



evolución informática

BESIXPLUS CÍA LTDA.

**INFORME DE GERENCIA
Al 31 de Diciembre del 2017**

"El presente documento contiene información veraz y suficiente respecto al desarrollo del negocio BESIXPLUS CÍA LTDA., al cuarto trimestre de 2017. Los firmantes se hacen responsables por los daños que pueda generar la falta de veracidad o insuficiencia de los contenidos, dentro del ámbito de su competencia, de acuerdo a las leyes vigentes."

Atentamente,


Klever Escano
**GÉRENTE GENERAL
BESIXPLUS CIA. LTDA.**





besi

PLUS

BESIXPLUS CIA. LTDA.
Cia. Ltda

INFORME DE GERENCIA

evolución informática
PERIODO 2017

Por medio del presente, me dirijo a la familia que conforma la empresa BESIXPLUS CIA. LTDA., socios, empleados, y demás colaboradores con el fin de dar a conocer el informe correspondiente al periodo fiscal 2017.

BESIXPLUS CIA. LTDA., ha alcanzado una posición empresarial al ser responsable de su cartera de clientes conformada por mas de 60 empresas e instituciones que requieren de nuestros servicios. La empresa a alcanzado su madurez operativa y de personal al aprovechar los recursos en este periodo económicamente rescetivo. Muchas empresas han postergado sus necesidades de software por su naturaleza abstracta que nos han afectado pero nuestro esfuerzos siempre serán orientados a abrir mercados donde los clientes ven prudencia y mostrarles la necesidad de un servicio cuidados y que aporte a sus procesos productivos.

En le área económica como lo refleja nuestro informe financiero anual se tiene un resultado de ventas que alcanzan los USD \$36000, lo que representa un decrecimiento del 30% con relación al periodo anterior. Para el año 2017 se presentaron novedades como la separación de nuestro talento humano Ing. Katherine Guizado que representó una reducción de nuestra fuerza laboral que conlleven al cumplimiento del 100% en ventas. En este mismo periodo se asumió la colaboración económica con la empresa al suspender varias servicios que consumían nuestro presupuesto como Internet empresarial por uno domiciliario y gasto de viáticos y transportes para reducirlos al minino. El trabajo para recuperar la brecha de ventas para este nuevo periodo es uno de nuestro objetivos

primordiales y para el resto de información financiera se puede consultar en nuestra informe adjunto.

En el Área de comercialización, nuestro Gerente Comercial Juan Almeida a agregado a nuestra cartera de clientes nuevas instituciones como: JAAPS Clementina, Misquilli, Pan de Azúcar, Belisario Quevedo y Murco con la venta de nuestra herramienta BSXSAF. En el área publica tuvimos la oportunidad de renovar servicios para EMT Tungurahua y Dirección de movilidad del GAD Mejía, y de igual manera con visitas efectivas como EMAPA, EEASA y GAD Pillaro.

El año anterior se concretaron negocios como BSC Oko Garantie empresa con servicios de certificación de productos y que hoy se negocia probables nuevas ofertas de proyectos para internacionalización del productos de software.

Se alcanzo un nuevo cliente empresaria como es la CUT Curtiduria Tungurahua que son hitos en el campo empresarial privado.

A nuestra área de ventas hemos agregado nuestro productos y servicios como PSB Protection Service for Business, plataforma de seguridad para empresas y clientes finales y la venta de hardware.

El en periodo 2017 tuvimos una reducción de nuestra fuerza laboral altamente calificado lo que nos dio como resultado una brecha en el cumplimiento de nuestras ventas del 30% como se explico en la sección económica del presente documento. Actualmente la empresa consta de 2 empleados para las áreas administrativas y operativos. Por la sugerencias del directorio se propone un nuevo programa de pasantes que forme nuevos talentos y volvamos a ser una catapulta productiva laboral del sector del software.

Nuestras proyecciones para el nuevo periodo es alcanzar mercados como el de las seguridades informáticas, muy vigentes actualmente. Vamos a

continuar con la venta de nuestro productos y servicios en la consultoría de software y la generación de nuevos productos que permitan alcanzar las metas propuestas.

Para finalizar agradezco a mis colaboradores actuales que han demostrado una calidad humana y profesional excepcional.

Agradezco la confianza brindada por los socios en mis decisiones y actividades de gerencia, siempre con un interés de información y consulta de como esta siendo manejado su negocio.

Evolución informática.

Atentamente,



Ing. Klever Lascano



GERENTE GENERAL

BESIXPLUS CIA. LTDA.