

Machala, 15 de abril del 2008

Sres.
PRESIDENTE Y SOCIOS DE COMPAÑÍA IMPORTADORA ORO AUTO "IMOAUTO"
CIA. LTDA.
Ciudad.-

Estimados señores:

Dando cumplimiento a las Leyes y reglamentos que rigen para nuestra empresa por medio de la Intendencia de Compañías, pongo a vuestra consideración los Estados Financieros del ejercicio económico 2007 de COMPAÑÍA IMPORTADORA ORO AUTO "IMOAUTO" CIA. LTDA.

ANTECEDENTES: El objeto principal de la empresa es la compra, importación y venta de vehículos, venimos operando desde el mes de marzo de 1993. Contamos con patios de exhibición y venta en las ciudades de Machala, Loja y Quevedo.

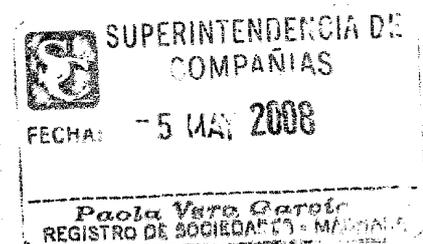
Ventas, Costos y Gastos:

Nuestras ventas anuales suman US \$ 19'104.708.62, nuestros costos y gastos totalizan US \$ 18'688.026.60, que generan una utilidad neta en ventas de US \$ 416.682.02. Las marcas con mayor comercialización siguen siendo Mazda e Hino en su orden

Utilidades y Pagos 15% empleados y trabajadores

Una vez obtenido el valor de la utilidad deducimos el 15% participación de empleados y trabajadores que suma US \$ 62.502.30, para pago de impuesto a la renta tenemos US \$ 75.279.98. Considerando la cantidad de US \$ 150.000.00 para capitalización.

Capital



3279

En el mes de diciembre se concretó el incremento de capital el mismo que asciende a la suma de US \$ 1'900.000.00, valor que fortalece la estructura de la compañía.

El presente ejercicio fiscal no tiene crecimiento con respecto al año 2006, Hemos luchado por mantenernos por lo menos con el mismo volumen de ventas. Las exigencias de la marca Mazda porque realicemos cambios como remodelación e incremento del área del Show room, mejoras en el servicio de postventa como talleres y repuestos nos trajo una reducción del porcentaje de utilidad en la marca, con el compromiso de que sería restituido en cuanto cumplamos con lo exigido.

Seguimos siendo los primeros en la línea automotriz en esta provincia, pero tenemos el compromiso de ejecutivos y empleados por seguir mejorando la atención a nuestros clientes. Hemos contratado los servicios de una consultoría como NOVATECH, para implantar una reingeniería a los procesos, el mismo que se encuentra ya en la etapa final que es la implantación, confiamos en que los resultados del ejercicio 2008 reflejarán el compromiso de todos quienes hacemos esta gran empresa.

Debo agradecer a cada funcionario de esta empresa, y a los directivos por su valiosa colaboración en el engrandecimiento de COMPANÍA IMPORTADORA ORO AUTO CIA. LTDA.



Diego Guzmán Loaiza
Gerente General

