

Machala a 20 de Febrero de 2002

**SEÑORES  
PRESIDENTE Y ACCIONISTAS DE COORPORACION  
AGRICOLA "COPA" S.A.  
CIUDAD.**

**ESTIMADOS SEÑORES:**

Desde el 1 de abril del año 2000 el Ecuador adoptó el dólar americano como moneda oficial. La empresa COPA S.A., Al iniciar el año dos mil uno, empresa tenía sus estados financieros convertidos, en dólares americanos. El manejo de la moneda presentó para ciertos clientes un problema de cálculo de utilidad y dificultad de negociación, sobre todo para los distribuidores pequeños, que restringieron sus ventas por querer ganar un alto porcentaje de utilidad, parecida a la del sucre.

La capacidad de compra para el sector bananero decreció por los precios bajos que debió percibir por la venta de su fruta y que se mantuvieron todo el año. Los precios del maíz, soya, maracuya y arroz, como todos los años en tiempos de cosecha se desplomaron, sin embargo el precio del arroz no cayó como los precios de los demás productos.

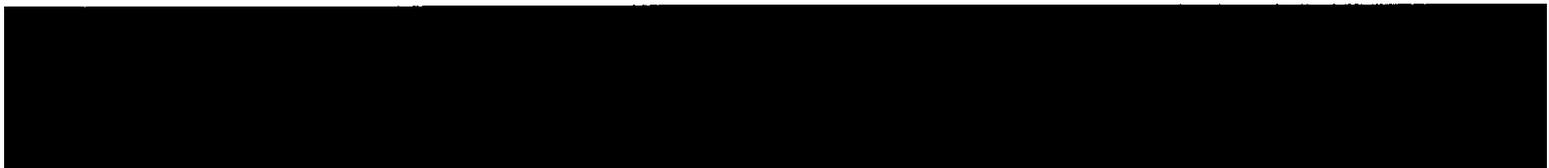
En la zona peninsular, donde se abrió el mercado con pequeños productores, para lo cual contratamos al desarrollista Ing. Gabriel Delgado, no logro despegar. Principalmente se pretendía vender fertilizantes foliares que impulsen las cosechas, pero los precios del tomate, pimiento, melón, sandía, pomelo y papaya, para mercado interno tienen precios no sustentatorios y el pago a los agricultores no tiene relación con los precios de mercado, la utilidad se queda en el intermediario y el agricultor sin estímulo prefiere cultivar sin asistencia técnica y no invierte sino lo limitado en fitosanitarios.

El mercado interno se ha visto saturado de oferta de glifosato, los precios cayeron a límites que actualmente todos los importadores luchan por mantenerse en el mercado sin margen de utilidad, y otros prefieren establecer combos con otros productos que si les ofrece márgenes. Otro de los productos de alta competencia es el Mancozeb. Este protectante tiene mucha competencia y su manejo ha bajado la demanda, por lo que no se importó en este año.

A principios del año 2001, se efectuaron pruebas de mercado con el glifosato local, fueron satisfactorias. El último precio por litro ofertado fue de \$2.25, similar al importado, pero siempre queda la duda de la calidad. Si el precio mejora al importado se tiene una buena alternativa para sustituir importaciones.

Los precios de glifosato en el mercado han bajado de 4.60 a principios de 2000 a 2.50 a fines del año 2001, no hay valor agregado y muchas empresas tendrán que dejar de venderlo hasta que el precio se recupere.

RECEPCION  
30 ABR. 2002



La utilidad contable antes de la participación de trabajadores y conciliación tributaria fue de USD 10.043.34 El total de Activos suma USD 174,605.90 para un Patrimonio de USD 39.517.45

Las ventas, llegaron a USD 345,384.15 a un costo de USD 279,829.05. Las ventas decrecieron en un 15% respecto del año pasado y sus costos respecto de estas en un 16%, lo que significa que mejoro la utilidad respecto de las ventas (18.98%)

Sin embargo, el pago del 15% ( 3.167.85) e impuestos USD 4,487.80, según procedimiento determinado por el SRI dejan su utilidad contable reducida a USD 2,387.67, como base para la provisión del 10% como Reserva Legal y pago de dividendos.

Por estar inmersos en un proceso de dolarización que no se estabiliza y un año de campaña política, no se puede tener seguridad económica de los componentes del mercado que hagan mejorar la situación del país y por tanto de la empresa en el año 2002

Para concluir, quiero agradecer, al personal técnico, de ventas, administrativo y al señor Presidente de la Empresa, por el apoyo brindado a mi gestión.

Atentamente,



Ing. Rocío Pacheco Pesantes,  
GERENTE GENERAL