

INFORME DE GERENCIA
PERIODO DE ENERO A DICIEMBRE DEL 2004

Estimados socios:

Me es grato presentar a ustedes el informe del ejercicio económico del año 2004 de SEGUINMA CIA. LTDA., dando cumplimiento a lo dispuesto por la Ley de Compañías y los Estatutos Sociales de la empresa.

El año 2004 la actividad empresarial privada ha sufrido varios contratiempos. La vida política, social y económica que atraviesa el País no ha permitido un desarrollo de nuestras actividades diarias la falta de reglas claras en materia económica impidieron un normal desarrollo de las actividades; el país sigue semiparalizado, lo que se agrava porque muchos de nuestros clientes son empresas que se dedican a la actividad con obras del Estado.

A nivel Provincial igualmente las obras gubernamentales se hallan paralizadas. El banano que es la fuente principal de ingresos ha tenido unos bajones tremendos en precio y cantidad exportada.

Con respecto al nivel de venta del ejercicio 2003, se ha incrementado en este año pese a la crisis económica, debido al servicio adicional que implantamos de entrega a domicilio, créditos a largo plazo y otras políticas de venta que se tomaron para poder mantener y conseguir más clientes.

El inventario, se ha incrementado por la ampliación de nuevas líneas de ventas en el afán de captar otros mercados.

La cuenta por pagar a proveedores se elevó, pero son valores que están con plazo de 60 y 90 días que deberán ser cancelados con las operaciones de los primeros meses del 2005

A pesar de la competencia que tenemos, a base de trabajo seriedad promociones y cumplimiento seguimos manteniendo nuestro liderazgo en el campo comercial especializado. Se han efectuado promociones para poder vender y cumplir las metas y objetivos que nos trazamos. El resultado de estas gestiones se reflejan en las ventas totales del ejercicio que se han incrementado en un 48%

Igualmente los costos se han incrementado porque los proveedores han venido paulatinamente elevando los precios de las mercaderías.

Se han mantenido las relaciones con los clientes de una forma directa, cumpliendo siempre con la entrega de los servicios solicitados, dándoles crédito, haciendo que se sientan importantes y valiosos en el éxito de la empresa.

De igual manera las relaciones con los proveedores son directas, se ha cuidado que el crédito sea pagado a tiempo para que nuestra empresa mantenga buenas referencias sobre sus compromisos adquiridos.

Las relaciones entre obreros y patrono son excelentes. La Compañía ha cumplido con el pago oportuno de sus haberes y beneficios sociales de conformidad con las leyes laborales del país de igual manera se ha exigido que el personal cumpla con sus horarios, sea puntual al ingresar al trabajo y responsable en las actividades que se les encomienda .

Es esto lo que debo informarles, y hago votos porque el presente año 2005 nos vaya mejor y superemos nuestras metas y objetivos trazados

Machala, 18 de Abril del 2005



Ing. César E. Coronado C.
GERENTE SEGUINMA CIA LTDA