

Bimbo Ecuador S. A.

Estados financieros al 31 de diciembre de 2018
Junto con el informe de los auditores independientes

Bimbo Ecuador S. A.

Estados financieros al 31 de diciembre de 2018
Junto con el informe de los auditores independientes

Contenido

Informe de los auditores independientes

Estados financieros

- Situación financiera
- Resultados integrales
- Cambios en el patrimonio
- Flujos de efectivo
- Notas a los estados financieros

Informe de los auditores independientes

A los Accionistas de Bimbo Ecuador S. A.:

Informe sobre la auditoría de los estados financieros

Opinión

Hemos auditado los estados financieros adjuntos de Bimbo Ecuador S. A. (una sociedad anónima constituida en el Ecuador y subsidiaria de Grupo Bimbo de México que comprenden el estado de situación financiera al 31 de diciembre de 2018, y los estados de resultados integrales, de cambios en el patrimonio y de flujos de efectivo por el año terminado en esa fecha, y las notas a los estados financieros que incluyen un resumen de las políticas contables significativas.

En nuestra opinión, los estados financieros adjuntos presentan razonablemente, en todos los aspectos importantes, la situación financiera de BIMBO ECUADOR S. A. al 31 de diciembre de 2018, y los resultados de sus operaciones, los cambios en su patrimonio y sus flujos de efectivo por el año terminado en esa fecha, de conformidad con Normas Internacionales de Información Financiera.

Bases para la opinión

Nuestra auditoría fue efectuada de acuerdo con Normas Internacionales de Auditoría. Nuestras responsabilidades de acuerdo con estas normas se describen más adelante en nuestro informe en la sección Responsabilidades del Auditor sobre la Auditoría de los Estados Financieros. Somos independientes de la Compañía de acuerdo con el Código de Ética emitido por el Comité de Normas Internacionales de Ética para Contadores (IESBA por sus siglas en inglés), conjuntamente con los requerimientos de ética que son relevantes para nuestra auditoría de los estados financieros en Ecuador y hemos cumplido con otras responsabilidades de ética de acuerdo con dichos requerimientos y el IESBA.

Consideramos que la evidencia de auditoría que hemos obtenido es suficiente y apropiada para proporcionar una base para nuestra opinión de auditoría.

Responsabilidades de la gerencia de la Compañía sobre los estados financieros

La gerencia es responsable de la preparación y presentación razonable de estos estados financieros de acuerdo con Normas Internacionales de Información Financiera y de su control interno determinado como necesario por la gerencia, para permitir la preparación de estados financieros que estén libres de distorsiones importantes debidas a fraude o error.

En la preparación de estos estados financieros, la gerencia es responsable de evaluar la habilidad de la Compañía para continuar como un negocio en marcha; revelar cuando sea aplicable, asuntos relacionados con negocio en marcha; y, de usar las bases de contabilidad de negocio en marcha, a menos que la gerencia

Informe de los auditores independientes (continuación)

intente liquidar la Compañía o cesar las operaciones o bien no tenga otra alternativa realista para poder hacerlo.

La gerencia es responsable de vigilar el proceso de reporte financiero de la Compañía.

Responsabilidades del auditor sobre la auditoría de los estados financieros

Nuestros objetivos son el obtener seguridad razonable de si los estados financieros tomados en su conjunto están libres de distorsiones importantes debidas a fraude o error, y el emitir un informe de auditoría que incluya nuestra opinión. La seguridad razonable es un nivel alto de seguridad, pero no garantiza que una auditoría realizada de acuerdo con Normas Internacionales de Auditoría siempre detectará distorsiones importantes cuando estas existan. Las distorsiones pueden deberse a fraudes o errores y son consideradas materiales si, de manera individual o en su conjunto, podrían razonablemente esperarse que influyan en las decisiones económicas que los usuarios tomen basándose en estos estados financieros.

Como parte de nuestra auditoría realizada de acuerdo con Normas Internacionales de Auditoría, aplicamos juicio profesional y mantenemos una actitud de escepticismo profesional durante la auditoría. Nosotros además:

- Identificamos y evaluamos el riesgo de distorsiones importantes en los estados financieros, debidas a fraude o error, diseñamos y aplicamos procedimientos de auditoría en respuesta a aquellos riesgos identificados y obtenemos evidencia de auditoría que sea suficiente y apropiada para proporcionar una base para nuestra opinión. El riesgo de no detectar una distorsión importante que resulte de fraude es mayor que aquel que resulte de un error, ya que el fraude puede implicar colusión, falsificación, omisiones intencionales, manifestaciones falsas y elusión del control interno.
- Obtenemos un conocimiento del control interno que es relevante para la auditoría, con el propósito de diseñar los procedimientos de auditoría de acuerdo con las circunstancias, pero no con el propósito de expresar una opinión sobre la efectividad del control interno de la Compañía.
- Evaluamos si las políticas contables usadas son apropiadas y si las estimaciones contables y las revelaciones relacionadas hechas por la gerencia son razonables.
- Concluimos si la base de contabilidad de negocio en marcha usada por la gerencia es apropiada y si basados en la evidencia de auditoría obtenida existe una incertidumbre importante relacionada con hechos o condiciones que pueden generar dudas significativas sobre la habilidad de la Compañía para continuar como un negocio en marcha. Si concluimos que existe una incertidumbre significativa, somos requeridos de llamar la atención en nuestro informe de auditoría a las revelaciones relacionadas en los estados financieros; o, si dichas revelaciones son inadecuadas, modificar nuestra opinión. Nuestras conclusiones están basadas en la evidencia de auditoría obtenida hasta la fecha del informe de

Informe de los auditores independientes (continuación)

auditoría. Sin embargo, hechos y condiciones futuras podrían ocasionar que la Compañía cese su continuidad como un negocio en marcha.

- Evaluamos la presentación general, estructura y contenido de los estados financieros, incluyendo sus revelaciones y si los estados financieros representan las transacciones y hechos subyacentes de una manera que alcance una presentación razonable.

Hemos comunicado a la gerencia, entre otros asuntos, el alcance planeado y la oportunidad de la auditoría, y los hallazgos significativos de auditoría, incluyendo cualquier deficiencia significativa en el control interno que identificamos en nuestra auditoría, en caso de existir.

Otro asunto

Los estados financieros de Bimbo Ecuador S. A. al 31 de diciembre de 2017 y por el año terminado en esa fecha fueron auditados por otros auditores, cuyo informe de fecha 2 de marzo de 2018 contiene una opinión sin salvedades.



Betsy Zorrilla
RNCPA No. 24.844

Guayaquil, Ecuador
31 de enero de 2019



Ernst & Young
RNAE No. 462

Bimbo Ecuador S. A.

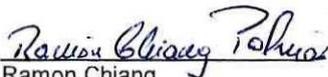
Estados de situación financiera

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017

Expresados en Dólares de E.U.A.

	Notas	2018	2017
Activo			
Activo corriente:			
Efectivo y equivalentes de efectivo	7	7,233,753	6,993,015
Cuentas por cobrar comerciales	8	2,884,107	2,789,447
Cuentas por cobrar a partes relacionadas	12	543,579	941,505
Impuestos por recuperar	14(a)	-	155,781
Inventarios	9	2,859,770	2,711,851
Pagos anticipados		144,827	141,763
Otras cuentas por cobrar		76,250	109,687
Total activo corriente		13,742,286	13,843,049
Activo no corriente:			
Propiedades, planta y equipos	10	48,662,362	42,413,309
Otros activos		130,492	123,470
Total activo no corriente		48,792,854	42,536,779
Total activo		62,535,140	56,379,828


Francisco Fuente Castañeda
Gerente General


Ramon Chiang
Contador General

Las notas adjuntas a los estados financieros son parte integrante de estos estados.

Bimbo Ecuador S. A.

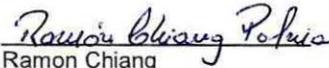
Estados de situación financiera

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017

Expresados en Dólares de E.U.A.

	Notas	2018	2017
Pasivo y patrimonio			
Pasivo corriente:			
Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar	11	9,127,860	9,627,891
Cuentas por pagar a partes relacionadas	12	212,162	8,482,296
Beneficios a empleados	13(a)	1,708,913	1,654,248
Impuestos por pagar	14(a)	499,844	454,658
Pasivo por reembolso	3(j)	310,769	-
Total pasivo corriente		11,859,548	20,219,093
Pasivo no corriente:			
Beneficios a empleados	13(b)	6,714,002	6,079,197
Impuesto a la renta diferido	14(c)	255,312	17,626
Total pasivo no corriente		6,969,314	6,018,732
Total pasivo		18,828,862	26,315,916
Patrimonio:			
Capital social	15	31,273,286	29,653,355
Prima de emisión	16	4,825,838	4,458,525
Reservas	17	826,306	481,411
Utilidades retenidas	18	6,780,848	(4,529,379)
Total patrimonio		43,706,278	30,063,912
Total pasivo y patrimonio		62,535,140	56,379,828


Francisco Fuente Castañeda
Gerente General


Ramon Chiang
Contador General

Las notas adjuntas a los estados financieros son parte integrante de estos estados.

Bimbo Ecuador S. A.

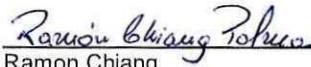
Estados de resultados integrales

Por los años terminados el 31 de diciembre de 2018 y 2017

Expresados en Dólares de E.U.A.

	Notas	2018	2017
Ingresos procedentes de contratos con clientes	3(j)	81,271,026	76,935,909
Costo de ventas	19	(40,916,778)	(37,729,778)
Utilidad bruta		40,354,248	39,206,131
Gastos distribución y ventas	19	(31,844,490)	(33,020,207)
Gastos administrativos	19	(7,972,959)	(6,913,432)
Utilidad (pérdida) de operación		536,799	(727,508)
Gastos financieros		(291,939)	(265,882)
Otros egresos		(232,161)	(573,902)
Otros ingresos	20	1,144,893	747,383
Utilidad (pérdida) antes de impuesto a la renta		1,157,592	(819,909)
Impuesto a la renta corriente	14(b)	(1,286,248)	(693,701)
Impuesto a la renta diferido	14(c)	349,933	(173,651)
Utilidad (pérdida) neta		221,277	(1,687,261)
Otros resultados integrales:			
Partidas que no se reclasificarán a la utilidad o pérdida en resultados			
(Pérdidas) ganancias actuariales	13(b)	(219,511)	46,277
Utilidad (pérdida) neta y resultado integral		1,766	(1,640,984)


Francisco Fuente Castañeda
Gerente General


Ramon Chiang
Contador General

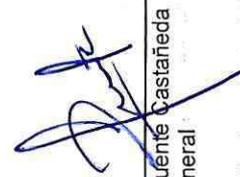
Las notas adjuntas a los estados financieros son parte integrante de estos estados.

Bimbo Ecuador S. A.

Estados de cambios en el patrimonio

Por los años terminados el 31 de diciembre de 2018 y 2017
Expresados en Dólares de E.U.A.

	Utilidades retenidas									
	Capital social	Prima de emisión	Reservas	Otros resultados integrales	Efectos primera adopción NIIF	Superavit por revalorización	Utilidades retenidas	Utilidades retenidas	Total	Total patrimonio
Saldo al 31 de diciembre de 2016	29,653,355	4,458,525	481,411	(251,276)	(292,551)	-	(2,344,568)	(2,888,395)	31,704,896	
Más (menos):										
Ganancia actuarial (Véase Nota 13(b))	-	-	-	46,277	-	-	-	46,277	46,277	
Pérdida neta	-	-	-	-	-	-	(1,687,261)	(1,687,261)	(1,687,261)	
Saldo al 31 de diciembre de 2017	29,653,355	4,458,525	481,411	(204,999)	(292,551)	-	(4,031,829)	(4,529,379)	30,063,912	
Más (menos):										
Fusión (Véase Nota 1)	1,619,931	367,313	344,895	-	6,978,917	2,815,269	1,594,754	11,388,940	13,721,079	
Pérdida actuarial (Véase Nota 13(b))	-	-	-	(219,511)	-	-	-	(219,511)	(219,511)	
Efecto adopción NIIF 15	-	-	-	-	-	-	(219,445)	(219,445)	(219,445)	
Impuesto diferido por adopción NIIF 15	-	-	-	-	-	-	54,861	54,861	54,861	
Corrección de errores	-	-	-	-	-	-	84,105	84,105	84,105	
Utilidad neta	-	-	-	-	-	-	221,277	221,277	221,277	
Saldo al 31 de diciembre de 2018	31,273,286	4,825,838	826,306	(424,510)	6,686,366	2,815,269	(2,296,277)	6,780,848	43,706,278	


Francisco Fuente Castañeda
Gerente General


Ramon Chiang
Contador General

Las notas adjuntas a los estados financieros son parte integrante de estos estados.

Bimbo Ecuador S.A.

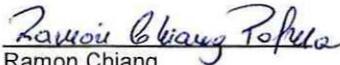
Estados de flujos de efectivo

Por los años terminados el 31 de diciembre de 2018 y 2017

Expresados en Dólares de E.U.A.

	<u>2018</u>	<u>2017</u>
Flujos de efectivo de actividades de operación:		
Recibido de clientes	81,574,292	75,784,878
Pagos a proveedores, compañías relacionadas, empleados y otros	(75,231,032)	(68,651,553)
Impuesto a la renta pagado	(1,131,141)	(801,565)
Efectivo neto provisto por actividades de operación	<u>5,212,119</u>	<u>6,331,760</u>
Flujos de efectivo de actividades de inversión:		
Adiciones de propiedades, planta y equipo	(4,971,381)	(3,759,471)
Aumento neto en efectivo y equivalentes de efectivo	<u>240,738</u>	<u>2,572,289</u>
Efectivo y equivalentes de efectivo		
Saldo al inicio del año	<u>6,993,015</u>	<u>4,420,726</u>
Saldo al final del año	<u>7,233,753</u>	<u>6,993,015</u>


Francisco Fuente Castañeda
Gerente General


Ramon Chiang
Contador General

Las notas adjuntas a los estados financieros son parte integrante de estos estados.

Bimbo Ecuador S.A.

Estados de flujos de efectivo

Por los años terminados el 31 de diciembre de 2018 y 2017

Expresados en Dólares de E.U.A.

Conciliación del flujo de efectivo de actividades de operación:

Utilidad (pérdida) antes de impuesto a la renta	1,157,592	(819,909)
Ajustes por:		
Depreciación	4,809,479	3,886,828
Provisión para cuentas de dudoso cobro	-	153,704
Obligaciones por beneficios a empleados, largo plazo	1,047,001	1,189,830
Pérdida en baja de propiedad, planta y equipo	(147,737)	(57,135)
Cambios netos en activos y pasivos-		
(Aumento) en cuentas por cobrar comerciales	(94,660)	(434,671)
Disminución (aumento) en cuentas por cobrar relacionadas	397,926	(870,064)
Disminución (aumento) en impuestos por recuperar	155,781	(85,856)
(Aumento) en inventarios	(147,919)	(317,516)
(Aumento) disminución en pagos anticipados	(3,064)	25,242
Disminución (aumento) en otras cuentas por cobrar	33,437	(97,696)
(Aumento) en otros activos	(7,022)	-
(Disminución) aumento en acreedores comerciales y otras cuentas por pagar	(500,031)	2,243,566
Aumento en cuentas por pagar relacionadas	18,671	1,855,388
Aumento en beneficios a empleados corto plazo	54,665	679,731
(Disminución) en impuestos por pagar	(1,241,062)	(791,836)
Aumento en pasivo por reembolso	310,769	-
(Disminución) en beneficios a empleados	(631,707)	(227,846)
Efectivo neto provisto por actividades de operación	5,212,119	6,331,760

Francisco Fuente Castañeda
Gerente General

Ramon Chiang
Contador General

Las notas adjuntas a los estados financieros son parte integrante de estos estados.

Bimbo Ecuador S.A.

Notas a los estados financieros

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017

Expresadas en Dólares de E.U.A.

1. OPERACIONES

BIMBO ECUADOR S. A. (en adelante “la Compañía”) se constituyó en julio de 1963 con el nombre de Transportes Internos Organizados S. A. En octubre de 2001, se aprobó el cambio de denominación de Transportes Internos Organizados S. A. por TIOSA S.A. En el año 2018 se volvió a cambiar su denominación a Bimbo Ecuador S.A.

La Compañía es subsidiaria de Bakery Iberian Investments, S,L A. y su controladora final es Grupo Bimbo S. A.B de C.V. domiciliada en México.

La actividad principal de la Compañía es la elaboración y comercialización de productos de panificación. La dirección registrada de la Compañía es Km 25 vía Perimetral, Guayaquil - Ecuador.

Los estados financieros de Bimbo Ecuador S. A. por el año terminado el 31 de diciembre de 2018, fueron aprobados y autorizados por la gerencia para su emisión el 31 de enero de 2019 y serán puestos a consideración de la Junta General de Accionistas para su aprobación. En opinión de la gerencia estos estados financieros serán aprobados sin modificaciones.

ASUNTOS RELEVANTES

Fusión por absorción

La Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros mediante Resolución No. SVS-INC-DNASD-SAS-2018-00003064, dictada el 18 de mayo de 2018, aprobó la fusión por absorción entre TIOSA S.A. y SUPAN S.A. y el cambio de denominación de TIOSA S.A. por BIMBO ECUADOR S.A. La fusión por absorción entre dichas compañías consta en la escritura pública otorgada el 4 de enero del 2017 ante la Notaria Vigésima Sexta del cantón Quito, la cual fue inscrita en el Registro Mercantil de Guayaquil, el 22 de Mayo de 2018. Como consecuencia de esta fusión, Bimbo Ecuador S.A. se ha convertido en sucesor de los derechos y obligaciones de SUPAN S.A.

Los estados financieros de Bimbo Ecuador S.A. y Supan S.A., al 31 de mayo 2018, mostraban las siguientes cifras importantes:

Notas a los estados financieros (continuación)

	Bimbo Ecuador S.A.		Resultado		Balance general fusionado
	(absorbente)	Supan S.A. (Absorbida)	antes de ajustes	Ajustes por fusion	(absorbente)
Activo					
Activo corriente	12,655,276	9,047,981	21,703,257	(8,927,514)	12,775,743
Activo no corriente	42,261,658	(i) 33,899,951	76,161,609	(28,017,345)	48,144,264
Total activo	<u>54,916,934</u>	<u>42,947,932</u>	<u>97,864,866</u>	<u>(36,944,859)</u>	<u>60,920,007</u>
Pasivo					
Pasivo corto plazo	19,465,243	34,199	19,499,442	(8,927,514)	10,571,928
Pasivo largo plazo	6,074,064	692,344	6,766,408	-	6,766,408
Total pasivo	<u>25,539,307</u>	<u>726,543</u>	<u>26,265,850</u>	<u>(8,927,514)</u>	<u>17,338,336</u>
Patrimonio					
Total patrimonio	29,377,627	42,221,389	71,599,016	(28,017,345)	43,581,671
Total pasivo y patrimonio	<u>54,916,934</u>	<u>42,947,932</u>	<u>97,864,866</u>	<u>(36,944,859)</u>	<u>60,920,007</u>
Ingresos	31,489,732	947,102	32,436,834	(947,102)	31,489,732
Costos y gastos	<u>(31,870,892)</u>	<u>(498,379)</u>	<u>(32,369,271)</u>	<u>947,102</u>	<u>(31,422,169)</u>
Utilidad (pérdida) antes de impuesto	<u>(381,160)</u>	<u>448,723</u>	<u>67,563</u>	<u>-</u>	<u>67,563</u>
Impuesto a la renta	(305,125)	34,241	(270,884)	-	(270,884)
Utilidad (pérdida) neta	<u>(686,285)</u>	<u>482,964</u>	<u>(203,321)</u>	<u>-</u>	<u>(203,321)</u>

(i) Incluye eliminación de la inversión en acciones que Supan S.A. tenía sobre el patrimonio de Bimbo Ecuador.

Los activos, pasivos, ingresos y gastos que se relacionaban con transacciones entre ellas se eliminaron en el proceso de fusión de sus estados financieros.

2. BASES DE PREPARACIÓN Y PRESENTACIÓN DE ESTADOS FINANCIEROS

Los estados financieros adjuntos han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (en adelante "NIIF"), emitidas por la International Accounting Standards Board (en adelante "IASB"), vigentes al 31 de diciembre de 2018.

Los presentes estados financieros de la Compañía han sido preparados en base al costo histórico excepto por las obligaciones por beneficios de empleados a largo plazo que son valorizadas en base a métodos actuariales (Véase Nota 3), a partir de los registros de contabilidad mantenidos por la Compañía. Los estados financieros se presentan en Dólares de E.U.A. que es la moneda de curso legal en Ecuador y la moneda funcional de presentación de la Compañía.

Las políticas de contabilidad adoptadas son consistentes con las aplicadas en años anteriores, excepto por las nuevas NIIF y NIC's revisadas que son obligatorias para períodos que se inician en o después partir del 1 de enero de 2018. (Véase Nota 4).

Notas a los estados financieros (continuación)

3. RESUMEN DE POLÍTICAS CONTABLES SIGNIFICATIVAS

Las principales políticas de contabilidad aplicadas por la Compañía en la preparación de sus saldos financieros son las siguientes:

a) Efectivo en caja y bancos-

El efectivo en caja y bancos se presenta al costo y no está sujeto a un riesgo significativo de cambios en su valor.

b) Instrumentos financieros

(i) Activos financieros

Reconocimiento y medición inicial

Los activos financieros dentro del alcance de la Norma Internacional de Información Financiera (NIIF) 9 se clasifican como activos financieros al valor razonable con cambios en resultados, préstamos y cuentas por cobrar, inversiones a ser mantenidas hasta su vencimiento, inversiones financieras disponibles para la venta o derivados designados como instrumentos de cobertura. La Compañía determina la clasificación de sus activos financieros al momento de su reconocimiento inicial y, cuando es apropiado, revalúa esta determinación al final de cada año.

Todos los activos financieros son reconocidos inicialmente a su valor razonable más los costos directos atribuidos a la transacción, que sean atribuidos directamente a la compra o emisión del instrumento, excepto los activos financieros que se contabilizan a valor razonable con cambios en resultados.

Las compras o ventas de activos financieros que requieren la entrega de los activos dentro de un período de tiempo establecido por regulación o por convención en el mercado (transacciones convencionales) se reconocen en la fecha de la negociación, es decir, en la fecha en la que la Compañía se compromete a comprar o vender el activo, incluyendo los derivados.

Medición posterior

Para efectos de la medición posterior, los activos financieros se clasifican en cuatro categorías:

- Activos financieros a costo amortizado (instrumentos de deuda)
- Activos financieros a valor razonable a través de otros resultados integrales (instrumentos de deuda)
- Activos financieros a valor razonable a través de otros resultados integrales (instrumentos de patrimonio)
- Activos financieros a valor razonable con cambios en resultados

Activos financieros a costo amortizado (instrumentos de deuda)

Esta categoría es la más relevante para la Compañía. La Compañía mide sus activos financieros a costo amortizado, si ambas de las siguientes condiciones se cumplen:

- El activo financiero se mantiene dentro de un modelo de negocio con el objetivo de mantener los activos financieros con el fin de recuperar los flujos de efectivo contractuales a través del cobro, y los términos contractuales del activo financiero dan lugar en fechas específicas a los flujos de

Notas a los estados financieros (continuación)

efectivo que son exclusivamente pagos del principal e intereses sobre el capital (principal) pendiente de pago.

Los activos financieros a costo amortizado se miden posteriormente utilizando el método de interés efectivo y está sujeto a deterioro. Las ganancias y pérdidas se reconocen en resultados cuando el activo se da de baja, es modificado o deteriorado.

Los activos financieros de la Compañía al costo amortizado incluyen efectivo y equivalentes de efectivo, cuentas por cobrar comerciales, cuentas por cobrar a partes relacionadas y otras cuentas por cobrar y otros activos no corrientes.

Baja de activos financieros

Un activo financiero (o, de corresponder, parte de un activo financiero o parte de un grupo de activos financieros similares) se da de baja en cuenta cuando:

- Expiren los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo del activo;
- Se transfieran los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo del activo o se asuma una obligación de pagar a un tercero la totalidad de los flujos de efectivo sin una demora significativa, a través de un acuerdo de transferencia y (a) se hayan transferido sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad del activo, (b) no se hayan transferido ni retenido sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad del activo, pero se haya transferido el control del mismo.

Cuando la Compañía haya transferido sus derechos contractuales de recibir los flujos de efectivo de un activo, o hayan celebrado un acuerdo de transferencia, pero no hayan transferido ni retenido sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad de los activos, ni hayan transferido el control de los mismos, los activos se continúan reconociendo en la medida de la implicación continuada de la Compañía sobre los activos. En ese caso, la Compañía también reconoce los pasivos relacionados. El activo transferido y el pasivo relacionado se miden de una manera que reflejen los derechos y las obligaciones que la Compañía ha retenido.

Una implicación continuada que tome la forma de una garantía sobre el activo transferido se mide como el menor importe entre el importe original en libros del activo, y el importe máximo de la contraprestación que la Compañía sería requerida a devolver.

Deterioro de activos financieros

La Compañía reconoce una provisión para pérdidas crediticias esperadas para todos los instrumentos de deuda que no se mantengan a valor razonable a través de resultados.

Las pérdidas crediticias esperadas se basan en la diferencia entre los flujos de efectivo contractuales conforme los acuerdos con clientes y todos los flujos de efectivo que la Compañía espera recibir, descontados a la tasa de interés efectiva original. Los flujos de efectivo esperados incluirán flujos de efectivo por la venta o recuperación de valores por garantías otorgadas por clientes u otras mejoras crediticias que son parte integral de los términos contractuales.

Notas a los estados financieros (continuación)

Las pérdidas crediticias esperadas se reconocen de acuerdo a dos enfoques:

- Enfoque general
- Enfoque simplificado aplicado para cuentas por cobrar comerciales y activos contractuales

Enfoque general

Las pérdidas crediticias esperadas se reconocen en dos etapas. Para las exposiciones de crédito para las cuales no ha existido un incremento significativo en el riesgo crediticio desde el reconocimiento inicial, las pérdidas crediticias esperadas se reconocen sobre eventos de incumplimiento o mora que pueden ser posibles dentro de los próximos 12 meses.

Para aquellas exposiciones de crédito para las cuales ha existido un incremento significativo en el riesgo crediticio desde el reconocimiento inicial, se requiere una provisión de deterioro por las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de duración restante del activo financiero.

Enfoque simplificado

Para cuentas por cobrar comerciales, la Compañía aplica un enfoque simplificado en el cálculo de las pérdidas crediticias esperadas. Por lo tanto, la Compañía no realiza un seguimiento de los cambios en el riesgo de crédito, sino que reconoce una provisión para pérdidas crediticias esperadas sobre todo el tiempo de duración del activo financiero en cada fecha de reporte. La Compañía ha elaborado una matriz de provisiones que se basa en su historial de experiencia de pérdida de crédito, ajustada por factores macroeconómicos relacionados con la industria en la cual opera la Compañía.

La Compañía considera que sus activos financieros están vencidos cuando los pagos contractuales tienen un vencimiento de acuerdo de 30 días.

La Compañía también puede considerar que un activo financiero está vencido cuando se presentan ciertas consideraciones internas o externas y la información disponible indica que es poco probable que la Compañía reciba los valores contractuales pendientes de cobro. Un activo financiero se da de baja cuando no hay expectativa razonable de recuperar los flujos de efectivo contractuales.

(ii) Pasivos financieros-

Reconocimiento y medición inicial

Los pasivos financieros dentro del alcance de la Norma Internacional de Información Financiera (NIIF 9) se clasifican como pasivos financieros al valor razonable con cambios en resultados o préstamos y cuentas por pagar, según sea pertinente. La Compañía determina la clasificación de sus pasivos financieros en su reconocimiento inicial.

Todos los pasivos financieros se reconocen inicialmente por su valor razonable, excepto en el caso de los préstamos y cuentas por pagar que son contabilizados al costo amortizado, neto de los costos de transacción directamente atribuibles.

Los pasivos financieros se reconocen cuando la Compañía es parte de los acuerdos contractuales del instrumento. Los pasivos financieros son clasificados como obligaciones a corto plazo a menos

Notas a los estados financieros (continuación)

que la Compañía tenga el derecho irrevocable para diferir el acuerdo de las obligaciones por más de doce meses después de la fecha del estado de situación financiera. Los costos de financiamiento se reconocen según el criterio del devengado, incluyendo las comisiones relacionadas con la adquisición del financiamiento.

Medición posterior

La medición posterior de pasivos financieros depende de su clasificación, los pasivos financieros de la Compañía corresponden a acreedores comerciales, otras cuentas por pagar y cuentas por pagar a partes relacionadas.

Préstamos y cuentas por pagar

Después del reconocimiento inicial, los préstamos y las cuentas por pagar se miden al costo amortizado, utilizando el método de la tasa de interés efectiva.

Las ganancias y pérdidas se reconocen en el estado de resultados integrales cuando los pasivos se dan de baja, así como también a través del proceso de amortización, a través del método de la tasa de interés efectiva. El costo amortizado se calcula tomando en cuenta cualquier descuento o prima en la adquisición y las comisiones o los costos que son una parte integrante de la tasa de interés efectiva. La amortización de la tasa de interés efectiva se reconoce como costo financiero en el estado de resultados integrales.

La Compañía mantiene en esta categoría a: acreedores comerciales, otras cuentas por pagar y cuentas por pagar a partes relacionadas.

Baja de pasivos financieros

Un pasivo financiero es dado de baja cuando la obligación especificada en el correspondiente contrato haya sido pagada o cancelada, o haya expirado.

Cuando un pasivo financiero existente es reemplazado por otro proveniente del mismo prestamista bajo condiciones sustancialmente diferentes, o si las condiciones de un pasivo existente se modifican de manera sustancial, tal permuta o modificación se trata como una baja del pasivo original y el reconocimiento de un nuevo pasivo, y la diferencia en los importes respectivos en libros se reconocen en el estado de resultados integrales.

(i) Compensación de instrumentos financieros

Los activos y pasivos financieros se compensan y el monto neto se presenta en el estado de situación financiera, cuando se tiene el derecho legal de compensarlos y la gerencia tiene la intención de cancelarlos sobre una base neta o de realizar el activo y cancelar el pasivo simultáneamente.

c) Inventarios-

Los inventarios están valorados al costo promedio o al valor neto de realización, el menor, excepto importaciones en tránsito que se registran al costo. El valor neto de realización se determina en base al precio de venta en el curso ordinario del negocio, menos los costos estimados de terminación y venta.

Notas a los estados financieros (continuación)

El inventario de materia prima, material de empaque y materiales y repuestos se registran al costo de compra y el inventario de producto terminado incluye costos de materiales directos, mano de obra y una proporción de costos de manufactura basados en la capacidad operativa de la planta.

d) **Propiedades, planta y equipo-**

Las propiedades, planta y equipos se presentan al costo, neto de depreciación acumulada y la pérdida por deterioro cuando ésta última corresponda. Los terrenos se registran en forma independiente de los edificios o instalaciones en los que puedan estar asentados sobre los mismos y se entienden que tienen una vida útil indefinida, por lo tanto no son objeto de depreciación.

El costo incluye los gastos directamente atribuibles a la adquisición de estos activos y todos los gastos relacionados con la ubicación del activo en el lugar y en las condiciones necesarias para que pueda operar de la forma prevista por la administración.

Los costos de ampliación, remodelación o mejora que representan un aumento de la capacidad y por ende una extensión de la vida útil de los bienes, también se capitalizan. Los gastos de mantenimiento y de reparación se cargan al estado de resultados en el período en que se incurren. El importe en libros de los activos reemplazados es dado de baja cuando se cambian, llevando todo el efecto al estado de resultados.

Los bienes clasificados como edificios, planta y equipos se deprecian en forma lineal, a lo largo de su vida útil, la que se expresa en años. A continuación, se presenta una descripción de las estimaciones de vida útil para estos activos:

	<u>Años</u>
Edificios e instalaciones	10 - 60
Maquinarias y equipos de planta	10 - 29
Muebles y enseres	10-13
Vehículos	5-16
Equipos de cómputo	<u>3-10</u>

La Entidad asigna el importe inicialmente reconocido respecto de un elemento de edificios en sus diferentes partes significativas (componentes) y deprecia por separado cada uno de esos componentes. La depreciación de la revaluación de las propiedades es reconocida en resultados.

Una partida de propiedad, planta y equipos se da de baja al momento de su venta o cuando no se espera obtener beneficios económicos futuros por su uso o venta. Las ganancias o pérdidas que surjan al dar de baja el activo (calculada como la diferencia entre los ingresos por la venta y el valor en libros del activo) son incluidas en el estado de resultados integrales cuando se da de baja el activo.

La vida útil, valores residuales y el método de depreciación seleccionados se revisan y ajustan prospectivamente a la fecha de cierre de cada ejercicio, de corresponder.

Notas a los estados financieros (continuación)

Las mejoras y adaptaciones a inmuebles y locales comerciales en los que la Entidad actúa como arrendatario se reconocen en el resultado del período.

e) **Deterioro de activos no financieros-**

La Compañía evalúa a fin de cada año si existe algún indicio de que el valor de sus activos no financieros se ha deteriorado. Si existe tal indicio, la Compañía hace un estimado del importe recuperable del activo. El importe recuperable del activo es el mayor entre su valor razonable menos los costos de venta y su valor en uso, y es determinado para cada activo individual, a menos que el activo no genere flujos de efectivo que sean largamente independientes de otros activos o grupos de activos. Cuando el valor en libros de un activo excede su importe recuperable, se considera que el activo ha perdido valor y es reducido a ese importe recuperable. Para determinar el valor en uso, los flujos de efectivo futuros estimados son descontados a su valor presente usando una tasa de descuento que refleja la evaluación actual del mercado del valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos del activo. Para la determinación del valor razonable menos los costos de venta, se toman en cuenta operaciones recientes del mercado, si las hubiera. Si no pueden identificarse este tipo de operaciones, se utiliza el modelo de valoración que resulte más apropiado. Estos cálculos se verifican contra múltiplos de valoración, cotizaciones de acciones y otros indicadores disponibles de valor razonable. Las pérdidas por deterioro son reconocidas en el estado de resultados integrales.

Dicha evaluación requiere el uso de estimados y supuestos tales como los volúmenes de proyectos, inversiones licitadas, presupuestos operativos de capital, tasa de actualización, tarifas establecidas y costos operativos.

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017, la gerencia de la Compañía considera que no existen indicios del tipo operativo o económico que indiquen que el valor neto registrado en activos no financieros no pueda ser recuperado.

f) **Valor razonable**

El valor razonable es el precio que se recibiría por vender un activo o que se pagaría al transferir un pasivo en una transacción ordenada entre participantes de un mercado a la fecha de medición. La medición al valor razonable se basa en el supuesto de que la transacción para vender el activo o transferir el pasivo tiene lugar, ya sea:

- En el mercado principal para el activo o pasivo, o
- En ausencia de un mercado principal, en el mercado más ventajoso para el activo o pasivo.

El mercado principal o más ventajoso debe ser accesible por la Compañía.

El valor razonable de un activo o pasivo se mide utilizando los supuestos que los participantes en el mercado usarían al ponerle valor al activo o pasivo, asumiendo que los participantes en el mercado actúan en su mejor interés económico.

La medición del valor razonable de activos no financieros toma en consideración la capacidad de un participante en el mercado para generar beneficios económicos mediante el mayor y mejor uso del activo o vendiéndolo a otro participante en el mercado que usaría el activo de la mejor manera posible.

Notas a los estados financieros (continuación)

La Compañía utiliza técnicas de valuación que son apropiadas en las circunstancias y por las cuales tiene suficiente información disponible para medir al valor razonable, maximizando el uso de datos observables relevantes y minimizando el uso de datos no observables.

Todos los activos y pasivos por los cuales se determinan o revelan valores razonables en los estados financieros son clasificados dentro de la jerarquía de valor razonable, descrita a continuación, en base al nivel más bajo de los datos usados que sean significativos para la medición al valor razonable como un todo:

- Nivel 1 - Precios cotizados (no ajustados) en mercados activos para activos o pasivos idénticos.
- Nivel 2 - Técnicas de valuación por las cuales el nivel más bajo de información que es significativo para la medición al valor razonable es directa o indirectamente observable.
- Nivel 3 - Técnicas de valuación por las cuales el nivel más bajo de información que es significativo para la medición al valor razonable no es observable.

Para los activos y pasivos que son reconocidos al valor razonable en los estados financieros sobre una base recurrente, la Compañía determina si se han producido transferencias entre los diferentes niveles dentro de la jerarquía mediante la revisión de la categorización al final de cada período de reporte.

La gerencia de la Compañía determina las políticas y procedimientos para mediciones al valor razonable recurrentes y no recurrentes. A cada fecha de reporte, la gerencia analiza los movimientos en los valores de los activos y pasivos que deben ser valorizados de acuerdo con las políticas contables de la Compañía.

Para propósitos de las revelaciones de valor razonable, la Compañía ha determinado las clases de activos y pasivos sobre la base de su naturaleza, características y riesgos y el nivel de la jerarquía de valor razonable tal como se explicó anteriormente.

g) Impuestos-

Impuesto a la renta corriente

El activo o pasivo por impuesto a la renta corriente es medido como el importe esperado que sea recuperado de o pagado a las autoridades tributarias. El impuesto a la renta es calculado sobre la base de la información financiera de la Compañía. Las tasas de impuesto a la renta y regulaciones fiscales empleadas en el cálculo de dichos importes son las que están vigentes a la fecha de cierre de cada ejercicio.

La gerencia evalúa periódicamente la posición asumida en las declaraciones de impuesto a la renta respecto de situaciones en las que las leyes tributarias son objeto de interpretación.

Impuesto a la renta diferido

El impuesto a la renta para los períodos futuros es reconocido usando el método del pasivo sobre las diferencias temporarias entre la base tributaria y contable de los activos y pasivos en la fecha del estado de situación financiera.

Los pasivos por impuesto diferido se reconocen para todas las diferencias temporarias imponibles.

Notas a los estados financieros (continuación)

Los activos por impuesto diferido se reconocen para todas las diferencias temporarias deducibles y por la compensación futura de créditos fiscales y pérdidas tributarias amortizables, en la medida en que sea probable la disponibilidad de la utilidad tributaria futura contra las cuales imputar esos créditos fiscales o pérdidas tributarias amortizables.

El importe en libros de los activos por impuesto diferido se revisa en cada fecha del estado de situación financiera y se reduce en la medida en que ya no sea probable que exista suficiente ganancia impositiva para permitir que se utilice la totalidad o una parte de dichos activos. Los activos por impuesto diferido no reconocidos se revalúan en cada fecha del estado de situación financiera y se reconocen en la medida en que se torne probable que la utilidad tributaria futura permita recuperar dichos activos.

Los activos y pasivos por impuesto diferido se miden a las tasas impositivas que se espera sean de aplicación en el período en el que el activo se realice o el pasivo se cancele.

Los activos y pasivos por impuesto diferido se compensan si existe un derecho legalmente exigible de compensar los activos impositivos corrientes contra los pasivos impositivos corrientes, y si los impuestos diferidos se relacionan con la misma entidad sujeta al impuesto y la misma autoridad tributaria.

Impuesto sobre las ventas

Los ingresos de actividades ordinarias, los gastos y los activos se reconocen excluyendo el importe de cualquier impuesto sobre las ventas (ej. Impuesto al valor agregado), salvo:

- Cuando el impuesto sobre las ventas incurrido en una adquisición de activos o en una prestación de servicios no resulte recuperable de la autoridad fiscal, en cuyo caso ese impuesto se reconoce como parte del costo de adquisición del activo o como parte del gasto, según corresponda;
- Las cuentas por cobrar y por pagar que ya estén expresadas incluyendo el importe de impuestos sobre las ventas.

El importe neto del impuesto sobre las ventas que se espera recuperar de o que corresponda pagar a la autoridad fiscal, se presenta como una cuenta por cobrar o una cuenta por pagar en el estado de situación financiera, según corresponda.

h) Provisiones-

Las provisiones son reconocidas cuando la Compañía tiene una obligación presente (legal o implícita) como resultado de un evento pasado y es probable que se requieran recursos para cancelar las obligaciones y cuando pueda hacerse una estimación fiable del importe de la misma. Las provisiones se revisan a cada fecha del estado de situación financiera y se ajustan para reflejar la mejor estimación que se tenga a esa fecha.

Si el efecto del valor temporal del dinero es significativo, las provisiones se descuentan utilizando una tasa actual de mercado antes de impuestos que refleja, cuando corresponda, los riesgos específicos del pasivo. Cuando se reconoce el descuento, el aumento de la provisión producto del paso del tiempo se reconoce como un costo financiero en el estado de resultados integrales.

Notas a los estados financieros (continuación)

Las provisiones por pasivos contingentes se reconocen solamente cuando es probable la salida de recursos para su extinción.

i) **Beneficios a empleados**

Corto plazo:

Son beneficios cuyo pago es liquidado hasta el término de los doce meses siguientes al cierre del período en el que los empleados han prestado los servicios, se reconocerán como un gasto por el valor (sin descontar) de los beneficios a corto plazo que se han de pagar por tales servicios. Como parte de los beneficios de corto plazo se incluye la participación a trabajadores, que se calcula aplicando el 15% sobre la utilidad contable.

Largo plazo:

La Compañía, según las leyes laborales vigentes, mantiene un plan de beneficios definidos que corresponde a un plan de jubilación patronal y desahucio, y se registran con cargo a los resultados integrales del año y su pasivo representa el valor presente de la obligación a la fecha del estado de situación financiera, que se determina anualmente con base a estudios actuariales realizados por un perito independiente, usando el método de unidad de crédito proyectado. El valor presente de las obligaciones de beneficios definidos se determina descontando los flujos de salida de efectivo estimados usando la tasa de interés determinada por el actuario.

La política contable de la Compañía para los planes de beneficios definidos es reconocer las pérdidas y ganancias actuariales en su totalidad en otros resultados integrales en el período en el que ocurren.

j) **Reconocimiento de ingresos-**

Ingresos de actividades ordinarias procedentes de contratos con clientes

La Compañía opera en el sector comercial de bienes de consumo masivo y se dedica la venta de inventario. Los ingresos por acuerdos con clientes se reconocen cuando el control de los bienes o servicios se transfiere al cliente por una cantidad que refleje la contraprestación a la que la Compañía espera tener derecho a cambio de la entrega de estos bienes y servicios.

Venta de inventario

Los ingresos por venta de inventario se reconocen en el momento en que el control del activo se transfiere al cliente, lo cual sucede a la entrega de este. El plazo normal de crédito es de 30 días a partir de la entrega de estos bienes, excepto por las ventas al contado.

Al determinar el precio de transacción para la venta inventario, la Compañía evalúa los efectos de contraprestaciones variables, la existencia de componentes financieros significativos, contraprestación no monetaria, y pagos efectuados al cliente.

Esta es considerada como una obligación de desempeño independiente.

(i) Contraprestación variable

La Compañía evalúa la existencia de un monto variable dentro de sus acuerdos con clientes y

Notas a los estados financieros (continuación)

estima el monto de la contraprestación a la que tendrá derecho a cambio de transferir los bienes al cliente.

La consideración variable es estimada al inicio del acuerdo y hasta el momento en que la Compañía tiene la obligación en firme de entregar estas consideraciones al cliente.

De acuerdo a la evaluación efectuada por la Compañía, se otorgan a sus clientes derechos de devolución, bonificaciones y descuentos sobre las ventas, los cuales dan derecho al reconocimiento de contraprestaciones variables bajo NIIF 15.

Derechos de devolución

Los acuerdos con clientes otorgan el derecho a devolver los productos dentro de un período específico conforme la oferta comercial de la Compañía. La Compañía utiliza el método del valor esperado para estimar el inventario que será devuelto.

Conforme NIIF 15, la Compañía debe reconocer esta contraprestación variable como una obligación de desempeño independiente y debe asignar un valor de ingreso a esta, de acuerdo al enfoque de valor esperado sobre los bienes que se espera que sean devueltos en el futuro conforme la oferta comercial de la Compañía.

La Compañía reconocerá un pasivo por reembolso por el derecho a devolver los productos al cliente.

Descuentos y bonificaciones

La compañía otorga a sus clientes descuentos mensuales por bonificaciones comerciales, efectuadas para incentivar la venta, así como para proporcionar un beneficio económico a sus clientes.

Conforme NIIF 15, la Compañía debe reconocer esta contraprestación variable como una obligación de desempeño independiente y debe asignar un valor de ingreso a esta, de acuerdo al enfoque de valor esperado sobre el valor que se vaya a descontar en el futuro conforme la oferta comercial de la Compañía.

La Compañía reconocerá un pasivo por reembolso por el derecho a otorgarles descuentos y bonificaciones a los clientes.

Esta es considerada como una obligación de desempeño independiente.

(ii) Componente de financiamiento significativo

Como parte de la oferta comercial de la Compañía, se ofertan bienes a crédito, con un periodo de recuperación menor a 12 meses, entre el momento de venta de los bienes y servicios y recuperación de la cuenta por cobrar, bajo NIIF 15 esto no se considera como un financiamiento significativo, por lo cual la Compañía no ha determinado el efecto del ingreso financiero que la Compañía recibirá durante el periodo de recuperación de esta cartera.

Notas a los estados financieros (continuación)

(iii) **Contraprestación no monetaria**

La Compañía no recibe consideraciones no monetarias de clientes que estén incluidas en el precio de la transacción y que requieran ser medidas al valor razonable de la consideración no monetaria recibida.

(iv) **Consideraciones pagadas a clientes**

La Compañía no incurre en consideraciones pagadas a clientes.

k) **Costos y gastos-**

Los costos y gastos se reconocen a medida que se devengan, independientemente del momento en que se pagan y se registran en los períodos con los cuales se relacionan.

l) **Eventos posteriores-**

Los eventos posteriores importantes al cierre del ejercicio que proveen información adicional sobre la situación financiera de la Compañía a la fecha del estado de situación financiera (eventos de ajuste) son incluidos en los estados financieros. Los eventos posteriores importantes que no son eventos de ajuste son expuestos en notas a los estados financieros.

4. **CAMBIOS EN POLÍTICAS CONTABLES Y REVELACIONES**

Nuevas normas e interpretaciones

Durante el año 2018, la Compañía ha aplicado NIIF 15 y NIIF 9 por primera vez. La naturaleza y los efectos de los cambios originados por la aplicación de estas nuevas normas se los detalla a continuación:

(a) NIIF 15 - Ingresos de actividades ordinarias procedentes de contratos con clientes

La NIIF 15 deroga todas las normas anteriores relativas al reconocimiento de ingresos; entre ellas a la NIC 18 “Ingresos de actividades ordinarias” y a la NIC 11 “Contratos de construcción”. La NIIF 15 establece un nuevo modelo de cinco pasos para la contabilización de los ingresos procedentes de contratos con clientes y requiere que los ingresos sean reconocidos por un importe que refleje la contraprestación que una entidad espera tener derecho a recibir a cambio de transferir bienes o servicios a un cliente.

La NIIF 15 requiere que las entidades ejerzan su juicio, teniendo en cuenta todos los hechos y circunstancias relevantes al aplicar cada paso del modelo a los contratos con sus clientes. La norma también especifica la contabilidad de los costos incrementales de obtener un contrato y los costos directamente relacionados con el cumplimiento de un contrato. Además, el estándar requiere revelaciones extensas.

La Compañía adoptó la NIIF 15 utilizando el método de adopción retroactivo modificado con la fecha de aplicación inicial del 1 de enero de 2018. Bajo este método, la norma se puede aplicar a todos los contratos en la fecha de la aplicación inicial o solo a los contratos que no se hayan completado en esta fecha. La Compañía eligió aplicar la norma a todos los contratos a partir del 1 de enero de 2018.

El efecto acumulado de la aplicación inicial de la NIIF 15, se reconoció en la fecha de aplicación inicial como un ajuste al saldo de apertura de las utilidades retenidas, por lo tanto la información comparativa no

Notas a los estados financieros (continuación)

se actualizó y continúa presentándose según la NIC 18.

El efecto de adoptar la NIIF 15 al 1 de enero del 2018 fue el siguiente:

	Referencia	Incre- mento / Decre- mento
Activo		
Activo no corriente		
Impuesto diferido por adopción NIIF 15	(ii)	54,861
Total activo corriente		<u>54,861</u>
Total activo		<u>54,861</u>
Pasivo		
Pasivo corriente		
Pasivo por reembolso	(i)	219,445
Total pasivo corriente		<u>219,445</u>
Total pasivo		<u>219,445</u>
Patrimonio		
Contraprestaciones variables (derechos de devolución)		(219,445)
Impuesto diferido por adopción NIIF 15		54,861
Total utilidades retenidas		<u>(164,584)</u>
Total pasivo y patrimonio		<u>54,861</u>

A continuación, se detallan los montos por los cuales cada partida de los estados financieros se ve afectada al y finalizado el 31 de diciembre de 2018 como resultado de la adopción de la NIIF 15. La adopción de la NIIF 15 no tuvo un impacto importante en los otros resultados integrales o los flujos de caja operativos, de inversión y de financiación de la Compañía. La primera columna muestra los montos preparados según la NIIF 15 y la segunda columna muestra los montos que habrían sido si la NIIF 15 no hubiera sido adoptada:

Notas a los estados financieros (continuación)

		Importes preparados bajo		Incre- mento / Decre- mento
		NIIF 15	NIC 18	
Activo				
Activo no corriente				
Impuesto diferido por adopción NIIF 15	(ii)	77,692	-	77,692
Total activo no corriente		77,692	-	77,692
Total activo		77,692	-	77,692
Pasivo				
Pasivo corriente				
Pasivo por reembolso	(i)	310,769	-	310,769
Total pasivo corriente		310,769	-	310,769
Total pasivo		310,769	-	310,769
Patrimonio				
Derechos de devolución, efecto en utilidades retenidas	(i)	(219,445)	-	(219,445)
Impuesto diferido, efecto en utilidades retenidas	(ii)	54,861	-	54,861
Contraprestaciones variables (Derechos de devolución y bonificaciones), efecto en el resultado del año	(i)	(91,324)	-	(91,324)
Impuesto diferido, efecto en el resultado del año	(ii)	22,831	-	22,831
Total patrimonio		(233,077)	-	(233,077)
Total pasivo y patrimonio		77,692	-	77,692

Notas a los estados financieros (continuación)

	Referencia	Importes preparados bajo		Incre- mento / Decre- mento
		NIIF 15	NIC 18	
Ingresos por contratos con clientes	(a)	81,271,026	-	81,271,026
Venta de bienes		-	81,362,350	(81,362,350)
Total Ingresos		<u>81,271,026</u>	<u>81,362,350</u>	<u>(91,324)</u>
Utilidad bruta		<u>81,271,026</u>	<u>81,362,350</u>	<u>(91,324)</u>
Utilidad operativa		<u>81,271,026</u>	<u>81,362,350</u>	<u>(91,324)</u>
Utilidad antes de impuesto a la renta		<u>81,271,026</u>	<u>81,362,350</u>	<u>(91,324)</u>
Impuesto a la renta diferido		22,831	-	22,831
Utilidad neta		<u>81,293,857</u>	<u>81,362,350</u>	<u>(68,493)</u>
Otros resultados integrales		<u>-</u>	<u>-</u>	<u>-</u>
Utilidad neta y resultado integral		<u>81,293,857</u>	<u>81,362,350</u>	<u>(68,493)</u>

La naturaleza y explicación de los ajustes identificados es como sigue:

Contraprestaciones variables

- (i) Los acuerdos suscritos por la Compañía otorgan a sus clientes derechos de devolución, descuentos y bonificaciones. Hasta el 01 de enero de 2018, la Compañía no estimaba los bienes a devolver por parte del cliente.

Los derechos de devolución dan lugar a contraprestaciones variables, bajo la aplicación de NIIF 15, la Compañía determinó que el resultado acumulado al 01 de enero del 2018 reportado en sus estados financieros, presenta una disminución de 219.445 que corresponde a la aplicación del método de valoración de acuerdo con la probabilidad histórica de ocurrencia de estas devoluciones.

- (ii) Otros ajustes – impuestos diferidos
Como resultado de la implementación de NIIF 15, al 1 de enero de 2018, la Compañía ha determinado que los efectos descritos en el apartado superior generan un activo por impuesto a la renta diferido por 54.861.

(b) NIIF 9 – Instrumentos financieros

NIIF 9 “Instrumentos Financieros” reemplaza a NIC “39 Instrumentos Financieros: Reconocimiento y Medición”, para los periodos anuales que empiecen a partir del 1 de enero de 2018 y que cubren los aspectos relacionados con la clasificación y medición de instrumentos financieros y deterioro de estos.

La Compañía adoptó NIIF 9 utilizando el método retrospectivo modificado. El efecto producto de la adopción del método retrospectivo modificado se ha aplicado al 1 de enero de 2018 con afectación a las cuentas patrimoniales de la Compañía en esa fecha y no se reestablecen las cifras de los estados financieros comparativos por el año terminado al 31 de diciembre de 2017, ya que la norma proporciona

Notas a los estados financieros (continuación)

un recurso práctico para aplicar de esta manera.

La Compañía no determinó efectos significativos a registrar por la aplicación de esta norma ni en el resultado acumulado ni en el resultado del año.

5. USO DE ESTIMACIONES Y SUPUESTOS SIGNIFICATIVOS

Varios de los importes incluidos en los estados financieros implican el uso de criterios y estimaciones. Estos criterios y estimaciones se efectuaron sobre la base de su mejor conocimiento de los hechos relevantes y circunstancias, tomando en cuenta la experiencia previa; sin embargo, los resultados finales podrán diferir de las estimaciones incluidas en los estados financieros. El detalle de estos criterios y estimaciones están incluidos en las políticas contables o en las notas a los estados financieros.

La preparación de los estados financieros incluye los siguientes criterios y estimaciones utilizados por la gerencia:

Obligaciones por beneficios a empleados

El valor presente de las obligaciones de beneficios a empleados se determina mediante valuaciones actuariales. Las valuaciones actuariales implican varias suposiciones que podrían diferir de los acontecimientos que efectivamente tendrán lugar en el futuro. Estas suposiciones incluyen la determinación de la tasa de descuento, los aumentos salariales futuros, los índices de mortalidad y los aumentos futuros de las pensiones. Debido a la complejidad de la valuación, las suposiciones subyacentes y su naturaleza de largo plazo, las obligaciones por beneficios definidos son extremadamente sensibles a los cambios en estas suposiciones. Todas estas suposiciones se revisan a cada fecha de cierre del periodo sobre el que se informa.

Para la determinación de la tasa de descuento, el perito consideró las tasas de interés de los bonos emitidos por el gobierno de Estados Unidos de América.

El índice de mortalidad se basa en las tablas biométricas de experiencia ecuatorianas publicadas por el Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social (IESS) según Registro Oficial No. 650 del 28 de agosto de 2002. Los aumentos futuros de salarios y pensiones se basan en los índices de inflación futuros esperados para el país.

Vida útil de propiedad, planta y equipo-

La propiedad, planta y equipo se registran al costo y se deprecia en base al método de línea recta durante la vida útil estimada de dichos activos. En aquellos casos en los que se pueda determinar que la vida útil de los activos debiera disminuir, se deprecia el exceso entre el valor en libros neto y el valor de recuperación estimado, de acuerdo a la vida útil restante revisada. Factores tales como los cambios en el uso planificado de los distintos activos podrían hacer que la vida útil de los activos se viera disminuida. Las estimaciones se basan principalmente en las proyecciones de uso futuro de los activos.

Provisiones-

Debido a las incertidumbres inherentes a las estimaciones necesarias para determinar el importe de las provisiones, los desembolsos reales pueden diferir de los importes reconocidos originalmente sobre la base de las estimaciones realizadas.

Notas a los estados financieros (continuación)

La determinación de la cantidad a provisionar está basada en la mejor estimación de los desembolsos que serán necesarios pagar por la correspondiente obligación, tomando en consideración toda la información disponible a la fecha del estado de situación financiera, incluyendo la opinión de expertos independientes tales como asesores legales y consultores.

6. NORMAS INTERNACIONALES DE INFORMACIÓN FINANCIERA EMITIDAS AÚN NO VIGENTES

A continuación, se enumeran las normas internacionales de información financiera y enmiendas emitidas pero que no se encontraban en vigencia para los períodos anuales que se iniciaron al 1 de enero de 2018. En este sentido, la Compañía tiene la intención de adoptar estas normas, según le sea aplicable, cuando entren en vigencia.

Normas	Fecha efectiva de vigencia
NIIF 16 – Arrendamientos	1 de enero de 2019
CINIIF 23- Incertidumbre sobre los tratamientos de los impuestos a los ingresos	1 de enero de 2019
Modificaciones a la NIIF 9: Características de pago anticipado con compensación negativa	1 de enero de 2019
Modificación a la NIIF 10 y NIC 28: Venta o contribución de activos entre una inversión y su asociada o negocio conjunto	Indefinida
Modificaciones a la NIC 19: Modificación, reducción o liquidación del plan	1 de enero de 2019
Modificaciones a la NIC 28: Intereses a largo plazo en asociadas y negocios conjuntos	1 de enero de 2019
NIIF 3 - Combinaciones de negocios	1 de enero de 2019
NIIF 11 - Acuerdos Conjuntos	1 de enero de 2019
NIC 12 - Impuestos a las ganancias	1 de enero de 2019
NIC 23 - Costos por préstamos	1 de enero de 2019
NIIF 17 – Contratos de seguro	1 de enero de 2021

Los aspectos más relevantes de las NIIF aplicables a la Compañía se detallan a continuación:

NIIF 16 Arrendamientos

NIIF 16 se emitió en enero de 2016 y reemplaza a la “NIC 17 Arrendamientos”, “CINIIF 4 determina si un acuerdo contiene un arrendamiento”, “SIC 15 arrendamientos operativos, incentivos” y “SIC 27 Evaluar la sustancia de transacciones que involucran la forma legal de un arrendamiento”.

NIIF 16 establece los principios para el reconocimiento, medición, presentación y revelación de arrendamientos y requiere que los arrendatarios implementen un modelo similar al tratamiento contable de arrendamientos financieros según NIC 17.

La norma incluye dos exenciones de reconocimiento para arrendatarios: arrendamientos de activos de poco valor (valor de compra de un activo nuevo sea menor a 5,000) y contratos a corto plazo, es decir, arrendamientos con un plazo de arrendamiento de 12 meses o menos.

En la fecha de inicio de un contrato de arrendamiento, un arrendatario reconocerá un pasivo para los pagos de arrendamiento pendientes de efectuar y un activo que representa el derecho de uso del activo subyacente durante el plazo del arrendamiento. Se requerirá que los arrendatarios reconozcan por separado el gasto financiero originado por la valoración presente del pasivo por arrendamiento y el gasto por amortización del activo por derecho de uso.

Notas a los estados financieros (continuación)

Los arrendatarios también deberán volver a medir los cambios significativos del arrendamiento en el caso de que se produzcan ciertos eventos (por ejemplo, un cambio en el término del arrendamiento, cambio en los pagos de arrendamiento, etc.). El arrendatario generalmente reconocerá el monto de la nueva medición del pasivo de arrendamiento como una actualización del activo por derecho de uso.

La contabilidad del arrendador conforme a NIIF 16 se mantiene sustancialmente sin cambios respecto de la contabilidad actual según NIC 17. Los arrendadores continúan clasificando todos los arrendamientos utilizando el mismo principio de clasificación que en la NIC 17 y distinguir entre dos tipos de arrendamientos: arrendamientos operativos y financieros.

NIIF 16, es de aplicación obligatoria para periodos que comiencen en o a partir del 1 de enero de 2019, y requiere que los arrendatarios y los arrendadores efectúen revelaciones adicionales para dar cumplimiento al requerimiento de esta norma.

Transición a NIIF 16

La Compañía aplicará NIIF 16 de acuerdo al enfoque retrospectivo modificado. La Compañía utilizará la solución práctica para valorar su efecto al 1 de enero de 2019, sobre los contratos que se identificaron previamente como arrendamientos bajo NIC 17.

La Compañía utilizará las exenciones aplicables, a fin de que los contratos de arrendamiento para los cuales el periodo de vigencia del arrendamiento es menor a 12 y aquellos de bajo valor, no sean identificados como un contrato de arrendamiento bajo NIIF 16.

Al 31 de diciembre del 2018 el efecto en el estado de situación financiera, si se hubiesen reconocidos los contratos de arrendamiento bajo NIIF 16, hubiese sido como sigue:

	<u>2018</u>
Activo por Derecho de uso de edificios	766,203
Activo por Derecho de uso de vehículos	4,370,209
Pasivo por arrendamiento	(5,136,412)

7. EFECTIVO Y EQUIVALENTES DE EFECTIVO

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017, el saldo efectivo y equivalente de efectivo se desglosa como sigue:

	<u>2018</u>	<u>2017</u>
Caja y bancos	4,233,753	4,493,015
Inversiones temporales (1)	3,000,000	2,500,000
	<u>7,233,753</u>	<u>6,993,015</u>

(1) Corresponde a certificado de depósitos emitidos por el Banco Bolivariano con vencimiento hasta enero de 2019 y que generan intereses a una tasa anual efectiva del 5.90%(al 31 de diciembre de 2017 correspondía depósitos con un interés promedio anual del 3,75%).

Notas a los estados financieros (continuación)

8. CUENTAS POR COBRAR COMERCIALES

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017, el saldo de cuentas por cobrar comerciales se desglosa como sigue:

	<u>2018</u>	<u>2017</u>
Cliente	2,894,618	2,803,262
Menos- Provisión para cuentas de dudoso cobro	<u>(10,511)</u>	<u>(13,815)</u>
	<u>2,884,107</u>	<u>2,789,447</u>

Las cuentas por cobrar no generan intereses y poseen un período de crédito de hasta 30 días.

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017, la apertura por vencimiento del saldo de las cuentas por cobrar comerciales es como sigue:

	<u>2018</u>	<u>2017</u>
A vencer	2,752,594	2,596,493
Vencidos:		
A 30 días	131,513	192,953
De 31 a 60 días	-	-
Más de 91 días	<u>10,511</u>	<u>13,815</u>
	<u>2,894,618</u>	<u>2,803,261</u>

A continuación, se presenta el movimiento de la estimación para cuentas dudosas de clientes durante el año 2018 y 2017:

	<u>2018</u>	<u>2017</u>
Saldo al inicio	13,815	167,519
Menos- Recuperación de cartera	<u>(3,304)</u>	<u>(153,704)</u>
Saldo al final	<u>10,511</u>	<u>13,815</u>

9. INVENTARIOS

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017, el saldo de inventarios se desglosa como sigue:

	<u>2018</u>	<u>2017</u>
Materia prima y materiales	1,224,227	1,232,363
Producto terminado	556,614	576,254
Productos en proceso	33,669	23,492
Repuestos	934,994	831,150
En tránsito	<u>125,854</u>	<u>59,246</u>
	2,875,358	2,722,505
Menos- Estimación para obsolescencia	<u>(15,588)</u>	<u>(10,654)</u>
	<u>2,859,770</u>	<u>2,711,851</u>

Notas a los estados financieros (continuación)

El movimiento de la estimación para obsolescencia de inventarios durante los años 2018 y 2017, fue como sigue:

	<u>2018</u>	<u>2017</u>
Saldo al inicio	10,654	-
Más- Provisión	<u>4,934</u>	<u>10,654</u>
Saldo al final	<u>15,588</u>	<u>10,654</u>

10. PROPIEDAD, PLANTA Y EQUIPO

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017, el saldo de propiedad, planta y equipo se formaba de la siguiente manera:

	<u>Al 31 de diciembre de 2018</u>			<u>Al 31 de diciembre de 2017</u>		
	<u>Costo</u>	<u>Depreciación y deterioro acumulado</u>	<u>Valor neto</u>	<u>Costo</u>	<u>Depreciación y deterioro acumulado</u>	<u>Valor neto</u>
Terreno	4,160,972	.	4,160,972	3,566,998	-	3,566,998
Edificios e instalaciones	12,119,400	(3,218,277)	8,901,123	8,865,631	(1,308,499)	7,557,132
Maquinarias y equipos de planta	48,621,536	(20,569,723)	28,051,813	35,346,653	(9,366,771)	25,979,882
Muebles, enseres y equipos de computación	3,306,629	(2,707,466)	599,163	2,517,286	(1,765,667)	751,619
Vehículos	1,738,198	(1,327,334)	410,864	1,797,726	(1,347,277)	450,449
Obras en curso y maquinarias en montaje	6,538,427	-	6,538,427	4,107,229	-	4,107,229
	<u>76,485,162</u>	<u>(27,822,800)</u>	<u>48,662,362</u>	<u>56,201,523</u>	<u>(13,788,214)</u>	<u>42,413,309</u>

Notas a los estados financieros (continuación)

Durante los años 2018 y 2017, el movimiento de propiedad, planta y equipo fue como sigue:

	<u>Terreno</u>	<u>Edificios e instalaciones</u>	<u>Maquinarias y equipos de planta</u>	<u>Muebles, enseres y equipos de computación</u>	<u>Vehículos</u>	<u>Obras en y maquinarias de montaje</u>	<u>Total</u>
Costo							
Saldo al 31 de diciembre de 2016	3,566,998	8,800,921	33,938,069	2,500,740	1,397,782	2,352,470	52,556,980
Adiciones	-	-	-	13,539	-	3,745,932	3,759,471
Transferencias	-	64,710	1,420,951	55,380	450,132	(1,991,173)	-
Ventas y bajas	-	-	(12,367)	(52,373)	(50,188)	-	(114,928)
Saldo al 31 de diciembre de 2017	3,566,998	8,865,631	35,346,653	2,517,286	1,797,726	4,107,229	56,201,523
Adiciones	-	-	-	-	-	4,971,381	4,971,381
Adición por fusión (1)	593,974	1,586,420	12,831,056	645,719	27,278	-	15,684,447
Transferencias	-	1,667,349	421,575	163,861	-	(2,252,785)	-
Ajustes	-	-	80,188	-	-	(287,398)	(207,210)
Ventas y bajas	-	-	(57,936)	(20,237)	(86,806)	-	(164,979)
Saldo al 31 de diciembre de 2018	4,160,972	12,119,400	48,621,536	3,306,629	1,738,198	6,538,427	76,485,162
Depreciación acumulada y deterioro							
Saldo al 31 de diciembre de 2016	-	(912,417)	(6,436,063)	(1,362,995)	(1,361,974)	-	(10,073,449)
Depreciación del año	-	(396,082)	(2,941,310)	(404,602)	(29,906)	-	(3,771,900)
Ventas y bajas	-	-	10,602	1,930	44,603	-	57,135
Saldo al 31 de diciembre de 2017	-	(1,308,499)	(9,366,771)	(1,765,667)	(1,347,277)	-	(13,788,214)
Depreciación del año	-	(607,128)	(3,446,049)	(368,260)	(39,598)	-	(4,461,035)
Depreciación acumulada por fusión (2)	-	(1,302,650)	(7,632,798)	(589,108)	(27,262)	-	(9,551,818)
Deterioro por fusión (3)	-	-	(264,434)	-	-	-	(264,434)
Ajustes	-	-	94,964	-	-	-	94,964
Ventas y bajas	-	-	45,365	15,569	86,803	-	147,737
Saldo al 31 de diciembre de 2018	-	(3,218,277)	(20,569,723)	(2,707,466)	(1,327,334)	-	(27,822,800)
Saldo neto	<u>4,160,972</u>	<u>8,901,123</u>	<u>28,051,813</u>	<u>599,163</u>	<u>410,864</u>	<u>6,538,427</u>	<u>48,662,362</u>

(1) Corresponde a activos provenientes del proceso de fusión por absorción con Supan S. A. (Véase Nota 1).

(2) Corresponde a depreciación acumulada proveniente del proceso de fusión por absorción con Supan S.A. (Véase Nota 1) e incluye un gasto de depreciación por 348,444.

(3) Corresponde a deterioro acumulado de maquinarias proveniente del proceso de fusión por absorción con Supan S.A. (Véase Nota 1).

11. ACREEDORES COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR PAGAR

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017, el saldo de acreedores comerciales y otras cuentas por pagar se desglosa como sigue:

Notas a los estados financieros (continuación)

	<u>2018</u>	<u>2017</u>
Proveedores (1)	8,372,975	8,802,020
Cuentas por pagar IESS	585,322	576,622
Otros	169,563	249,249
	<u>9,127,860</u>	<u>9,627,891</u>

(1) Corresponde a cuentas por pagar que no devengan intereses y el plazo de pago es de 90 días promedio.

12. PARTES RELACIONADAS

(a) Saldos y transacciones con partes relacionadas-

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017, los saldos por cobrar y pagar a partes relacionadas se desglosan como sigue:

	Naturaleza de la relación	<u>2018</u>	<u>2017</u>
Por cobrar:			
Bimbo S. A. de C.V.	Filial	436,674	873,711
Bimbo de Colombia S. A.	Filial	31,218	24,112
Bimbo de Centro América S. A.	Filial	26,801	20,759
Bimbo de Panamá S. A.	Filial	12,000	9,272
Bimbo El Salvador S.A.	Filial	8,376	8,599
Bimbo de Honduras S. A.	Filial	6,557	5,052
Bimbo de Costa Rica S.A.	Filial	21,953	-
		<u>543,579</u>	<u>941,505</u>
Por pagar:			
Supan S. A. (1)	Matriz	-	8,285,391
Bimbo de Colombia S. A.	Filial	144,180	94,098
Bimbo de Costa Rica S. A.	Filial	59,645	72,860
Grupo Bimbo S.A.B. de C.V.	Filial	-	21,700
Bimbo El Salvador S.A.	Filial	1,955	2,653
Bimbo de Centro América S.A.	Filial	6,382	5,594
		<u>212,162</u>	<u>8,482,296</u>

Transacciones con partes relacionadas

Durante los años 2018 y 2017, se efectuaron las siguientes principales transacciones con partes relacionadas:

Notas a los estados financieros (continuación)

2018

	Naturaleza de la relación	Ingresos por servicios corporativos	Ingresos por exportación de productos	Ingresos por reembolso	Gastos por servicios administrativos	Arrendamientos de inmuebles y maquinarias
Bimbo S. A. de C.V.	Filial	-	1,577,982	-	175,900	-
Grupo Bimbo S.A.B. de C.V.	Filial	-	-	-	86,992	-
Corporativo Bimbo S.A. de C.V.	Filial	-	-	-	916,135	-
Bimbo de Colombia S. A.	Filial	204,745	-	-	918,140	-
Bimbo de Centro América S. A.	Filial	149,319	-	9,075	49,408	-
Bimbo de Panamá S. A.	Filial	76,453	-	-	-	-
Bimbo El Salvador S.A. de C.V.	Filial	58,375	-	-	12,634	-
Bimbo de Honduras S. A.	Filial	48,739	-	-	-	-
Bimbo de Costa Rica S.A.	Filial	163,178	-	-	278,996	-
Bimbo de Perú S.A.	Filial	-	49,889	-	-	-
		<u>700,809</u>	<u>1,627,871</u>	<u>9,075</u>	<u>2,438,205</u>	<u>-</u>

(1) Compañía absorbida durante el año 2018 (Véase Nota 1)

2017

	Naturaleza de la relación	Ingresos por servicios corporativos	Ingresos por exportación de productos	Gastos por servicios administrativos	Arrendamientos de inmuebles y maquinarias
Por cobrar:					
Supan S.A. (1)	Absorbida	-	-	1,375,116	972,000
Bimbo S. A. de C.V.	Filial	-	863,255	73,189	-
Grupo Bimbo S.A.B. de C.V.	Filial	-	-	119,159	-
Corporativo Bimbo S.A. de C.V.	Filial	-	-	801,046	-
Bimbo de Colombia S. A.	Filial	136,187	-	634,780	-
Bimbo de Centro América S. A.	Filial	99,627	-	82,069	-
Bimbo de Panamá S. A.	Filial	50,860	-	-	-
Bimbo El Salvador S.A. de C.V.	Filial	38,694	-	25,539	-
Bimbo de Honduras S. A.	Filial	32,337	-	-	-
Bimbo de Costa Rica S.A.	Filial	108,607	-	354,106	-
		<u>466,312</u>	<u>863,255</u>	<u>3,465,004</u>	<u>972,000</u>

Las transacciones entre partes relacionadas fueron realizadas en los términos y condiciones acordados entre ellas. Los saldos pendientes al cierre del año no están garantizados, y son liquidados en efectivo. No existen garantías entregadas ni recibidas por cuentas por pagar ni por cobrar de partes relacionadas.

Notas a los estados financieros (continuación)

(b) Administración y alta dirección-

Los miembros de la alta administración y demás personas que asumen la gestión de la Compañía, incluyendo a la gerencia general, así como los accionistas que la representan, no han participado al 31 de diciembre de 2018 y 2017 en transacciones no habituales o relevantes.

(c) Remuneraciones y compensaciones de la gerencia clave-

La gerencia clave de la Compañía corresponde a la gerencia general y gerencia de ventas. Durante los años 2018 y 2017, los importes reconocidos como remuneraciones fijas y beneficios sociales de la gerencia clave de la Compañía fueron de 694,062 y 747,041, respectivamente.

Durante los años terminados al 31 de diciembre de 2018 y 2017, la gerencia no recibió pagos por asesorías, ni otros rubros por compensaciones, así como tampoco se mantienen otras transacciones realizadas y que no hayan sido reveladas en sus notas.

13. BENEFICIOS A EMPLEADOS

(a) Corto plazo-

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017, el saldo de beneficios a empleados a corto plazo es como sigue:

	<u>2018</u>	<u>2017</u>
Sueldos y Beneficios sociales	1,322,971	1,310,195
Participación a trabajadores	204,281	-
Otros beneficios a empleados	<u>181,661</u>	<u>344,053</u>
	<u>1,708,913</u>	<u>1,654,248</u>

(b) Largo plazo-

Mediante resolución publicada en el Registro Oficial No. 421 del 28 de enero de 1983, la Corte Suprema de Justicia dispuso que los trabajadores tengan derecho a la jubilación patronal mencionada en el Código del Trabajo, sin perjuicio de la que les corresponda según la Ley de Seguro Social Obligatorio. De conformidad con lo que menciona el Código del Trabajo, los empleados que por veinticinco años o más hubieren prestado servicios continuada o interrumpidamente, tendrán derecho a ser jubilados por sus empleadores. Adicionalmente, los empleados que a la fecha de su despido hubieren cumplido veinte años y menos de veinticinco años de trabajo continuo o interrumpido, tendrán derecho a la parte proporcional de dicha jubilación.

Así también de acuerdo con el Código del Trabajo, la Compañía tendría un pasivo por indemnizaciones con los empleados que se separen bajo ciertas circunstancias. Esta provisión cubre los beneficios de terminación de la relación laboral por desahucio solicitado por el empleador o por el trabajador, el empleador bonificará al trabajador con el veinticinco por ciento del equivalente a la última remuneración mensual por cada uno de los años de servicios prestados a la misma empresa o empleador.

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017, los beneficios de largo plazo a empleados se formaban de la siguiente forma:

Notas a los estados financieros (continuación)

	<u>2018</u>	<u>2017</u>
Jubilación patronal	5,084,885	4,659,702
Desahucio	1,428,505	1,341,404
Bonos Veab	200,612	78,091
	<u>6,714,002</u>	<u>6,079,197</u>

La siguiente tabla resume el movimiento de la provisión y los componentes del gasto neto por jubilación patronal y desahucio reconocidos en el estado de resultados integrales y el importe reconocido en el estado de situación financiera:

	<u>Jubilación patronal</u>		<u>Desahucio</u>		<u>Total</u>	
	<u>2018</u>	<u>2017</u>	<u>2018</u>	<u>2017</u>	<u>2018</u>	<u>2017</u>
Saldo al inicio	4,659,702	3,898,137	1,341,404	1,187,262	6,001,106	5,085,399
Movimiento del período:						
Costo del servicio del periodo actual	612,003	754,393	198,272	214,920	810,275	969,313
Costo de interés	183,926	168,789	52,800	51,728	236,726	220,517
Pérdida actuarial	370,743	174,677	55,266	85,089	426,009	259,766
Beneficios pagados	(544,464)	(30,251)	(219,237)	(197,595)	(763,701)	(227,846)
Transferencia de empleados desde otras empresas del grupo	9,473	-	-	-	9,473	-
Efecto en reducciones y liquidaciones anticipadas	(206,498)	(306,043)	-	-	(206,498)	(306,043)
Saldo al final	<u>5,084,885</u>	<u>4,659,702</u>	<u>1,428,505</u>	<u>1,341,404</u>	<u>6,513,390</u>	<u>6,001,106</u>

Los principales supuestos actuariales usados en la determinación del pasivo por jubilación patronal y desahucio fueron los siguientes:

	<u>2018</u>	<u>2017</u>
Tasa de descuento	4.25%	4.02%
Tasa esperada de incremento salarial	1.50%	1.50%
Tabla de mortalidad	TMISS 2002	TMISS 2002
Tasa de incidencia de invalidez	TMISS 2002	TMISS 2002
Tasa de rotación	15.03%	16.20%
Antigüedad para jubilación (hombres y mujeres)	<u>25 años</u>	<u>25 años</u>

Un análisis de sensibilidad cuantitativo frente a un cambio en un supuesto clave significativo al 31 diciembre de 2018 se ilustra a continuación:

Notas a los estados financieros (continuación)

Supuestos	Tasa de descuento		Tasa de incremento salarial	
	Aumento	Disminución	Aumento	Disminución
	0.5%	0.5%	0.5%	0.5%
Efecto sobre la obligación neta de Jubilación Patronal	217,644	234,402	239,796	224,376
Efecto sobre la obligación neta de Desahucio	50,637	54,634	57,564	58,873

14. IMPUESTOS

(a) Impuestos por recuperar e impuestos por pagar-

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017, el saldo de impuestos por recuperar e impuestos por pagar se formaban de la siguiente manera:

	2018	2017
Por recuperar:		
Retenciones en la fuente	-	155,781
	<u>-</u>	<u>155,781</u>
Por pagar:		
Retenciones de Impuesto al Valor Agregado	213,988	233,666
Retenciones en la fuente	261,011	220,992
Impuesto a la renta	23,285	
Otros	1,560	-
	<u>499,844</u>	<u>454,658</u>

(b) Impuesto a la renta-

Conciliación del resultado contable - tributario-

Las partidas que concilian la utilidad (pérdida) contable con la utilidad tributaria de la Compañía, para la determinación del impuesto a la renta en los años 2018 y 2017 fueron las siguientes:

	2018	2017
Utilidad (Pérdida) antes de provisión para impuesto a la renta	1,157,592	(819,909)
Más (menos)- Partidas de conciliación		
Gastos no deducibles (1)	4,226,636	3,973,093
Deducciones adicionales	(239,235)	-
Utilidad tributaria	<u>5,144,993</u>	<u>3,153,184</u>
Tasa de impuesto	25%	22%
Provisión para impuesto a la renta corriente	<u>1,286,248</u>	<u>693,701</u>

(1) Para el año 2018 incluye principalmente, exceso de gastos de regalías, servicio técnico, administrativo y consultoría por 1.06 millones, provisión de jubilación patronal para empleados por 810.000, depreciación de activos fijos revaluados por 349.000 y exceso de gastos de publicidad por 1.77 millones.

Notas a los estados financieros (continuación)

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017, la determinación del saldo del impuesto a la renta por pagar fue como sigue:

	<u>2018</u>	<u>2017</u>
Provisión de impuesto a la renta corriente	1,286,248	693,701
Baja crédito tributario		22,008
Menos:		
Impuesto a la salida de divisas	(85,695)	(41,183)
Anticipo de impuesto a la renta	(424,704)	(228,737)
Crédito tributario años anteriores	(131,822)	(69,925)
Retenciones en la fuente del año	(620,742)	(531,645)
Impuesto a la renta corriente a pagar	<u>23,285</u>	<u>(155,781)</u>

(c) Impuesto diferido-

	<u>Estado de situación</u>		<u>Estado de resultados</u>	
	<u>financiera</u>		<u>integrales</u>	
	<u>2018</u>	<u>2017</u>	<u>2018</u>	<u>2017</u>
<i><u>Diferencias Temporarias:</u></i>				
Deterioro de maquinarias	84,105	-	-	-
Provisión devolución	55,058	-	197	-
Provisión bonificación autoservicios	22,634	-	22,634	-
Provisión bono VEAB	37,038	-	36,638	-
Provisión jubilación patronal	153,001	-	153,001	-
Provisión desahucio	49,568	-	49,568	-
Provisión de gastos de publicidad		-	-	(176,499)
Revaluación de propiedades, planta y equipo	656,716	17,626	87,895	2,848
Efecto en el impuesto diferido en resultados			<u>349,933</u>	<u>(173,651)</u>
Activo por impuesto diferido	401,404	-		
Pasivo por impuesto diferido	656,716	17,626		
Pasivo neto	<u>255,312</u>	<u>17,626</u>		

(d) Otros asuntos relacionados con el impuesto a la renta-

Situación tributaria-

De acuerdo con disposiciones legales, la autoridad tributaria tiene la facultad de revisar las declaraciones del impuesto a la renta de la Compañía, dentro del plazo de hasta tres años posteriores contados a partir de la fecha de presentación de la declaración del impuesto a la renta, siempre y cuando haya cumplido oportunamente con sus obligaciones tributarias.

El último año fiscalizado por la autoridad tributaria a la Compañía fue en el 2014.

Determinación y pago del impuesto a la renta-

El impuesto a la renta de la Compañía se determina sobre una base anual con cierre al 31 de diciembre de cada período fiscal, aplicando a las utilidades gravables la tasa del impuesto a la renta vigente.

Tasa del impuesto a la renta-

El tasa del impuesto a la renta para el año 2018 es del 25% (22% en el año 2017).

Anticipo del impuesto a la renta-

El anticipo se determina sobre la base de la declaración del impuesto a la renta del año inmediato anterior, aplicando ciertos porcentajes al valor del activo total (menos ciertos componentes), patrimonio total, ingresos gravables y costos y gastos deducibles. El anticipo será compensado con el impuesto a la renta causado y no es susceptible de devolución, salvo casos de excepción. En caso de que el impuesto a la renta causado fuere menor al anticipo determinado, el anticipo se convierte en impuesto a la renta mínimo.

Así también, se excluirán de la determinación del anticipo del impuesto a la renta los gastos incrementales por generación de nuevo empleo o mejora de masa salarial, y en general aquellas inversiones y gastos efectivamente realizados, relacionados con los beneficios tributarios que para el pago del impuesto a la renta reconoce el Código Orgánico de la Producción, Comercio e Inversiones para las nuevas inversiones, así como otras afectaciones por aplicación de normas y principios contables.

Dividendos en efectivo-

Los dividendos y utilidades, calculados después del pago del impuesto a la renta, distribuidos por sociedades nacionales o extranjeras residentes en el Ecuador, a favor de otras sociedades nacionales o extranjeras, no domiciliadas en paraísos fiscales o jurisdicción de menor imposición o de personas naturales no residentes en el Ecuador, están exentos del impuesto a la renta.

Esta exención no aplica si el beneficiario efectivo; quien económicamente o de hecho tiene el poder de controlar la atribución de disponer del beneficio, es una persona natural residente en el Ecuador. El porcentaje de retención de dividendos o utilidades que se aplique al ingreso gravado dependerá de quien y donde está localizado el beneficiario efectivo, sin que supere la diferencia entre la máxima tarifa de impuesto a la renta para personas naturales (35%) y la tarifa general de impuesto a la renta prevista para sociedades.

En el caso de que los dividendos sean distribuidos a sociedades domiciliadas en paraísos fiscales o regímenes de menor imposición se debe aplicar una retención adicional por la diferencia entre la tasa máxima de tributación de una persona natural (35%) y la tarifa de impuesto a la renta corporativo aplicable para sociedades.

Cuando la sociedad que distribuye los dividendos o utilidades incumpla el deber de informar sobre su composición accionaria se procederá a la retención de impuesto a la renta sobre dichos dividendos como si existiera un beneficiario efectivo residente en el Ecuador.

Cuando una sociedad distribuya dividendos antes de la terminación del ejercicio económico u otorgue préstamos de dinero a sus socios, accionistas o alguna de sus partes relacionadas (préstamos no comerciales), esta operación se considerará como pago de dividendos anticipados y por consiguiente se deberá efectuar la retención correspondiente a la tarifa de impuesto a la renta corporativo vigente al año en curso, sobre el monto de tales pagos. Tal retención será declarada y pagada al mes siguiente de efectuada y constituirá crédito tributario para la empresa en su declaración del impuesto a la renta.

Notas a los estados financieros (continuación)

(e) Impuesto a la Salida de Divisas (ISD)-

El Impuesto a la Salida de Divisas es del 5% y grava a lo siguiente:

- § La transferencia o traslado de divisas al exterior.
- § Los pagos efectuados desde el exterior, inclusive aquellos realizados con recursos financieros en el exterior de la persona natural o la sociedad o de terceros.
- § Las importaciones pendientes de pago registradas por más de doce (12) meses.
- § Las exportaciones de bienes y servicios generadas en el Ecuador, efectuadas por personas naturales o sociedades domiciliadas en el Ecuador, cuando las divisas correspondientes a los pagos por concepto de dichas exportaciones no ingresen al Ecuador.
- § Cuando la salida de divisas se produzca como resultado de la compensación o neteo de saldos deudores y acreedores con el exterior, la base imponible estará constituida por la totalidad de la operación, es decir, tanto por el saldo neto transferido como por el monto compensado.

Están exentos del Impuesto a la Salida de Divisas (ISD):

- Transferencias de dinero de hasta tres salarios básicos unificados por mes.
- Pagos realizados al exterior mediante tarjetas de crédito o débito hasta 5,000.
- Pagos realizados al exterior por amortización de capital e intereses de créditos otorgados por instituciones financieras internacionales, con un plazo mayor a un año, destinados al financiamiento de inversiones previstas en el Código Orgánico de la Producción, Comercio e Inversiones y que devenguen intereses a las tasas referenciales.
- Pagos realizados al exterior por concepto de dividendos distribuidos por sociedades nacionales o extranjeras domiciliadas en el Ecuador, después del pago del impuesto a la renta, a favor de otras sociedades extranjeras o de personas naturales no residentes en el Ecuador, siempre y cuando no estén domiciliados en paraísos fiscales o jurisdicciones de menor imposición.

El Impuesto a la Salida de Divisas (ISD) podrá ser utilizado como crédito tributario para la determinación del impuesto a la renta hasta por 5 años, siempre que haya sido asignado en la importación de materias primas, insumos y bienes de capital con la finalidad de que sean incorporados en procesos productivos y que consten en el listado emitido por el Comité de Política Tributaria.

(f) Reformas tributarias

En el suplemento del Registro Oficial No. 309 del 21 de agosto de 2018, se expidió la Ley Orgánica para el Fomento Productivo, Atracción de Inversiones, Generación de Empleo, y Estabilidad y Equilibrio Fiscal; y en el Suplemento del Registro Oficial No. 392 del 20 de diciembre de 2018, se publicó su Reglamento. Los principales incentivos y reformas tributarias que la administración considera que le pueden ser aplicables son los siguientes:

Impuesto a la Renta

- Incremento en el límite de deducibilidad en gastos de promoción y publicidad, del 4% cambia al 20% del total de ingresos gravados.
- La tarifa de impuesto a la renta es del 25%, no obstante, a dicha tarifa se sumará 3 puntos porcentuales cuando:

Notas a los estados financieros (continuación)

- la sociedad respecto de sus accionistas, socios, partícipes, constituyentes, beneficiarios o similares, incumplan su deber de informar su composición societaria,
- dentro de la cadena de propiedad de los respectivos derechos representativos de capital, exista un titular residente, establecido o amparado en un paraíso fiscal, jurisdicción de menor imposición o régimen preferente y el beneficiario efectivo es residente fiscal en Ecuador.

La adición de tres (3) puntos porcentuales aplicará a toda la base imponible de la sociedad, cuando el porcentaje de participación por quienes se haya incurrido en cualquiera de las causales anteriores sea igual o superior al 50% del capital social o de aquel que corresponda a la naturaleza de la sociedad. Cuando la mencionada participación sea inferior al 50%, la tarifa correspondiente a sociedades más tres (3) puntos porcentuales aplicará sobre la proporción de la base imponible que corresponda a dicha participación.

- Se elimina la figura del anticipo de impuesto a la renta mínimo. Si no existiese impuesto a la renta causado o si el impuesto causado en el ejercicio corriente fuere inferior al anticipo pagado más las retenciones, el contribuyente tendrá derecho a presentar un reclamo de pago indebido, o una solicitud de devolución de pago en exceso, o a utilizar dicho monto directamente como crédito tributario sin intereses para el pago del impuesto a la renta que cause en los ejercicios impositivos siguientes y hasta dentro de 3 años contados desde la fecha de la declaración.

Impuesto al Valor Agregado

El uso del crédito tributario por el Impuesto al Valor Agregado pagado en adquisiciones locales e importaciones de bienes y servicios podrá ser utilizado hasta dentro de cinco años contados desde la fecha de pago.

Impuesto a la Salida de Divisas

Se incluye como excepción del hecho generador del impuesto a la cancelación de obligaciones mediante la compensación.

15. CAPITAL SOCIAL

Al 31 de diciembre de 2017 y 2018, el capital social de la Compañía está conformado de la siguiente forma:

2017

<u>Accionistas</u>	<u>País</u>	<u>Valor por acción</u>	<u>Número de acciones</u>	<u>Valor nominal</u>	<u>Porcentaje accionario</u>
Supan S.A. (1)	Ecuador	1	25,692,297	25,692,297	87%
Bakery Iberia Investment	España	1	3,961,058	3,961,058	13%
			<u>29,653,355</u>	<u>29,653,355</u>	<u>100%</u>

Notas a los estados financieros (continuación)

2018

Accionistas	País	Valor por acción	Número de acciones	Valor nominal	Porcentaje accionario
Bakery Iberia Investment	España	1	27,176,453	27,176,453	87%
Bakery Holanda B.V	Holanda	1	4,096,833	4,096,833	13%
			31,273,286	31,273,286	100%

(1) Compañía absorbida durante el año 2018 en el proceso de fusión (Véase nota 1)

16. PRIMA DE EMISIÓN

La prima de emisión es el precio adicional pagado sobre el valor nominal con el que se emiten las nuevas acciones para compensar el mayor valor que tienen las acciones antiguas existentes en el mercado y compensar a los accionistas por la dilución del valor de las acciones.

17. RESERVA LEGAL

La Ley requiere que se transfiera a la reserva legal por lo menos el 10% de la utilidad neta anual, hasta que la reserva llegue por lo menos al 50% del capital social. Dicha reserva no puede distribuirse como dividendos en efectivo, excepto en caso de liquidación de la Compañía, pero puede utilizarse para cubrir pérdidas de operaciones o para capitalizarse.

18. UTILIDADES RETENIDAS

Dentro de las utilidades retenidas la Compañía mantiene registrado 6,686,366 provenientes del ajuste de adopción por primera vez de las NIIF y 2,815,269 por superávit de revalorización de activos fijos

En el año 2018, la Compañía efectuó ciertos ajustes relacionados con adopción de NIIF 15 y por corrección de errores. Dichos ajustes se muestran a continuación

Detalle	Monto
Efecto adopción NIIF 15	(219,445)
Impuesto diferido por adopción NIIF 15	54,861
Corrección de errores de impuesto diferido	84,105
Total	(80,479)

19. COSTOS Y GASTOS

Durante los años 2018 y 2017, los gastos de ventas se formaban de la siguiente manera:

Notas a los estados financieros (continuación)

	<u>2018</u>	<u>2017</u>
Beneficios a empleados	24,550,011	23,657,354
Consumos de materias primas y materiales	23,129,788	21,081,948
Publicidad, eventos y promociones	6,864,972	6,363,748
Arriendos	3,948,222	4,974,611
Transporte	2,235,223	2,162,726
Depreciación	4,809,479	3,898,786
Mantenimiento	4,020,211	3,462,307
Servicios corporativos e intercompañía	2,206,612	1,898,340
Regalías	-	1,485,810
Combustible	1,355,094	1,259,344
Servicios básicos	939,646	1,046,733
Honorarios y servicios	531,562	591,890
Gastos de viaje y hospedaje	636,349	569,478
Servicios de guardianía	126,879	206,013
Suministros de oficina y materiales de limpieza	381,149	317,705
Otros	4,999,030	4,686,624
	<u>80,734,227</u>	<u>77,663,417</u>

20. OTROS INGRESOS

Durante los años 2018 y 2017 los otros ingresos se conformaban de la siguiente manera:

	<u>2018</u>	<u>2017</u>
Ingresos por servicios corporativos (Véase Nota 12(a))	700,809	466,312
Ingresos financieros	136,545	63,622
Otros ingresos	307,539	217,449
	<u>1,144,893</u>	<u>747,383</u>

21. OBJETIVOS Y POLÍTICAS DE GESTIÓN DE RIESGOS FINANCIEROS

Los principales pasivos financieros de la Compañía incluyen acreedores comerciales y otras cuentas por pagar, cuentas por pagar a partes relacionadas. La finalidad principal de estos pasivos financieros es obtener financiación para las operaciones de la Compañía y ofrecer garantías en respaldo de sus operaciones. La Compañía cuenta con cuentas por cobrar comerciales, cuentas por cobrar a partes relacionadas, otras cuentas por cobrar y efectivo en caja y bancos que provienen directamente de sus operaciones.

Por la naturaleza de sus actividades, la Compañía se encuentra expuesta a los riesgos de mercado, de crédito y de liquidez, los cuales son manejados a través de un proceso de identificación, medición y monitoreo continuo, con sujeción a los límites de riesgo y otros controles.

(a) Riesgo de mercado-

El riesgo de mercado es el riesgo de que el valor razonable o los flujos futuros de efectivo de un instrumento financiero fluctúen debido a cambios en los precios de mercado. En el caso de la Compañía,

Notas a los estados financieros (continuación)

los precios de mercado comprenden principalmente el riesgo de tasa de interés. Los instrumentos financieros afectados por los riesgos de mercado incluyen los préstamos a partes relacionadas y obligaciones financieras.

Riesgo de tasa de interés-

El riesgo de tasa de interés es el riesgo de que el valor razonable o los flujos de efectivo futuros de un instrumento financiero fluctúen debido a cambios en las tasas de interés de mercado.

(b) Riesgo de crédito-

El riesgo de crédito es el riesgo de que una contraparte no pueda cumplir con sus obligaciones en relación con un instrumento financiero o contrato de venta, generando una pérdida financiera. La Compañía está expuesta a un riesgo de crédito por sus actividades operativas (principalmente cuentas por cobrar comerciales y cuentas por cobrar a partes relacionadas) y de sus actividades de financiamiento, incluyendo depósitos en bancos y en instituciones financieras.

(c) Riesgo de liquidez

La gerencia tiene conocimiento que el riesgo de liquidez implica disponer de suficiente efectivo en banco y tener posibilidad de comprometer y/o tener comprometido financiamiento a través de diversas fuentes de crédito.

El siguiente cuadro resume el perfil de vencimientos de los pasivos financieros de la Compañía sobre la base de los pagos no descontados previstos en los contratos respectivos:

	<u>Vencidos</u>	<u>0-30 días</u>	<u>30-90 días</u>	<u>Mas de 90</u>	<u>Total</u>
Al 31 de diciembre de 2018					
Acreeedores comerciales y otras cuentas por pagar	1,731,662	4,298,634	3,069,394	28,170	9,127,860
Cuentas por pagar a partes relacionadas	3,994	195,669	12,499	-	212,162
	<u>1,735,656</u>	<u>4,494,303</u>	<u>3,081,893</u>	<u>28,170</u>	<u>9,340,022</u>
Al 31 de diciembre de 2017					
Acreeedores comerciales y otras cuentas por pagar	1,109,265	5,229,806	3,265,161	23,659	9,627,891
Cuentas por pagar a partes relacionadas	23,831	141,073	32,000	8,285,392	8,482,296
	<u>1,133,096</u>	<u>5,370,879</u>	<u>3,297,161</u>	<u>8,309,051</u>	<u>18,110,187</u>

22. GESTIÓN DE CAPITAL

Para propósitos de gestión del capital de la Compañía, el capital incluye el capital accionario emitido y todas las demás reservas de patrimonio atribuibles a los propietarios de la controladora. El objetivo principal de la gestión del capital de la Compañía es maximizar el valor para el accionista.

La Compañía gestiona su estructura de capital y realizar los ajustes pertinentes en función de los cambios en las condiciones económicas y los requerimientos de las cláusulas financieras. A fin de mantener y ajustar su estructura de capital, la Compañía puede modificar los pagos de dividendos a los accionistas. La Compañía monitorea la estructura de capital utilizando un ratio de endeudamiento, definido como el cociente entre la deuda neta y el capital total más la deuda neta.

Notas a los estados financieros (continuación)

El ratio de endeudamiento al 31 de diciembre de 2018 y 2017 es como sigue:

	2018	2017
Total acreedores comerciales, otras cuentas por pagar y cuentas por pagar a partes relacionadas	9,340,022	18,110,187
(-) Efectivo y equivalente de efectivo	(7,233,753)	(6,993,015)
Deuda neta	2,106,269	11,117,172
Total patrimonio	43,706,278	30,063,912
Total deuda neta y patrimonio	45,812,547	41,181,084
Ratio de apalancamiento	5%	27%

23. INFORMACIÓN SOBRE EL VALOR RAZONABLE DE LOS INSTRUMENTOS FINANCIEROS

Las metodologías y supuestos empleados por la Compañía para determinar los valores estimados de mercado dependen de los términos y características de riesgo de los diversos instrumentos financieros.

Para aquellos instrumentos financieros que se llevan al costo amortizado y cuyo valor razonable es similar a su valor en libros; como son, el efectivo y equivalentes de efectivo, cuentas por cobrar comerciales, otras cuentas por cobrar, cuentas por cobrar a partes relacionadas, acreedores comerciales y otras cuentas por pagar y ciertas cuentas por pagar a partes relacionadas, no se divulga la información de valor razonable según lo requerido por las NIIF. Los otros instrumentos se clasifican en los siguientes niveles de la jerarquía de valor razonable.

24. EVENTOS SUBSECUENTES

En el periodo comprendido entre el 1 de enero de 2019 y la fecha de estos estados financieros, no han ocurrido otros hechos de carácter financiero o de otra índole, que afecten en forma significativa los saldos o interpretaciones de los estados financieros al 31 de diciembre de 2018.