

**INFORME QUE PRESENTA LA ADMINISTRACION DE LA COMPAÑÍA
"AMBASITEC CIA. LTDA." A LA JUNTA GENERAL ORDINARIA,
CORRESPONDIENTE AL PERIODO IMPOSITIVO COMPRENDIDO ENTRE EL 1
DE ENERO AL 31 DE DICIEMBRE DEL AÑO 2007.**

ANTECEDENTES

En el mes de Marzo del año 2006. Se crea la compañía Ambato Tecnología y Seguridad, AMBASITEC,
Teniendo como objeto prestar los servicios de **Seguridad Electrónica**, detallados entre los mas importantes de la siguiente forma:
Sistemas de alarmas
Monitoreo
Circuitos cerrados de televisión (CCTV)
Controles de Asistencia y Acceso
Y Otros

ANALISIS DEL ENTORNO

El 2007 ha constituido un año de incertidumbre, debido al cambio de gobierno, la expectativa que se crea hasta que se establezcan las políticas y lineamientos generales del actual gobierno, así como la definición de prioridades, han marcado una desconfianza en varios sectores. Los niveles de inseguridad en el país se han incrementado, la influencia de los países vecinos con una migración permanente, que acogidos como refugiados, ha generado un problema social, que se evidencia en la intranquilidad de la mayoría de ciudadanos ecuatorianos.

En aspectos económicos la situación no ha variado mucho con relación al 2006, los niveles de inflación se mantienen bordeando el 3.5% anual, que en una economía dolarizada, constituye una perdida considerable del poder adquisitivo, sobre todo si nos enfocamos a los sectores menos pudientes o pobres.

Los altos costos de producción han posicionado al Ecuador como un país con niveles bajos de competitividad y productividad, reflejados en el PIB, salvados solo por las remesas de los emigrantes que constituye el segundo rubro de ingreso de divisas, arrojando una balanza comercial positiva, pero que a la vez es ficticia comparado con la salida de divisas por importaciones de tecnología e insumos, sectores estratégicos como el petróleo y el eléctrico y otros, se siguen manejando como botines políticos, sin avizorar soluciones a corto plazo.

La pugna política de los poderes del estado a marcado este año, restringiendo la inversión extranjera y generando serias dudas a los empresarios que ven con preocupación que el marco jurídico no ampara las actividades de desarrollo económico.

ANALISIS INTERNO

En relación a la situación en la cual se encuentra nuestra empresa, debo manifestar que hasta el 21 de Mayo del año 2007 en lo relacionado a la parte económica se tenía perdida mes a mes, debido a que la gestión administrativa y de ventas, no estaban proyectadas, coordinada ni controladas de una forma efectiva. No se cumplía con las metas fijadas por la antigua administración en lo relacionado a ventas efectivas, las mismas que nos dan los medios económicos para sustentar los gastos y costos de la compañía. A pesar de esto se pagaban sueldos que no estaban acorde a la realidad económica de la empresa, como acoto en líneas anteriores. En el área Administrativa se contaba con una Asistente de Gerencia, una Vendedora y un Contador, por los cuales había un egreso mensual de USD 580.00 dólares, y no se contaba con una persona importante para la empresa como un Técnico instalador, se dependía exclusivamente para este servicio de empresas como Siprov y JCM. A partir del mes de Octubre del año anterior se cuenta con una Asistente de Gerencia a medio tiempo, un Técnico instalador y vendedor, y un Contador por los cuales se tiene un egreso mensual de USD 420 dólares, incluida la afiliación al IESS, lo que representa un ahorro del 38%, con esto hemos conseguido independizarnos en la parte técnica, brindar mejor servicio, rápido y efectivo, también algo importante el de dar seguridad a nuestros colaboradores, y obtener su aporte leal para que la empresa repunte como es de conocimiento de todos.

En lo relacionado a otras empresas de nuestra área, estas han permitido realizar un mejor análisis económico y financiero, para poder colocar todos nuestros servicios en el mercado, se bajo el precio del Kit de alarmas (USD 185 incluido iva), si se enganchan a monitoreo(USD 13.44 incluido iva), y se financia con una entrada del 50% (USD 92.50) que casi cubre el costo, y el saldo: 25% (USD 46,25) a 30 días; 25% (USD 46,25) a 45 días. los PVP en los demás servicios también tuvieron su disminución en precio, con el firme propósito de demostrar que somos una empresa que no vende precio, sino producto y servicio, lo cual nos diferenciara de la competencia.

Con estos cambios y al poder conseguir un verdadero equipo de trabajo, las ventas empezaron a crecer considerablemente de 22 alarmas instaladas anteriormente tenemos hasta el final del periodo 56 un crecimiento del 154.5%; de 25 monitoreos subimos a 54 un incremento del 116%, de una forma menor en porcentaje, pero considerable en dinero se creció en la instalación de CCTVs. En general se tiene un incremento promedio de 135.25%, desde que me hice cargo del manejo de la empresa, hasta finales del 2007, en la actualidad tenemos un crecimiento de un 221%, manteniéndose un margen de utilidad general promedio del 46%.

Ambasitec Cia. Ltda. Ocupa ya un lugar en el mercado de libre competencia siendo reconocida por clientes y futuros clientes, como una empresa seria y eficaz, respaldada inmejorablemente por la imagen corporativa de Ambaseg Cia. Ltda.

Los ingresos generados en el periodo, resultantes de las ventas de los servicios que brinda la empresa (sistemas de alarmas, cctv, monitoreo) son:

INGRESOS		
ENERO A MAYO	JUNIO A DICIEMBRE	TOTAL
3,420.64	16,213.71	19,634.35

Existiendo un incremento del 473.99%, en la gestión realizada por la actual administración, permitiendo a la compañía contar con buena liquidez en los últimos meses, y de esta manera poder cumplir con las obligaciones económicas contraídas, como refleja el cuadro anterior.

En lo referente a los egresos, se logro reducir el valor en el area Administrativa y de Ventas, y en las demas areas se a mantenido en lo posible bajos. Como señalo en el cuadro siguiente:

EGRESOS		
CONCEPTO/MES	ENERO A MAYO	JUNIO A DICIEMBRE
GASTO OPERATIVO	721.60	1,957.53
GASTO ADMINISTRATIVO	2,765.62	6,468.23
GASTO DE VENTAS	1,375.94	2,372.10
GASTOS FINANCIEROS	37.67	260.89
BUBTOTAL	4,900.83	11,058.75
TOTAL		15959.58

En los egresos a existido un incremento del 225.65%, lo que compensa con el porcentaje de incremento en las ventas en el periodo.

La comparación de los dos periodos marcados en el año, que son la Administración anterior con la actual la señalamos en el siguiente cuadro:

CUADRO COMPARATIVO			
CONCEPTO/PERIODO	ENERO-MAYO	JUNIO-DICIEMBRE	ENERO-DICIEMBRE
INGRESOS	3,420.64	16,213.71	19,634.35
EGRESOS	4,900.83	11,058.75	15,959.58
SUPERAVIT O DEFICIT	(-1480.19)	5,154.96	3,674.77

Como se puede notar la gestión emprendida por la Administración actual a permitido que el resultado del ejercicio del año 2007 sea positivo, generando una utilidad de USD 3,674.77 dólares.

Lo cual demuestra que lo proyectado al momento de hacerme cargo de la empresa se ha cumplido y hasta superado. También se debe tomar en consideración el crecimiento, y la aceptación que tiene la empresa en el mercado.

OBJETIVOS PARA EL AÑO 2008

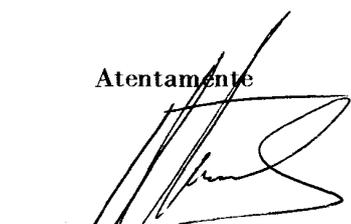
Para el 2008, lo primordial es contar con una estación de monitoreo, propia de Ambasitec, la misma que nos comprometerá a conseguir mas usuarios para este servicio, y nos evitara los inconvenientes que se ha tenido, al tercerizar el servicio con la empresa Siprov, y esto es por no coordinar y controlar, las acciones que se toman con respecto a nuestros clientes, por lo cual hemos tenido deserciones de los mismos.

Por tal razón se establecerá un plan de Marketing y Ventas que nos permita cumplir con nuestro objetivo, posicionarnos y proyectarnos en un futuro, estableciendo certeramente cual es nuestro mercado meta y enfocarnos en nuevos proyectos que se deslinden de la misma actividad y gestión.

CONCLUSION

Por todo lo antes expuesto, debo concluir con un agradecimiento profundo a los socios y principales de la Empresa, los mismos que me han brindado todo el apoyo para poder desarrollar, las iniciativas implementadas, siendo ese el pilar fundamental de mi administración durante y después del 2007, ratificando mi compromiso de servicio y profesionalismo.

Atentamente



Ing. Omar Castro Morales
GERENTE GENERAL
AMBASITEC CIA. LTDA

**INFORME QUE PRESENTA LA ADMINISTRACION DE LA COMPAÑIA
"AMBASITEC CIA. LTDA." A LA JUNTA GENERAL ORDINARIA,
CORRESPONDIENTE AL PERIODO IMPOSITIVO COMPRENDIDO ENTRE EL 1
DE ENERO AL 31 DE DICIEMBRE DEL AÑO 2007.**

ANTECEDENTES

En el mes de Marzo del año 2006. Se crea la compañía Ambato Tecnología y Seguridad, AMBASITEC,
Teniendo como objeto prestar los servicios de Seguridad Electrónica, detallados entre los mas importantes de la siguiente forma:
Sistemas de alarmas
Monitoreo
Circuitos cerrados de televisión (CCTV)
Controles de Asistencia y Acceso
Y Otros

ANALISIS DEL ENTORNO

El 2007 ha constituido un año de incertidumbre, debido al cambio de gobierno, la expectativa que se crea hasta que se establezcan las políticas y lineamientos generales del actual gobierno, así como la definición de prioridades, han marcado una desconfianza en varios sectores. Los niveles de inseguridad en el país se han incrementado, la influencia de los países vecinos con una migración permanente, que acogidos como refugiados, ha generado un problema social, que se evidencia en la intranquilidad de la mayoría de ciudadanos ecuatorianos.

En aspectos económicos la situación no ha variado mucho con relación al 2006, los niveles de inflación se mantienen bordeando el 3.5% anual, que en una economía dolarizada, constituye una pérdida considerable del poder adquisitivo, sobre todo si nos enfocamos a los sectores menos pudientes o pobres.

Los altos costos de producción han posicionado al Ecuador como un país con niveles bajos de competitividad y productividad, reflejados en el PIB, salvados solo por las remesas de los emigrantes que constituye el segundo rubro de ingreso de divisas, arrojando una balanza comercial positiva, pero que a la vez es ficticia comparado con la salida de divisas por importaciones de tecnología e insumos, sectores estratégicos como el petróleo y el eléctrico y otros, se siguen manejando como botines políticos, sin avizorar soluciones a corto plazo.

La pugna política de los poderes del estado a marcado este año, restringiendo la inversión extranjera y generando serias dudas a los empresarios que ven con preocupación que el marco jurídico no ampara las actividades de desarrollo económico.

ANALISIS INTERNO

En relación a la situación en la cual se encuentra nuestra empresa, debo manifestar que hasta el 21 de Mayo del año 2007 en lo relacionado a la parte económica se tenía perdida mes a mes, debido a que la gestión administrativa y de ventas, no estaban proyectadas, coordinada ni controladas de una forma efectiva. No se cumplía con las metas fijadas por la antigua administración en lo relacionado a ventas efectivas, las mismas que nos dan los medios económicos para sustentar los gastos y costos de la compañía. A pesar de esto se pagaban sueldos que no estaban acorde a la realidad económica de la empresa, como acoto en líneas anteriores. En el área Administrativa se contaba con una Asistente de Gerencia, una Vendedora y un Contador, por los cuales había un egreso mensual de USD 580.00 dólares, y no se contaba con una persona importante para la empresa como un Técnico instalador, se dependía exclusivamente para este servicio de empresas como Siprov y JCM. A partir del mes de Octubre del año anterior se cuenta con una Asistente de Gerencia a medio tiempo, un Técnico instalador y vendedor, y un Contador por los cuales se tiene un egreso mensual de USD 420 dólares, incluida la afiliación al IESS, lo que representa un ahorro del 38%, con esto hemos conseguido independizarnos en la parte técnica, brindar mejor servicio, rápido y efectivo, también algo importante el de dar seguridad a nuestros colaboradores, y obtener su aporte leal para que la empresa repunte como es de conocimiento de todos.

En lo relacionado a otras empresas de nuestra área, estas han permitido realizar un mejor análisis económico y financiero, para poder colocar todos nuestros servicios en el mercado, se bajo el precio del Kit de alarmas (USD 185 incluido iva), si se enganchan a monitoreo(USD 13.44 incluido iva), y se financia con una entrada del 50% (USD 92.50) que casi cubre el costo, y el saldo: 25% (USD 46,25) a 30 días; 25% (USD 46,25) a 45 días. los PVP en los demás servicios también tuvieron su disminución en precio, con el firme propósito de demostrar que somos una empresa que no vende precio, sino producto y servicio, lo cual nos diferenciara de la competencia.

Con estos cambios y al poder conseguir un verdadero equipo de trabajo, las ventas empezaron a crecer considerablemente de 22 alarmas instaladas anteriormente tenemos hasta el final del periodo 56 un crecimiento del 154.5%; de 25 monitoreos subimos a 54 un incremento del 116%, de una forma menor en porcentaje, pero considerable en dinero se creció en la instalación de CCTVs. En general se tiene un incremento promedio de 135.25%, desde que me hice cargo del manejo de la empresa, hasta finales del 2007, en la actualidad tenemos un crecimiento de un 221%, manteniéndose un margen de utilidad general promedio del 46%.

Ambasitec Cia. Ltda. Ocupa ya un lugar en el mercado de libre competencia siendo reconocida por clientes y futuros clientes, como una empresa seria y eficaz, respaldada inmejorablemente por la imagen corporativa de Ambaseg Cia. Ltda.

Los ingresos generados en el periodo, resultantes de las ventas de los servicios que brinda la empresa (sistemas de alarmas, cctv, monitoreo) son:

INGRESOS		
ENERO A MAYO	JUNIO A DICIEMBRE	TOTAL
3,420.64	16,213.71	19,634.35

Existiendo un incremento del 473.99%, en la gestión realizada por la actual administración, permitiendo a la compañía contar con buena liquidez en los últimos meses, y de esta manera poder cumplir con las obligaciones económicas contraídas, como refleja el cuadro anterior.

En lo referente a los egresos, se logro reducir el valor en el area Administrativa y de Ventas, y en las demas areas se a mantenido en lo posible bajos. Como señalo en el cuadro siguiente:

EGRESOS		
CONCEPTO/MES	ENERO A MAYO	JUNIO A DICIEMBRE
GASTO OPERATIVO	721.60	1,957.53
GASTO ADMINISTRATIVO	2,765.62	6,468.23
GASTO DE VENTAS	1,375.94	2,372.10
GASTOS FINANCIEROS	37.67	260.89
BUBTOTAL	4,900.83	11,058.75
TOTAL		15959.58

En los egresos a existido un incremento del 225.65%, lo que compensa con el porcentaje de incremento en las ventas en el periodo.

La comparación de los dos periodos marcados en el año, que son la Administración anterior con la actual la señalamos en el siguiente cuadro:

CUADRO COMPARATIVO			
CONCEPTO/PERIODO	ENERO-MAYO	JUNIO-DICIEMBRE	ENERO-DICIEMBRE
INGRESOS	3,420.64	16,213.71	19,634.35
EGRESOS	4,900.83	11,058.75	15,959.58
SUPERAVIT O DEFICIT	(-1480.19)	5,154.96	3,674.77

Como se puede notar la gestión emprendida por la Administración actual a permitido que el resultado del ejercicio del año 2007 sea positivo, generando una utilidad de USD 3,674.77 dólares.

Lo cual demuestra que lo proyectado al momento de hacerme cargo de la empresa se ha cumplido y hasta superado. También se debe tomar en consideración el crecimiento, y la aceptación que tiene la empresa en el mercado.

OBJETIVOS PARA EL AÑO 2008

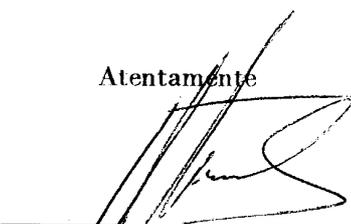
Para el 2008, lo primordial es contar con una estación de monitoreo, propia de Ambasitec, la misma que nos comprometerá a conseguir mas usuarios para este servicio, y nos evitara los inconvenientes que se ha tenido, al tercerizar el servicio con la empresa Siprov, y esto es por no poder coordinar y controlar, las acciones que se toman con respecto a nuestros clientes, por lo cual hemos tenido deserciones de los mismos.

Por tal razón se establecerá un plan de Marketing y Ventas que nos permita cumplir con nuestro objetivo, posicionarnos y proyectarnos en un futuro, estableciendo certeramente cual es nuestro mercado meta y enfocarnos en nuevos proyectos que se deslinden de la misma actividad y gestión.

CONCLUSION

Por todo lo antes expuesto, debo concluir con un agradecimiento profundo a los socios y principales de la Empresa, los mismos que me han brindado todo el apoyo para poder desarrollar, las iniciativas implementadas, siendo ese el pilar fundamental de mi administración durante y después del 2007, ratificando mi compromiso de servicio y profesionalismo.

Atentamente



Ing. Oscar Castro Morales
GERENTE GENERAL
AMBASITEC CIA. LTDA

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS
REGISTRO DE SOCIEDADES

Germania Aguilar

30 ABR. 2008