



04 de enero de 2019

**ING. PEPITA DEL ROCIO PACHECO PESANTES  
PRESIDENTA DE CORPORACION AGRICOLA COPA SA.  
SEÑORES ACCIONISTAS,  
CIUDAD.**

**ESTIMADOS SEÑORES:**

La empresa Corporación Agrícola COPA S.A., está comercializando únicamente masterbatch para la fabricación de mangas plásticas para cubrir los racimos de banano y protegerlos de las plagas. El masterbatch es un insumo intermedio, producto de la extrusión de insecticida y polietileno. En ocasiones se agrega pigmento azul, verde, o de otro color, para proteger al racimo de banano del exceso de la luz solar.

El capital Social de CORPORACION AGRICOLA COPA S.A., a esta fecha, asciende a la suma de \$ 10000.00.

**Proveedores:**

En el año 2018 se ha comprado masterbatch Insecticida Polymid (Emidaclopride) y Polypride (bifenthrin). Todos son insecticidas de uso industrial elaborados por THAR S.A. En este año no se han hecho importaciones, todas las compras han sido locales.

1

El pago al proveedor se efectúa a un plazo de 30 y 60 días.

**Ventas.**

Los Ingresos Netos en este año suman \$ 239467.41, de los cuales corresponden a ventas netas \$ 239330.00 y por otros ingresos \$ 137.41. El costo de ventas y producción ascendió a \$ 216955.20, que genera una utilidad bruta en ventas de \$ 22374.80

**Gastos Operativos**

Los gastos de Ventas suman \$ 25146.30 y los gastos de Administración \$ 0.00, para un total de \$ 25146.30. Existen Gastos no deducibles por \$ 0.00. No hemos tenido costo financiero.

**Utilidad (Pérdida) Bruta en Operación:**

La Pérdida en operación suma \$ 2634.10, Aparentemente no hay que pagar ningún impuesto, sin embargo, la Ley de Impuesto a la renta ahora no solo determina impuestos a pagar sobre las utilidades, sino también sobre el total de activos, Pasivos y por las operaciones de venta (ingresos, costos y gastos). Una vez hecho el cálculo se sabrá, si hay que pagar y la cantidad neta a pagar de impuesto a pesar del resultado adverso.



**Utilidad neta a distribuir.**

No existe utilidad a distribuir.

**PASIVO CORRIENTE.**

**Proveedores:**

Al término del ejercicio fiscal, no mantenemos ninguna obligación con los proveedores.

**Bancos e Instituciones de Crédito:** Al cierre de este año no existen obligaciones con la banca privada.

**Cuentas y Documentos por Pagar.** Los principales acreedores son:

Con la Administración Tributaria	\$330.74
Con el IESS	\$0.00
Con el Personal	\$0.00
Otros Pasivos Corrientes	\$19.73

El PASIVO CORRIENTE SUMA \$ 24856.81

**PASIVOS DE LARGO PLAZO:**

CUENTAS POR PAGAR DIVERSAS/RELACIONADAS, Locales \$24506.34

**Efectivo y Equivalente:**

Saldo en Caja, según arqueo \$ 3771.00. La cuenta corriente No. 654364-2 que COPA mantiene en el Banco del Pacífico tiene un saldo de \$ 13090.60.

**Compras: Procedimiento.**

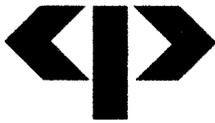
La empresa se provee de dos fuentes: de Proveedores Nacionales, a quienes se compra a 60 y 90 días plazo. Las importaciones se realizan con pago anticipado del 20% y giro a 180 días plazo y la moneda oficial de negociación es el dólar de Estados Unidos de Norte América y de libre circulación en Ecuador.

Para las compras locales se emiten órdenes de compra con sus respectivos cheques, cuando son de contado o de acuerdo al crédito pactado. Las órdenes son firmadas por el suscrito o la Presidenta Ing. Rocío Pacheco P., para ello sus firmas fueron registradas previamente. Con la orden (pedido) y los documentos de pago, el transportista procede a cargar y luego a su transporte. La compañía THAR S.A, utiliza un Courier para la entrega de sus productos.

Las compras se realizan para cumplir con pedidos de los clientes.

**Almacenamiento:**

Las entregas se hacen directamente del proveedor al cliente, no siendo necesario la necesidad de disponer de bodega. Una buena logística de compras, y entrega,



con mínimos y máximos niveles de stock. La movilidad de los productos es importante por cuanto tienen un costo de estiba.

**Procedimiento y Logística de Ventas y Transporte:**

Para las ventas a crédito, primero se codifica al Cliente, asignándose un código y un cupo de crédito, se toma el pedido y se factura cuando se entrega la mercadería. Como los productos son enviados por Courier, el comprador está informado de la fecha que le será entregada la compra y si es por la mañana o por la tarde.

**Políticas de Ventas: (PLAZOS)**

Nuestra política de ventas dependerá de volúmenes de compra. Nuestros clientes son 3. Banaplast, Banacor y Palmoplast; de manera tal que pueden recibir 30,60 días de plazo y las entregas se efectúan en su bodega.

**Comportamiento del Mercado**

El sector bananero está comprando más mangas sin tratar, por lo que la venta de masterbatch está disminuyendo aceleradamente. La venta de insecticida industrial en forma de masterbatch ha permitido que la empresa siga en el mercado.

Como siempre, quiero agradecer al personal a la señora presidenta de la empresa, por el apoyo brindado a mí gestión.

Atentamente,

**Ing. Máximo Pinta Palacios**  
**GERENTE GENERAL**