

INFORME DE LA ADMINISTRACIÓN

Machala, a 17 de Marzo del año 2014.

Señores:

MIEMBROS DE LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS DE
CAMARONERA LA VICTORIA, LANGOVIC C. LTDA.
Ciudad.-

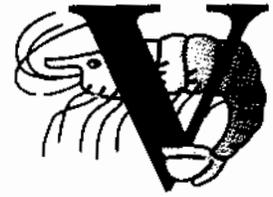
En cumplimiento a lo expresado por la Ley de Compañías Codificada en su artículo No. 124 y al Reglamento Especial para la presentación de Informes de los Administradores emitido por la Superintendencia de compañías mediante resolución No. 13 publicada en el Registro Oficial No. 44 del 13 de Octubre de 1992, presento ante ustedes el Informe de las labores cumplidas durante el ejercicio operativo correspondiente al año 2013, así como el Balance General y Estado de Resultados, en los que se resume nuestra actividad Económica - Financiera del mismo período.

El presente Informe lo efectúo detallando los aspectos más representativos de la siguiente forma:

CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS.-

La empresa tiene como actividad la cría en cautiverio de especies bio-acuáticas, por lo que estamos dedicados a la cría de camarón, la misma que iniciamos a fines del mes de Marzo del 2000, basados en la experiencia de los socios en el manejo y operación de esa actividad y la unidad de trabajo entre la administración y la producción.

Se cuenta con un grupo de seis piscinas dedicadas a la cría de camarones en cautiverio, que tienen instalaciones, maquinarias, equipos, infraestructura y tecnología acordes a las necesidades.



El volumen de ventas durante este año de actividad ha sido regular y los datos referentes a esto los podemos analizar en el Estado de Resultado del Ejercicio.

LANGOVIC C. Ltda.

Detalle de Ventas - 2013

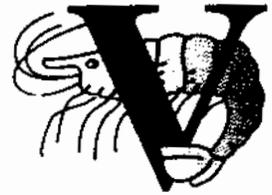
Periodo	Libras	Dolares
ENERO	61,835.20	213,472.12
FEBRERO	3,369.00	9,001.55
MARZO	9,545.28	31,035.87
ABRIL	26,560.46	105,512.22
MAYO	81,925.08	342,009.35
JUNIO	16,877.36	69,701.36
JULIO	8,509.88	40,159.76
AGOSTO	26,096.00	142,901.50
SEPTIEMBRE	45,342.12	228,758.86
OCTUBRE	35,491.00	196,987.35
NOVIEMBRE	8,469.50	35,120.43
DICIEMBRE	35,491.00	58,752.49
Total	359,511.88	1,473,412.86

En datos generales podemos indicar que el promedio mensual de producción por libras llego a 29,959.32 libras, el promedio de venta llego a 122,784.41 dólares de los Estados Unidos de América, dando un promedio de precio unitario por libra de 4.0987 dólares de los Estados Unidos de América.

Hay que tener claro que en todo momento se trató de aprovechar los precios más altos posibles manejando las producciones para que se realicen las cosechas en los momentos en que los precios mejoraban.

Para este ejercicio, según las proyecciones efectuadas con los datos climatológicos y técnicos y si contamos con una provisión adecuada de larvas, la tendencia de trabajo seria incrementar los volúmenes de producción.

CUMPLIMIENTO DE DISPOSICIONES DE JUNTA GENERAL.-



En cuanto al cumplimiento de las disposiciones expresadas por la Junta General de Socios realizadas durante el año que se informa, se han cumplido en su totalidad; y los libros societarios se encuentran en orden y a disposición de las entidades de control.

ASPECTOS ADMINISTRATIVOS, FISCALES Y LABORALES.-

En el área administrativa, hemos operado con el personal que las operaciones de producción han requerido, solo se ha contratado personal de operaciones, servicios y profesionales cuando las circunstancias así lo han exigido y siempre tratando con contar con personas de capacidad y experiencia que nos ayuden a llevar adelante los objetivos de los socios.

En la parte contable hemos aplicado de acuerdo a ley, normas de contabilidad y tributación obligadas a utilizarse en el procesamiento de la información contable y financiera durante el ejercicio económico y los Estados Financieros que se han presentado están de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera para Pequeñas y Medianas Entidades -NIIF PYMEs-, de conformidad con las resoluciones emitidas por la Superintendencia de Compañías del Ecuador.

Se ha cuidado la parte tributaria cumpliendo con los derechos y atribuciones que en materia de tributación la ley obliga y ampara a quienes nos dedicamos a desarrollar actividades económicas, recibiendo y emitiendo comprobantes de venta de acuerdo a la legislación vigente, emitiendo y receptando los respectivos comprobantes de retenciones en la fuente.

Se han presentado las declaraciones y efectuado los pagos de impuestos o retenciones; se han presentado los anexos que dispuso el Servicio de Rentas Internas a partir del año 2006, por lo que no existen asuntos pendientes con el fisco, a no ser la declaración y pago del impuesto a la renta del ejercicio que estamos analizando.

Las relaciones entre la empresa y los trabajadores han si-



do normales, habiéndose cumplido con los requisitos exigidos por ley, en cuanto a contrataciones, pago de sueldos y salarios y más beneficios sociales, liquidaciones y desahucios cuando fueron necesarios y el cumplimiento de las obligaciones patronales al Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social.

SITUACIÓN FINANCIERA DE LA COMPAÑÍA.-

Muy a pesar de las situaciones coyunturales que se presentaron durante el ejercicio económico que feneció hemos podido conducir esta organización hacia logros cuantitativos y cualitativos que en el entorno de la actividad a nivel provincial son muy elevados.

Así pues logramos cumplir las expectativas que teníamos al iniciar el año, nos correspondió asumir costos y gastos especiales, pero nos mantuvimos en operación. El finalizar el ejercicio, estamos en producción y con varias piscinas en proceso, y tenemos una utilidad, que es muy alentadora y de buen nivel si comparamos los resultados del entorno.

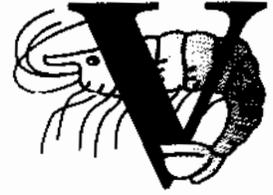
Todo esto está resumido en los estados financieros que han recibido y para efectuar un análisis más comprensible de la situación económica-financiera de la empresa procedo a presentar y explicar algunos de los Índices Financieros más comunes y utilizados en el medio y que constan en el anexo que se adjunta:

a) ÍNDICE DE SOLVENCIA:

El resultado de este índice indica que la empresa es solvente ante sus acreedores ya que garantiza el cumplimiento de sus obligaciones a ellos y aún tiene un excedente que se lo utiliza como fondo de maniobra.

b) ÍNDICE DE RENTABILIDAD SOBRE VENTAS:

El porcentaje de utilidad neta que arroja este índice con respecto a las ventas, representa un excedente muy acorde sobre el valor de las ventas luego de deducir los costos y gastos propios de la actividad.



c) **ÍNDICE DE RENTABILIDAD DEL CAPITAL PURO:**

El resultado de este índice compara la utilidad contra el Capital legal aportado por los señores socios y las reservas, de cualquier forma el porcentaje es muy aceptable si consideramos que el costo del dinero está en aproximadamente el 10.9% y que la tasa de interés pasiva más elevada durante el año llegó apenas al 4.25%.

d) **ÍNDICE DE SOLIDEZ:**

Este índice nos señala que no se contaría con respaldo para cubrir las eventualidades de una mora en el crédito, además no debemos olvidar que el índice de solvencia es muy superior a las acreencias lo que hace que no sea preocupante la posibilidad de perder el patrimonio ante una eventualidad de exigibilidad de pago de los proveedores.

e) **ÍNDICE DE ENDEUDAMIENTO:**

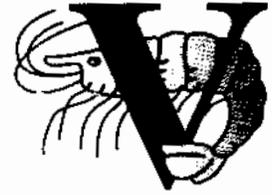
El endeudamiento sobre el valor de los activos totales de la empresa no implica mayor riesgo, si consideramos que la mayor parte de los activos lo representa el activo corriente y que el realizable puede reportar ingresos en plazos no mayores a 45 días.

EVENTOS POSTERIORES AL CIERRE DEL EJERCICIO

Es placentero informar que a la fecha no existen hechos que ameriten importancia sustantiva a los estados financieros presentados a no ser la inestabilidad en los precios del mercado internacional del camarón, las exigencias de los organismos de control, y la continuidad del proceso de Implementación de las NIIF para PYMES.

RECOMENDACIONES PARA EL PRÓXIMO EJERCICIO.

Para el ejercicio económico del año que iniciamos deben tomarse en cuenta decisiones y acciones que permitan mejorar

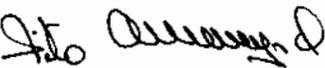
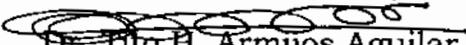


estos índices que representan el comportamiento operativo y financiero de las actividades de la compañía, para ello sugiero:

- Continuar el mejoramiento del área de producción, que nos permita aumentar la cantidad producida y maximizar los recursos, este mejoramiento implica la ejecución de trabajos de infraestructura en las piscinas y equiparla con implementos actuales.
- Incrementar la capacitación permanente del personal en técnicas y procedimientos que nos permitan mejorar la productividad, operativa, financiera y administrativa.

Reitero mi agradecimiento a los señores socios por la confianza con la que me han distinguido durante estos años y expreso la invitación cordial a mantenernos trabajando unitariamente con el fin de llevar adelante, esta, nuestra empresa.

Muy cordialmente:



Dr. Tito H. Armijos Aguilar
GERENTE GENERAL