

INFORME DE GERENTE

Machala, a 9 de Marzo de 2007

Señores

MIEMBROS DE LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS DE DIESEL INDUSTRIAL DISA S.A.

Ciudad.-

Conforme a lo establecido en la Ley de Compañías, en su artículo # 126, sírvanse encontrar adjunto, la siguiente documentación: Balance General, Estado de Ganancias y Pérdidas, Anexos de: Cuentas por Cobrar Clientes, Gastos de Administración, Gastos Financieros, y resumen de Compras y Ventas de combustibles durante el año 2006.

El resultado establecido al término de las operaciones mercantiles del 2006, si bien, es positivo, no es suficiente rentabilidad que justifique inversiones realizadas y el trabajo diario de todo un equipo de colaboradores. Este resultado se vio afectado como consecuencia de los valores diferidos en el año 2005 (por compras de herramientas y repuestos, más depreciación de activos) evitando de esa forma realizar incrementos de capital social o entrar en un proceso de liquidación forzada.

A fin de entender de mejor manera el comportamiento de algunas de las cuentas de resultados en los dos últimos años, a continuación transcribo datos relativos al movimiento de los años 2005 y 2006.

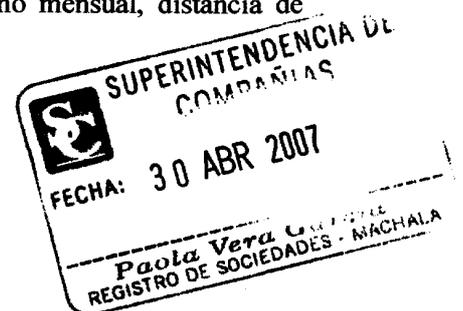
Rubro	Galones Año	Gastos del Año
Gastos de Transporte	2.376.455/2005	\$ 85.252,43
“ “ “	2.256.744/2006	\$ 82.747,28
Sueldos Empl. Administ. Y Servicios Ocasional	2.376.455/2005	\$ 39.951,00
“ “ “	2.256.744/2006	\$ 39.279,00
Repuestos y Herramientas	2.376.455/2005	\$ 0,00
“ “ “	2.256.744/2006	\$ 8.195,52
Mantenim. y Repar. Vehíc. “ “ “ “	2.376.455/2005	\$ 16.826,00
“ “ “ “	2.256.744/2006	\$ 21.542,00
Depreciación Activos	2.376.455/2005	\$ 0,00
“ “	2.256.744/2006	\$ 13.819,00

De lo anterior se deduce que, los gastos de transporte se mantiene en función de volúmenes transportados en el año.

Sueldos Administrativos, de empleados y servicios ocasionales, igual se mantiene su volumen de egresos.

En la cuenta de repuestos y herramientas, el valor contabilizado en el año 2006 se agregó la parte diferida del año 2005, así como la parte correspondiente a la cuenta de depreciación de activos.

Con el propósito de superar la pérdida del ejercicio económico anterior, a partir de marzo de 2006 se procede a cobrar \$ 0,03 centavos por galón a ciertos clientes que en mi opinión, es posible hacerlo en razón de su bajo consumo mensual, distancia de traslado del combustible y calidad de vías de acceso.



De otra parte como puede apreciarse en el detalle de gastos de administración, en la subcuenta de Mantenimiento de vehículos el valor de US \$ 21.541,83 es alto, sin embargo debemos tolerarlo en razón de contar con vehículos con muchos años de servicios. A fin de corregir esto, a la fecha se ha pagado al Consorcio del Pichincha la suma de \$ 13.675,00 con el propósito de adquirir un vehículo nuevo que reemplace a uno de los actuales, específicamente al Ford-600.

La reducción en el cupo mensual de combustible de 198.000 Glns. en el año 2005 a 188.000 en el año 2006, incide también, en el resultado que a 31 de Diciembre de 2006 se establece.

Una vez concluido el ejercicio económico del año 2006, en resumen los valores expresados en Estado de Ganancias y Pérdidas y Balance General, es oportuno y de Ley analizar índices financieros de importancia.

Estos indicadores nos muestran la situación financiera, de solvencia, de rentabilidad, de solidez y de endeudamiento, de forma tal que sea posible proyectar para el año siguiente un mejoramiento global.

1.- <u>INDICE DE SOLVENCIA</u>	<u>2006</u>	<u>2005</u>	<u>Diferencia</u>
<u>Activo Corriente</u>	<u>104.622</u> 0,69%	<u>82.806,88</u> 0,70%	(1%)
<u>Pasivo Corriente</u>	<u>151.023</u>	<u>118.190,31</u>	

Los activos realizables de la empresa valorados al término del año 2006, nos permite saber que contamos con \$ 0,69, por cada dólar que se debe, según el pasivo corriente. Si consideramos que la empresa se inicia y crece sin mayor capital de trabajo u operacional, éste resultado es aceptable.

2.- INDICE DE RENTABILIDAD SOBRE VENTAS

<u>Utilidad Neta Operacional</u>	<u>673,01</u>	0,003%	<u>(5.679,20)</u>	(0.0026%)	0.0003%
<u>Ventas Netas</u>	<u>2.076.436,23</u>		<u>2.158.363,68</u>		

El resultado positivo de el año 2006, nos permite reconocer que hemos superado la parte negativa del año 2005. Esto como consecuencia de algunos ajustes que permiten mejorar los ingresos anuales. Este porcentaje de 0.0003% no es razonable, si consideramos que ésta actividad debe reconocer entre el 2 y 3 % del volumen de ventas netas, sin embargo es importante señalar que los costos que implica entregar a domicilio el combustible y el hecho de contar con vehículos obsoletos, merma considerablemente la rentabilidad. Es importante incrementar el volumen de ventas y mantener los costos fijos, y de ésta forma lograr un mejor índice de rentabilidad.

3.- INDICE DE RENTABILIDAD DE CAPITAL PURO

<u>Utilidad Neta Operacional</u>	<u>673,01</u>	0,02%	<u>(5.679,20)</u>	(0,0026%)	2%
<u>Capital Social</u>	<u>30.000,00</u>		<u>30.000,00</u>		



Es de esperarse un rendimiento del capital puro mayor al expresado (2%) y determinado en éste año. Sin embargo por las razones indicadas y analizadas anteriormente, es justo decir que se recupera éste rendimiento y a futuro superará éste porcentaje.

4.- INDICE DE SOLIDEZ

<u>Patrimonio</u>	<u>95.501,11</u> 0,63%	<u>111.180,31</u> 0,94%	(31%)
<u>Pasivo Exigible</u>	<u>151.023,53</u>	<u>118.190,31</u>	

Si bien existe un incremento en el índice de solidez respecto del año anterior, como consecuencia de iliquidez que soporta la empresa desde sus inicios, el porcentaje de 63% es razonable en caso de necesidades emergentes.

5.- INDICE DE ENDEUDAMIENTO

<u>Pasivo Exigible X 100</u>	<u>151.023,53</u> 61%	<u>118.190,31</u> 64%	(3%)
<u>Activo Total</u>	<u>247.197,65</u>	<u>185.378,86</u>	

El porcentaje de endeudamiento ha decrecido en el año 2006, ubicándose dentro de parámetros normales para una empresa con dos años de vida jurídica y en razón de haber iniciado operaciones sin capital de trabajo.

Del informe presentado, sobre las labores operativas, administrativas y los resultados obtenidos en el ejercicio económico 2006, es necesario recibir de parte de los accionistas, sugerencias e ideas que permitan desarrollar de mejor manera la actividad en el próximo año.

Respecto de el resultado o ganancia del ejercicio, y luego del pago de impuestos y participación de Utilidades a empleados propongo hacer la reserva legal o el saldo se distribuya entre los accionistas de acuerdo a su participación accionaria.

Cordialmente,


Ing. Galo Romero Blacio
GERENTE

