



25 de marzo de 2016

**ING. MAXIMO PINTA PALACIOS
PRESIDENTE DE CORPORACION AGRICOLA COPA SA.
SEÑORES ACCIONISTAS,
CIUDAD.**

ESTIMADOS SEÑORES:

La empresa Corporación Agrícola COPA S.A., comercializó únicamente masterbatch para la fabricación de mangas plásticas para cubrir los racimos de banano y protegerlos de las plagas. El masterbatch es un insumo intermedio, producto de la extrusión de insecticida y polietileno. En ocasiones se agrega pigmento azul, verde, o de otro color, para proteger al racimo de banano del exceso de rayos solares.

El capital Social de CORPORACION AGRICOLA COPA S.A., a esta fecha, asciende a la suma de \$ 10000.00, Según Escritura Pública del 17 de agosto de 2015, ante la Notaria Tercera del Cantón Machala, Abg. Ruth E. Dávila Heras, se elevó el Capital Social de la Compañía en \$ 10,465.00, utilizando las Reservas Legales de la Compañía, con lo cual el Capital Social ascendió a \$ 175,465.00; en la misma Escritura y en el mismo Acto, se redujo el Capital Social en \$ 165,465, quedando su Capital Social en \$ 10000.00, que representa diez mil acciones de un dólar de los Estados Unidos de América cada una. Esta Escritura Pública se inscribió en El Registro Mercantil del Cantón Machala con el Repertorio No. 5225 el 18/12/2015 con el Número de Inscripción 463 y fue aprobada mediante Resolución de la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros, No. SCVS.DIC.IRM.15.00250, el 9 de noviembre de 2015.

1

Proveedores:

En el año 2015 se ha comprado únicamente dos masterbatch Pirythilene de Makhteshin Agan Co. de Israel, Insecticida Polymid (Emidaclopride) de Thar S. A., que son insecticidas de uso industrial. El Pirythilene, viene en 2 presentaciones sin color, conocido como natural y azul conocido como 20 blue. Se adquieren localmente o por importaciones, las compras locales de Pirythilene se hacen a ADAMA antes PROFIANDINA y las importaciones a Makhteshim en Israel. La empresa ADAMA es de propiedad de Makhteshim. En este año no se han hecho importaciones, todas las compras han sido locales.

Los pagos a los proveedores se efectúan de forma distinta: El Pirythilene en Importaciones se cancela 20% prepago y saldo 180 días/BL, compras locales de este producto a 90 días. THAR S.A., nos otorga un crédito de 60 días plazo.

Ventas.

Los Ingresos Netos en este año suman \$ 148957.20, de los cuales corresponden a ventas netas \$ 148955.00 y por otros ingresos \$ 2.20. El costo de ventas y



Corporación Agrícola COPA S.A.

RUC No. 0790095065001

Arzaga 1919 y Vela (esquina) Tel. 07-2937-308; 2937-310, fax: 593(7) 293-5005
Machala, Ecuador. correo-e: corporacioncopa@hotmail.com

producción ascendió a \$ 118825.00, que genera una utilidad bruta en ventas de \$ 30132.20

Gastos Operativos

Los gastos de Ventas suman \$ 13999.67 y los gastos de Administración \$ 1606.12, para un total de \$ 15605.79. Existen Gastos no deducibles por \$ 782.31. No hemos tenido costo financiero.

Utilidad Bruta en Operación:

La Utilidad en operación suma \$ 14526.41, para dejar una utilidad contable (luego de restar los gastos no deducibles) antes de participación de empleados de \$ 13744.1, no hay provisión para el pago del 15% de participación de empleados por lo que el cálculo directo determinaría un impuesto a pagar de 3195.81, sin embargo, la Ley de Impuesto a la renta ahora no solo determina impuestos a pagar sobre las utilidades, sino también sobre el total de activos, Pasivos y por las operaciones de venta (ingresos, costos y gastos).

Utilidad neta a distribuir.

La Utilidad neta a distribuirse es de \$ 10548.29, una vez deducida la Reserva Legal. La provisión de reservas es del 5% o sea S\$ 527.41 y la distribución de utilidades corresponde a la decisión de la Junta General de Accionistas. Si bien los impuestos suman \$ 3195.81, el valor neto a desembolsar es diferente, ya que se han pagado anticipos y nos han efectuado retenciones que suman \$ 2710.66. La diferencia deberá pagarse al momento de liquidar el impuesto y efectuar trámites ante el SRI, para recuperar lo retenido en exceso.

2

PASIVO CORRIENTE.

Proveedores: A pesar de la confianza que nos tienen las compañías nacionales e internacionales no mantenemos pasivos con ellos, es decir hemos cubierto todas nuestras obligaciones de compras.

Bancos e Instituciones de Crédito: Al cierre de este año no existen obligaciones con la banca privada.

Cuentas y Documentos por Pagar. Los principales acreedores son:

Con la Administración Tributaria

Otros Pasivos Corrientes

\$696.42

\$7120.00

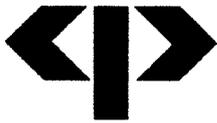
El PASIVO CORRIENTE SUMA \$ 7816.42

PASIVOS DE LARGO PLAZO:

CUENTAS POR PAGAR DIVERSAS/RELACIONADAS, Locales \$ 13648.40

Efectivo y Equivalente:

Saldo en Caja, según arqueo \$ 0.00. La cuenta corrientes No. 654364-2 que COPA mantiene en el Banco del Pacífico tiene un saldo de \$ 844.79, y la Cuenta corriente del Banco de Machala No. 101052271 tuvo un saldo de \$ 11986.51



Compras: Procedimiento.

Como se explicó inicialmente, la empresa se provee de dos fuentes: de Proveedores Nacionales, a quienes se compra a 60 y 90 días plazo. Las importaciones se realizan con pago anticipado del 20% y giro a 180 días plazo y la moneda oficial de negociación es el dólar de Estados Unidos de Norte América y de libre circulación en Ecuador.

Para las compras locales se emiten órdenes de compra con sus respectivos cheques, ya sea de contado o de acuerdo al crédito pactado. Las órdenes son firmadas por la suscrita o el Presidente Ing. Máximo Pinta, para ello sus firmas fueron registradas previamente. Con la orden (pedido) y los documentos de pago, el transportista procede a cargar y luego a su transporte. Los camiones de la mayoría de las "Empresas Transportadoras están equipados con radio de comunicación que lo mantiene conectados con la base permanentemente. Se mantiene póliza de seguros en el transporte, que cubra el riesgo desde y hasta la bodega. Las compañías THAR S.A, utiliza un Courier para la entrega de sus productos y ADAMA, utilizan vehículos de su propiedad para el transporte.

Las compras se realizan para cumplir con pedidos de los clientes.

Almacenamiento:

A pesar de que las entregas se hacen directamente desde el proveedor, disponemos de una bodega con suficiente espacio (135 m2), en Machala y una logística especial de compras, bodegaje y entrega, con mínimos y máximos niveles de stock. La movilidad de los productos es importante por cuanto tienen un costo de estiba y transporte. Las bodegas están ubicadas a la entrada y salida de la vía principal, la bodega mantiene un desnivel de 1.00ml sobre el suelo que permite el manipuleo de carga pesada desde y hasta los camiones.

3

Procedimiento y Logística de Ventas y Transporte:

Para las ventas a crédito, primero se codifica al Cliente, asignándose un código y un cupo de crédito, se toma el pedido y se factura, se reciben los documentos de pago, casi siempre cheques o pagarés y se procede a entregar la orden de salida de bodega. Para empresas o personas naturales, que retiren con órdenes dirigidas a nosotros, los cobros se hacen los días viernes o de acuerdo al plazo otorgado. Si el cliente nos a solicitado el envío de la mercadería, se emite la guía de transporte señalando claramente el lugar de entrega; una vez que se han cumplido las otras formalidades. La mercadería en este caso viaja por cuenta y riesgo del comprador, sin embargo, hemos contratado un seguro que nos permita disminuir el riesgo. Las compras locales y las importaciones siempre están amparadas por Seguros de transporte.

Políticas de Ventas: (PLAZOS)

De acuerdo a los tipos de clientes y su volumen de compras, se han fijado los siguientes plazos. Es de indicar que los plazos se vencen de acuerdo a cada tipo de producto y al monto vendido, no todos los plazos pueden ser iguales para todos los clientes. El distribuidor recibe un crédito de 30 o 60 días. En este año las ventas a clientes pequeños han sido nulas.



Corporación Agrícola COPA S.A.

RUC No. 0790095065001

Arizaga 1919 y Vela (esquina) Tel. 07-2937-308; 2937-310. fax. 593(7) 293-5005
Machala, Ecuador., correo-e: corporacioncopa@hotmail.com

Para las fábricas, en caso de importación se vende con un prepago del 20% y el saldo a 30,60 y 90 días desde la fecha de entrega. Para compras locales a 30 y 60 días plazo.

Políticas de Distribución:

No tenemos clientes al por menor.

Comportamiento del Mercado

La capacidad de compra del sector bananero creció por la venta de su fruta en mejores precios y se mantuvo gran parte del año. La venta de insecticida industrial en forma de masterbatch ha permitido que la empresa siga en el mercado. La implementación de AGROCOLIDAD de Registro para los productos y FORMULADORES, viene complicando la comercialización del masterbatch.

Como siempre, quiero agradecer al personal administrativo y al señor presidente de la empresa, por el apoyo brindado a mí gestión.

Atentamente,

Ing. Rocío Pacheco Pesantes
GERENTE