

INFORME DE GERENTE

Señores

MIEMBROS DE LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTA DE DIESEL INDUSTRIAL S.A. DISA

Ciudad

De conformidad con la Ley de Compañías en su artículo N° 126 presento a Ustedes Balance General, Estado de Pérdidas y Ganancias y demás anexos contables que corresponden al Ejercicio Económico comprendido entre el primero de enero y treinta y uno de diciembre del año 2010.

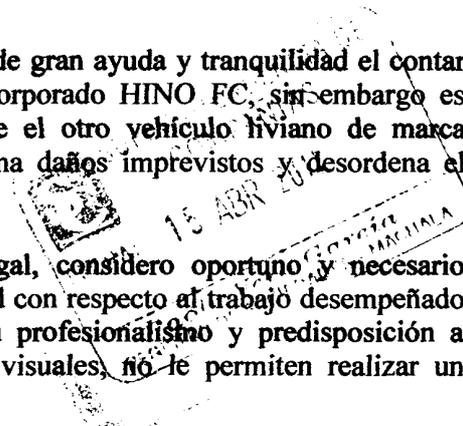
Diesel Industrial S.A. se dedica exclusivamente a la comercialización del segmento industrial de su producto diesel 2. En el año 2009 la venta de 1,106,967 galones significó un promedio de venta de 122,996 galones/mes considerando nueve meses laborados en el año (Marzo a Diciembre). En el año 2010 la venta de este mismo producto asciende a la cantidad de 1,760,986 galones que representa 146,748 galones/mes, lo que significa que recién a esta fecha hemos retomado nuestro nivel de venta que se mantuvo durante el 2008, fecha de la suspensión temporal de actividades. El habernos afiliado a la red de distribución de EP PETROECUADOR, es de mucho apoyo con respecto al abastecimiento normal y el plazo de crédito que proporcionan (4 días).

Cabe la pena mencionar que prácticamente todo el año 2010 (Enero a Noviembre), el transporte de combustible desde la terminal de Pascuales hasta el depósito estuvo a cargo de un tercero, quien realizó su trabajo de manera eficiente y oportuna; aunque en pocas ocasiones existieron pérdidas pequeñas de producto siendo el mismo descontado al momento de cancelar las facturas correspondientes.

Las relaciones laborales al interior de la compañía se mantienen en actitudes cordiales, sin embargo debo recordar que se mantiene vigente la demanda presentada por el ex colaborador Señor Jaime Benitez, la misma que no tiene sentencia alguna hasta la presente fecha.

En referencia a los vehículos de transporte, ha sido de gran ayuda y tranquilidad el contar con un vehículo nuevo como el recientemente incorporado HINO FC, sin embargo es oportuno sugerir a la brevedad posible se renueve el otro vehículo liviano de marca DAIHATSU, debido a su vetustez que nos ocasiona daños imprevistos y desordena el despacho de pedidos.

En mi condición de Gerente y Representante Legal, considero oportuno y necesario transmitir a Ustedes señores accionistas, mi inquietud con respecto al trabajo desempeñado por el Señor Comisario actual. Debo reconocer su profesionalismo y predisposición a trabajar, sin embargo sus deficiencias auditivas y visuales, no le permiten realizar un



trabajo que en mi opinión debe ser mucho más detallado y minucioso, y que avalaría en un momento dado mi gestión. Consecuentemente sugiero analizar la posibilidad de nombrar a otro profesional para el desempeño de esas funciones.

Lo expresado, constituye lo más relevante dentro de las actividades administrativas y operativas de la empresa, procediendo a continuación detallar los índices más relevantes que permiten demostrar numéricamente la situación actual de Diesel Industrial S.A.:

1.- INDICE DE SOLVENCIA:

	2010		2009		Diferencia
<u>Activo Corriente</u>	<u>119,683</u>	1,66%	<u>94,359</u>	1,12 %	0.54%
<u>Pasivo Corriente</u>	<u>72,144</u>		<u>84,354</u>		

Este índice nos demuestra que la compañía tiene la capacidad de respuesta de 1 dólar con 66 centavos por cada dólar de endeudamiento, notable mejoría en comparación con el año 2009

2.- INDICE DE RENTABILIDAD SOBRE VENTAS:

<u>Utilidad Neta Operacional</u>	<u>30,098.04</u>	1.77%	<u>22,748.53</u>	2.1%	(-) 0.04%
<u>Ventas Netas</u>	<u>1,699,717</u>		<u>1,086,099.30</u>		

El aumento considerable en el nivel de ventas provocan el índice resultante, lo que es visible en las actividades de la compañía y en su desarrollo.

3.- INDICE DE RENTABILIDAD DE CAPITAL PURO:

<u>Utilidad Neta Operacional</u>	<u>30,098.04</u>	1.003%	<u>22,748.53</u>	0.75%	0.25%
<u>Capital Social</u>	<u>30,000</u>		<u>30,000</u>		

En relación al 2009, un 0.25% de rentabilidad sobre el capital es evidentemente señal de mejoría avalado por muchos factores.

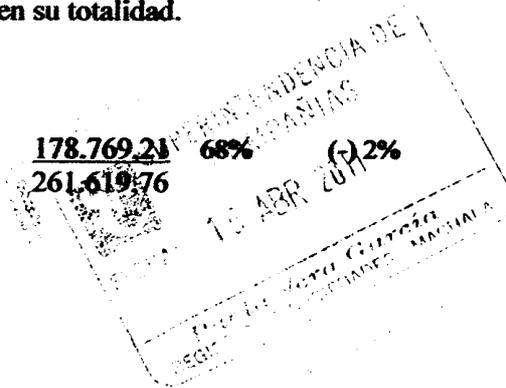
4.- INDICE DE SOLIDEZ:

<u>Patrimonio</u>	<u>78,342.44</u>	0.43%	<u>82,119.17</u>	0,45%	(-) 0.02%
<u>Pasivo Exigible</u>	<u>178,713.15</u>		<u>178.796,21</u>		

A pesar de que el Pasivo exigible se ha mantenido el Patrimonio disminuyo lo que nos indica que un 43% de este puede cubrir el Pasivo en su totalidad.

5.- INDICE DE ENDEUDAMIENTO:

<u>Pasivo Exigible X 100</u>	<u>178,713.15</u>	66%	<u>178.769.21</u>	68%	(-) 2%
<u>Activo Total</u>	<u>269,731.69</u>		<u>261,619.76</u>		



En cuanto a su capacidad de endeudamiento, la compañía no ha variado en relación al 2009, continúa un ligero margen posibilidades de asumir un endeudamiento a corto o largo plazo.

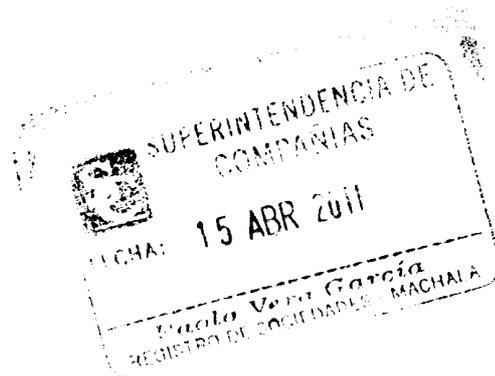
En relación a la utilidad establecida a Diciembre 31 del 2010 según el Estado de Ganancias y Pérdidas (US\$ 29,586.24), y luego de segregar el 15% de Participación a Empleados (US\$ 4,437.94), el 25% de Impuesto a la Renta (US\$ 3,554.88), el 10% de Reserva Legal (US\$ 2,159.34), el 25% de Pérdida del año anterior (US\$ 7,524.51), menos Incremento de Empleados (US\$ 3,916.08), más el Gasto No Deducible (US\$ 511.80); la diferencia o Utilidad Neta, US\$ 8,055.93 sugiero sean repartidas entre los accionistas en proporción a su participación accionaria

Señores accionistas, el presente informe servirá de base para el análisis de las operaciones mostradas en el Balance respecto del Ejercicio del 2009 y, la toma de decisiones referentes al Ejercicio del Año 2010.

Los documentos de soporte que avalan lo informado se encuentran en archivo, y de ser necesario podrá recurrirse a ellos.

Atentamente,


Ed. Dana Romero R.
Gerente General



Machala, 10 de Marzo del 2011