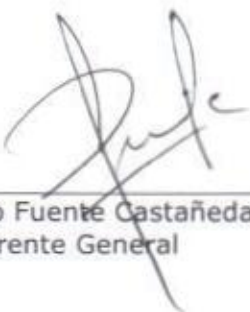


TIOSA S. A.

**ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA
AL 31 DE DICIEMBRE DE 2017**

<u>ACTIVOS</u>	<u>Notas</u>	<u>31/12/17</u> (en U.S. dólares)	<u>31/12/16</u>
ACTIVOS CORRIENTES:			
Efectivo y equivalentes de efectivo	3	6,993,015	4,420,726
Cuentas por cobrar	4	3,842,088	2,658,621
Inventarios	5	2,711,852	2,394,336
Impuestos	8	155,781	69,925
Otros		<u>263,784</u>	<u>223,766</u>
Total activos corrientes		<u>13,966,520</u>	<u>9,767,374</u>
ACTIVOS NO CORRIENTES:			
Propiedades, planta y equipos	6	42,413,309	42,483,531
Impuesto a la renta diferido	8		<u>176,499</u>
Total activos no corrientes		<u>42,413,309</u>	<u>42,660,030</u>
TOTAL		<u>56,379,829</u>	<u>52,427,404</u>

Ver notas a los estados financieros


Francisco Fuente Castañeda
Gerente General

<u>PASIVOS Y PATRIMONIO</u>	<u>Notas</u>	<u>31/12/17</u> (en U.S. dólares)	<u>31/12/16</u>
PASIVOS CORRIENTES:			
Cuentas por pagar	7	17,668,065	13,419,405
Impuestos	8	454,658	552,793
Obligaciones acumuladas	10	<u>2,174,463</u>	<u>1,644,438</u>
Total pasivos corrientes		<u>20,297,186</u>	<u>15,616,636</u>
PASIVOS NO CORRIENTES:			
Obligaciones por beneficios definidos	11	6,001,106	5,085,399
Impuesto a la renta diferido	8	<u>17,625</u>	<u>20,473</u>
Total pasivos no corrientes		<u>6,018,731</u>	<u>5,105,872</u>
Total pasivos		<u>26,315,917</u>	<u>20,722,508</u>
PATRIMONIO:	13		
Capital social		29,653,355	29,653,355
Prima de emisión		4,458,525	4,458,525
Reservas		481,411	481,411
Resultados acumulados		<u>(4,529,379)</u>	<u>(2,888,395)</u>
Total patrimonio		<u>30,063,912</u>	<u>31,704,896</u>
TOTAL		<u>56,379,829</u>	<u>52,427,404</u>

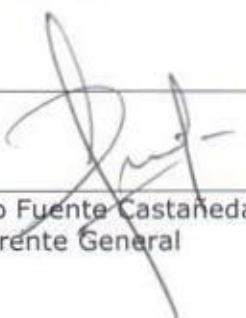


Erwin Gil Aguilar
Contador General

TIOSA S. A.**ESTADO DE RESULTADO INTEGRAL
POR EL AÑO TERMINADO EL 31 DE DICIEMBRE DE 2017**

	<u>Notas</u>	Año terminado	
		<u>31/12/17</u>	<u>31/12/16</u>
		(en U.S. dólares)	
INGRESOS		76,935,909	75,019,822
COSTO DE VENTAS	14	(37,729,778)	(39,344,645)
MARGEN BRUTO		39,206,131	35,675,177
Gastos de administración y ventas	14	(39,933,639)	(40,387,624)
Costos financieros		(200,588)	(442,820)
Otros gastos, netos		<u>108,187</u>	<u>(526,477)</u>
PÉRDIDA ANTES DE IMPUESTO A LA RENTA		(819,909)	(5,681,744)
Gasto por impuesto a la renta	8		
Corriente		(693,701)	(685,044)
Diferido		<u>(173,651)</u>	<u>195,077</u>
Total		<u>(867,352)</u>	<u>(489,967)</u>
PÉRDIDA DEL AÑO		(1,687,261)	(6,171,711)
OTRO RESULTADO INTEGRAL:			
<i>Partidas que no se reclasificarán</i>			
<i>posteriormente a resultados:</i>			
Ganancias (pérdidas) actuariales	11	<u>46,277</u>	<u>(251,276)</u>
TOTAL RESULTADO INTEGRAL DEL AÑO		(1,640,984)	(6,422,987)

Ver notas a los estados financieros

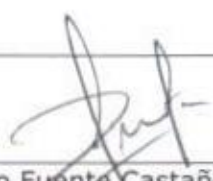
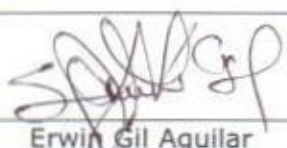

Francisco Fuente Castañeda
Gerente General


Erwin Gil Aguilar
Contador General

TIOSA S. A.**ESTADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO
POR EL AÑO TERMINADO EL 31 DE DICIEMBRE DE 2017**

	Capital Social	Prima de emisión	Aportes para futura capitalización	Reservas (en U.S. dólares)	Resultados acumulados	Total
Enero 1, 2016	4,418,880		20,393,300	481,411	3,534,592	28,828,183
Pérdida					(6,171,711)	(6,171,711)
Aportes			9,299,700			9,299,700
Prima en emisión		4,458,525	(4,458,525)			
Capitalización	25,234,475		(25,234,475)			
Otro resultado integral					(251,276)	(251,276)
Diciembre 31, 2016	29,653,355	4,458,525		481,411	(2,888,395)	31,704,896
Pérdida					(1,687,261)	(1,687,261)
Otro resultado integral					46,277	46,277
Diciembre 31, 2017	29,653,355	4,458,525		481,411	(4,529,379)	30,063,912

Ver notas a los estados financieros

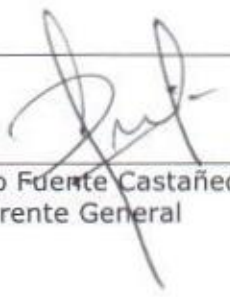

Francisco Fuente Castañeda
Gerente General
Erwin Gil Aguilar
Contador General

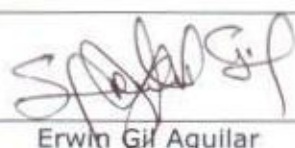
TIOSA S. A.

**ESTADO DE FLUJOS DE EFECTIVO
POR EL AÑO TERMINADO EL 31 DE DICIEMBRE DE 2017**

	Año terminado	
	31/12/17	31/12/16
	(en U.S. dólares)	
FLUJOS DE EFECTIVO DE ACTIVIDADES DE OPERACIÓN:		
Recibido de clientes	75,784,878	75,700,995
Pagos a proveedores, compañías relacionadas y empleados	(68,651,553)	(74,186,445)
Intereses pagados		(247,034)
Impuesto a la renta	<u>(801,565)</u>	<u>(723,033)</u>
Flujo neto de efectivo proveniente de actividades de Operación	<u>6,331,760</u>	<u>544,483</u>
FLUJOS DE EFECTIVO EN ACTIVIDADES DE INVERSIÓN:		
Adquisición de propiedades, planta y equipos, neto	<u>(3,759,471)</u>	<u>(7,129,158)</u>
FLUJOS DE EFECTIVO DE ACTIVIDADES DE FINANCIAMIENTO:		
Aporte para futura capitalización		9,299,700
Pago de préstamos		<u>(1,000,000)</u>
Flujo neto de efectivo proveniente de actividades de financiamiento		<u>8,299,700</u>
EFECTIVO Y EQUIVALENTES DE EFECTIVO:		
Incremento (disminución) neto durante el año	2,572,289	1,715,025
SalDOS al comienzo del año	<u>4,420,726</u>	<u>2,705,701</u>
SALDOS AL FINAL DEL AÑO	<u>6,993,015</u>	<u>4,420,726</u>
TRANSACCIONES QUE NO GENERARON FLUJO DE EFECTIVO DURANTE EL AÑO		
Prima de emisión		4,458,525

Ver notas a los estados financieros


Francisco Fuente Castañeda
Gerente General


Erwin Gil Aguilar
Contador General

TIOSA S. A.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS POR EL AÑO TERMINADO EL 31 DE DICIEMBRE DE 2017

1. INFORMACIÓN GENERAL

La Compañía fue constituida en Ecuador el 4 de julio de 1963 con el nombre de Transportes Internos Organizados S. A. TIOSA. En octubre del 2001, mediante resolución No.01-G.IJ-0009156, la Superintendencia de Compañías del Ecuador aprobó el cambio de denominación de Transportes Internos Organizados S. A. por Tiosa S. A., la cual fue inscrita en el Registro Mercantil en noviembre del 2001. Su actividad principal es la elaboración y comercialización de productos de panificación. Su domicilio principal es Km. 25 vía Perimetral en la ciudad de Guayaquil.

La Compañía es una subsidiaria de Supan S. A. y su controladora final es Grupo Bimbo S. A. B de C. V., domiciliada en México.

Durante el año 2014, Bakery Iberian Investments, S. L. y Bimbo Holanda B. V., ubicadas en España y Holanda, respectivamente, adquirieron el total de la participación accionaria de Supan S. A., accionista mayoritario de Tiosa S. A.

La información contenida en estos estados financieros es responsabilidad de la Administración de la Compañía.

2. POLÍTICAS CONTABLES SIGNIFICATIVAS

- 2.1 Declaración de cumplimiento** - Los estados financieros han sido preparados de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB).
- 2.2 Moneda funcional** - La moneda funcional de la Compañía es el Dólar de los Estados Unidos de América (U.S. dólar), el cual es la moneda de circulación en el Ecuador.
- 2.3 Bases de preparación** - Los estados financieros de Tiosa S. A. han sido preparados sobre las bases del costo histórico, el cual está basado, generalmente, en el valor razonable de la contraprestación entregada a cambio de bienes y servicios.

El valor razonable es el precio que se recibiría por vender un activo o el valor pagado para transferir un pasivo entre participantes de un mercado en la fecha de valoración, independientemente de si ese precio es directamente observable o estimado utilizando otra técnica de valoración. Al estimar el valor razonable de un activo o un pasivo, la Compañía tiene en cuenta las características del activo o pasivo que los participantes del mercado tomarían en cuenta al fijar el precio del activo o pasivo a la fecha de medición. El valor razonable a efectos de medición y o de revelación en los estados financieros, se determina sobre una base de este tipo, a excepción de las operaciones de arrendamiento que están dentro del alcance de la NIC 17, y las mediciones que tiene algunas similitudes con el valor razonable,

pero no son su valor razonable, tales como el valor neto de realización de la NIC 2 o el valor en uso de la NIC 36.

Los importes de las notas a los estados financieros están expresados en U.S. dólares, excepto cuando se especifique lo contrario.

A continuación, se describen las principales políticas contables adoptadas en la preparación de estos estados financieros.

- 2.4 Inventarios** - Son presentados al costo o valor neto realizable, el menor. Son valuados al costo promedio ponderado. Las importaciones en tránsito se encuentran registradas a su costo de adquisición. Los materiales e insumos incluyen una provisión para reconocer pérdidas por obsolescencia o lento movimiento, la cual es determinada para el inventario que no haya rotado por más de 5 meses, y en función de la posibilidad real de utilización en la operación.

2.5 Propiedades, planta y equipos

- 2.5.1 Medición en el momento del reconocimiento** - Las partidas de propiedades, planta y equipos se miden inicialmente por su costo.

El costo de propiedades, planta y equipos comprende su precio de adquisición más todos los costos directamente relacionados con la ubicación y la puesta en condiciones de funcionamiento.

- 2.5.2 Medición posterior al reconocimiento: modelo del costo** - Después del reconocimiento inicial, las propiedades, planta y equipos son registradas al costo menos la depreciación acumulada y el importe acumulado de las pérdidas de deterioro de valor, si hubiere.

Los gastos de reparaciones y mantenimientos se imputan a resultados en el período en que se producen.

- 2.5.3 Método de depreciación y vidas útiles** - El costo de propiedades, planta y equipos, se deprecia de acuerdo con el método de línea recta. La vida útil estimada y método de depreciación son revisados al final de cada año, siendo el efecto de cualquier cambio en el estimado registrado sobre una base prospectiva.

A continuación, se presentan las principales clases de propiedades, planta y equipos y las vidas útiles usadas en el cálculo de la depreciación:

<u>Clases de activos</u>	<u>Vida útil (en años)</u>
Edificios e instalaciones	10 - 60
Maquinarias y equipos de planta	10 - 29
Muebles y enseres	10
Vehículos	5
Equipos de computación	3

2.5.4 Retiro o venta de propiedades, planta y equipos - La utilidad o pérdida que surja del retiro o venta de una partida de propiedades, planta y equipo es calculada como la diferencia entre el precio de venta y el valor en libros del activo y reconocida en resultados del año.

2.6 Deterioro del valor de los activos tangibles - Al final de cada período sobre el que se informa, la Compañía evalúa los importes en libros de sus activos tangibles a fin de determinar si existe un indicativo de que estos activos han sufrido alguna pérdida por deterioro de valor. En tal caso, se calcula el importe recuperable del activo a fin de determinar el alcance de la pérdida por deterioro de valor (de haber alguna). Cuando no es posible estimar el importe recuperable de un activo individual, la Compañía calcula el importe recuperable de la unidad generadora de efectivo a la que pertenece dicho activo. Cuando se identifica una base razonable y consistente de distribución, los activos comunes son también asignados a las unidades generadoras de efectivo individuales, o distribuidas al grupo más pequeño de unidades generadoras de efectivo para los cuales se puede identificar una base de distribución razonable y consistente.

El importe recuperable es el mayor entre el valor razonable menos el costo de ventas y el valor en uso. Al estimar el valor en uso, los flujos de efectivo futuros estimados son descontados del valor presente utilizando una tasa de descuento antes de impuesto que refleja las valoraciones actuales del mercado respecto al valor temporal del dinero y los riesgos específicos para el activo para los cuales no se han ajustado los estimados de flujo de efectivo futuros.

Si el importe recuperable de un activo (o unidad generadora de efectivo) calculado es menor que su importe en libros, el importe en libros del activo (o unidad generadora de efectivo) se reduce a su importe recuperable. Las pérdidas por deterioro de valor se reconocen inmediatamente en el resultado del período, salvo si el activo se registra a un importe revaluado, en cuyo caso se debe considerar la pérdida por deterioro de valor como una disminución en la revaluación.

Cuando una pérdida por deterioro de valor es revertida posteriormente, el importe en libros del activo (o unidad generadora de efectivo) aumenta al valor estimado revisado de su importe recuperable, de tal manera que el importe en libros incrementado no excede el importe en libros que se habría calculado si no se hubiera reconocido la pérdida por deterioro de valor para dicho activo (o unidad generadora de efectivo) en años anteriores. El reverso de una pérdida por deterioro de valor es reconocido automáticamente en el resultado del período, salvo si el activo correspondiente se registra al monto revaluado, en cuyo caso el reverso de la pérdida por deterioro de valor se maneja como un aumento en la revaluación.

Al 31 de diciembre del 2017 y 2016, no se determinó deterioro de los activos tangibles.

2.7 Impuestos - El gasto por impuesto a la renta representa la suma del impuesto a la renta corriente y el impuesto diferido.

2.7.1 Impuesto corriente - Se basa en la utilidad gravable (tributaria) registrada durante el año. La utilidad gravable difiere de la utilidad contable, debido a las partidas de ingresos o gastos impositivos o deducibles y partidas que no serán gravables o deducibles. El pasivo de la Compañía por

concepto del impuesto corriente se calcula utilizando las tasas fiscales aprobadas al final de cada período.

2.7.2 Impuestos diferidos - Se reconoce sobre las diferencias temporarias determinadas entre el valor en libros de los activos y pasivos incluidos en los estados financieros y sus bases fiscales. Un pasivo por impuesto diferido se reconoce generalmente para todas las diferencias temporarias imponibles. Un activo por impuesto diferido se reconoce por todas las diferencias temporarias deducibles, en la medida en que resulte probable que la Compañía disponga de utilidades gravables futuras contra las que se podría cargar esas diferencias temporarias deducibles. El importe en libros de un activo por impuestos diferidos debe someterse a revisión al final de cada período sobre el que se informe y se debe reducir, en la medida que estime probable que no dispondrá de suficiente utilidad gravable (tributaria), en el futuro, como para permitir que se recupere la totalidad o una parte del activo.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se miden empleando las tasas fiscales que se espera sean de aplicación en el período en el que el activo se realice o el pasivo se cancele, basándose en las tasas (y leyes fiscales) que hayan sido aprobadas o prácticamente aprobadas al final del período que se informa.

La medición de los pasivos por impuestos diferidos y los activos por impuestos diferidos reflejará las consecuencias fiscales que se derivarían de la forma en que la Compañía espera, al final del período sobre el que se informa, recuperar o liquidar el importe en libros de sus activos y pasivos.

La Compañía compensa activos por impuestos diferidos con pasivos por impuestos diferidos si, y solo si tiene reconocido legalmente el derecho de compensarlos, frente a la misma autoridad fiscal, los importes reconocidos en esas partidas y la Compañía tiene la intención de liquidar sus activos y pasivos como netos.

2.7.3 Impuestos corrientes y diferidos - Se reconocen como ingreso o gasto, y son incluidos en el resultado del año, excepto en la medida en que hayan surgido de una transacción o suceso que se reconoce fuera del resultado ya sea en otro resultado integral o directamente en el patrimonio, en cuyo caso el impuesto también se reconoce fuera del resultado; o cuando surgen del registro inicial de una combinación de negocios.

2.8 Provisiones - Se reconocen cuando la Compañía tiene una obligación presente (ya sea legal o implícita) como resultado de un suceso pasado, es probable que la Compañía tenga que desprenderse de recursos para cancelar la obligación, y puede hacerse una estimación fiable del importe de la obligación.

El importe reconocido como provisión debe ser la mejor estimación del desembolso necesario para cancelar la obligación presente, al final de cada período, teniendo en cuenta los riesgos y las incertidumbres correspondientes.

Cuando se espera la recuperación de algunos o todos los beneficios económicos requeridos para cancelar una provisión, se reconoce una cuenta por cobrar como un

activo si es virtualmente seguro que se recibirá el desembolso y el monto de la cuenta por cobrar puede ser medido con fiabilidad.

2.9 Beneficios a empleados

2.9.1 Beneficios definidos: Jubilación patronal y bonificación por desahucio - El costo de los beneficios definidos (jubilación patronal y bonificación por desahucio) es determinado utilizando el Método de la Unidad de Crédito Proyectada, con valoraciones actuariales realizadas al final de cada período.

Los costos por servicio presente y pasado se reconocen en el resultado del año en el que se generan, así como el interés financiero generado por la obligación de beneficio definido.

Las nuevas mediciones, que comprenden las ganancias y pérdidas actuariales, se reconocen en el estado de situación financiera con cargo o abono a otro resultado integral, en el período en que se producen. El reconocimiento de las ganancias y pérdidas actuariales en otro resultado integral se reflejan inmediatamente en las ganancias acumuladas y no son reclasificadas a la utilidad o pérdida del período.

2.9.2 Bonos a ejecutivos y empleados - La Compañía reconoce principalmente en sus estados financieros bonos anuales por cumplimientos de metas empresariales y bonificación por el día del panadero, los cuales son debidamente aprobados por la administración de la Compañía y son registrados en los resultados.

2.10 Reconocimiento de ingresos - Se calculan al valor razonable de la contraprestación cobrada o por cobrar, teniendo en cuenta el importe estimado de cualquier descuento o bonificación que la Compañía pueda otorgar.

Se reconocen cuando la Compañía transfiere los riesgos y beneficios, de tipo significativo, derivados de la propiedad de los bienes; el importe de los ingresos y los costos incurridos, o por incurrir, en relación con la transacción pueden ser medidos con fiabilidad y es probable que la Compañía reciba los beneficios económicos asociados con la transacción.

2.11 Costos y gastos - Se registran al costo histórico y se reconocen a medida que son incurridos, independientemente de la fecha en que se haya realizado el pago y se registran en el período en el que se conocen.

2.12 Compensación de saldos y transacciones - Como norma general en los estados financieros no se compensan los activos y pasivos, tampoco los ingresos y gastos, salvo aquellos casos en los que la compensación sea requerida o permitida por alguna norma y esta presentación sea el reflejo de la esencia de la transacción.

Los ingresos y gastos con origen en transacciones que, contractualmente o por una norma legal, contemplan la posibilidad de compensación y la Compañía tiene la intención de liquidar por su importe neto o de realizar el activo y proceder al pago del pasivo de forma simultánea, se presentan netos en resultados.

2.13 Instrumentos financieros - Los activos y pasivos financieros se reconocen cuando la Compañía pasa a formar parte de las disposiciones contractuales del instrumento.

Los activos y pasivos financieros se miden inicialmente al valor razonable. Los costos de transacción que son directamente atribuibles a la adquisición o emisión de activos y pasivos financieros se agregan o deducen del valor razonable de los activos o pasivos financieros, cuando sea apropiado, al momento del reconocimiento inicial.

2.14 Activos financieros - Los activos financieros se clasifican dentro de la categoría "Efectivo y equivalentes de efectivo" y "Cuentas por cobrar". La clasificación depende de la naturaleza y propósito de los activos financieros y se determina al momento del reconocimiento inicial.

2.14.1 Efectivo y equivalentes de efectivo - Incluye aquellos activos financieros líquidos, depósitos que se pueden transformar rápidamente en efectivo en un plazo inferior a tres meses.

2.14.2 Cuentas por cobrar - Son activos financieros no derivados con pagos fijos o determinables, que no cotizan en un mercado activo. Las cuentas por cobrar (incluyendo las cuentas por cobrar comerciales, saldos bancarios y efectivo) son medidas al costo amortizado usando el método de la tasa de interés efectiva, menos cualquier deterioro de valor. Se clasifican en activos corrientes, excepto los vencimientos superiores a 12 meses desde la fecha del estado de situación financiera, que se clasifican como activos no corrientes.

La política de crédito de las cuentas por cobrar comerciales es de 14 días con compañías relacionadas y generalmente de 8, 15 y 21 días con terceros.

2.14.3 Método de la tasa de interés efectiva - Es un método de cálculo del costo amortizado de un instrumento financiero y de imputación del ingreso financiero a lo largo del período relevante. La tasa de interés efectiva es la tasa de descuento que iguala exactamente los flujos de efectivo por cobrar o por pagar estimados (incluyendo comisión, puntos básicos de intereses pagados o recibidos, costos de transacción y otras primas o descuentos que estén incluidos en el cálculo de la tasa de interés efectiva) a lo largo de la vida esperada del instrumento financiero o, cuando sea adecuado, en un período más corto, con el importe neto en libros en el reconocimiento inicial.

2.14.4 Deterioro de activos financieros al costo amortizado - Los activos financieros son probados por deterioro de valor al final de cada período sobre el cual se informa. Un activo financiero estará deteriorado cuando exista evidencia objetiva del deterioro como consecuencia de uno o más eventos que hayan ocurrido después del reconocimiento inicial del activo y los flujos de efectivo futuros estimados del activo financiero se han visto afectados.

Las cuentas por cobrar incluyen una provisión para reducir su valor al de probable realización. Esta provisión se constituye en función de la cartera considerada de dudoso cobro cuya antigüedad supere los 90 días, por la cual se deberá provisionar el 50% de la misma. Adicionalmente, la

Compañía provisiona el 100% de la cartera cuya antigüedad supere los 180 días.

2.14.5 Baja de un activo financiero - La Compañía da de baja un activo financiero únicamente cuando expiren los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo del activo financiero, o cuando transfiera de manera sustancial los riesgos y ventajas inherentes a la propiedad del activo financiero a otra entidad. Si la Compañía no transfiere ni retiene sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad y continúa reteniendo el control del activo transferido, la Compañía reconoce su participación en el activo y la obligación asociada por los valores que tendría que pagar. Si la Compañía retiene sustancialmente todos los riesgos y ventajas inherentes a la propiedad de un activo financiero transferido, la Compañía continuará reconociendo el activo financiero y también reconocerá un préstamo garantizado de forma colateral por los ingresos recibidos.

En la baja total en cuentas de un activo financiero, la diferencia entre el importe en libros del activo y la suma de la contraprestación recibida y por recibir, así como el resultado acumulado que habían sido reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el patrimonio se reconoce en el resultado del período.

2.15 Pasivos financieros - Los instrumentos de deuda son clasificados como pasivos financieros de conformidad con la sustancia del acuerdo contractual.

Los pasivos financieros se clasifican como pasivo corriente a menos que la Compañía tenga derecho incondicional de diferir el pago de la obligación por lo menos 12 meses después de la fecha del estado de situación financiera.

2.15.1 Cuentas por pagar - Son pasivos financieros, no derivados con pagos fijos o determinables, que no cotizan en un mercado activo. Después del reconocimiento inicial, a valor razonable, se miden al costo amortizado utilizando el método de la tasa de interés efectiva. El período de crédito promedio para la compra de ciertos bienes y prestación de servicios es de 30 a 90 días.

2.15.2 Método de la tasa de interés efectiva - Es un método de cálculo del costo amortizado de un pasivo financiero y de imputación del gasto financiero a lo largo del período relevante. La tasa de interés efectiva es la tasa de descuento que iguala exactamente los flujos de efectivo por cobrar o por pagar (incluyendo todos los honorarios y puntos pagados o recibidos que forman parte de la tasa de interés efectiva, los costos de transacción y otras primas o descuentos) estimados a lo largo de la vida esperada del pasivo financiero (o, cuando sea adecuado), en un período más corto con el importe neto en libros en el momento de reconocimiento inicial.

2.15.3 Baja de un pasivo financiero - La Compañía da de baja un pasivo financiero si, y solo si, expiran, cancelan o cumplen sus obligaciones de la Compañía. La diferencia entre el importe en libros del pasivo financiero dado de baja y la contraprestación pagada y por pagar se reconoce en el resultado del período.

2.16 Aplicación de Normas Internacionales de Información Financiera nuevas y revisadas que son efectivas en el año actual

Durante el año en curso, la Compañía ha aplicado las siguientes modificaciones a las NIIF emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB), y que son mandatoriamente efectivas a partir del 1 de enero del 2017 o posteriormente.

Modificaciones a la NIC 7 Iniciativa de Revelación

La Compañía ha aplicado estas modificaciones por primera vez en el año en curso. Las modificaciones requieren que una entidad revele información que permita a los usuarios de los estados financieros evaluar los cambios en las obligaciones derivadas de las actividades de financiación, incluyendo tanto los cambios que son en efectivo como aquellos que no son en efectivo.

La aplicación de estas modificaciones no ha tenido ningún impacto en los estados financieros de la Compañía ya que sus pasivos no provienen de actividades de financiamiento. Los pasivos de la Compañía representan principalmente cuentas por pagar a proveedores y compañías relacionadas, las cuales se liquidan mediante los flujos de efectivo generados de la operación propia del negocio.

Modificaciones a la NIC 12 Reconocimiento de activos por impuestos diferidos de las pérdidas no realizadas

La Compañía ha aplicado estas modificaciones por primera vez en el año en curso. Las enmiendas aclaran cómo una entidad debe evaluar si existirán suficientes ganancias fiscales futuras las cuales puedan ser utilizadas como diferencias temporales deducibles.

La aplicación de estas modificaciones no ha tenido ningún impacto en los estados financieros de la Compañía ya que la Administración de la Compañía evalúa la suficiencia de las ganancias fiscales futuras de una manera que es consistente con estas modificaciones.

2.17 Normas nuevas y revisadas emitidas, pero aún no efectivas

La Compañía no ha aplicado las siguientes Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) nuevas y revisadas que han sido emitidas, pero aún no son efectivas. Un detalle es como sigue:

<u>NIIF</u>	<u>Título</u>	<u>Efectiva a partir de períodos que inicien en o después de</u>
NIIF 9	Instrumentos financieros	Enero 1, 2018
NIIF 15	Ingresos procedentes de contratos con clientes (Y respectivas aclaraciones)	Enero 1, 2018
NIIF 16	Arrendamientos	Enero 1, 2019

<u>NIIF</u>	<u>Título</u>	<u>Efectiva a partir de períodos que inicien en o después de</u>
Modificaciones a las CINIIF 22	Transacciones en moneda extranjera y consideración anticipada	Enero 1, 2018
CINIIF 23	La Incertidumbre frente a los Tratamientos del Impuesto a las Ganancias	Enero 1, 2019
Mejoras anuales a las NIIF Ciclo 2015 – 2017	Enmiendas a la NIIF 3, NIIF 11, NIC 12 y NIC 23	Enero 1, 2019

Se permite la aplicación anticipada de estas normas nuevas y revisadas.

NIIF 9 Instrumentos financieros

La NIIF 9 emitida en noviembre del 2009, introdujo nuevos requisitos para la clasificación y medición de activos financieros. Esta norma se modificó posteriormente en octubre del 2010 para incluir los requisitos para la clasificación y medición de pasivos financieros, así como su baja en los estados financieros, y en noviembre del 2013, incluyó nuevos requisitos para la contabilidad de cobertura general. En julio del 2014, se emitió otra versión revisada de la NIIF 9, principalmente para incluir lo siguiente:

- Requerimientos de deterioro para activos financieros y,
- Modificaciones limitadas a los requisitos de clasificación y medición al introducir una categoría de medición a “valor razonable con cambios en otro resultado integral”, para ciertos instrumentos deudores simples.

Los requisitos claves de la NIIF 9:

- Todos los activos financieros que se clasifican dentro del alcance de la NIIF 9, se reconocerán posteriormente a su costo amortizado o valor razonable. Específicamente, los instrumentos de deuda que se mantienen dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo sea el de recaudar los flujos de efectivo contractuales, y que tengan flujos de efectivo contractuales que son únicamente pagos de capital e intereses sobre el capital pendiente por lo general se miden al costo amortizado al final de los períodos contables posteriores. Los instrumentos de deuda mantenidos en un modelo de negocio cuyo objetivo se cumpla tanto al recaudar los flujos de efectivo contractuales como por la venta de activos financieros, y que tengan términos contractuales del activo financiero que dan lugar en fechas específicas a flujos de efectivo que solo constituyen pagos de capital e intereses sobre el importe del principal pendiente, son medidos a valor razonable con cambios en otro resultado integral. Todas las otras inversiones de deuda y de patrimonio se miden a sus valores razonables al final de los períodos contables posteriores. Además, bajo la NIIF 9, las entidades pueden hacer una elección irrevocable para presentar en otro resultado integral, los cambios posteriores en el valor razonable de una inversión en acciones o participaciones de patrimonio (no mantenida para

negociar ni que incluya una consideración contingente reconocida por el comprador en una combinación de negocios de acuerdo con NIIF 3), y solo con el ingreso por dividendos generalmente reconocido en el resultado del período.

- Respecto al deterioro de activos financieros, la NIIF 9 establece un modelo de deterioro por pérdida crediticia esperada, contrario al modelo de deterioro por pérdida crediticia incurrida, de conformidad con la NIC 39. El modelo de deterioro por pérdida crediticia esperada requiere que una entidad contabilice las pérdidas crediticias esperadas y cambios en esas pérdidas crediticias esperadas en cada fecha de reporte para reflejar los cambios en el riesgo crediticio desde el reconocimiento inicial. En otras palabras, ya no es necesario que ocurra un evento antes de que se reconozcan las pérdidas crediticias.

Con base en un análisis de los activos y pasivos financieros de la Compañía al 31 de diciembre de 2017, considerando los hechos y circunstancias que existan a esa fecha, la Administración de la Compañía ha evaluado el impacto de la NIIF 9 en los estados financieros de la Compañía de la siguiente manera:

Clasificación y medición

Todos los activos y pasivos financieros de la Compañía se mantienen dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es el de recaudar los flujos de efectivo contractuales, por lo tanto, continuarán siendo medidos con las mismas bases actualmente adoptadas de acuerdo con la NIC 39.

Deterioro

Todos los activos financieros de la Compañía estarán sujetos a la evaluación de deterioro de acuerdo con la NIIF 9. La Compañía espera aplicar el enfoque simplificado para reconocer las pérdidas esperadas por todo el plazo del activo para sus cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar. En general, la Administración prevee que la aplicación del modelo de pérdida de crédito esperada de la NIIF 9 dará lugar a un reconocimiento más temprano de las pérdidas de crédito para los activos financieros respectivos y se incrementará el valor de la pérdida reconocida para estos activos.

NIIF 15 Ingresos procedentes de contratos con los clientes

La NIIF 15 establece un solo modelo extenso y detallado que deben utilizar las entidades en el registro y reconocimiento de ingresos procedentes de contratos con clientes. La NIIF 15 reemplazará el actual lineamiento de reconocimiento de ingresos, incluyendo la NIC 18 Ingresos, la NIC 11 Contratos de Construcción y las interpretaciones respectivas en la fecha en que entre en vigencia.

El principio fundamental de la NIIF 15 es que una entidad debería reconocer el ingreso en la medida que represente la transferencia de bienes o servicios establecidos contractualmente a los clientes, en un importe que refleje la contraprestación que la entidad espera recibir a cambio de esos bienes o servicios. Específicamente, la norma añade un modelo de 5 pasos para contabilizar el ingreso:

Paso 1: identificar el contrato con los clientes.

Paso 2: identificar las obligaciones de ejecución o desempeño en el contrato.

Paso 3: determinar el precio de la transacción.

Paso 4: distribuir el precio de transacción a las obligaciones de ejecución del contrato.

Paso 5: reconocer el ingreso cuando (o en la medida que) la entidad satisfaga la obligación de ejecución.

Según la NIIF 15, una entidad contabiliza un ingreso cuando (o en la medida que) se satisfaga una obligación de ejecución, es decir, cuando el "control" de los bienes y servicios relacionados con una obligación de ejecución particular es transferido al cliente. Se han añadido muchos más lineamientos detallados en la NIIF 15 para poder analizar situaciones específicas. Además, la NIIF 15 requiere amplias revelaciones.

La Compañía reconoce ingresos principalmente por la venta de pan molde, productos secos y de pastelería y cualquier producto relacionado con panificación, los cuales son reconocidos cuando el control de los bienes es transferido al cliente. Por lo tanto, la Administración de la Compañía considera que el tratamiento actual continuará siendo apropiado bajo NIIF 15.

NIIF 16: Arrendamientos

La NIIF 16 introduce un modelo integral para la identificación de contratos de arrendamiento y tratamiento contable para arrendador y arrendatario, la NIIF 16 reemplaza la actual guía de arrendamientos incluida en la NIC 17 e interpretaciones relacionadas.

NIIF 16 diferencia entre arrendamientos y contratos de servicio sobre la base de si un activo identificado es controlado por el cliente. La diferenciación entre arrendamiento operativo y arrendamiento financiero ha sido eliminada para la contabilidad del arrendatario y es reemplazada por un modelo en el cual el derecho de uso del activo y su correspondiente pasivo tiene que ser reconocido por el arrendatario para todos los arrendamientos, excepto los arrendamientos de corto plazo y aquellos con un valor bajo de activo.

El derecho de uso del activo es inicialmente medido al costo y subsecuentemente medido al costo (sujeto a ciertas excepciones) menos depreciación acumulada y pérdidas por deterioro, ajustado por cualquier remediación del pasivo del arrendatario. El pasivo del arrendatario es inicialmente medido al valor presente de los pagos del arrendamiento que no son pagados a esa fecha. Posteriormente el pasivo del arrendatario es ajustado por intereses y pagos, así como el impacto de las modificaciones al arrendamiento, entre otros. En adición, la clasificación de los flujos de caja de los pagos por arrendamientos operativos de acuerdo con NIC 17 son presentados como flujos de caja de actividades de operación, mientras que de acuerdo con el modelo de NIIF 16 los pagos por arrendamiento serán divididos en principal e interés los cuales serán presentados como flujos de caja de actividades de financiamiento y de operación, respectivamente.

En contraste a la contabilidad del arrendatario, la NIIF 16 sustancialmente mantiene los requerimientos de NIC 17 para la contabilidad del arrendador y continúa con el requerimiento de clasificar el arrendamiento como operativo o financiero. Extensas revelaciones son requeridas con NIIF 16.

Al 31 de diciembre de 2017, la Compañía tiene compromisos de arrendamiento operativo no cancelables por un total de cánones anual de US\$4.9 millones. La NIC 17 no requiere el reconocimiento del derecho de uso de un activo o pasivo por los pagos futuros de estos contratos de arrendamiento; en su lugar, cierta

información es revelada como compromisos de arrendamiento operativo. Una evaluación preliminar indica que estos compromisos se ajustan a la definición de un arrendamiento según la NIIF 16, y por lo tanto la Compañía reconocerá un activo por el derecho de uso y un pasivo correspondiente con respecto a estos arrendamientos a menos que estos contratos califiquen como arrendamientos de valor bajo o de corto plazo en la aplicación de NIIF 16. El nuevo requisito de reconocer un activo por el derecho de uso y un pasivo de la obligación correspondiente se espera que tenga un impacto significativo sobre los importes reconocidos en los estados financieros de la Compañía; sin embargo, la Administración está evaluando su impacto por lo cual no es posible proporcionar una estimación razonable del efecto financiero hasta que la Administración complete la revisión.

Al 31 de diciembre del 2017, la Compañía no tiene contratos de arrendamiento financieros en los que sea arrendador o arrendatario.

Modificaciones a la CINIIF 22 Transacciones en moneda extranjera y consideración anticipada

CINIIF 22 describe la forma para determinar la 'fecha de la transacción' con el fin de establecer el tipo de cambio a utilizar en el reconocimiento inicial de un activo, gasto o ingreso, cuando la consideración de esa partida ha sido pagada o recibida por adelantado en una moneda extranjera que resulta en el reconocimiento de un activo o pasivo no monetario (por ejemplo, un depósito no reembolsable o ingresos diferidos).

La interpretación especifica que la fecha de la transacción es la fecha en la que la entidad reconoce inicialmente el activo o pasivo no monetario originado por el pago o la recepción anticipado de la consideración. Si hay varios pagos o cobros por anticipado, la interpretación requiere que la entidad determine la fecha de la transacción para cada pago o recepción anticipado de la consideración.

La interpretación es efectiva para periodos anuales que comienzan en o después del 1 de enero de 2018, con aplicación anticipada permitida. Las entidades pueden aplicar la Interpretación ya sea retrospectivamente o prospectivamente. Disposiciones específicas de transición se aplican a la aplicación prospectiva.

La Administración de la Compañía estima que la aplicación de las modificaciones en el futuro no tendrá un impacto en los estados financieros de la Compañía. Esto se debe a que la Compañía ya registra transacciones que implican el pago o la recepción de la consideración por anticipado en una moneda extranjera de una manera que es consistente con las enmiendas.

CINIIF 23 La incertidumbre frente a los tratamientos del impuesto a las ganancias

Esta Interpretación aclara cómo aplicar los requerimientos de reconocimiento y medición de la NIC 12 cuando existe incertidumbre frente a los tratamientos del impuesto a las ganancias. Establece que una entidad determinará si considerar cada tratamiento impositivo incierto por separado o en conjunto con otro u otros tratamientos impositivos inciertos sobre la base del enfoque que mejor prediga la resolución de la incertidumbre. Adicionalmente, establece que una entidad considerará si es probable que la autoridad fiscal acepte un tratamiento impositivo

incierto y reflejará el resultado de dicha evaluación en la determinación de la ganancia fiscal (pérdida fiscal), las bases fiscales, pérdidas fiscales no utilizadas, créditos fiscales no utilizados y tasas fiscales.

La Administración de la Compañía anticipa que la aplicación de esta interpretación no tendría un impacto significativo en los estados financieros de la Compañía, sin embargo, no es posible determinar los efectos hasta que un análisis detallado haya sido completado.

Mejoras anuales a las NIIF Ciclo 2015 - 2017

Las mejoras anuales incluyen enmiendas a la NIIF 3, NIIF 11, NIC 12 y NIC 23, que aún no son obligatoriamente efectivas para la Compañía y que se detallan a continuación:

- NIIF 3 Combinación de Negocios y NIIF 11 Acuerdos Conjuntos – clarifica que una entidad debe efectuar una remediación de sus intereses previamente mantenidos en una operación conjunta cuando obtiene el control del negocio.
- NIC 12 Impuesto a las Ganancias – clarifica que una entidad registra de la misma forma todas las consecuencias impositivas que resulten de pagos de dividendos.
- NIC 23 Costos de Financiamiento – clarifica que una entidad debe considerar como parte de los préstamos generales, cualquier préstamo originalmente efectuado para desarrollar un activo, cuando el activo está listo para el uso pretendido o su venta.

La Administración de la Compañía estima que la aplicación de estas modificaciones en el futuro no tendrá impacto significativo en los estados financieros de la Compañía.

2.18 Estimaciones contables - La preparación de los presentes estados financieros en conformidad con NIIF requiere que la Administración de la Compañía realice ciertas estimaciones y establezca algunos supuestos inherentes a la actividad económica de la entidad, con el propósito de determinar la valuación y presentación de algunas partidas que forman parte de los estados financieros. En opinión de la Administración, tales estimaciones y supuestos estuvieron basados en la mejor utilización de la información disponible al momento, los cuales podrían llegar a diferir de sus efectos finales.

Las estimaciones y juicios subyacentes se revisan sobre una base regular. Los efectos de los cambios surgidos de estas revisiones a las estimaciones contables se reconocen en el período de la revisión y períodos futuros si el efecto del cambio afecta tanto al período actual como a períodos subsecuentes.

3. EFECTIVO Y EQUIVALENTES DE EFECTIVO

	<u>31/12/17</u>	<u>31/12/16</u>
Efectivo y bancos	4,493,015	4,420,726
Equivalentes de efectivo	<u>2,500,000</u>	<u> </u>
Total	<u>6,993,015</u>	<u>4,420,726</u>

Equivalentes de efectivo - Al 31 de diciembre del 2017, representa certificados de depósitos emitidos con vencimientos hasta enero del 2018 y generan un interés promedio anual del 3.75%.

4. CUENTAS POR COBRAR

	<u>31/12/17</u>	<u>31/12/16</u>
Clientes	2,803,261	2,675,998
Compañías relacionadas, nota 16	941,505	71,441
Empleados	57,528	39,533
Anticipos a proveedores	1,450	26,692
Otras	52,159	12,476
Provisión para cuentas incobrables	<u>(13,815)</u>	<u>(167,519)</u>
Total	<u>3,842,088</u>	<u>2,658,621</u>

Al 31 de diciembre del 2017, clientes incluye principalmente saldos pendientes de cobro a supermercados, y tienen los siguientes vencimientos:

	<u>31/12/17</u>	<u>31/12/16</u>
Por vencer:	2,596,493	2,465,350
Vencidos:		
Hasta 30 días	192,953	64,185
De 31 a 60 días		1,799
Más de 91 días	<u>13,815</u>	<u>144,664</u>
Total	<u>2,803,261</u>	<u>2,675,998</u>

5. INVENTARIOS

	<u>31/12/17</u>	<u>31/12/16</u>
Materia prima y materiales	1,255,856	1,090,356
Productos terminados	576,254	398,150
Repuestos	831,150	884,006
Importaciones en tránsito	59,246	21,824
Provisión por obsolescencia	<u>(10,654)</u>	<u> </u>
Total	<u>2,711,852</u>	<u>2,394,336</u>

Al 31 de diciembre del 2017:

- Materias primas y materiales incluye principalmente rollos y fundas de material para empaque de productos terminados por US\$370,600, harina de trigo fortificada por US\$161,635, aceites y grasa por US\$161,140.
- Productos terminados incluyen principalmente productos de panificación de las líneas de tostadas, rosquitas y otros productos secos por US\$237,084, molde por US\$166,820, pastelería por US\$65,485, bollería por US\$54,346, pan dulce por US\$35,465 y pascua por US\$17,055.

- Repuestos comprende piezas y accesorios de maquinarias utilizadas en los procesos de producción de la Compañía.

6. PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPOS

	<u>31/12/17</u>	<u>31/12/16</u>
Costo	56,201,523	52,556,980
Depreciación acumulada	(13,621,264)	(9,906,499)
Deterioro acumulado	<u>(166,950)</u>	<u>(166,950)</u>
Total	<u>42,413,309</u>	<u>42,483,531</u>
<u>Clasificación:</u>		
Terrenos	3,566,998	3,566,998
Edificios e instalaciones	7,557,132	7,888,504
Maquinarias y equipos de planta	25,979,882	27,502,006
Muebles, enseres y equipos de computación	751,619	1,137,745
Vehículos	450,449	35,808
Construcciones en curso y maquinarias en montaje	<u>4,107,229</u>	<u>2,352,470</u>
Total	<u>42,413,309</u>	<u>42,483,531</u>

ESPACIO EN BLANCO

Los movimientos de propiedades, planta y equipos fueron como sigue:

	<u>Terrenos</u>	<u>Edificios e instalaciones</u>	<u>Maquinarias y equipos de planta</u>	<u>Muebles, enseres y equipos de computación</u>	<u>Vehículos</u>	<u>Repuestos</u>	<u>Construcciones en curso y maquinarias en montaje</u>	<u>Total</u>
<u>Costo:</u>								
Enero 1, 2016	3,566,998	7,699,107	26,571,760	2,264,186	1,487,692	365,713	4,547,900	46,503,356
Adquisiciones				238,807			7,041,264	7,280,071
Reclasificaciones a Inventarios		1,101,814	8,134,880			(365,713)		(365,713)
Activaciones			(768,571)	(2,253)	(89,910)			(860,734)
Ventas / bajas								
Diciembre 31, 2016	3,566,998	8,800,921	33,938,069	2,500,740	1,397,782		2,352,470	52,556,980
Adquisiciones				13,539			3,745,932	3,759,471
Activaciones		64,710	1,420,951	55,380	450,132		(1,991,173)	
Ventas / bajas			(12,367)	(52,373)	(50,188)			(114,928)
Diciembre 31, 2017	3,566,998	8,865,631	35,346,653	2,517,286	1,797,726		4,107,229	56,201,523
				<u>Muebles, enseres y equipos de computación</u>	<u>Vehículos</u>		<u>Total</u>	
<u>Depreciación acumulada y deterioro:</u>								
Enero 1, 2016	(519,362)	(4,052,939)	(706,484)	(1,311,259)	(6,590,044)			
Depreciación	(393,055)	(2,503,574)	(658,200)	(109,065)	(3,663,894)			
Deterioro		(85,677)			(85,677)			
Ventas/bajas		206,127	1,689	58,350	266,166			
Diciembre 31, 2016	(912,417)	(6,436,063)	(1,362,995)	(1,361,974)	(10,073,449)			
Depreciación	(396,082)	(2,941,310)	(404,602)	(29,906)	(3,771,900)			
Ventas/bajas		10,602	1,930	44,603	57,135			
Diciembre 31, 2017	(1,308,499)	(9,366,771)	(1,765,667)	(1,347,277)	(13,788,214)			

Durante el año 2017, adquisiciones incluye principalmente costos incurridos en la instalación y equipos de líneas de producción de pan por US\$374,379, línea de productos secos por US\$107,262, pan molde por US\$437,312, ampliación de red contra incendios por US\$665,163, compra de camiones de reparto US\$367,094, subestación eléctrica por US\$368,071 y planta de tratamiento de aguas residuales para la planta de Quito por US\$482,983.

Durante el año 2017, la Administración de la Compañía activó proyectos por US\$1.9 millones, los cuales incluyen principalmente sistemas de ventilación para la planta de Quito por US\$595,129, mejoras en la maquinaria de la línea pan artesano por US\$ 275,931, y reposición de moldes por US\$398,890.

7. CUENTAS POR PAGAR

	<u>31/12/17</u>	<u>31/12/16</u>
Proveedores	8,827,156	6,749,879
Compañías relacionadas, nota 16	8,482,297	6,626,909
Empleados	150,636	930
Otras	<u>207,976</u>	<u>41,687</u>
Total	<u>17,668,065</u>	<u>13,419,405</u>

Al 31 de diciembre del 2017, proveedores representa principalmente facturas por compras de materias primas e insumos por US\$3.7 millones y servicios por US\$2.6 millones, con vencimientos hasta 90 días; las cuales no devengan intereses.

8. IMPUESTOS

8.1 Activos y pasivos del año corriente - Un resumen de activos y pasivos por impuestos corrientes es como sigue:

	<u>31/12/17</u>	<u>31/12/16</u>
<i>Activos por impuestos corrientes:</i>		
Retenciones en la fuente de impuesto a la renta	<u>155,781</u>	<u>69,925</u>
<i>Pasivos por impuestos corrientes:</i>		
Retenciones en la fuente de impuesto a la renta	220,992	272,180
Impuesto al Valor Agregado - IVA y retenciones	<u>233,666</u>	<u>280,613</u>
Total	<u>454,658</u>	<u>552,793</u>

8.2 Impuesto a la renta cargado en resultados - Una reconciliación entre la utilidad según estados financieros y gasto por impuesto a la renta corriente, es como sigue:

	Año terminado	
	<u>31/12/17</u>	<u>31/12/16</u>
Pérdida según estados financieros antes de impuesto a la renta	(819,909)	(5,681,744)
Gastos no deducibles (1)	<u>3,973,093</u>	<u>5,834,117</u>
Utilidad (pérdida) gravable	<u>3,153,184</u>	<u>152,373</u>
Anticipo calculado (2)	<u>520,670</u>	<u>685,044</u>
Impuesto a la renta causado	<u>693,701</u>	<u>33,522</u>
Impuesto a la renta corriente y cargado a resultados (3)	<u>693,701</u>	<u>685,044</u>

- (1)** Para el año 2017, gastos no deducibles incluye principalmente, exceso de gastos de regalías, servicio técnico, administrativo y consultoría por US\$2.5 millones, provisión de jubilación patronal para empleados con antigüedad menor a 10 años por US\$506,666 y exceso de gastos de publicidad por US\$806,951.
- (2)** A partir del año 2010, se debe considerar como impuesto a la renta mínimo el valor del anticipo calculado y pagado durante el año, el cual resulta de la suma matemática del 0.4% del activo, 0.2% del patrimonio, 0.4% de ingresos gravados y 0.2% de costos y gastos deducibles, incluidos en los estados financieros del año anterior. Dichos rubros deben incrementarse o disminuirse por conceptos establecidos en disposiciones tributarias.
- (3)** De conformidad con disposiciones legales, el impuesto a la renta se determina con la tarifa del 22% sobre las utilidades sujetas a distribución, y del 12% sobre las utilidades sujetas a capitalización.

Durante el año 2017, la Compañía determinó como anticipo de impuesto a la renta de US\$520,670; sin embargo, el impuesto a la renta causado y cargado a los resultados es de US\$693,701.

Las declaraciones de impuestos han sido revisadas por las autoridades tributarias hasta el año 2010 y son susceptibles de revisión las declaraciones de los años 2015 al 2017, sobre las cuales podrían existir diferencias de criterio, en cuanto al tratamiento fiscal de ingresos exentos, gastos deducibles y otros.

8.3 Movimiento del crédito tributario de impuesto a la renta - Los movimientos del crédito tributario de impuesto a la renta fueron como sigue:

	Año terminado	
	<u>31/12/17</u>	<u>31/12/16</u>
Saldos al comienzo del año	(69,925)	(31,936)
Provisión, nota 8.2	693,701	685,044
Baja de crédito tributario	22,008	
Pagos:		
Anticipo de impuesto a la renta	(228,737)	(218,547)
Retenciones en la fuente de impuesto a la renta	(531,645)	(490,144)
Impuesto a la salida de divisas	<u>(41,183)</u>	<u>(14,342)</u>
Saldo al final del año	<u>(155,781)</u>	<u>(69,925)</u>

8.4 Impuesto diferido - Al 31 de diciembre del 2017, representa pasivo por impuesto diferido generado por diferencias temporarias en revaluación de propiedad, planta y equipos por US\$17,625. Durante el año 2017, la Compañía reconoció en resultados US\$173,651 relacionados por las diferencias temporarias anteriormente mencionadas.

	<u>Saldos al comienzo del año</u>	<u>Reconocido en los resultados</u>	<u>Saldos al fin del año</u>
Año 2017			
<i>Activos (pasivos) por impuestos diferidos en relación a:</i>			
Provisión de gastos de publicidad	176,499	(176,499)	
Revaluación de propiedades, planta y equipos	<u>(20,473)</u>	<u>2,848</u>	<u>(17,625)</u>
Total	<u>156,026</u>	<u>(173,651)</u>	<u>(17,625)</u>
Año 2016			
<i>Activos (pasivos) por impuestos diferidos en relación a:</i>			
Provisión de gastos de publicidad		176,499	176,499
Revaluación de propiedades, planta y equipos	<u>(39,051)</u>	<u>18,578</u>	<u>(20,473)</u>
Total	<u>(39,051)</u>	<u>195,077</u>	<u>156,026</u>

8.5 Aspectos tributarios - En diciembre 29 del 2017, se emitió la Ley Orgánica para la reactivación de la economía, fortalecimiento de la dolarización y modernización de la gestión financiera, a continuación, se detallan los aspectos más importantes de la mencionada Ley:

- Serán considerados deducibles para el cálculo del impuesto a la renta los pagos por desahucio y jubilación patronal, que no provengan de provisiones declaradas en ejercicios anteriores (deducibles o no).

- Se incrementa la tarifa de impuesto a la renta para sociedades al 25%, y cuando la sociedad tenga accionistas, socios, partícipes, constituyentes, beneficiarios o similares residentes o establecidos en paraísos fiscales o regímenes de menor imposición, o cuando la sociedad incumpla el deber de informar sobre sus accionistas, socios, partícipes, constituyentes, beneficiarios o similares, la tarifa será la correspondiente a sociedades más 3 puntos porcentuales. Se debe demostrar que el beneficiario efectivo no es un titular nominal o formal bajo régimen jurídico específico.
- Para el cálculo del anticipo de impuesto a la renta, del rubro de gastos deducibles se pueden disminuir los gastos por sueldos y salarios, decimotercera y decimocuarta remuneraciones, aportes patronales y los valores de gastos incrementales por generación de nuevo empleo y la adquisición de nuevos activos productivos que permitan ampliar la capacidad productiva futura y generar un mayor nivel de producción.
- El Servicio de Rentas Internas podrá devolver total o parcialmente el excedente entre el anticipo pagado y el impuesto a la renta causado, siempre que se verifique que se ha mantenido o incrementado el empleo neto.
- No será deducible del impuesto a la renta y no será crédito tributario, el IVA en compras realizadas en efectivo superiores a US\$1,000 (anteriormente US\$5,000).
- La nómina de los administradores, representantes legales y socios o accionistas, que se envía anualmente a la Superintendencia de Compañías debe incluir tanto los propietarios legales como los beneficiarios efectivos, atendiendo a estándares internacionales de transparencia en materia tributaria y de lucha contra actividades ilícitas.

9. PRECIOS DE TRANSFERENCIA

De conformidad con disposiciones legales vigentes, los contribuyentes sujetos al impuesto a la renta que hayan efectuado operaciones con partes relacionadas, dentro de un mismo período fiscal por un importe acumulado superior a US\$15 millones, están obligados a presentar el estudio de Precios de Transferencia que determine si tales operaciones han sido efectuadas a valores de plena competencia. El importe acumulado de las operaciones de la Compañía con partes relacionadas durante el año 2017, no supera el importe acumulado mencionado.

10. OBLIGACIONES ACUMULADAS

	<u>31/12/17</u>	<u>31/12/16</u>
Sueldos y beneficios sociales	1,775,950	1,640,573
Bonificación a ejecutivos y empleados	<u>398,513</u>	<u>3,865</u>
Total	<u>2,174,463</u>	<u>1,644,438</u>

Sueldos y beneficios sociales - Al 31 de diciembre del 2017, incluye principalmente beneficios sociales relacionados con vacaciones por US\$760,437, aportes por pagar al IESS por US\$382,576, décimo cuarta remuneración por US\$299,698, y décimo tercera remuneración por US\$146,421.

11. OBLIGACIONES POR BENEFICIOS DEFINIDOS

	<u>31/12/17</u>	<u>31/12/16</u>
Jubilación patronal	4,659,702	3,898,137
Bonificación por desahucio	<u>1,341,404</u>	<u>1,187,262</u>
Total	<u>6,001,106</u>	<u>5,085,399</u>

11.1 Jubilación patronal - De acuerdo con disposiciones del Código del Trabajo, los trabajadores que por veinte años o más hubieren prestado sus servicios en forma continuada o interrumpida, tendrán derecho a ser jubilados por sus empleadores sin perjuicio de la jubilación que les corresponde en su condición de afiliados al Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social.

Los movimientos en el valor presente de la obligación de jubilación patronal fueron como sigue:

	Año terminado	
	<u>31/12/17</u>	<u>31/12/16</u>
Saldos al comienzo del año	3,898,137	3,097,117
Costo de los servicios del período corriente	754,393	465,385
Costo por intereses	168,789	145,495
Pérdida actuarial	174,677	320,117
Ganancias sobre reducciones	(306,043)	(117,426)
Pagos	<u>(30,251)</u>	<u>(12,551)</u>
Saldos al final del año	<u>4,659,702</u>	<u>3,898,137</u>

11.2 Bonificación por desahucio - De acuerdo con disposiciones del Código de Trabajo, en los casos de terminación de la relación laboral por desahucio solicitado por el empleador o por el trabajador, la Compañía entregará el 25% de la última remuneración mensual por cada uno de los años de servicio.

Los movimientos en el valor presente de obligación de bonificación por desahucio fueron como sigue:

	Año terminado	
	<u>31/12/17</u>	<u>31/12/16</u>
Saldos al comienzo del año	1,187,262	1,024,610
Costo de los servicios del período corriente	214,920	160,633
Costo por intereses	51,728	50,291
Pérdida actuarial	85,089	48,585
Pagos	<u>(197,595)</u>	<u>(96,857)</u>
Saldos al final del año	<u>1,341,404</u>	<u>1,187,262</u>

Los cálculos actuariales del valor presente de la obligación devengada por concepto de beneficios definidos fueron realizados el 31 de diciembre de 2017 y 2016 por un actuario independiente. El valor presente de las obligaciones por concepto de beneficios definidos y los costos del servicio actual y el costo del servicio anterior fueron calculados utilizando el método de la unidad de crédito proyectada. Bajo este método los beneficios definidos deben ser atribuidos al período de servicio del empleado y basados en la fórmula del plan, de tal suerte que se atribuye la misma cantidad de beneficio a cada año de servicio, considerando el uso de hipótesis actuariales para calcular el valor presente de dichos beneficios. Estas hipótesis reflejan el valor de dinero a través del tiempo, el incremento salarial y las probabilidades de pago de estos beneficios.

Las hipótesis actuariales significativas utilizadas para la determinación de las obligaciones por beneficios definidos son la tasa de descuento, incremento salarial esperado y la mortalidad. El análisis de sensibilidad detallado a continuación se ha desarrollado en base a los cambios razonablemente posibles que se produzcan al final del período de referencia de los respectivos supuestos.

Si la tasa de descuento varía en 0.5 puntos (mayor o menor), la obligación por beneficios definidos, aumentaría por US\$256,815 (disminuiría por US\$237,360).

Si los incrementos salariales esperados (aumentan o disminuyen) en 0.5 puntos, la obligación por beneficios definidos se incrementaría en U\$439,822 (disminuiría por US\$404,482).

El análisis de sensibilidad presentado anteriormente puede no ser representativo de la variación real en la obligación por beneficios definidos, ya que es poco probable que el cambio en las hipótesis se produzca en forma aislada unos de otros.

Es importante mencionar, que, en el análisis de sensibilidad desarrollado, el valor presente de las obligaciones por beneficios definidos se calculó utilizando el método de crédito unitario proyectado, que es el mismo que el aplicado en el cálculo de la obligación por beneficios definidos reconocido en el estado de situación financiera. No hubo cambios en los métodos e hipótesis utilizados al elaborar el análisis de sensibilidad respecto a años anteriores.

Las principales presunciones usadas para propósitos de los cálculos actuariales son las siguientes:

	<u>31/12/17</u>	<u>31/12/16</u>
Tasa(s) de descuento	4.02%	4.33
Tasa(s) esperada del incremento salarial	1.50%	3.00

Los importes reconocidos en los resultados respecto a dichos planes de beneficios definidos son los siguientes:

	<u>Año terminado</u>	
	<u>31/12/17</u>	<u>31/12/16</u>
Costo actual del servicio	969,313	626,018
Intereses sobre la obligación	220,517	195,786
Pérdidas (ganancias) actuariales reconocidas en el año	259,766	368,702
Ganancias provenientes de reducciones	(306,043)	(117,426)

12. INSTRUMENTOS FINANCIEROS

12.1 Gestión de riesgos financieros - En el curso normal de sus negocios y actividades de financiamiento, la Compañía está expuesta a distintos riesgos de naturaleza financiera que pueden afectar de manera más o menos significativa al valor económico de sus flujos y activos y, en consecuencia, sus resultados.

La Gerencia de Finanzas identifica riesgos, determina su magnitud, propone a los accionistas medidas de mitigación, ejecuta dichas medidas y controla su efectividad.

A continuación, se presenta una definición de los riesgos que enfrenta la Compañía, una caracterización y una descripción de las medidas de mitigación actualmente en uso por parte de la Compañía, si es el caso.

12.1.1 Riesgo en la tasa de interés - La Compañía no se encuentra expuesta a riesgos en la tasa de interés debido a que no mantiene préstamos con terceros. La Compañía obtiene los recursos para solventar sus actividades mediante flujo de efectivo generado de operaciones propias.

12.1.2 Riesgo de crédito - El riesgo de crédito se refiere al riesgo que una de las partes incumpla con sus obligaciones contractuales resultando en una pérdida financiera para la Compañía. La Administración de la compañía considera que el riesgo de crédito es bajo, debido a que el 60% de los ingresos que obtiene por la venta de sus productos son de contado; mientras que para el 40% restante, ha adoptado la política de únicamente involucrarse con partes solventes, lo cual reduce el riesgo de la pérdida financiera ocasionada por los incumplimientos. La Compañía únicamente realiza transacciones con compañías que cuentan con la misma o mejor calificación de riesgo.

12.1.3 Riesgo de liquidez - El Gobierno corporativo y la Gerencia Financiera son los que tienen la responsabilidad final por la gestión de liquidez, por lo que han establecido un marco de trabajo apropiado para la gestión de liquidez de manera que la gerencia pueda manejar los requerimientos de financiamiento a corto, mediano y largo plazo, así como la gestión de liquidez de la Compañía. La Compañía maneja el riesgo de liquidez monitoreando continuamente los flujos efectivos proyectados y reales y conciliando los perfiles de vencimiento de los activos y pasivos financieros. Adicionalmente, los accionistas efectúan aportes a la Compañía, lo cual le permite a la Administración disponer de liquidez y financiar los proyectos de inversión y actividades de operación.

12.1.4 Riesgo de capital - La Compañía gestiona su capital para asegurar que estará en capacidad de continuar como empresa en marcha a través de la optimización de los saldos de deuda y patrimonio. Los Accionistas de la Compañía y la Gerencia Financiera revisan la estructura de capital de la Compañía periódicamente. Como parte de esta revisión se considera el costo del capital y los riesgos asociados con cada clase de capital.

12.2 Categorías de instrumentos financieros - La Compañía mantiene los siguientes activos y pasivos financieros medidos al costo amortizado:

	<u>31/12/17</u>	<u>31/12/16</u>
<i>Activos financieros:</i>		
Efectivo y equivalentes de efectivo, nota 3	6,993,015	4,420,726
Cuentas por cobrar, nota 4	<u>3,842,088</u>	<u>2,658,621</u>
Total	<u>10,835,103</u>	<u>7,079,347</u>
<i>Pasivos financieros:</i>		
Cuentas por pagar, nota 7	<u>17,668,065</u>	<u>13,419,405</u>

13. PATRIMONIO

13.1 Capital social - Al 31 de diciembre de 2017, el capital autorizado consiste en 35,789,760 acciones de valor nominal unitario de US\$1. El capital suscrito y pagado representa 29,653,355 acciones de valor nominal unitario de US\$1, todas ordinarias y nominativas.

Capital social	29,653,355
Prima de emisión	<u>4,458,525</u>
Total	<u>34,111,880</u>

13.2 Prima de emisión - La prima de emisión es el precio adicional pagado sobre el valor nominal con el que se emiten las nuevas acciones para compensar el mayor valor que tienen las acciones antiguas existentes en el mercado y compensar a los accionistas por la dilución del valor de las acciones.

En enero del 2017, la Junta de Accionistas aprobó la fusión por absorción de Supan S. A. (compañía absorbida) con su subsidiaria Tiosa S. A. (compañía absorbente); sin embargo, a la fecha de emisión de estos estados financieros (Marzo 2, 2018), la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros no ha resuelto la aprobación del proceso.

13.3 Reservas - Las reservas patrimoniales al 31 de diciembre del 2017 incluyen:

Legal	479,887
Facultativa	<u>1,524</u>
Total	<u>481,411</u>

Reserva legal - La Ley de Compañías requiere que por lo menos el 10% de la utilidad anual sea apropiado como reserva legal hasta que ésta como mínimo alcance el 50% del capital social. Esta reserva no es disponible para el pago de dividendos en efectivo, pero puede ser capitalizada en su totalidad.

Reserva facultativa - Representan reservas de libre disposición de los accionistas cuyo saldo puede ser distribuido, capitalizado o utilizado para cubrir pérdidas.

13.4 Resultados acumulados - Un resumen es como sigue:

	<u>31/12/17</u>	<u>31/12/16</u>
Resultados acumulados distribuibles	(4,950,323)	(3,309,339)
Resultados acumulados proveniente de la aplicación por primera vez de las NIIF	(292,551)	(292,551)
<i>Reservas según PCGA anteriores:</i>		
Reserva de capital	<u>713,495</u>	<u>713,495</u>
Total	<u>(4,529,379)</u>	<u>(2,888,395)</u>

Los saldos de las siguientes cuentas surgen de la aplicación por primera vez de las NIIF y de los saldos según PCGA anteriores, los cuales, según resolución emitida por la Superintendencia de Compañías en octubre 15 del 2011, podrán ser utilizados de la siguiente forma:

Resultados acumulados provenientes de la adopción por primera vez de las NIIF - Incluye los valores resultantes de los ajustes originados en la adopción por primera vez de las NIIF. El saldo deudor podrá ser absorbido por los resultados acumulados y los del último ejercicio económico concluido, si los hubiere.

Reserva de capital - Los saldos acreedores de las reservas de capital, según PCGA anteriores, sólo podrán ser capitalizados en la parte que exceda al valor de las pérdidas acumuladas y las del último ejercicio económico concluido, si las hubieren; utilizado en absorber pérdidas; o devuelto en el caso de liquidación de la Compañía.

14. COSTOS Y GASTOS POR SU NATURALEZA

	Año terminado	
	<u>31/12/17</u>	<u>31/12/16</u>
Costo de ventas	37,729,778	39,344,645
Gastos de administración y ventas	<u>39,933,639</u>	<u>40,387,624</u>
Total	<u>77,663,417</u>	<u>79,732,269</u>

Un detalle de costos y gastos por su naturaleza es como sigue:

	Año terminado	
	<u>31/12/17</u>	<u>31/12/16</u>
Beneficios a empleados	23,657,354	23,300,381
Consumos de materias primas y materiales	21,081,948	22,179,166
Publicidad, eventos y promociones	6,363,748	6,390,197
Arriendos	4,974,611	4,931,870
Transporte	2,162,726	2,282,969
Depreciación	3,898,786	3,663,894
Mantenimiento	<u>3,462,307</u>	<u>3,758,913</u>
PASAN:	65,601,480	66,507,390

	Año terminado	
	<u>31/12/17</u>	<u>31/12/16</u>
VIENEN:	65,601,480	66,507,390
Servicios corporativos e intercompañía	1,898,340	1,932,437
Regalías, nota 17	1,485,810	1,445,759
Combustible	1,259,344	1,190,052
Servicios básicos	1,046,733	1,118,343
Honorarios y servicios	591,890	904,973
Gastos de viaje y hospedaje	569,478	660,618
Servicio de guardianía	206,013	388,914
Suministros de oficina y materiales de limpieza	317,705	335,571
Otros	<u>4,686,624</u>	<u>5,248,212</u>
Total	<u>77,663,417</u>	<u>79,732,269</u>

Gastos por beneficios a empleados - Un detalle de gastos por beneficios a empleados es como sigue:

	Año terminado	
	<u>31/12/17</u>	<u>31/12/16</u>
Sueldos, salarios y bonificaciones	14,858,204	14,481,888
Beneficios sociales	3,596,947	3,587,892
Aportes al IESS	1,841,560	1,832,564
Alimentación	741,472	900,466
Transporte	662,906	809,220
Beneficios definidos	969,313	626,018
Otros	<u>986,952</u>	<u>1,062,333</u>
Total	<u>23,657,354</u>	<u>23,300,381</u>

15. CONTRATOS DE ARRENDAMIENTOS OPERATIVOS

15.1 El Grupo como arrendatario

15.1.1 Acuerdos de arrendamiento - Los arrendamientos operativos se relacionan con arrendamientos de inmuebles, maquinarias y vehículos cuyo período de arrendamiento oscila entre 1 y 5 años. La Compañía no tiene la opción de comprar los bienes muebles e inmuebles arrendados a la fecha de expiración de los períodos de arrendamiento.

15.1.2 Pagos reconocidos como gastos

	Año terminado	
	<u>12/31/17</u>	<u>31/12/16</u>
Pagos mínimos de arrendamiento y total	4,974,611	4,931,870

15.1.3 Compromisos de arrendamientos operativos no cancelables

	<u>12/31/17</u>	<u>31/12/16</u>
1 año o menos	972,000	972,000
Entre 1 y 5 años	8,356,446	12,329,719
Total	<u>9,328,446</u>	<u>13,301,719</u>

16. PRINCIPALES SALDOS Y TRANSACCIONES CON PARTES RELACIONADAS

	<u>31/12/17</u>	<u>31/12/16</u>
<u>Cuentas por cobrar:</u>		
Bimbo S. A. de C. V.	873,711	
Bimbo De Colombia S. A.	24,112	
Bimbo De Centro América S. A.	20,759	5,251
Bimbo De Panama S. A.	9,272	6,751
Bimbo El Salvador	8,599	1,763
Bimbo De Honduras S. A.	5,052	12,450
Bimbo De Venezuela C. A.	—	<u>45,226</u>
Total	<u>941,505</u>	<u>71,441</u>
<u>Cuentas por pagar:</u>		
Supan S. A.	8,285,392	6,329,494
Bimbo de Colombia S. A.	94,098	82,764
Bimbo de Costa Rica S. A.	72,860	65,091
Bimbo S. A. B. de C. V.	21,700	
Grupo Bimbo S. A. B. de C. V.		111,701
Otras	<u>8,247</u>	<u>37,859</u>
Total	<u>8,482,297</u>	<u>6,626,909</u>

Al 31 de diciembre del 2017, las cuentas por cobrar y pagar con relacionadas del exterior poseen un plazo promedio de crédito de 14 días, y generan intereses a partir del vencimiento establecido.

Durante el año 2017, la Compañía realizó principalmente las siguientes transacciones con sus partes relacionadas:

	Año terminado	
	<u>31/12/17</u>	<u>31/12/16</u>
<u>Costos y gastos:</u>		
<u>Contrato arrendamiento de explotación de marcas y licencia de uso de signos distintivos</u>		
Supan S. A., nota 17	1,375,116	1,302,552
Grupo Bimbo S.A.B. De C.V.	119,159	143,207
<u>Arrendamiento de inmuebles y maquinarias, nota 17</u>		
Supan S. A.	972,000	972,000

	Año terminado	
	31/12/17	31/12/16
<u>Servicios corporativos administrativos</u>		
Corporativo Bimbo S. A. de C. V., nota 17	801,046	700,000
Bimbo S. A. de C. V.	50,968	44,723
<u>Asistencia técnica empresarial, nota 17</u>		
Bimbo de Colombia S. A.	634,780	627,508
<u>Cuota corporativa</u>		
Bimbo de Costa Rica S. A.	354,106	288,061
Bimbo de Centro América S. A.	82,069	27,763
<u>Otros</u>		
Bimbo El Salvador S. A. de C. V.	25,539	21,360
Bimbo S. A. de C. V.	22,221	45,231
<u>Ingresos:</u>		
<u>Ingresos por servicios corporativos</u>		
Bimbo de Colombia S. A.	136,187	98,201
Bimbo de Costa Rica S. A.	108,607	59,247
Bimbo de Centro América S. A.	99,627	56,257
Bimbo Panamá S. A.	50,860	29,478
Bimbo El Salvador S. A. de C. V.	38,694	22,722
Bimbo de Honduras S. A.	32,337	22,576
<u>Ingresos por exportación de productos</u>		
Bimbo S. A. de C. V.	863,255	

Compensación del personal clave de la gerencia: Durante el año 2017, los ejecutivos clave de la gerencia facturaron honorarios y recibieron remuneración, beneficios sociales y bonificaciones por US\$747,041. La compensación de los ejecutivos clave es determinada con base en el rendimiento de los individuos y las tendencias del mercado.

17. COMPROMISOS

Contrato de explotación de marcas y licencia de uso de signos distintivos - En enero 3 del 2013, Tiosa S. A. suscribió un contrato donde se le otorga el derecho de explotación y licencia de uso de la propiedad intelectual y propiedad industrial de los signos distintivos, las marcas, nombres comerciales, logotipos, las gráficas, enseñas y lemas de propiedad de la compañía Supan S. A., por lo que deberá cancelar el 2% sobre las ventas netas mensuales.

Durante el año 2017, la Compañía reconoció en el resultado del ejercicio US\$1.4 millones relacionados con este contrato.

Contrato de arrendamiento de maquinarias - En enero del 2013, Tiosa S. A. suscribió contrato de arrendamiento de maquinarias, de propiedad de su compañía relacionada Supan S. A., por lo que deberá cancelar US\$77,500 mensuales.

Durante el año 2017, la Compañía reconoció en el resultado del ejercicio US\$930,000 relacionados con este contrato.

Contratos de arrendamiento de inmuebles - En enero del 2013, Tiosa S. A. suscribió contrato de arrendamiento de inmuebles ubicados en Guayaquil Mz. 25 de la Cdla. Inmaconsa y en Libertad en la Mz. 1000-22 del sector General Enríquez, de propiedad de su compañía relacionada Supan S. A.. En junio del 2013, se realizó además al contrato en el cual se establece el valor a cancelar mensualmente por US \$3,500 más IVA.

Durante el año 2017, la Compañía reconoció en el resultado del ejercicio US\$42,000 relacionados con este contrato.

Contratos de arrendamiento de vehículos - En julio del 2014, Tiosa S. A. suscribió contrato de arrendamiento de vehículos con Consorcio Del Pichincha S. A. CONDELPI con vigencia hasta julio del 2019. Este contrato otorga a favor de la Compañía el derecho de uso de camiones de carga, para el transporte de los productos que expende la Compañía, por lo cual deberá cancelar cánones mensuales que varían dependiente del tipo y modelo de vehículo. Al 31 de diciembre del 2017, la Compañía a suscrito 15 ademdums al contrato de arrendamiento de vehículos, y se encuentran actualmente en uso 322 camiones, distribuidos en los diferentes centros de venta de la Compañía.

Durante el año 2017, la Compañía reconoció en el resultado del ejercicio US\$3.4 millones relacionados con este contrato.

Contrato de prestación de servicios administrativos - En enero del 2015, Tiosa S. A. suscribió contrato de prestación de servicios administrativos, otorgados por la compañía relacionada Corporativo Bimbo S. A. de C. V., por el cual deberá cancelar trimestralmente US\$175,000, en calidad de anticipos. Al cumplirse los 11 meses de vigencia del contrato se liquidarán los valores con base en los servicios efectivamente prestados a favor de Tiosa S. A., los costos y gastos totales en que el Corporativo Bimbo S. A. de C. V. haya incurrido en la prestación de los servicios, y un margen de utilidad determinado por el Corporativo Bimbo S. A. de C. V. de conformidad con las leyes de precios de transferencia.

Durante el año 2017, la Compañía reconoció en el resultado del ejercicio US\$801,046 relacionados con este contrato.

Contrato de asistencia técnica empresarial - En enero del 2015, Tiosa S. A. suscribió contrato de asistencia técnica empresarial, otorgada por la compañía relacionada Bimbo de Colombia S. A. por el cual deberá cancelar la cantidad mensual que se determine tomando como base el costo total de las horas dedicadas a Tiosa S. A., entendiendo por costo total la suma del costo laboral, gastos de viaje y cualquier otro asociado con los servicios prestados en los que haya incurrido Bimbo de Colombia S. A., agregándosele a dicho valor la utilidad según los cuartiles establecidos para cada tipo de servicio en el contrato.

Durante el año 2017, la Compañía reconoció en el resultado del ejercicio US\$634,780 relacionados con este contrato.

18. HECHOS OCURRIDOS DESPUÉS DEL PERÍODO SOBRE EL QUE SE INFORMA

Entre el 31 de diciembre del 2017 y la fecha de emisión de los estados financieros (febrero 28 del 2018) no se produjeron eventos que en opinión de la Administración pudieran tener un efecto importante sobre los estados financieros adjuntos.

19. APROBACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS

Los estados financieros por el año terminado el 31 de diciembre del 2017 han sido aprobados por la Administración de la Compañía en enero 11 del 2018 y serán presentados a los Accionistas para su aprobación. En opinión de la Administración de la Compañía, los estados financieros serán aprobados por los accionistas sin modificaciones.
