



El costo de ventas del periodo 2013, es de \$2.675.578,46, equivalente al 70,59% del valor de las ventas. La utilidad bruta, incluido otros ingresos, es de \$1.114.648,19, equivalente al 29,41% de las ventas totales, se nota que los valores e índices de utilidad bruta del negocio con relación al año anterior, 26,66% son algo mayores que fue del 27,95%.

Los gastos suman \$1.226.763,53 en este periodo, equivalente al 32,37% del valor de las ventas totales, frente a 25,86% del año anterior, elevándose más de lo normal este indicativo en este año. Los gastos totales del año 2013 de \$1.226.763,53 fueron superiores en \$150.260,63 a los gastos totales del año 2012 de \$1.076.475,90, pero el decrecimiento en ventas fue de -\$371.763,93 entre el 2013 y el 2012.

El resultado contable de este ejercicio es de \$ -112.088,34, antes de la aplicación del Gasto de Impuestos Diferidos, frente a \$87.00,14 del ejercicio anterior, menos el -228,83%.

Los índices principales de la Compañía DINA en este año 2013 son los siguientes:

- a) El índice de solvencia de la Empresa es de 4.74 siendo bueno, pues lo mínimo aceptable por instituciones para calificar es de 1,3. El año 2012 fue de 20.17 este índice. Este año este índice tuvo una fuerte caída.

Los otros índices son negativos por causa de la utilidad negativa (pérdida) que arrojó este periodo del negocio.

- b) El índice de rentabilidad sobre capital pagado es: -6.41%
- c) El índice de rentabilidad sobre patrimonio es: -1.05%
- d) El índice de rentabilidad sobre ventas, es: -3.04%
- e) El índice de rentabilidad sobre activos, es: -0.85%

1.- Propuesta sobre el destino de la utilidad generada en el ejercicio económico.

Al no existir utilidades en este año fiscal, el valor de la pérdida afecta directamente sobre el patrimonio de la empresa, presentando una disminución este año.

2.- Se han aplicado las recomendaciones que realizó esta gerencia a la Junta de accionistas del periodo anterior.

3.- Recomendaciones a la Junta General respecto de políticas y estrategias para el siguiente ejercicio económico.

La Gerencia recomienda:

- 1.- Optimizar el sistema contable para tener información rápida y confiable.
- 2.- Elaboración y control de presupuestos de ingresos y gastos y hacer el seguimiento permanente para lograr los resultado planificados.

Dina



Distribuidora Nacional de Automotores S. A.

3.- Organizar administrativamente el organigrama de la Empresa con la elaboración de un manual de funciones y responsabilidades.

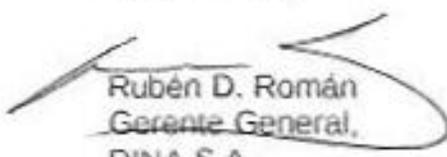
4.- Buscar nuevas líneas de negocio para incrementar las ventas y no depender exclusivamente de una. Incrementar los negocios.

5.- Incrementar la participación de negocios en todos los campos, incluido las negociaciones con el estado mediante el sistema de Compras Públicas.

La Compañía, cumple con las normas establecidas sobre propiedad intelectual y derechos de autor.

De los señores Accionistas.

Atentamente,


Rubén D. Román
Gerente General.
DINA S.A.