Machala, 19 de Marzo 2005.

Señores Presidenta y Accionistas de Sistemas Computacionales Integrados Siscomin C. Ltda.. Presente.

Estimados Señores:

Señores accionistas en mi calidad de Gerente de Sistemas computacionales integrados Siscomin Cia. Ltda., me permito informar el resultado de la gestión económica administrativa desarrollada en el año 2004 y que terminó el 31 de Diciembre, como es de conocimiento de todos ustedes, en el presente año nuestra actividad se ha desarrollado con aparente normalidad, los costos de nuestros inventarios para la venta se han mantenido comparado con el año anterior, existiendo pequeños incrementos en ciertas épocas por escasez por políticas internas y externas, siendo nuestro negocio la venta de Equipos y partes de computadoras que no se fabrican en nuestro país tenemos este tipo de influencia que nos repercute económicamente. Además la crisis económica que esta viviendo nuestro país y en especial nuestra provincia, a pesar de inconveniente durante este periodo económico, creo que nuestro negocio ha logrado seguir adelante, y mantener una pequeña rentabilidad que no supera nuestras expectativas, esto nos indica que tenemos que trabajar más, modificar políticas de mercado que nos permita mantener la rentabilidad que esta dentro de los objetivos buscados.

Informe sobre las Compras

Los movimientos por compras para el giro propio del negocio se han desarrollado de acuerdo a lo presupuestado, los proveedores envian

las mercaderías y se las cancela con veinte días de crédito, habiendo cumplido con todos nuestros proveedores. Hago referencia que durante este año los costos han disminuido y ha existido una gran variedad de modelos, teniendo que dejar una rentabilidad mínima en los equipos de stock del modelo arrierior para constantemente renovario.

Informe referente a Ventas

En lo referente a las Ventas, se realizaron con normalidad habiendo aumentado con respecto al año pasado, como nuestra empresa es reconocida como una empresa que se ha caracterizado por la honestidad y seriedad con que ha sido manejada, nuestra clientela es fiel, teniendo cada vez nuevos clientes y conservando los antiguos a pesar de que el mercado de este tipo de negocio es muy competitivo existiendo en nuestro medio varios negocios que nos hacen competencia tanto en precios como en el mantenimiento de los equipos, es por eso que nuestro prestigio de honestidad y calidad de nuestra empresa debemos mantener, la política de mi administración es que nuestros equipos de computación sean de buena calidad, que las partes que están integrados en las computadoras tengan la garantía para mantener clientes satisfechos.

Las políticas de crédito para nuestros clientes son de una entrada de un cuarenta o cincuenta por ciento del costo del equipo que se va a vender y la diferencia a dos pagos, soportando el crédito con una letra de cambio o cheques que respaldan el valor a cobrar a cliente, existiendo la venta al contado, la misma que tiene un descuento del ocho por ciento al precio de lista. Hago referencia que durante el año dos mil cuatro hemos implantado la modalidad de la factura pro forma especialmente para la instituciones del gobierno por los problemas que hemos tenido en años anteriores por las demoras en la aprobación de los pagos, causando pedidos de parte de estas instituciones anulación de facturas con fechas posteriores a la declaración de nuestros impuestos. Manteniendo un estricto control en lo que tiene que ver con los inventarios de la empresa.

Informe con Personal



Con personal la empresa ha mantenido a la persona necesaria en la determinada área, habiéndose pagado sus haberes a tiempo y de acuerdo a la ley, no existiendo a la fecha ningún problema laboral.

DE LOS ESTADO FINANCIEROS

La situación de la empresa, expresada por los resultados de este año 2004, es buena comparado con los problemas de liquidez existente en nuestro país por las políticas gubernamentales, habiendo que tomar nuevas medidas de control, rendimiento para mejorar en este nuevo año económico. Los procedimientos de cálculo del 15% de trabajadores así como del Impuesto a la Renta fueron realizados siguiendo el procedimiento establecido por el SR1. Sugiero que en precaución al comportamiento económico no estable en nuestro país, no se distribuyan las utilidades a los Accionistas, sino se la deje para futuros aumentos de capital.

Adjunto los balances y anexos los cuales serán analizados por ustedes antes de ser aprobados y presentados a la Superintendencia de Compañías

Las Resoluciones y mandatos de las asambleas, han sido observadas por el suscrito en todas sus partes, así como las políticas comerciales y de personal establecidas en la empresa. He cumplido con todo lo mandato y solicitado por el SRI, ya sea en resoluciones de aplicación nacional y general, así como en solicitudes de información requenda directamente a nosotros. He cumplido con otros organismos de control como Superintendencia de Compañías, Seguro Social, Municipios, etc.

Los Estados Financieros que acompaño darán mejores luces a lo expuesto en este informe de mi gestión durante el ejercicio económico 2004.

 \mathcal{A}

Dejo constancia de mi agradecimiento a la labor desempeñada por mi socia, al personal que me acompaño durante este penodo ya que sin el apoyo de ellos no se podría alcanzar los objetivos para lo cual fue creada esta empresa.

Atentamente,

Anai. Hugo César Flores Galarza GERENTE GENERAL

96 284 7MM