

S O M E L I S A S. A.

INFORME DE LABORES DE GERENCIA GENERAL AÑO 2008

Machala, a 14 de Abril del 2009

Señores
Presidente y Accionistas de S O M E L I S A S.A.
Presente

Estimados Señores:

Señores accionistas, en mi calidad de Gerente General de SOMELISA S.A., me permito informar el resultado de la gestión económica - administrativa desarrollada en el período que terminó el 31 de diciembre del año 2008 con una GANANCIA NETA de USD. \$.673,93 a pesar que incrementaron los ingresos operacionales, de \$.129.486,41 a \$.172.100,80, con una diferencia positiva de USD.\$42.614,39, es decir, en un 32,91 %, con relación al año 2007; y, los COSTOS DE VENTA DE LA PRESTACIÓN DE SERVICIOS, GASTOS OPERACIONALES y más egresos también se incrementaron (\$.53.322,59) en un 45,15%.

El índice de liquidez bajó a 0,51 reflejado en el Capital de Trabajo Negativo en \$.73.274,49, que se disminuye en \$.42.104,95, o sea en un 135,08 % con relación al año próximo anterior que sigue siendo un factor negativo en la toma de decisiones que pesa mucho en los resultados.

POLÍTICAS DE COMPRA: Seguimos con la política aplicada a la compra, principalmente de los repuestos y accesorios para los vehículos, basada en preferir la calidad antes que el precio y la cantidad, manteniendo el mínimo stock, como se puede apreciar en el realizable del Activo Corriente del Balance General, exigiendo siempre las partes utilizadas para proceder a entregar las nuevas.

POLÍTICAS DE VENTAS: La política aplicada en la prestación del servicio de transporte y flete de los vehículos se ha basado en ~~no~~ con preferencia los requerimientos de las Empresas Relacionadas y sin desmerecer su importancia, luego, a los Clientes particulares.

DE LOS ESTADOS FINANCIEROS:

Nuestro gran problema sigue siendo la falta de liquidez, ~~que~~ terminamos con un Capital de Trabajo más negativo que el año anterior (2007) con USD. \$.73.274,49,

Los estados financieros del ejercicio 2008 se han realizado oportunamente, con anexos que nos proporcionan información valiosa para poder tomar decisiones con el mayor acierto posible, en función de los cual se decidió adquirir un vehículos como es el Cabezal IVECO en el mes de Abril, con un precio de adquisición de \$.60.000,00. con el cual se ha podido prestar más oportuna y eficientemente los servicios a los Clientes.

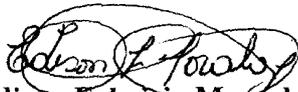
POLÍTICAS DE PERSONAL: Siempre se ha considerado a la selección de personal como el factor más importante del proceso administrativo, para lo cual se considera los valores y capacidad dentro de cada puesto de trabajo. Como política de la empresa se ha establecido la prioridad en el pago al personal por lo que se realiza los pagos en forma oportuna y de acuerdo a lo que disponen las correspondientes leyes del País. Se ha cumplido con todas las obligaciones laborales, de tal manera que estamos al día con los pagos de los aportes al IESS, como lo estamos también con el Servicio de Rentas Internas, con quien se cumple mes a mes con las declaraciones de la información sobre las obligaciones tributarias.

Señores Accionistas, todas las políticas establecida por ustedes han sido cumplidas optando por esa conducta de la mejor manera.

Los Estados Financieros con sus correspondientes anexos cuentan con la información suficiente y en forma detallada; sin embargo, estaré presto para dar mayores explicaciones a cualquier inquietud, expresando mis agradecimientos por su confianza depositada en mi persona.

Atentamente,

Por. **SOMELISA S. A.**



Edison Fabricio Motocho Gonzabay
GERENTE GENERAL

