financieros (continuación)

podrá ser mayor al 300% con respecto al patrimonio. Tratándose de otras sociedades o de personas naturales, el monto total del interés neto en operaciones con partes relacionadas no deberá ser mayor al 20% de la utilidad antes de la participación laboral, intereses, depreciaciones y amortizaciones correspondientes al respectivo ejercicio fiscal.

- Se elimina el cálculo del anticipo de Impuesto a la Renta en función de activos, patrimonio, ingresos gravados y gastos deducibles. El pago del impuesto podrá anticiparse de forma voluntaria, y será equivalente al 50% del impuesto a la renta causado menos las retenciones en la fuente, efectuadas en el ejercicio fiscal anterior.
- **Impuesto a la Salida de Divisas**
 - Se incluye como exento el pago al exterior por dividendos a sociedades o personas naturales en paraísos fiscales.
- **Contribución Única y Temporal**
 - Las sociedades que realicen actividades económicas, y que hayan generado ingresos gravados iguales o superiores a un millón de dólares en el ejercicio fiscal 2018, pagarán una contribución única y temporal, para los ejercicios fiscales 2020, 2021 y 2022, sobre dichos ingresos, de acuerdo con la siguiente tabla:

Ingresos gravados desde	Ingresos gravados hasta	Tarifa
1,000,000.00	5,000,000.00	0.10%
5,000,000.01	10,000,001.00	0.15%
10,000,001.01	En adelante	0.20%

- Esta contribución será pagada en base a los ingresos gravados del año 2018, inclusive los ingresos que se encuentren bajo un régimen de Impuesto a la Renta Único.
- En ningún caso esta contribución será mayor al 25% del Impuesto a la Renta causado en el ejercicio fiscal 2018
- Esta Contribución no podrá ser utilizada como crédito tributario ni como gasto deducible.
- Su declaración y pago se realizará hasta el 31 de marzo de cada ejercicio fiscal de conformidad con lo establecido por el SRI mediante resolución.

17. CAPITAL SOCIAL

Al 31 de diciembre de 2019 y 2018, el capital social de la Compañía está conformado de la siguiente forma:

Accionistas	País	Valor		Porcentaje accionario	
		por acción	Número de acciones		
Bakery Iberia Investment	España	1	27,176,453	27,176,453	87%
Bakery Holanda B.V	Holanda	1	4,096,833	4,096,833	13%
			<u>31,273,286</u>	<u>31,273,286</u>	<u>100%</u>

Notas a los estados financieros (continuación)

18. PRIMA DE EMISIÓN

La prima de emisión es el precio adicional pagado sobre el valor nominal con el que se emiten las nuevas acciones para compensar el mayor valor que tienen las acciones antiguas existentes en el mercado y compensar a los accionistas por la dilución del valor de las acciones.

19. RESERVA LEGAL

La Ley requiere que se transfiera a la reserva legal por lo menos el 10% de la utilidad neta anual, hasta que la reserva llegue por lo menos al 50% del capital social. Dicha reserva no puede distribuirse como dividendos en efectivo, excepto en caso de liquidación de la Compañía, pero puede utilizarse para cubrir pérdidas de operaciones o para capitalizarse.

20. UTILIDADES RETENIDAS

Dentro de las utilidades retenidas la Compañía mantiene registrado 6,686,366 provenientes del ajuste de adopción por primera vez de las NIIF y 2,815,269 por superávit de revalorización de activos fijos

21. INGRESOS PROCEDENTES DE CONTRATOS CON CLIENTES

Al 31 de diciembre de 2019 y 2018, los ingresos procedentes de contratos con clientes se formaban de la siguiente manera:

	<u>2019</u>	<u>2018</u>
Segmentos		
Tipo de bienes y/o servicios:		
Venta de productos	76,987,351	81,271,026
Total de ingresos provenientes de contratos con clientes	<u>76,987,351</u>	<u>81,271,026</u>
Momento de reconocimiento del ingreso		
En un punto de entrega del bien hacia el cliente	76,987,351	81,271,026
Total de ingresos provenientes de contratos con clientes	<u>76,987,351</u>	<u>81,271,026</u>

22. COSTOS Y GASTOS

Durante los años 2019 y 2018, los gastos de ventas se formaban de la siguiente manera:

	<u>2019</u>	<u>2018</u>
Beneficios a empleados	23,463,343	24,550,011
Consumos de materias primas y materiales	20,937,774	23,129,788
Publicidad, eventos y promociones	6,528,228	6,864,972
Arriendos	3,613,548	3,948,222
Transporte	2,178,090	2,235,223
Depreciación	5,029,309	4,809,479
Mantenimiento	4,704,245	4,020,211
Servicios corporativos e intercompañía	1,653,575	2,206,612
Regalías	118,671	96,658
Combustible	1,131,436	1,355,094

Notas a los estados financieros (continuación)

	<u>2019</u>	<u>2018</u>
Servicios básicos	890,047	939,646
Honorarios y servicios	720,934	531,562
Gastos de viaje y hospedaje	755,011	636,349
Servicios de guardería	116,026	126,879
Suministros de oficina y materiales de limpieza	428,967	381,149
Otros	4,782,409	4,902,372
	<u>77,051,613</u>	<u>80,734,227</u>

23. OTROS INGRESOS

Durante los años 2019 y 2018 los otros ingresos se conformaban de la siguiente manera:

	<u>2019</u>	<u>2018</u>
Ingresos por servicios corporativos (Véase Nota 13(a))	530,717	700,809
Ingresos financieros	280,269	136,545
Otros ingresos	257,772	307,539
	<u>1,068,758</u>	<u>1,144,893</u>

24. OBJETIVOS Y POLÍTICAS DE GESTIÓN DE RIESGOS FINANCIEROS

Los principales pasivos financieros de la Compañía incluyen acreedores comerciales y otras cuentas por pagar, cuentas por pagar a partes relacionadas. La finalidad principal de estos pasivos financieros es obtener financiación para las operaciones de la Compañía y ofrecer garantías en respaldo de sus operaciones. La Compañía cuenta con cuentas por cobrar comerciales, cuentas por cobrar a partes relacionadas, otras cuentas por cobrar y efectivo y equivalentes de efectivo que provienen directamente de sus operaciones.

Por la naturaleza de sus actividades, la Compañía se encuentra expuesta a los riesgos de mercado, de crédito y de liquidez, los cuales son manejados a través de un proceso de identificación, medición y monitoreo continuo, con sujeción a los límites de riesgo y otros controles.

(a) Riesgo de mercado-

El riesgo de mercado es el riesgo de que el valor razonable o los flujos futuros de efectivo de un instrumento financiero fluctúen debido a cambios en los precios de mercado. En el caso de la Compañía, los precios de mercado comprenden principalmente el riesgo de tasa de interés. Los instrumentos financieros afectados por los riesgos de mercado incluyen los préstamos a partes relacionadas y obligaciones financieras.

Riesgo de tasa de interés-

El riesgo de tasa de interés es el riesgo de que el valor razonable o los flujos de efectivo futuros de un instrumento financiero fluctúen debido a cambios en las tasas de interés de mercado.

(b) Riesgo de crédito-

El riesgo de crédito es el riesgo de que una contraparte no pueda cumplir con sus obligaciones en

Notas a los estados financieros (continuación)

relación con un instrumento financiero o contrato de venta, generando una pérdida financiera. La Compañía está expuesta a un riesgo de crédito por sus actividades operativas (principalmente cuentas por cobrar comerciales y cuentas por cobrar a partes relacionadas) y de sus actividades de financiamiento, incluyendo depósitos en bancos y en instituciones financieras.

(c) Riesgo de liquidez

La gerencia tiene conocimiento que el riesgo de liquidez implica disponer de suficiente efectivo en banco y tener posibilidad de comprometer y/o tener comprometido financiamiento a través de diversas fuentes de crédito.

El siguiente cuadro resume el perfil de vencimientos de los pasivos financieros de la Compañía sobre la base de los pagos no descontados previstos en los contratos respectivos:

	Vencidos	0-30 días	30-90 días	Mas de 90	Total
Al 31 de diciembre de 2019					
Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar	566,010	4,892,648	3,059,419	-	8,518,077
Cuentas por pagar a partes relacionadas	10,923	20,260	21,709	-	52,892
	<u>576,933</u>	<u>4,912,908</u>	<u>3,081,128</u>	<u>-</u>	<u>8,570,969</u>
Al 31 de diciembre de 2018					
Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar	1,731,662	4,298,634	3,069,394	28,170	9,127,860
Cuentas por pagar a partes relacionadas	3,994	195,669	12,499	-	212,162
	<u>1,735,656</u>	<u>4,494,303</u>	<u>3,081,893</u>	<u>28,170</u>	<u>9,340,022</u>

25. GESTIÓN DE CAPITAL

Para propósitos de gestión del capital de la Compañía, el capital incluye el capital accionario emitido y todas las demás reservas de patrimonio atribuibles a los propietarios de la controladora. El objetivo principal de la gestión del capital de la Compañía es maximizar el valor para el accionista.

La Compañía gestiona su estructura de capital y realizar los ajustes pertinentes en función de los cambios en las condiciones económicas y los requerimientos de las cláusulas financieras. A fin de mantener y ajustar su estructura de capital, la Compañía puede modificar los pagos de dividendos a los accionistas. La Compañía monitorea la estructura de capital utilizando un ratio de endeudamiento, definido como el cociente entre la deuda neta y el capital total más la deuda neta.

El ratio de endeudamiento al 31 de diciembre de 2019 y 2018 es como sigue:

	2019	2018
Total acreedores comerciales, otras cuentas por pagar y cuentas por pagar a partes relacionadas	8,570,969	9,340,022
(-) Efectivo y equivalente de efectivo	(7,445,218)	(7,233,753)
Deuda neta	1,125,751	2,106,269
Total patrimonio	41,387,999	43,706,278
Total deuda neta y patrimonio	<u>42,513,750</u>	<u>45,812,547</u>
Ratio de apalancamiento	3%	5%

Notas a los estados financieros (continuación)

26. INFORMACIÓN SOBRE EL VALOR RAZONABLE DE LOS INSTRUMENTOS FINANCIEROS

Las metodologías y supuestos empleados por la Compañía para determinar los valores estimados de mercado dependen de los términos y características de riesgo de los diversos instrumentos financieros.

Para aquellos instrumentos financieros que se llevan al costo amortizado y cuyo valor razonable es similar a su valor en libros; como son, el efectivo y equivalentes de efectivo, cuentas por cobrar comerciales, otras cuentas por cobrar, cuentas por cobrar a partes relacionadas, acreedores comerciales y otras cuentas por pagar y ciertas cuentas por pagar a partes relacionadas, no se divulga la información de valor razonable según lo requerido por las NIIF. Los otros instrumentos se clasifican en los siguientes niveles de la jerarquía de valor razonable.

27. EVENTOS SUBSECUENTES

En el periodo comprendido entre el 1 de enero de 2020 y la fecha de estos estados financieros, no han ocurrido otros hechos de carácter financiero o de otra índole, que afecten en forma significativa los saldos o interpretaciones de los estados financieros al 31 de diciembre de 2019.