



PLUS

BESIXPLUS C.A. LTD.A.

INFORME DE GERENCIA

PERIODO 2018

evolución informática

Por medio del presente, me dirijo a los socios de la empresa para hacerles llegar un cordial saludo y darles a conocer el informe gerencial 2018.

Adjunto al presente se encuentra el informe financiero del 2018 que nos muestra lastimosamente la difícil situación económica que la empresa ha atravesado los últimos periodos consecutivos dándonos resultados negativos.

Estos resultados se deben a una agravada austeridad donde nuestras ventas en el sector gubernamental apenas alcanzan el 10% del presupuesto planificado.

Muchos de estos clientes han preferido integrar sus equipos de trabajo propios y dejar de lado la contratación de software.

La única contratación efectiva fue con la Empresa eléctrica por trabajos de mantenimiento para proyectos SISSOL y SISARD.

Los esfuerzos en el periodo 2018 dieron resultado al trabajar con nuevos clientes privados como Gala Importaciones Cia. Ltda., y nuevos clientes de Juntas Administradoras como: Putugleo, San Luis de pambil, tixan, etc.

A pesar de los éxitos en las nuevas contrataciones y servicios brindados, el seguimiento y entrega de proyectos se ha visto opacado por la actitud de funcionarios y personas de estos clientes que exigen más servicios por menos presupuestos y el paradigma de que nos hacen un favor al contratarnos y de que cualquier persona puede brindar servicios de software.

La competencia para este periodo ha sacado lo mejor y peor de nosotros como empresa ya que hemos tenido muchos clientes gubernamentales y privados que se han cambiado a soluciones no superiores en calidad y funcionalidad sino en presupuestos que es lo que rige actualmente el mercado. Hemos perdido clientes importantes que ha afectado directamente el presupuesto planificado en soportes y nuevos servicios, sin considerar nuestra imagen gracias a estas competencias.

Se considero prudente la separación del Gerente comercial en agosto del 2018 debido a que se enfocaba en un producto dejando de lado el resto de productos en software y herramientas que se planeo promocionar. La relación con el gerente comercial era por servicios personales lo que no significo mayor compromiso para la empresa.

Esta situación fue evidente a inicios el último trimestre del 2018 gracias a un balance parcial del 2018, por lo que se tomó la decisión de dejar de vender productos y concentrarnos en la entrega de trabajos contratados. Desde octubre del 2018 a la actualidad la empresa ha pasado a un estado inactivo en ventas cerrando compromisos que deriven en situaciones legales.

Al ser el último año de mi gerencia, reconozco la falta de resultados, competencia vergonzosa y clientes que consideran que nos hacen un favor a nuestros servicios que han llevado a una inactividad de la empresa.

Debido a todos estos factores informados y a la falta de mis compromisos ofrecidos a los socios al finalizar este informe presento mi renuncia como gerente sin antes resolver pendientes y formalidades propios de mi gestión.

Por todo lo expresado y que se refleja en el informe financiero la empresa está en situación de disolución por parte de la SUPERCIA.

Agradezco la confianza brindada por los socios en mis decisiones y actividades de gerencia y pidiendo disculpas por la renuncia a mi cargo.

evolución informática

Evolución informática.

Atentamente,



Ing. Klever Lascano

GERENTE GENERAL

BESIXPLUS CIA. LTDA.

