

**NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS**

**DIANA FOOD ECUADOR S.A.**

**AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2018**

**RUC NO. 0790099915001**

**EXP. NO. 38212**

**LA PEÑA - PASAJE -EL ORO  
ECUADOR**

**LA PEÑA, 05 DE ABRIL DE 2019**

*M*

## ESTADO DE SITUACION FINANCIERA

Expresado en US \$

	<u>2018</u>	<u>2017</u>
<b><u>ACTIVOS</u></b>		
<b><u>ACTIVO CORRIENTE</u></b>		
Efectivo y Equivalente de Efectivo	160.729	119.573
Cuentas por Cobrar	2.264.522	2.252.090
Inventarios	3.241.051	2.988.117
Gastos Pagados por Anticipado	34.629	33.132
Impuestos por Recuperar	1.224.552	418.686
<b>Total Activos corrientes</b>	<b>6.925.483</b>	<b>5.811.600</b>
<b><u>ACTIVOS NO CORRIENTES</u></b>		
Propiedades, Planta y Equipos	20.009.179	14.213.898
Otros Activos	70.166	74.240
<b>Total Activos no corrientes</b>	<b>20.079.345</b>	<b>14.288.138</b>
<b>TOTAL ACTIVOS</b>	<b>27.004.828</b>	<b>20.099.738</b>
<b><u>PASIVO</u></b>		
<b><u>PASIVO CORRIENTE</u></b>		
Cuentas por Pagar	1.755.290	1.130.741
Obligaciones Tributarias	865.229	162.408
Obligaciones acumuladas	692.494	403.886
<b>Total Pasivos Corrientes</b>	<b>3.313.013</b>	<b>1.697.035</b>
<b><u>PASIVO NO CORRIENTE</u></b>		
Prestamos	8.900.000	4.700.000
Obligaciones por Beneficios Definidos	705.687	691.245
<b>Total Pasivos No Corrientes</b>	<b>9.605.687</b>	<b>5.391.245</b>
<b>TOTAL PASIVOS</b>	<b>12.918.700</b>	<b>7.088.280</b>
<b><u>PATRIMONIO</u></b>		
Capital Social	11.021.888	11.021.888
Reservas	385.911	368.931
Resultados Acumulados	1.543.849	1.421.858
Utilidad del periodo	1.134.480	198.779
<b>Total Patrimonio</b>	<b>14.086.128</b>	<b>13.011.456</b>
<b>TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO</b>	<b>27.004.828</b>	<b>20.099.736</b>

## ESTADO DE RESULTADO INTEGRAL

### AÑO TERMINADO AL 31 DE DICIEMBRE

Expresado en US \$	<u>2018</u>	<u>2017</u>
<b>INGRESOS</b>	21.466.863	17.855.372
OTROS INGRESOS	213.945	381.393
COSTO DE VENTAS	-15.979.481	-14.835.242
<b>MARGEN BRUTO</b>	<u>5.701.327</u>	<u>3.401.523</u>
<b>GASTOS</b>		
Gastos de Ventas	-833.666	-791.003
Gastos de Administrativos	-3.007.293	-2.069.248
Gastos Financieros	-149.017	-131.566
<b>TOTAL</b>	<u>-3.989.976</u>	<u>-2.991.817</u>
<b>UTILIDAD ANTE EL I / R</b>	1.711.351	409.706
Menos:		
Impuesto a la Renta	<u>-573.939</u>	<u>-239.913</u>
Mas:		
(Perdida) Ganancia Actuarial	-2.932	28.986
<b>UTILIDAD DEL AÑO Y TOTAL</b>	<u>1.134.480</u>	<u>198.779</u>
<b>RESULTADO INTEGRAL DEL AÑO</b>		

## ESTADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO

Expresado en US \$	<u>Capital</u> <u>Social</u>	<u>Reservas</u>	<u>Reservas</u> <u>Capital</u>	<u>Otros</u> <u>Result. Integr</u>	<u>Déficit</u> <u>Acumulado</u>	<u>Total</u>
<b><u>ENERO 1, 2018</u></b>	11.021.888	368.931	4.542.232	28.986	-2.950.581	13.011.456
Utilidad Neta						
Aprobación		16.980			-16.980	0
Perdida Actuarial				-2.932		-2.932
Otros Ajustes					-59.808	-59.808
Utilidad Neta					1.137.412	1.137.412
<b><u>DICIEMBRE 31, 2018</u></b>	<b><u>11.021.888</u></b>	<b><u>385.911</u></b>	<b><u>4.542.232</u></b>	<b><u>26.054</u></b>	<b><u>-1.889.957</u></b>	<b><u>14.086.128</u></b>

## FLUJOS DE EFECTIVO

<u>POR EL AÑO TERMINADO AL 31 DE DICIEMBRE</u>		
Expresado en US \$	<u>2018</u>	<u>2017</u>
<b><u>FLUJOS DE EFECTIVO DE ACTIVIDADES DE OPERACIÓN</u></b>		
Recibido de compañías relacionadas y clientes	21.573.265	17.910.678
Pagos a Proveedores y Empleados	(18.547.636)	(17.448.567)
Otros Ingresos (gastos), netos	131.010	297.394
Impuesto a la Renta, neto	(253.056)	(198.017)
<b>Flujo neto de efectivo proveniente de actividades de operación</b>	<b>2.903.583</b>	<b>561.488</b>
<b><u>FLUJOS DE EFECTIVO PARA ACTIVIDADES DE INVERSIÓN</u></b>		
Adquisición de propiedades, planta y equipos	(7.264.625)	(3.650.964)
<b><u>FLUJOS DE EFECTIVO PARA ACTIVIDADES DE FINANCIAMIENTO</u></b>		
Prestamos recibidos	4.200.000	3.000.000
Pago de Intereses	(50.858)	(45.214)
<b><u>EFECTIVO Y BANCOS:</u></b>		
Incremento neto en efectivo y bancos	41.156	96.687
Saldos al comienzo del año	119.573	22.886
<b>SALDOS AL FINAL DEL AÑO</b>	<b>160.729</b>	<b>119.573</b>

## **Diana-Food Ecuador S. A.**

### **Notas a los estados financieros**

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017

Expresadas en Dólares de E.U.A.

#### **1. OPERACIONES**

Diana-Food Ecuador S. A. se constituyó en abril 21 de 1998. Con fecha 30 de enero de 2017, mediante Junta General Universal y Extraordinaria de Accionistas se resolvió realizar el cambio de denominación de Confoco S. A. a Diana-Food Ecuador S. A. y reformar los estatutos sociales de la Compañía. Con fecha 3 de agosto de 2017, mediante resolución SCVS-IRM-2017-00002961 emitida por la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros, aprueba el cambio de denominación social.

La actividad principal de la compañía es la producción, elaboración, envasado y comercialización de deshidratados y puré de banano, así como otras frutas tropicales. Durante el año 2018, el 90% de sus ingresos se originaron con partes relacionadas (83% en el año 2017).

#### **2. BASES DE PREPARACIÓN Y PRESENTACIÓN DE ESTADOS FINANCIEROS**

Los estados financieros fueron preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera "NIIF".

Los presentes estados financieros han sido preparados en base al costo histórico, excepto por las obligaciones por beneficios a empleados largo plazo que son valorizadas en base a métodos actuariales, a partir de los registros de contabilidad mantenidos por la Compañía. Los estados financieros se presentan en Dólares de E.U.A. que es la moneda de curso legal en Ecuador.

#### **3. RESUMEN DE POLÍTICAS CONTABLES SIGNIFICATIVAS**

Las principales políticas de contabilidad aplicadas por la Compañía en la preparación de sus estados financieros son las siguientes:

##### **(a) Efectivo en caja y bancos-**

El efectivo en caja y bancos presentado en el estado de situación financiera se presenta al costo y no está sujeto a un riesgo significativo de cambios en su valor.

##### **(b) Instrumentos financieros-**

###### **Activos financieros y pasivos financieros**

Un instrumento financiero es cualquier contrato que da lugar a un activo financiero de una entidad y un pasivo financiero o instrumento de patrimonio de otra entidad.

##### **(i) Activos financieros**

###### **Reconocimiento inicial y medición-**

Los activos financieros se clasifican al momento del reconocimiento inicial al:

- Costo amortizado
- Valor razonable a través de otros resultados integrales
- Valor razonable con cambios en resultados del año

La clasificación de los activos financieros en el momento del reconocimiento inicial depende de las características contractuales del flujo de efectivo de los activos financieros y del modelo de negocios de la Compañía para la gestión de cada activo financiero. Con la excepción de las cuentas por cobrar comerciales que no contienen un componente de financiamiento significativo o para las cuales la Compañía ha aplicado el recurso práctico.

Para que un activo financiero sea clasificado y medido al costo amortizado o a valor razonable a través de otros resultados integrales, es necesario que estos otorguen el derecho a la Compañía a flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal e intereses (SPPI por sus siglas en inglés) sobre el monto vigente del capital (principal). Esta evaluación se conoce como la prueba "SPPI" y se realiza a nivel de cada instrumento.

#### **Medición posterior**

Para efectos de la medición posterior, los activos financieros se clasifican en cuatro categorías:

- Activos financieros a costo amortizado (instrumentos de deuda)
- Activos financieros a valor razonable a través de otros resultados integrales (instrumentos de deuda)
- Activos financieros a valor razonable a través de otros resultados integrales (instrumentos de patrimonio)
- Activos financieros a valor razonable con cambios en resultado

Los activos financieros de la Compañía corresponden a efectivo en caja y bancos, cuentas por cobrar comerciales, cuentas por cobrar a partes relacionadas y otras cuentas por cobrar (activos financieros a costo amortizado).

#### *Activos financieros a costo amortizado (instrumentos de deuda)*

Esta categoría es la más relevante para la Compañía y mide sus activos financieros a costo amortizado, si ambas de las siguientes condiciones se cumplen:

- El activo financiero se mantiene dentro de un modelo de negocio con el objetivo de recuperar los flujos de efectivo contractuales a través del cobro, y
- Los términos contractuales del activo financiero dan lugar en fechas específicas a los flujos de efectivo que son exclusivamente pagos del principal e intereses sobre el capital (principal) pendiente de pago.

Los activos financieros a costo amortizado se miden posteriormente utilizando el método de interés efectivo y están sujetos a deterioro. Las ganancias y pérdidas se reconocen en resultados cuando el activo se da de baja, es modificado o deteriorado.

#### **Baja de activos financieros**

Un activo financiero (o, de corresponder, parte de un activo financiero o parte de un grupo de activos financieros similares) se da de baja cuando:

- Expiren los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo del activo.

- Se transfieran los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo del activo o se asuma una obligación de pagar a un tercero la totalidad de los flujos de efectivo sin una demora significativa, (a) través de un acuerdo de transferencia, y se hayan transferido sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad del activo, (b) no se hayan ni transferido ni retenido sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad del activo, pero se haya transferido el control del mismo.

Cuando la Compañía haya transferido sus derechos contractuales de recibir los flujos de efectivo de un activo, o haya celebrado un acuerdo de transferencia pero no haya ni transferido ni retenido sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad del activo, ni haya transferido el control del mismo, el activo se continúa reconociendo en la medida de la implicación continuada de la Compañía sobre el activo. En ese caso, la Compañía también reconoce el pasivo relacionado. El activo transferido y el pasivo relacionado se miden de una manera que reflejen los derechos y las obligaciones que la Compañía ha retenido.

Una implicación continuada que tome la forma de una garantía sobre el activo transferido se mide como el menor importe entre el importe original en libros del activo, y el importe máximo de contraprestación que la Compañía sería requerida a devolver.

#### **Deterioro de activos financieros**

La Compañía reconoce una provisión para pérdidas crediticias esperadas (PCE) para todos los instrumentos de deuda que no se mantengan a valor razonable con cambios a resultados.

Las pérdidas crediticias esperadas (PCE) se basan en la diferencia entre los flujos de efectivo contractuales conforme los acuerdos con clientes y todos los flujos de efectivo que la Compañía espera recibir, descontados a la tasa de interés efectiva original. Los flujos de efectivo esperados incluirán flujos de efectivo por la venta o recuperación de valores por garantías otorgadas por clientes u otras mejoras crediticias que son parte integral de los términos contractuales.

Las pérdidas crediticias esperadas se reconocen de acuerdo a dos enfoques:

- Enfoque general, aplicado para todos los activos financieros excepto cuentas por cobrar comerciales y activos contractuales
- Enfoque simplificado aplicado para cuentas por cobrar comerciales y activos contractuales.

## **(ii) Pasivos financieros-**

### **Reconocimiento inicial y medición**

Los pasivos financieros se clasifican al momento de su reconocimiento inicial, como pasivos financieros a valor razonable con cambios en resultados y préstamos y cuentas por pagar, o como derivados designados como instrumentos de cobertura en una cobertura efectiva.

Todos los pasivos financieros se reconocen inicialmente a su valor razonable más los costos de transacción directamente atribuibles, en el caso de préstamos y cuentas por pagar se reconocen al costo amortizado.

### **Medición posterior**

La medición posterior de los pasivos financieros depende de su clasificación. Los pasivos financieros de la Compañía corresponden a préstamos y cuentas por pagar.

#### *Préstamos y cuentas por pagar*

Esta es la categoría más relevante para la Compañía. Después del reconocimiento inicial, se miden al costo amortizado utilizando el método de la tasa de interés efectivo. Las ganancias y pérdidas se reconocen en el estado de resultados integrales cuando los pasivos se dan de baja, así como a través del proceso de amortización bajo el método de la tasa de interés efectiva.

El costo amortizado se calcula tomando en cuenta cualquier descuento o prima en la adquisición y las tarifas o costos que son parte integrante de la determinación de la tasa de interés efectiva del pasivo financiero. La amortización de la tasa de interés efectiva, se incluye como costos financieros en el estado de resultados integrales.

La Compañía mantiene en esta categoría acreedores comerciales y otras cuentas por pagar y cuentas por pagar a partes relacionadas.

### **Baja de pasivos financieros**

Un pasivo financiero es dado de baja cuando la obligación especificada en el correspondiente contrato haya sido pagada o cancelada, o haya expirado.

Cuando un pasivo financiero existente es reemplazado por otro del mismo acreedor en términos sustancialmente diferentes, o los términos existentes se modifican sustancialmente, tal intercambio o modificación se trata como la baja de la deuda original y el reconocimiento de una nueva deuda. La diferencia en los valores en libros se reconoce en el estado de resultados integrales.

### **(iii) Compensación de instrumentos financieros**

Los activos y pasivos financieros se compensan y el monto neto se presenta en el estado de situación financiera, cuando se tiene el derecho legal de compensarlos y la gerencia tiene la intención de cancelarlos sobre una base neta o de realizar el activo y cancelar el pasivo simultáneamente.

### **(c) Inventarios**

Los inventarios están valorados al costo promedio o al valor neto de realización, el menor, excepto importaciones en tránsito que se registran al costo. El valor neto de realización se determina en base al precio de venta en el curso ordinario del negocio, menos los costos estimados de terminación y venta.

El inventario de materia prima, materiales de empaque y otros suministros se registran al costo de compra y el inventario de productos terminados y trabajo en proceso incluye costos de materiales directos, mano de obra y una proporción de costos de manufactura basados en la capacidad operativa de la planta.

### **(d) Propiedad, planta y equipos-**

La propiedad, planta y equipos son medidos al costo de adquisición, menos depreciación acumulada y pérdida por deterioro cuando esta última corresponda.

El costo inicial de la propiedad, planta y equipos comprende su precio de compra, incluyendo aranceles e impuestos de compra no reembolsables y cualquier costo necesario para poner dicho activo en operación y, en el caso de activos que califican, el costo de financiamiento. El precio de compra es el importe total pagado y el valor razonable de cualquier otra contraprestación entregada para adquirir el activo. Dicho costo también incluye el desembolso relacionado con una mejora sustancial y el costo incurrido en reemplazar partes de las maquinarias, mobiliario y equipos, siempre y cuando se cumplan con los criterios de reconocimiento, castigándose el valor en libros del componente que se reemplaza. Los costos de reparación y mantenimiento rutinarios son reconocidos como gastos según se incurren. Los costos de reparaciones mayores se capitalizan.

Los bienes clasificados como propiedad, planta y equipos se deprecian en forma lineal, a lo largo de su vida útil, la que se expresa en años. A continuación se presenta una descripción de las estimaciones de vida útil para estos activos.

	<u>Años</u>
Edificios	20-50
Maquinarias y equipos	10-20
Muebles y enseres	10
Vehículos	5
Equipos de cómputos	<u>3-5</u>

La vida útil, valores residuales y el método de depreciación seleccionados son revisados y ajustados si fuera necesario, a la fecha de cada estado de situación financiera para asegurar que el método y el período de la depreciación sean consistentes con el beneficio económico y las expectativas de vida de las partidas de propiedad, planta y equipos.

Una partida de propiedad, planta y equipos es retirada al momento de su disposición o cuando no se esperan beneficios económicos de su uso o disposición posterior. Cualquier ganancia o pérdida que surja al momento del retiro del activo fijo (calculada como la diferencia entre los ingresos por la venta y el valor en libros del activo) es incluida en el estado de resultados integrales en el año en que se retira el activo.

**(e) Deterioro de activos no financieros-**

La Compañía evalúa a fin de cada año si existe algún indicio de que el valor de sus activos no financieros se ha deteriorado. Si existe tal indicio, la Compañía hace un estimado del importe recuperable del activo. El importe recuperable del activo es el mayor entre su valor razonable menos los costos de venta y su valor en uso, y es determinado para cada activo individual, a menos que el activo no genere flujos de efectivo que sean largamente independientes de otros activos o grupos de activos. Cuando el valor en libros de un activo excede su importe recuperable, se considera que el activo ha perdido valor y es reducido a ese importe recuperable. Para determinar el valor en uso, los flujos de efectivo futuros estimados son descontados a su valor presente usando una tasa de descuento que refleja la evaluación actual del mercado del valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos del activo. Para la determinación del valor razonable menos los costos de venta, se toman en cuenta operaciones recientes del mercado, si las hubiera. Si no pueden identificarse este tipo de operaciones, se utiliza el modelo de valoración que resulte más apropiado. Estos cálculos se verifican contra múltiples de valoración,

cotizaciones de acciones y otros indicadores disponibles de valor razonable. Las pérdidas por deterioro son reconocidos en el estado de resultados integrales.

**(f) Beneficios a empleados-**

**Corto plazo**

Son beneficios cuyo pago es liquidado hasta el término de los doce meses siguientes al cierre del período en el que los empleados han prestado los servicios, se reconocerán como un gasto por el valor (sin descontar) de los beneficios a corto plazo que se han de pagar por tales servicios.

Como parte de los beneficios de corto plazo se incluye la participación a trabajadores, que se calcula aplicando el 15% sobre la utilidad contable.

**Largo plazo**

La Compañía, según las leyes laborales vigentes, mantiene un plan de jubilación patronal y desahucio que se registra con cargo a resultados del año y su pasivo representa el valor presente de las obligaciones a la fecha del estado de situación financiera, que se determina anualmente con base a estudios actuariales realizados por un perito independiente, usando el método de unidad de crédito proyectado. El valor presente de las obligaciones de beneficios definidos se determina descontando los flujos de salida de efectivo estimados.

La política contable de la Compañía para los planes de largo plazo por beneficios a empleados es reconocer las pérdidas y ganancias actuariales en los otros resultados integrales en el período en el que ocurren.

**(g) Impuestos-**

**Impuesto a la renta corriente**

El activo o pasivo por impuesto a la renta corriente es medido como el importe esperado que sea recuperado de o pagado a las autoridades tributarias. El impuesto a la renta es calculado sobre la base de la información financiera de la Compañía. Las tasas de impuesto a la renta y regulaciones fiscales empleadas en el cálculo de dichos importes son las que están vigentes a la fecha de cierre de cada año.

**Impuesto a la renta diferido**

El impuesto a la renta para los períodos futuros es reconocido usando el método del pasivo sobre las diferencias temporarias entre la base tributaria y contable de los activos y pasivos en la fecha del estado de situación financiera.

Los pasivos por impuesto diferido se reconocen para todas las diferencias temporarias imponibles.

Los activos por impuesto diferido se reconocen para todas las diferencias temporarias deducibles y por la compensación futura de créditos fiscales y pérdidas tributarias amortizables, en la medida en que sea probable la existencia de utilidad tributaria futura contra las cuales se puedan imputar esos créditos fiscales o pérdidas tributarias amortizables.

El importe en libros de los activos por impuesto diferido se revisa en cada fecha del estado de situación

financiera y se reduce en la medida en que ya no sea probable que exista suficiente ganancia impositiva futura para permitir que se utilice la totalidad o una parte de dichos activos. Los activos por impuesto diferido no reconocidos se reevalúan en cada fecha del estado de situación financiera y se reconocen en la medida en que se torne probable que la utilidad tributaria futura permita recuperar dichos activos.

Los activos y pasivos por impuesto diferido se miden a las tasas impositivas que se espera sean de aplicación en el período en el que el activo se realice o el pasivo se cancele, de conformidad con las disposiciones legales vigentes.

El impuesto diferido relacionado con las partidas no reconocidas en el estado de situación financiera se reconoce fuera de éste. Estas partidas se reconocen en correlación con la transacción subyacente con la que se relaciona, ya sea en el otro resultado integral o directamente en el patrimonio.

Los activos y pasivos por impuesto diferido se compensan si existe un derecho legalmente exigible de compensar los activos impositivos corrientes contra los pasivos impositivos corrientes, y si los impuestos diferidos se relacionan con la misma entidad sujeta al impuesto y con la misma autoridad tributaria.

El activo por impuesto diferido no se descuenta a su valor actual y se clasifica como no corriente.

#### **Impuesto sobre las ventas**

Los ingresos de actividades ordinarias, los gastos y los activos se reconocen excluyendo el importe de cualquier impuesto sobre las ventas (ej. Impuesto al valor agregado), salvo:

- Cuando el impuesto sobre las ventas incurrido en una adquisición de activos o en una prestación de servicios no resulte recuperable de la autoridad fiscal, en cuyo caso ese impuesto se reconoce como parte del costo de adquisición del activo o como parte del gasto, según corresponda;
- Las cuentas por cobrar y por pagar que ya estén expresadas incluyendo el importe de impuestos sobre las ventas.

El importe neto del impuesto sobre las ventas que se espera recuperar de, o que corresponda pagar a la autoridad fiscal, se presenta como una cuenta por cobrar o una cuenta por pagar en el estado de situación financiera, según corresponda.

#### **(h) Capital social-**

El capital social se mide a su valor nominal para todas las acciones emitidas.

#### **(i) Reconocimiento de Ingresos – provenientes de acuerdos con clientes-**

Los ingresos de la Compañía corresponden a la venta de deshidratados y puré de banano, así como otras frutas tropicales, los ingresos por acuerdos con clientes se reconocen cuando el control de los bienes se transfiere al cliente por una cantidad que refleje la contraprestación a la que la Compañía espera tener derecho a cambio de la entrega de estos bienes. El plazo normal de crédito es de 30 a 60 días a partir de la entrega de estos bienes.

Al determinar el precio de transacción para la venta del inventario, la Compañía evalúa los efectos de contraprestaciones variables, la existencia de componentes financieros significativos, contraprestación no monetaria, y pagos efectuados al cliente.

- **Consideración variable**

La Compañía evalúa la existencia de un monto variable dentro de sus acuerdos con clientes y estima el monto de la contraprestación a la que tendrá derecho a cambio de transferir los bienes al cliente. La contraprestación variable es estimada al inicio del acuerdo y se limita su reconocimiento hasta que sea altamente probable que no ocurra una reversión significativa del importe de ingresos ordinarios.

Los acuerdos con clientes proporcionan a los clientes un derecho de devolución. Los derechos de devolución dan lugar a contraprestaciones variables.

*Derechos de devolución*

Los acuerdos con clientes otorgan el derecho a devolver los productos dentro de un período específico conforme la oferta comercial de la Compañía. La Compañía utiliza el método del valor esperado para estimar el inventario que será devuelto.

Conforme NIIF 15, la Compañía debe reconocer esta consideración variable como una obligación de desempeño independiente y debe asignar un valor de ingreso a esta, de acuerdo al enfoque de valor esperado sobre los bienes que se espera que sean devueltos en el futuro conforme la oferta comercial de la Compañía.

De la evaluación efectuada por la Compañía, las devoluciones presentadas son reconocidas en cada período y no se espera reconocer un pasivo por derechos de devolución / reembolsos del inventario vendido (y el correspondiente ajuste al costo de ventas)

- **Componente de financiamiento significativo**

Las ventas efectuadas por la Compañía son al corto plazo, en el cual la recuperación de la contraprestación a recibir es efectuada en un periodo menor a 12 meses, desde la transferencia del control del bien al cliente y el periodo de cobro especificado, conforme lo establece NIIF 15, por lo que no habría un componente de financiamiento significativo. Utilizando la solución práctica en la NIIF 15, la Compañía no ajusta el importe de la contraprestación por los efectos del componente de financiación si espera, al inicio del contrato, que el período entre la transferencia del bien o servicio al cliente y la correspondiente fecha de pago del cliente sea de un año o menos.

**Estimaciones y supuestos significativos bajo NIIF 15**

La Compañía para aplicar NIIF 15 realiza los siguientes juicios y supuestos significativos:

*Identificación de obligaciones de desempeño*

La Compañía proporciona venta de bienes que se combina junto con la prestación del servicio de transporte a un cliente. Los bienes y servicios forman parte del intercambio negociado entre la Compañía y el cliente a cambio de una contraprestación variable.

La Compañía determinó que tanto la venta de bienes como el servicio de transporte de mercadería no pueden ser distintos el uno del otro. El hecho de que la Compañía venda los bienes y preste el servicio de transporte y que no se negocien por separado indica que el cliente no se puede beneficiar de uno de ellos por sí solo. La Compañía determina que el compromiso de transferir los bienes y brindar el transporte no son distintos dentro del contexto del acuerdo. Para la Compañía, la venta y transporte del bien, generalmente, se realiza cuando se entrega el bien en la locación acordada con el cliente, lo cual

impide la contabilización de cada obligación de desempeño ya que se reconoce en el contexto del contrato, como una única obligación porque la aceptación del cliente se da sólo una vez que se entrega los bienes al cliente en la locación acordada.

*Principal versus agente*

La Compañía ha evaluado sus acuerdos con clientes en relación a las obligaciones de desempeño que tiene con éstos, y ha concluido que en todas estas obligaciones la Compañía actúa como principal, por las siguientes consideraciones:

- El inventario es controlado por la Compañía hasta el momento en que este es entregado al cliente, por tanto el riesgo del inventario es de la Compañía.
- La Compañía tiene el riesgo de la recuperación del crédito otorgado al cliente.
- La Compañía tiene el derecho para definir el precio de venta al cual será entregado cada obligación de desempeño.

**(j) Reconocimiento de costos y gastos**

Los costos y gastos se reconocen a medida que se devengan, independientemente del momento en que se pagan y se registran en los periodos con los cuales se relacionan.

**(k) Clasificación de saldos en corriente-no corriente**

La Compañía presenta los activos y pasivos en el estado de situación financiera en base a la clasificación de corrientes o no corrientes. Un activo se clasifica como corriente cuando:

- Se espera realizarlo, o se pretende venderlo o consumirlo, en su ciclo normal de explotación;
- Se mantiene principalmente con fines de negociación;
- Se espera realizar el activo dentro de los doce meses siguientes a la fecha del periodo sobre el que se informa, o;
- Es efectivo o equivalente de efectivo, a menos que tenga restricciones, para ser intercambiado o usado para cancelar un pasivo al menos durante doce meses a partir de la fecha del periodo sobre el que se informa.

El resto de los activos se clasifican como no corrientes.

Un pasivo se clasifica como corriente cuando:

- Se espera sea cancelado en el ciclo normal de explotación;
- Se mantiene principalmente con fines de negociación;
- Deba liquidarse durante los doce meses siguientes a la fecha del periodo sobre el que se informa, o;
- No tenga un derecho incondicional para aplazar su cancelación, al menos, durante los doce meses siguientes a la fecha del periodo sobre el que se informa.

La Compañía clasifica el resto de sus pasivos como no corrientes.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se clasifican como activos y pasivos no corrientes.

(I) **Valor razonable-**

La Compañía mide sus instrumentos financieros al valor razonable en cada fecha del estado de situación financiera.

El valor razonable es el precio que se recibiría por vender un activo o que se pagaría al transferir un pasivo en una transacción ordenada entre participantes de un mercado a la fecha de medición. La medición al valor razonable se basa en el supuesto de que la transacción para vender el activo o transferir el pasivo tiene lugar, ya sea:

- En el mercado principal para el activo o pasivo, o
- En ausencia de un mercado principal, en el mercado más ventajoso para el activo o pasivo.

El mercado principal o más ventajoso debe ser accesible por la Compañía.

El valor razonable de un activo o pasivo se mide utilizando los supuestos que los participantes en el mercado usarían al ponerle valor al activo o pasivo, asumiendo que los participantes en el mercado actúan en su mejor interés económico.

La medición del valor razonable de activos no financieros toma en consideración la capacidad de un participante en el mercado para generar beneficios económicos mediante el mayor y mejor uso del activo o vendiéndolo a otro participante en el mercado que usaría el activo de la mejor manera posible.

La Compañía utiliza técnicas de valuación que son apropiadas en las circunstancias y por las cuales tiene suficiente información disponible para medir al valor razonable, maximizando el uso de datos observables relevantes y minimizando el uso de datos no observables.

Todos los activos y pasivos por los cuales se determinan o revelan valores razonables en los estados financieros son clasificados dentro de la jerarquía de valor razonable, descrito a continuación, en base al nivel más bajo de los datos usados que sean significativos para la medición al valor razonable como un todo:

- Nivel 1 - Precios cotizados (no ajustados) en mercados activos para activos o pasivos idénticos.
- Nivel 2 - Técnicas de valuación por las cuales el nivel más bajo de información que es significativo para la medición al valor razonable es directa o indirectamente observable.
- Nivel 3 - Técnicas de valuación por las cuales el nivel más bajo de información que es significativo para la medición al valor razonable no es observable.

Para los activos y pasivos que son reconocidos al valor razonable en los estados financieros sobre una base recurrente, la Compañía determina si se han producido transferencias entre los diferentes niveles dentro de la jerarquía mediante la revisión de la categorización al final de cada período de reporte.

La gerencia de la Compañía determina las políticas y procedimientos para mediciones al valor razonable recurrentes y no recurrentes. A cada fecha de reporte, la gerencia analiza los movimientos en los valores de los activos y pasivos que deben ser valorizados de acuerdo con las políticas contables de la Compañía.

Para propósitos de las revelaciones de valor razonable, la Compañía ha determinado las clases de activos y pasivos sobre la base de su naturaleza, características y riesgos y el nivel de la jerarquía de valor razonable tal como se explicó anteriormente.

**(m) Reclasificaciones-**

Ciertas cifras de los estados financieros al 31 de diciembre de 2017 correspondientes a obras en curso, fueron reclasificadas para hacerlas comparables con los saldos de los estados financieros al 31 de diciembre de 2018.

**4. USO DE ESTIMACIONES Y SUPUESTOS SIGNIFICATIVOS**

Varios de los importes incluidos en los estados financieros implican el uso de criterios y estimaciones. Estos criterios y estimaciones se efectuaron sobre la base de su mejor conocimiento de los hechos relevantes y circunstancias, tomando en cuenta la experiencia previa; sin embargo, los resultados finales podrán diferir de las estimaciones incluidas en los estados financieros. El detalle de estos criterios y estimaciones están incluidos en las políticas contables o las notas a los estados financieros.

La preparación de los estados financieros incluye los siguientes criterios y estimaciones significativas utilizadas por la gerencia:

**Obligaciones por beneficios a empleados**

El valor presente de las obligaciones de planes de pensión y beneficios por terminación de empleo, se determina mediante valuaciones actuariales. Las valuaciones actuariales implican varias suposiciones que podrían diferir de los acontecimientos que efectivamente tendrán lugar en el futuro. Estas suposiciones incluyen la determinación de la tasa de descuento, los aumentos salariales futuros, los índices de mortalidad y los aumentos futuros de las pensiones. Debido a la complejidad de la valuación, las suposiciones subyacentes y su naturaleza de largo plazo, las obligaciones por beneficios definidos son extremadamente sensibles a los cambios en estas suposiciones. Todas estas suposiciones se revisan a cada fecha de cierre del periodo sobre el que se informa.

Para la determinación de la tasa de descuento, el perito consideró las tasas de interés de los bonos corporativos de alta calidad en el mercado de E.U.A.

El índice de mortalidad se basa en las tablas biométricas de experiencia ecuatoriana publicadas por el Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social (IESS) según Registro Oficial No. 650 del 28 de agosto de 2002. Los aumentos futuros de salarios y pensiones se basan en los índices de inflación futuros esperados para el país.

**Vida útil de propiedad, planta y equipo e intangibles-**

La propiedad, planta y equipo e intangibles se registra al costo y se deprecia en base al método de línea recta durante la vida útil estimada de dichos activos. En aquellos casos en los que se puedan determinar que la vida útil de los activos debería disminuirse, se deprecia el exceso entre el valor en libros neto y el valor de recuperación estimado, de acuerdo a la vida útil restante revisada. Factores tales como los cambios en el uso planificado de los distintos activos podrían hacer que la vida útil de los activos se viera disminuida. Las estimaciones se basan principalmente en las proyecciones de uso futuro de los activos. La Compañía revisa anualmente el deterioro que puedan sufrir los activos de larga vida cada vez que los eventos o cambios en las circunstancias indican que el valor libros de cualquiera de dichos activos no pueda ser recuperado.

#### Provisiones-

Debido a las incertidumbres inherentes a las estimaciones necesarias para determinar el importe de las provisiones, los desembolsos reales pueden diferir de los importes reconocidos originalmente sobre la base de las estimaciones realizadas.

La determinación de la cantidad a provisionar está basada en la mejor estimación de los desembolsos que serán necesarios pagar por la correspondiente obligación, tomando en consideración toda la información disponible a la fecha del estado de situación financiera, incluyendo la opinión de expertos independientes tales como asesores legales y consultores.

#### 5. INSTRUMENTOS FINANCIEROS POR CATEGORIA

Los instrumentos financieros al 31 de diciembre de 2018 y 2017 se conformaban de la siguiente manera:

	<u>2018</u>	<u>2017</u>
	<u>Corriente</u>	<u>Corriente</u>
<b>Activos financieros medidos al valor nominal</b>		
Efectivo en caja y bancos	160,729	119,573
<b>Activos financieros medidos al costo amortizado</b>		
Cuentas por cobrar comerciales	146,007	471,979
Cuentas por cobrar a partes relacionadas	1,967,993	1,625,263
Otras cuentas por cobrar	150,522	154,848
<b>Total activos financieros</b>	<u>2,425,251</u>	<u>2,371,663</u>
<b>Pasivos financieros medidos al costo amortizado</b>		
Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar	1,091,479	960,264
Cuentas por pagar a partes relacionadas	663,811	170,477
<b>Total pasivos financieros</b>	<u>1,755,290</u>	<u>1,130,741</u>

El efectivo en caja y bancos, cuentas por cobrar comerciales, otras cuentas por cobrar, cuentas por cobrar y por pagar a partes relacionadas y acreedores comerciales y otras cuentas por pagar se aproximan al valor justo debido a la naturaleza de corto plazo de estos instrumentos.

#### 6. EFECTIVO EN CAJA Y BANCOS

Los fondos se mantienen en bancos locales, son de libre disponibilidad y no generan intereses.

#### 7. CUENTAS POR COBRAR COMERCIALES

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017, el saldo de cuentas por cobrar comerciales se desglosa como sigue:

	<u>2018</u>	<u>2017</u>
Cientes locales	33,988	88,659
Cientes del exterior	142,259	433,764
	176,247	522,423
Menos- Provisión para cuentas incobrables	(30,240)	(50,444)
	<u>146,007</u>	<u>471,979</u>

Las cuentas por cobrar comerciales no generan intereses y poseen un período de crédito de 30 días.

Durante los años 2018 y 2017, el movimiento de la provisión para cuentas incobrables fue como sigue:

	<u>2018</u>	<u>2017</u>
Saldo al inicio	50,444	56,897
Más- Provisión	946	-
Menos- Bajas	<u>(21,150)</u>	<u>(6,453)</u>
Saldo al final	<u>30,240</u>	<u>50,444</u>

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017, la apertura por vencimiento del saldo de las cuentas por cobrar comerciales es como sigue:

	<u>Vencido</u>					<u>Total</u>
	<u>Por</u>	<u>De 31</u>				
		<u>De 1 a</u>	<u>a 60</u>	<u>a 90</u>	<u>Más de</u>	
<u>vencer</u>	<u>30 días</u>	<u>días</u>	<u>días</u>	<u>90 días</u>	<u>Total</u>	
Al 31 de diciembre de 2018	126,234	19,491	-	282	30,240	176,247
Al 31 de diciembre de 2017	<u>260,509</u>	<u>110,299</u>	<u>66,116</u>	<u>35,055</u>	<u>50,444</u>	<u>522,423</u>

#### 8. OTRAS CUENTAS POR COBRAR

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017, el saldo de otras cuentas por cobrar se desglosa como sigue:

		<u>2018</u>	<u>2017</u>
Notas de crédito desmaterializadas	(1)	5,090	109,709
Anticipos a proveedores		26,995	28,914
Otros	(2)	<u>118,437</u>	<u>16,225</u>
		<u>150,522</u>	<u>154,848</u>

(1) Corresponde al saldo neto entre las emisiones y usos de notas de crédito desmaterializadas. Durante el año 2018, el Servicio de Rentas Internas emitió notas de crédito desmaterializadas en favor de la Compañía por 702,843 (2017: 774,382) correspondiente a devolución del Impuesto al Valor Agregado de exportador.

(2) Incluye 107,239 por concepto de valores entregados en garantía al Fondo Descentralizado, Garantías Aduaneras – SENA. E.

#### 9. INVENTARIOS

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017, el saldo de inventarios se desglosa como sigue:

	<u>2018</u>	<u>2017</u>
Producto terminado	1,734,621	1,599,224
Suministros y materiales	1,103,050	1,065,050
Materiales de empaque	233,194	189,707
Materia prima	120,555	99,679
En tránsito	96,744	81,646
	<u>3,288,164</u>	<u>3,035,306</u>
<b>Menos- Obsolescencia de inventario</b>	<u>(47,113)</u>	<u>(47,189)</u>
	<u>3,241,051</u>	<u>2,988,117</u>

Durante los años 2018 y 2017, el movimiento de la estimación por obsolescencia de inventario es como sigue:

	<u>2018</u>	<u>2017</u>
Saldo al inicio	47,189	40,850
<b>Menos- Reversos</b>	(76)	-
<b>Más- Provisión</b>	-	<u>6,339</u>
Saldo al final	<u>47,113</u>	<u>47,189</u>

#### 10. PROPIEDAD, PLANTA Y EQUIPOS

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017, el saldo de propiedad, planta y equipos se formaba de la siguiente manera:

	<u>31 de diciembre de 2018</u>			<u>31 de diciembre de 2017</u>		
	<u>Costo</u>	<u>Depre- ciación acumu- lada</u>	<u>Valor neto</u>	<u>Costo</u>	<u>Depre- ciación acumu- lada</u>	<u>Valor neto</u>
Terrenos	294,722	-	294,722	294,722	-	294,722
Edificios	3,425,605	(1,424,315)	2,001,290	2,937,470	(1,354,137)	1,583,333
Maquinarias y equipos	14,427,533	(7,234,899)	7,192,634	13,967,357	(6,558,580)	7,408,777
Muebles y enseres	275,688	(182,801)	92,887	257,985	(173,670)	84,315
Equipos de computación	183,773	(92,848)	90,925	105,482	(70,921)	34,561
Vehículos	509,503	(246,032)	263,471	515,203	(210,576)	304,627
Obras en curso (1)	10,073,250	-	10,073,250	4,503,563	-	4,503,563
	<u>29,190,074</u>	<u>(9,180,895)</u>	<u>20,009,179</u>	<u>22,581,782</u>	<u>(8,367,884)</u>	<u>14,213,898</u>

(1) Corresponde principalmente a los proyectos de la nueva área de secado y envasado, tratamiento de aguas residuales e importación y montaje de rodillos deshidratadores.

Durante el año 2018, el movimiento de propiedad, planta y equipos, fue como sigue:

	Saldo neto 31.12.17	Adiciones	Reclasifica- ción	Bajas	Deprecia- ción	Saldo neto 31.12.18
Terrenos	294,722	-	-	-	-	294,722
Edificios	1,583,333	-	488,136	-	(70,179)	2,001,290
Maquinarias y equipos	7,408,777	91,824	496,169	(45,658)	(758,478)	7,192,634
Muebles y enseres	84,315	12,067	8,117	(235)	(11,377)	92,887
Equipos de cómputo	34,561	18,515	61,731	(127)	(23,755)	90,925
Vehículos	304,627	-	-	(5,700)	(35,456)	263,471
Obras en curso	4,503,563	7,129,459	(1,054,153)	(505,619)	-	10,073,250
	<u>14,213,898</u>	<u>7,251,865</u>	<u>-</u>	<u>(557,339)</u>	<u>(899,245)</u>	<u>20,009,179</u>

Durante el año 2017, el movimiento de propiedad, planta y equipos, fue como sigue:

	Saldo neto 31.12.16	Adiciones	Reclasifica- ción	Bajas	Deprecia- ción	Saldo neto 31.12.17
Terrenos	294,722	-	-	-	-	294,722
Edificios	1,607,477	27,574	-	-	(51,718)	1,583,333
Maquinarias y equipos	7,751,993	353,197	48,415	(3,172)	(741,656)	7,408,777
Muebles y enseres	84,299	9,399	-	-	(9,383)	84,315
Equipos de cómputo	49,505	3,648	-	-	(18,592)	34,561
Vehículos	314,742	23,666	-	-	(33,781)	304,627
Obras en curso	1,361,991	3,189,987	(48,415)	-	-	4,503,563
	<u>11,464,729</u>	<u>3,607,471</u>	<u>-</u>	<u>(3,172)</u>	<u>(855,130)</u>	<u>14,213,898</u>

#### 11. ACREEDORES COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR PAGAR

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017, el saldo de acreedores comerciales y otras cuentas por pagar se desglosa como sigue:

	2018	2017
Proveedores locales (1)	643,296	665,761
Proveedores del exterior (1)	303,821	172,775
Otros	144,362	121,728
	<u>1,091,479</u>	<u>960,264</u>

(1) Valores pendientes de pago que no devengan interés y tienen un periodo de crédito de hasta 60 días.

#### 12. PARTES RELACIONADAS

##### (a) Saldos y transacciones con partes relacionadas-

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017, el saldo por cobrar y por pagar a partes relacionadas se desglosa como sigue:

	Relación	País	2018	2017
<b>Por cobrar (1)</b>				
Diana-Food Inc.	Accionista	E.U.A.	1,187,414	891,856
Diana-Food Limited	Comercial	Reino Unido	718,801	677,127
Diana-Food Chile S.p.A.	Comercial	Chile	61,778	56,157
Symrise Asia Pacific Pte. Ltd.	Comercial	Singapur	-	123
			<u>1,967,993</u>	<u>1,625,263</u>

	Relación	País	2018		2017	
			Corto plazo	Largo plazo	Corto plazo	Largo plazo
<b>Por pagar</b>						
Diana-Food S.A.S. (2)	Accionista	Francia	538,337	-	160,889	-
Diana S.A.S.	Comercial	Francia	68,905	-	-	-
<b>Proteínas del Ecuador</b>						
Ecuaprotein S. A.	Comercial	Ecuador	21,623	-	-	-
Diana Transs	Comercial	Francia	11,157	-	-	-
Diana-Food Chile S.p.A.	Comercial	Chile	195	-	-	-
Symrise AG (3)	Comercial	Alemania	23,594	8,900,000	9,588	4,700,000
			<u>663,811</u>	<u>8,900,000</u>	<u>170,477</u>	<u>4,700,000</u>

- (1) Saldos originados principalmente por ventas de producto terminado.
- (2) Saldos generados por servicios administrativos.
- (3) Corresponde a saldos de préstamos recibidos principalmente para el proyecto de inversión con vencimiento hasta el año 2026 (2017: año 2022) y que generan una tasa de interés anual del 3.75% a 4.59%. Véase Nota 21.

Durante los años 2018 y 2017, se efectuaron las siguientes transacciones con partes relacionadas

	Ingreso por venta de productos	Gastos			Condonación de pasivos
		Servicios administrativos (4)	Financieros	Préstamos recibidos	
<b>Año 2018</b>					
Diana-Food Inc	8,732,986	-	-	-	-
Diana-Food Limited	10,212,253	-	-	-	-
Symrise AG	-	-	352,417	4,200,000	-
Diana-Food Chile S.p.A.	737,767	-	-	-	-
Diana-Food S.A.S.	-	1,129,560	-	-	-
Symrise Asia Pacific Pte. Ltd.	2,061	-	-	-	-
	<u>19,685,067</u>	<u>1,129,560</u>	<u>352,417</u>	<u>4,200,000</u>	<u>-</u>

	Ingreso por venta de productos	Gastos			Condona- ción de pasivos
		Servicios adminis- trativos (4)	Finan- cieros	Présta- mos recibidos	
<b>Año 2017</b>					
Diana-Food Inc.	5.385.896	-	-	-	-
Diana-Food Limited	9.035.397	-	-	-	-
Symrise AG	-	-	136.333	3.000.000	-
Diana-Food Chile S.p.A.	423.123	-	-	-	-
Diana-Food S.A.S.	6.489	492.600	-	-	267.000
Symrise Asia Pacific Pte. Ltd.	123	-	-	-	-
Diana Transs	-	-	-	-	-
	<u>14.851.028</u>	<u>492.600</u>	<u>136.333</u>	<u>3.000.000</u>	<u>267.000</u>

(4) Mediante contrato celebrado entre la Compañía y Diana-Food S.A.S. en el año 2014 y de carácter indefinido, la parte relacionada se compromete a prestar servicios de apoyo operacional, administrativos y financiero, en aspectos de control financiero y gestión, sistemas de información, desarrollo sostenible y excelencia operacional.

**(b) Términos y condiciones de transacciones con compañía relacionadas-**

Las transacciones con partes relacionadas fueron realizadas en los términos y condiciones acordados entre ellas.

**13. BENEFICIOS A EMPLEADOS**

**(a) Corto plazo-**

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017, el saldo de beneficios a empleados se desglosa como sigue

	<u>2018</u>	<u>2017</u>
Beneficios sociales	390.491	331.910
Participación a Trabajadores	302.003	71.976
	<u>692.494</u>	<u>403.886</u>

**(b) Largo plazo-**

Mediante resolución publicada en el Registro Oficial No. 421 del 28 de enero de 1983, la Corte Suprema de Justicia dispuso que los trabajadores tienen derecho a la jubilación patronal mencionada en el Código del Trabajo, sin perjuicio de la que les corresponda según la Ley de Seguro Social Obligatorio. De conformidad con lo que menciona el Código del Trabajo, los empleados que por veinticinco años o más hubieren prestado servicios continuada o interrumpidamente, tendrán derecho a ser jubilados por sus empleadores. Adicionalmente, los empleados que a la fecha de su despido hubieran cumplido veinte años y menos de veinticinco años de trabajo continuo o interrumpido, tendrán derecho a la parte proporcional de dicha jubilación.

Así también de acuerdo con el Código del Trabajo, la Compañía tendría un pasivo por indemnizaciones con los empleados que se separen. Esta provisión cubre los beneficios de terminación de la relación laboral por desahucio solicitado por el empleador o por el trabajador, el empleador bonificará al trabajador con el veinticinco por ciento del equivalente a la última remuneración mensual por cada uno de los años de servicios prestados a la misma empresa o empleador.

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017, las obligaciones por beneficios a empleados de largo plazo se formaban de la siguiente manera:

	2018	2017
Jubilación patronal	504,312	492,295
Desahucio	201,375	198,950
Pasivo por beneficios de largo plazo	705,687	691,245

La siguiente tabla resume el movimiento de la provisión y los componentes del gasto neto por jubilación patronal y desahucio reconocidos en el estado de resultados integrales y el importe reconocido en el estado de situación financiera de los años 2018 y 2017 es el siguiente:

	Jubilación patronal		Desahucio		Total	
	2018	2017	2018	2017	2018	2017
Saldo al inicio	492,295	401,563	198,950	161,477	691,245	563,040
Costo del servicio del periodo actual	89,518	69,068	32,559	30,228	122,077	99,296
Costo de interés	19,071	18,769	7,626	7,589	26,697	26,358
(Ganancias) pérdidas actuariales	2,398	(23,623)	534	(5,363)	2,932	(28,986)
Ajuste por enmienda NIC 19 (1)	-	56,293	-	13,654	-	69,947
Efecto de reducciones y liquidación anticipadas	(98,970)	(29,775)	(38,294)	(8,635)	(137,264)	(38,410)
Saldo al final	504,312	492,295	201,375	198,950	705,687	691,245

(1) La Compañía en el año 2017 aplicó por primera vez la enmienda de la NIC 19. El impacto de la aplicación de esta enmienda representó una reducción de tasa del 8.21% al 5.36%.

Los principales supuestos actuariales usados en la determinación del pasivo por jubilación patronal y desahucio fueron los siguientes:

	2018	2017
Tasa de descuento	5.04%	5.36%
Tasa de incremento salarial	1.08%	1.37%
Tabla de rotación	4.54%	0.93%
Tabla de mortalidad e invalidez	IESS 2002	IESS 2002

Un análisis de sensibilidad cuantitativo frente a un cambio en un supuesto clave significativo al 31 de diciembre de 2018, se ilustra a continuación:

Supuestos	Tasa de descuento		Tasa de incremento salarial	
	Aumento	Disminución	Aumento	Disminución
	1%	1%	1%	1%
Efecto sobre la obligación neta de jubilación patronal	644,879	393,649	644,879	393,649
Efecto sobre la obligación neta de desahucio	230,484	175,224	230,484	175,224

#### 14. IMPUESTOS

##### (a) Impuestos por recuperar e impuestos por pagar-

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017, el saldo de impuestos por recuperar e impuestos por pagar se formaba de la siguiente manera:

	2018	2017
<b>Por recuperar:</b>		
Impuesto al Valor Agregado (IVA) (1)	1,174,437	383,960
Retenciones de IVA	50,115	34,726
	<u>1,224,552</u>	<u>418,686</u>
<b>Por pagar:</b>		
Retenciones de Impuesto al Valor Agregado (IVA)	108,284	28,431
Retenciones de Impuesto a la Salidas de Divisas (ISD)	43,285	14,403
Retenciones en la fuente	360,313	76,921
Impuesto a la renta por pagar	353,347	42,653
	<u>865,229</u>	<u>162,408</u>

(1) Incluye reclamos tributarios de Impuesto al Valor Agregado (IVA) en calidad de exportadores por 38,819 (154,904 en el año 2017).

##### (b) Impuesto a la renta-

##### Impuesto a la renta reconocido en resultados del año-

El gasto por impuesto a la renta corriente mostrado en el estado de resultados integrales de los años 2018 y 2017 se componen de la siguiente manera:

	2018	2017
Impuesto a la renta corriente	563,750	239,913
Impuesto a la renta diferido	10,189	-
Total	<u>573,939</u>	<u>239,913</u>

##### Conciliación del resultado contable-tributario-

Una reconciliación entre la utilidad según estados financieros y la utilidad gravable, es como sigue.

	2018	2017
Utilidad antes de impuesto a la renta	1,711,351	409,706
<b>Más (menos):</b>		
Gastos no deducibles	988,408	719,958
Deducciones adicionales	(137,257)	(39,151)
Utilidad gravable	2,562,502	1,090,513
Tasa de impuesto (1)	22%	22%
Provisión de impuesto a la renta corriente	563,750	239,913
Anticipo mínimo de impuesto a la renta	210,404	195,586
Provisión para impuesto a la renta	563,750	239,913

- (1) Durante el año 2018, la Compañía se acogió a la deducción adicional de tres (3) puntos porcentuales en la tarifa de impuesto a la renta al considerarse un exportador habitual de acuerdo con lo que menciona el COPCI y el reglamento de inversiones del Código Orgánico de la Producción.

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017, la determinación del saldo del impuesto a la renta por pagar fue como sigue:

	2018	2017
Provisión para impuesto a la renta	563,750	239,913
<b>Menos:</b>		
Anticipo de impuesto a la renta pagado	(207,473)	(192,909)
Retenciones en la fuente	(2,930)	(2,431)
Crédito tributario de años anteriores	-	(1,920)
Saldo por pagar (Véase literal (a))	353,347	42,653

#### Impuesto diferido-

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017, la evolución del activo y pasivo por impuesto diferido y el (cargo) o abono a resultados es como sigue:

	Estado de situación financiera		Estado de resultados integrales	
	2018	2017	2018	2017
<u>Diferencias Temporarias:</u>				
Deterioro de cuentas incobrables	-	12,721	12,721	-
Provisión jubilación patronal mayor a 10 años	2,532	-	(2,532)	-
Efecto en el impuesto diferido en resultados			10,189	-
Activo por impuesto diferido	2,532	12,721		

**(c) Otros asuntos relacionados con el impuesto a la renta-**

**Situación fiscal**

De acuerdo con disposiciones legales, la autoridad tributaria tiene la facultad de revisar las declaraciones del impuesto a la renta de la Compañía, dentro del plazo de hasta tres años posteriores contados a partir de la fecha de presentación de la declaración del impuesto a la renta, y hasta seis años cuando la Administración Tributaria considere que no se hubiere declarado todo o parte del impuesto.

La Compañía ha sido fiscalizada hasta el año 2007.

**Determinación y pago del impuesto a la renta-**

El impuesto a la renta de la Compañía se determina sobre una base anual con cierre al 31 de diciembre de cada período fiscal, aplicando a las utilidades gravables la tasa del impuesto a la renta vigente.

**Tasa del impuesto a la renta-**

La tasa del impuesto a la renta es del 25%. En el caso de que la sociedad tenga accionistas, socios, partícipes, constituyentes, beneficiarios o similares, residentes o establecidos en paraísos fiscales o regímenes de menor imposición; con una participación directa o indirecta, individual o conjunta, igual o superior al 50% del capital social o de aquel que corresponda a la naturaleza de la sociedad, se incrementa la tasa de impuesto a la renta en 3 puntos porcentuales adicionales.

Cuando la mencionada participación de los accionistas domiciliados en paraísos fiscales o regímenes de menor imposición sea menor al 50%, los 3 puntos porcentuales adicionales a la tasa de impuesto a la renta se aplicarán sobre la proporción de la base imponible que corresponda a dicha participación.

Asimismo, se aplicará la tarifa de impuesto a la renta más 3 puntos porcentuales a toda la base imponible, a la sociedad que incumpla con el deber de informar la composición de sus accionistas, socios, partícipes, contribuyentes, beneficiarios o similares, conforme a lo que establezca la Ley Orgánica de Régimen Tributario Interno y las resoluciones que emita el Servicio de Rentas Internas, sin perjuicio de otras sanciones que fueren aplicables.

En caso de que la Compañía reinvierta sus utilidades en el país en los términos y condiciones que establece la Ley Orgánica de Régimen Tributario Interno, podría obtener una reducción en la tasa del impuesto a la renta de 10 puntos porcentuales sobre el monto reinvertido, siempre y cuando efectúen el correspondiente aumento de capital hasta el 31 de diciembre del siguiente año.

En el segundo suplemento del Registro Oficial No. 150 emitido el 29 de diciembre de 2017, se publicó la Ley Orgánica para la Reactivación de la Economía, Fortalecimiento de la Dolarización y Modernización de la Gestión Financiera, mediante el cual se realizó reformas a la Ley de Régimen Tributario Interno en la que se incluye la deducción adicional de tres (3) puntos porcentuales en la tarifa de impuesto a la renta para micro y pequeñas empresas, así también exportadores habituales, siempre que en el ejercicio fiscal mantengan o incrementen empleo

#### **Anticipo del impuesto a la renta-**

El anticipo se determina sobre la base de la declaración del impuesto a la renta del año inmediato anterior, aplicando ciertos porcentajes al valor del activo total (menos ciertos componentes), patrimonio total, ingresos gravables y costos y gastos deducibles. El anticipo será compensado con el impuesto a la renta causado y no es susceptible de devolución, salvo casos de excepción. En caso de que el impuesto a la renta causado fuere menor al anticipo determinado, el anticipo se convierte en impuesto a la renta mínimo.

Así también, se excluirán de la determinación del anticipo del impuesto a la renta los gastos incrementales por generación de nuevo empleo o mejora de masa salarial, y en general aquellas inversiones y gastos efectivamente realizados, relacionados con los beneficios tributarios para el pago del impuesto a la renta que reconoce el Código Orgánico de la Producción, Comercio e Inversiones para las nuevas inversiones, así como otras afectaciones por aplicación de normas y principios contables.

#### **Dividendos en efectivo-**

Los dividendos y utilidades, calculados después del pago del impuesto a la renta, distribuidos por sociedades nacionales o extranjeras residentes en el Ecuador, a favor de otras sociedades nacionales o extranjeras, no domiciliadas en paraísos fiscales o jurisdicción de menor imposición o de personas naturales no residentes en el Ecuador, están exentos de Impuesto a la Renta:

Esta exención no aplica si el beneficiario efectivo; quien económicamente o de hecho tiene el poder de controlar la atribución de disponer del beneficio, es una persona natural residente en el Ecuador. El porcentaje de retención de dividendos o utilidades que se aplique al ingreso gravado dependerá de quien y donde está localizado el beneficiario efectivo, sin que supere la diferencia entre la máxima tarifa de impuesto a la renta para personas naturales (35%) y la tarifa general de impuesto a la renta prevista para sociedades (22% o 25%).

En el caso de que los dividendos sean distribuidos a sociedades domiciliadas en paraísos fiscales o regímenes de menor imposición se debe aplicar una retención adicional por la diferencia entre la tasa máxima de tributación de una persona natural (35%) y la tarifa de impuesto a la renta corporativo aplicable para sociedades (22% o 25%).

Cuando la sociedad que distribuye los dividendos o utilidades incumpla el deber de informar sobre su composición accionaria se procederá a la retención de impuesto a la renta sobre dichos dividendos como si se existiera un beneficiario efectivo residente en el Ecuador.

Cuando una sociedad distribuya dividendos antes de la terminación del ejercicio económico u otorgue préstamos de dinero a sus socios, accionistas o alguna de sus partes relacionadas (préstamos no comerciales), esta operación se considerará como pago de dividendos anticipados y por consiguiente se deberá efectuar la retención correspondiente a la tarifa de impuesto a la renta corporativo vigente al año en curso, sobre el monto de tales pagos. Tal retención será declarada y pagada al mes siguiente de efectuada y constituirá crédito tributario para la empresa en su declaración de Impuesto a la Renta.

#### **Enajenación de acciones y participaciones-**

Se encuentran gravadas con el impuesto a la renta, las utilidades que perciban las sociedades domiciliadas o no en Ecuador y las personas naturales, ecuatorianas o extranjeras, residentes o no en

el país, provenientes de la enajenación directa o indirecta de acciones o participaciones de sociedades domiciliadas o establecimientos permanentes en Ecuador.

**(d) Impuesto a la Salida de Divisas (ISD)-**

El Impuesto a la Salida de Divisas es del 5% y grava a lo siguiente:

- La transferencia o traslado de divisas al exterior.
- Los pagos efectuados desde el exterior, inclusive aquellos realizados con recursos financieros en el exterior de la persona natural o la sociedad o de terceros
- Las importaciones pendientes de pago registradas por más de doce (12) meses.
- Las exportaciones de bienes y servicios generadas en el Ecuador, efectuadas por personas naturales o sociedades domiciliadas en el Ecuador, cuando las divisas correspondientes a los pagos por concepto de dichas exportaciones no ingresen al Ecuador.
- Cuando la salida de divisas se produzca como resultado de la compensación o neteo de saldos deudores y acreedores con el exterior, la base imponible estará constituida por la totalidad de la operación, es decir, tanto por el saldo neto transferido como por el monto compensado.

Están exentos del Impuesto a la Salida de Divisas (ISD)

- Transferencias de dinero de hasta tres salarios básicos unificados por mes.
- Pagos realizados al exterior mediante tarjetas de crédito o débito hasta 5,000.
- Pagos realizados al exterior por amortización de capital e intereses de créditos otorgados por instituciones financieras internacionales, con un plazo mayor a un año, destinados al financiamiento de inversiones previstas en el Código Orgánico de la Producción, Comercio e Inversiones y que devenguen intereses a las tasas referenciales.
- Pagos realizados al exterior por concepto de dividendos distribuidos por sociedades nacionales o extranjeras domiciliadas en el Ecuador, después del pago del impuesto a la renta, a favor de otras sociedades extranjeras o de personas naturales no residentes en el Ecuador, siempre y cuando no estén domiciliados en paraísos fiscales o jurisdicciones de menor imposición.

El Impuesto a la Salida de Divisas (ISD) podrá ser utilizado como crédito tributario para la determinación del impuesto a la renta hasta por 5 años, siempre que haya sido originado en la importación de materias primas, insumos y bienes de capital con la finalidad de que sean incorporados en procesos productivos y que consten en el listado emitido por el Comité de Política Tributaria.

**(e) Reformas tributarias-**

En el Suplemento del Registro Oficial No. 309 del 21 de agosto de 2018, se expidió la Ley Orgánica para el Fomento Productivo, Atracción de Inversiones, Generación de Empleo, y Estabilidad y Equilibrio Fiscal; y en el Suplemento del Registro Oficial No. 392 del 20 de diciembre de 2018, se publicó su Reglamento. Los principales incentivos y reformas tributarias son los siguientes:

**Impuesto a la renta**

- Incremento en el límite de deducibilidad en gastos de promoción y publicidad, del 4% cambia al 20% del total de ingresos gravados.
- La tarifa de impuesto a la renta es del 25%, no obstante, a dicha tarifa se sumará 3 puntos porcentuales cuando

- la Compañía respecto de sus accionistas, socios, partícipes, constituyentes, beneficiarios o similares, incumplan su deber de informar su composición societaria,
- dentro de la cadena de propiedad de los respectivos derechos representativos de capital, exista un titular residente, establecido o amparado en un paraíso fiscal, jurisdicción de menor imposición o régimen preferente y el beneficiario efectivo es residente fiscal en Ecuador.

La adición de tres (3) puntos porcentuales aplicará a toda la base imponible de la Compañía, cuando el porcentaje de participación por quienes se haya incurrido en cualquiera de las causales anteriores sea igual o superior al 50% del capital social o de aquel que corresponda a la naturaleza de la Compañía. Cuando la mencionada participación sea inferior al 50%, la tarifa correspondiente a sociedades más tres (3) puntos porcentuales aplicará sobre la proporción de la base imponible que corresponda a dicha participación.

Se elimina la figura del anticipo de impuesto a la renta mínimo. Si no existiese impuesto a la renta causado o si el impuesto causado en el ejercicio corriente fuere inferior al anticipo pagado más las retenciones, el contribuyente tendrá derecho a presentar un reclamo de pago indebido, o una solicitud de devolución de pago en exceso, o a utilizar dicho monto directamente como crédito tributario sin intereses para el pago del impuesto a la renta que cause en los ejercicios impositivos siguientes y hasta dentro de 3 años contados desde la fecha de la declaración.

Hasta el mes de junio de cada año, los contribuyentes podrán solicitar al Director General del Servicio de Rentas Internas la exoneración o la reducción del pago del anticipo del impuesto a la renta, cuando demuestren en forma sustentada, que se generarán pérdidas en ese año.

## 15. CAPITAL SOCIAL

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017, la composición del capital social fue como sigue

Accionistas	País	Número de acciones	Valor por acción	Valor nominal	Porcentaje
					de parti- cipación %
Diana-Food Inc.	E.U.A.	11,021,887	1.00	11,021,887	99.99%
Diana-Food S.A.S.	Francia	1	1.00	1	0.01%
		<u>11,021,888</u>		<u>11,021,888</u>	<u>100%</u>

## 16. RESERVAS

### (a) Reserva legal

La Ley requiere que se transfiera a la reserva legal por lo menos el 10% de la utilidad neta anual, hasta que la reserva llegue por lo menos al 50% del capital social. Dicha reserva no puede distribuirse como dividendo en efectivo, excepto en caso de liquidación de la Compañía, pero puede utilizarse para cubrir pérdidas de operaciones o para capitalizarse.

**(b) Reserva facultativa**

Corresponde a aportes generados en años anteriores que no representan para la Compañía una obligación contractual de entregar efectivo u otro activo financiero o de intercambiar activos o pasivos financieros ni corresponden a contratos que requerirán la utilización de algún instrumento de patrimonio y que puede ser utilizado para incrementar el capital social o para absorber pérdidas, si las hubiere.

**17. UTILIDADES RETENIDAS**

**(a) Reserva de capital**

De acuerdo a la Resolución No. SC.ICI.CPA IFRS.6 11.007 de la Superintendencia de Compañías, el saldo acreedor de la cuentas reserva de capital generado hasta el año anterior al período de transición de aplicación de las Normas Internacionales de Información Financiera, debe ser transferido a la cuenta resultados acumulados y solo podrá ser capitalizado en la parte que exceda el valor de las pérdidas acumuladas o del año, si las hubiere, o ser devuelto a los accionistas en caso de liquidación de la Compañía.

**18. INGRESOS PROCEDENTES DE ACUERDOS CON CLIENTES**

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017, los ingresos procedentes de contratos con clientes se formaban de la siguiente manera:

Segmentos	2018	2017
<b>Tipo de bienes o servicios</b>		
Venta de bienes:		
Flakes	14,393,750	11,098,422
Pure	6,998,630	6,710,360
Escencia	74,483	46,590
<b>Total ingresos de contratos con clientes</b>	<b>21,466,863</b>	<b>17,855,372</b>
<b>Mercado geográfico</b>		
Local	167,476	205,036
Exterior	21,299,387	17,650,336
<b>Total ingresos de contratos con clientes</b>	<b>21,466,863</b>	<b>17,855,372</b>
<b>Tiempo de reconocimiento de ingresos</b>		
Riesgos transferidos en el momento de la entrega	21,466,863	17,855,372
<b>Total ingresos de contratos con clientes</b>	<b>21,466,863</b>	<b>17,855,372</b>

**19. GASTOS ADMINISTRATIVOS Y VENTAS**

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017, los gastos de administración y ventas se formaban de la siguiente manera:

	2018			2017		
	Gastos administrativos	Gastos de ventas	Total	Gastos administrativos	Gastos de ventas	Total
Servicios administrativos (Véase Nota 14(a))	1,129,560	-	1,129,560	492,600	-	492,600
Sueldos y remuneraciones	662,821	171,910	834,731	629,137	183,850	812,987
Honorarios profesionales	194,301	197,982	392,283	123,343	116,136	239,479
Impuestos y contribuciones	74,518	-	74,518	70,948	-	70,948
Depreciación	72,277	-	72,277	65,119	-	65,119
Seguros	34,462	26,825	61,287	30,073	26,625	56,698
Gasto de viajes	29,985	13,576	43,561	31,614	37,330	68,944
Mantenimiento y reparaciones	31,173	5,558	36,731	55,594	4,399	59,993
Participación a trabajadores	19,547	4,623	24,170	2,347	782	3,129
Gasto por desecho de productos	-	-	-	6,339	98,502	104,841
Otros gastos	758,649	413,192	1,171,841	562,134	323,379	885,513
	<u>3,007,293</u>	<u>833,666</u>	<u>3,840,959</u>	<u>2,069,248</u>	<u>791,003</u>	<u>2,860,251</u>

## 20. ADMINISTRACIÓN DE RIESGOS FINANCIEROS

La principal herramienta de la Compañía es el efectivo y su propósito principal es fortalecer su capital de trabajo y capital financiero de inversión para las operaciones de la Compañía. Otros importantes activos y pasivos financieros lo constituyen las cuentas por cobrar comerciales y acreedores comerciales y cuentas por pagar a partes relacionadas, que son generados directamente de sus operaciones.

Por la naturaleza de sus actividades, la Compañía se encuentra expuesta a los riesgos de mercado, de crédito y de liquidez, los cuales son manejados a través de un proceso de identificación, medición y monitoreo continuo, con sujeción a los límites de riesgo y otros controles. Este proceso de manejo de riesgo es crítico para la rentabilidad continua de la Compañía.

El proceso independiente de control de riesgos no incluye riesgos de negocio como cambios en el medio ambiente, tecnología e industria. Estos son monitoreados a través del proceso de planificación estratégica de la Compañía.

### a. Riesgo de mercado

El riesgo de mercado es el riesgo de que el valor razonable o los flujos futuros de efectivo de un instrumento financiero fluctúen debido a los cambios en los precios de mercado. Los precios de mercado involucran el riesgo de tasas de interés y tipo de cambio. Los instrumentos financieros afectados por el riesgo de mercado incluyen los depósitos en efectivo.

#### - Riesgo de tasa de interés-

Los flujos de efectivo operativos de la Compañía son sustancialmente independientes de los cambios en las tasas de interés del mercado, por la cual en opinión de la gerencia, la Compañía no tiene una exposición importante a los riesgos de tasas de interés.

- **Riesgo de tipo de cambio-**

El riesgo de tipo de cambio es el riesgo de que el valor razonable o flujos futuros de efectivo de un instrumento financiero fluctúen debido a los cambios en las tasas de cambios. La Compañía realiza sus operaciones principales en Dólares de los Estados Unidos de América, moneda de curso legal en el país, por lo tanto, el riesgo cambiario que asume la Compañía es bajo.

b. **Riesgo de tasa de interés-**

El riesgo de tasa de interés es el riesgo de que el valor razonable de los flujos futuros de efectivo de instrumentos financieros fluctúe debido a los cambios en las tasas de interés de mercado. La exposición de la Compañía al riesgo de tasa de interés se relaciona principalmente con la deuda a largo plazo con partes relacionadas.

El siguiente cuadro muestra la sensibilidad ante un cambio razonablemente posible en las tasas de interés sobre la porción de deudas que devengan intereses:

	<b>Incremento (disminución) en puntos básicos</b>	<b>Efecto sobre la ganancia antes de impuesto</b>
2018	+ 0.03%	52,384
	- 0.03%	(49,332)
2017	+ 0.03%	46,570
	- 0.03%	(43,858)

c. **Riesgo de crédito**

El riesgo de crédito es el riesgo de que una contraparte no pueda cumplir con sus obligaciones en relación con un instrumento financiero o contrato de venta, generando una pérdida financiera. La Compañía está expuesta a un riesgo de crédito por sus actividades operativas (cuentas por cobrar comerciales).

El riesgo de crédito surge de la exposición al crédito de clientes, que incluyen a los saldos pendientes de las cuentas por cobrar comerciales y a las transacciones comprometidas.

Al 31 de diciembre de 2018, la administración ha estimado que el monto máximo de riesgo crediticio al que se encuentra expuesta la Compañía corresponde al revelado en la nota 9.

d. **Riesgo de liquidez-**

La Compañía monitorea su riesgo de escasez de fondos usando un flujo de efectivo proyectado a corto y largo plazo. El objetivo de la Compañía es mantener una continuidad de fondos.

La Compañía monitorea y mantiene un cierto nivel de efectivo, considerado adecuado por la administración para financiar las operaciones de la Compañía, para asegurar su continuidad y para mitigar los efectos de cambios de flujo de efectivo.

El siguiente cuadro muestra el perfil de vencimientos de los pasivos financieros a la fecha de cada estado de situación financiera sobre la base de los importes descontados:

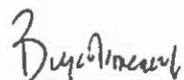
	En menos de 1 mes	Más de 1 mes y menos de 360 meses	Más de 360 días	Total
<b>Al 31 de diciembre de 2018</b>				
Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar	854,801	237,784	10,247	1,102,832
Cuentas por pagar a partes relacionadas	652,459	-	10,816,218	11,468,677 (1)
	<u>1,507,260</u>	<u>237,784</u>	<u>10,826,465</u>	<u>12,571,509</u>
<b>Al 31 de diciembre de 2017</b>				
Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar	695,075	231,757	33,432	960,264
Cuentas por pagar a partes relacionadas	-	170,477	5,450,372	5,620,849 (1)
	<u>695,075</u>	<u>402,234</u>	<u>5,483,804</u>	<u>6,581,113</u>

(1) Incluyen intereses al vencimiento.

## 21. GESTIÓN DE CAPITAL

Para propósitos de gestión del capital de la Compañía, el capital incluye el capital accionario emitido y todas las demás reservas de patrimonio atribuibles a los propietarios de la controladora. El objetivo principal de la gestión del capital de la Compañía es maximizar el valor para el accionista.

La Compañía gestiona su estructura de capital y realiza los ajustes pertinentes en función de los cambios en las condiciones económicas y los requerimientos de las cláusulas financieras. A fin de mantener y ajustar su estructura de capital, la Compañía puede modificar los pagos de dividendos a los accionistas. La Compañía monitorea la estructura de capital utilizando un ratio de endeudamiento, definido como el cociente entre la deuda neta y el capital total más la deuda neta.



Brayan Jiménez López  
GERENTE GENERAL

La Peaña 05 de Abril 2019