

Machala, 30 de Marzo de 2010

INFORME DE GERENTE

Señores Socios:

Por la presente me permito presentar a ustedes el informe de mi gestión como Gerente General de la compañía **COMRATEM CIA.LTDA.** al término del año 2009

Durante el año 2009 la compañía tuvo unas ventas por un monto de \$ 114.723,03 y un monto total de costos y gastos de \$105.909,10, cuya diferencia genera una utilidad del ejercicio de \$ 8.813.93. Debo informar que al 31 de diciembre de 2009 quedo un saldo de Caja-Bancos de \$5.385.11,

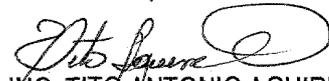
Con estos antecedentes indico a ustedes en forma general un incremento en las ventas con relación al año 2008, esto se debe a que se incursiono en una nueva línea de productos, que es la venta de equipos de computación.

Estos equipos fueron adquiridos a unos proveedores que los importaban directamente, lo que permitió reducir costos e incrementar las utilidades.

Debo insistir que la competencia cada vez se vuelve más agresiva, por lo que es necesario se implemente una planificación estratégica de trabajo que nos permita abrir nuevos mercados.

Es todo cuanto puedo informar.

Atentamente,



ING. TITO ANTONIO AGUIRRE QUEVEDO
GERENTE GENERAL

