



**GESTION DE SUMAKLIFE  
INFORME DE GERENCIA**

**DE: GERENTE DE SUMAKLIFE**  
**PARA: JUNTA DE ACCIONISTAS**  
ESCUELAS RADIOFONICAS POPULARES DEL ECUADOR  
CORPORACION DE PRODUCTORES BIOLOGICOS BIO TATTA CHIMBORAZO.  
**ASUNTO: INFORME DE GESTION DE 2017**  
**FECHA: 22 DE MARZO DE 2018**

**I. PERSONAL PERMANENTE DE LA EMPRESA**

El personal que trabajó en el año 2017 en Sumaklife con relación laboral y las fechas de ingreso se presenta en el siguiente cuadro:

NOMBRE	ÁREA	FECHA DE INGRESO
CAICHUG GOMEZ NANCY LORENA	COMERCIALIZACION	01/01/2008
HERRERA VELASCO MARIA ALEXANDRA	PRODUCCION	12/01/2015
JUELAS CARRILLO PATRICIO DANIEL	GERENCIA	01/05/2006
PADILLA PADILLA SANDRA VERONICA	SECRETARIA	01/02/2009
VELASCO AUCACAMA CARLOS RUBEN	PRODUCCION	01/05/2006
VINTIMILLA ORTIZ KARINA ELIZABETH	CONTABILIDAD	01/06/2010
YAUCAN PINDUISACA MARIA MARGARITA	PRODUCCION	01/09/2010

En relación a los colaboradores en procesamiento y limpieza en planta se continúa con la modalidad de facturación como respaldo para el pago en esta actividad. Por supuesto los despachos no son frecuentes ya que continuamos con el problema de precios en el mercado internacional y por tanto esperamos por buenos precios. El personal que trabajó con intermitencias en 2017 y continúa en la actualidad facturando por sus servicios, son:

NOMBRE	ÁREA	FECHA DE INGRESO
MASALEMA CHINLLA RAFAEL RODRIGO	PRODUCCION	01/2017
PAGUAY CUSQUILLO JUAN CARLOS	PRODUCCION	01/2017
LOPEZ UVIDIA CARLOS ALBERTO	PRODUCCION	01/2017



Los compañeros que facturan solo trabajaron hasta mayo ya que tuvimos reportes de Ziegler de no despachar más containers.

La compañera Alexandra Casignia trabajó en Sumaklife hasta fines de octubre de 2017. No se ha contratado otro profesional ya que no ha habido la necesidad y la firma en el arca lo mantenemos con Alexandra, según acuerdo verbal.

Las acciones profesionales que la empresa necesita se ha tercerizado con profesionales en alimentos que respaldan la actividad con facturas.

## 2. COMERCIALIZACION

### NOVEDADES EN LOS PRECIOS DE LA QUINÚA E INSPECCION A SOCIOS PRODUCTORES.

De manera similar los precios de la quinua en el mercado internacional continúan deprimidos. Principalmente por la baja oferta de los principales productores a nivel mundial. Esta información se evidencia en las diferentes publicaciones en países exportadores a nivel mundial. La Razón digital de Bolivia manifestó en septiembre de 2017:

*"El precio de exportación de la quinua ha retrocedido a niveles de hace una década. Entre enero y junio de este año, el valor FOB por kilogramo del grano andino se comercializó en promedio en \$us 2,33, monto ligeramente superior respecto a los \$us 2,21 al que era ofertado el producto en 2008.*

*Bolivia comercializó el año pasado mayores volúmenes de quinua al mercado externo, sin embargo, su precio continúa en caída libre debido a la excesiva oferta, sobre todo de Perú. Entre 2015 y 2016, el precio promedio del grano andino boliviano disminuyó de \$us 4,24 a \$us 2,74 el kilogramo.*

*El bajón, de un 35%, es similar al registrado en el periodo 2014-2015 (-35,75%) cuando el valor FOB de la quinua por kilogramo descendió de \$us 6,60 a \$us 4,24 en los mercados internacionales, de acuerdo con el análisis realizado por este medio con base en los datos sobre volumen y valor exportado del Instituto Nacional de Estadística (INE) y que están publicados en su sitio web ([www.ine.gob.bo](http://www.ine.gob.bo))".*

Otro problema que continúa encareciendo las exportaciones de la quinua a Europa es la apreciación del dólar. Aunque en 2017 se ha recuperado el euro en relación del dólar y en diciembre como promedio cerró a 1.18 dólares por euro.

Como si fuera poco, la baja en el precio de las materias primas a nivel internacional influyó también los ingresos de Sumaklife y por tanto a los ingresos de los productores asociados.

También el terremoto de 2016/abril en Esmeraldas y Manabí influyó en la venta de productos elaborados de quinua. ¿Cómo...?? La ong internacional visión mundial compraba anualmente alrededor de 70.000 fundas de galletas para la distribución a sus proyectos en algunas zonas deprimidas de Chimborazo. Luego del terremoto toda la ayuda económica y de logística se trasladó a las zonas afectas por el terremoto, dejando en un segundo plano las ayudas que destinaban a otras provincias, por tanto, las adquisiciones de galletas se suspendieron.

En el siguiente cuadro se evidencia la baja del precio internacional de la quinua destinada a Alemania. En el lapso de 3 años (2015-2017) bajó casi el 40 % del precio a inicios del 2015.

### EXPORTACIONES 2015

Detalle	Fecha	Tm	Valor usd	Porcentaje
Lote Q220	06/01/2015	20	79,200.0	100.0
Lote Q221	15/01/2015	20	79,200.0	
Lote Q222	11/02/2015	20	79,200.0	
Lote Q223	25/02/2015	20	79,200.0	
Lote Q224	23/03/2015	20	79,200.0	
Lote Q225	07/08/2015	20	64,000.0	80.8
Lote Q226	12/08/2015	20	64,000.0	
Lote Q227	09/09/2015	20	64,000.0	
Lote Q228	21/09/2015	20	64,000.0	
Lote Q229	01/10/2015	20	60,000.0	75.8
Lote Q230	15/10/2015	20	60,000.0	

### EXPORTACIONES 2016

Detalle	Fecha	Tm	Valor usd	Porcentaje
Lote Q231	29/03/2016	20	55,000.0	69.4
Lote Q232	28/04/2016	20	55,000.0	
Lote Q233	05/06/2016	20	48,000.0	60.6
Lote Q234	03/07/2016	20	48,000.0	
Lote Q235	07/08/2016	20	48,000.0	
Lote Q236	25/12/2016	20	46,000.0	58.1

### EXPORTACIONES 2017

Detalle	Fecha	Tm	Valor usd	Porcentaje
Lote Q237	03/01/2017	20	46,000.0	
Lote Q238	25/01/2017	20	46,000.0	
Lote Q239	22/02/2017	20	46,000.0	
Lote Q240	06/03/2017	20	46,000.0	

Lote Q241	25/04/2017	20	46,000.0	
Lote Q242	23/05/2017	20	46,000.0	58.1

Con Alemania-Ziegler se firmó un contrato de despachos de 12 containers para el año 2017, pero por problemas de ocratoxina no se pudo completar el despacho y solo se exportó 6 containers en el año 2017 y los despachos se paralizaron en junio. A partir de este inconveniente se desarrolló la investigación de búsqueda de mercados con organismos como CORPEI, PROECUADOR y se tuvo información de clientes que lamentablemente ofrecían a 70 dólares el quintal de quinua. Obviamente no accedimos a despachar quinua con estos precios.

Un nuevo cliente que se logró captar es Maquita y en 2017 se vendió 40 toneladas aprox a 90 dólares el quintal. Obviamente es un precio bajo en relación a precios anteriores a esta venta. El siguiente cuadro evidencia la baja de precios desde enero a noviembre de 2017.

#### OTROS CLIENTES MERCADO NACIONAL DE QUINUA

##### WEST MOUNTAIN WHEAT

	Toneladas	precio kilo	precio total
WMWQ.001.			\$
17/01/2017 2017	6	2.24	13,440.00

##### PAKTAMINTALAY

	Toneladas	precio kilo	precio total
			\$
06/03/2018 PKQ-012-2017	0.5	2.31	1,155.00
			\$
20/09/2017 PKQ-014-2017	1.5	2.31	3,465.00
			\$
13/012/2017 PKQ-015-2017	1.8	2.02	3,686.50

##### FUNDACIÓN MAQUITA

	Toneladas	precio kilo	precio total
			\$
28/09/2017 MCOH-001-2017	20	1.98	39,600.00
			\$
01/11/2017 MCOH-002-2017	20	1.97	39,350.00

TOTAL:	\$
--------	----

100,696.50

## CLIENTES A NIVEL NACIONAL

### AMBATO

ASPRALSA  
EL SALINERITO- CHAMORRO LORENA  
BALLADARES GEOVANA  
GUERRERO JUAN JOSÉ

### CUENCA

KHATU ORGANIC  
GALLARDO MIRYAM

### GUAYAQUIL

FAMILY FOOD  
VILLAFUERTE CELSO  
ARRIBA CHOCOLATE  
ULICH STEFANO

### GUARANDA

CORPORACION GRUPPO SALINAS  
FUNDACION FAMILIA SALESIANA

### LATACUNGA

FONDO ECUATORIANO POPULORUM  
PAZMIÑO DAVIS

### MACAS

ARELLANO MARIA DEL CARMEN

### RIOBAMBA

DICOSAVI- SANTILLAN NESTOR  
AHÍ-ES  
SUNSHINE TRAVEL  
ACAN LLUAY MIGUEL ANGEL  
APICARE  
BCS  
CAMPAÑA MIGUEL

### QUITO

CORPORACION LA FAVORITA  
TIENDAS INDUSTRIALES ASOCIADAS TIA  
INCAKAI  
NUÑEZ GARCIA AMADA  
MONTENEGRO CARLOS  
GUTIERREZ SOFIA  
AROME CAFÉ SHOP  
ANDRADE CLAUDIA  
BALTREX  
BARRAGAN RUTH  
BERRAZUETA LORENA  
CAMPOVERDE ANTONIO  
CORAPE  
ERAZO MATILDE  
ENTREKULTURAS  
FONDO ECUATORIANO POPULORUM  
FUNDACION MAQUITA CUSHUNCHIC  
FUNDACION SINCHI SACHA  
JARA MERCEDES  
MIKHUNATRADE  
MODERNA ALIMENTOS  
MONTENEGRO CARLOS  
PAKTAMINTALAY  
POLANCO CATALINA  
PROYSERMESA  
SUNSHINE TRAVEL  
SUPERFOODSECUADOR  
TIENDA ECOLOGICA SAMI WAYLLA  
HOJA VERDE  
GOYES FERNANDA  
CHACHO FLORA  
ARENDS CAROLINA

CATALA MARIA TERESA  
 ECOLEVIAJES ECUADOR  
 ESCUELAS RADIOFONICAS POPULARES  
 FONDO ECUATORIANO POPULORUM  
 GAPPISCH ANNETTE  
 GUZMAN MARÍA  
 LOPEZ MARIA  
 SHAWNNY DILLON  
 CASIGNIA JAVIER  
 VISION MUNDIAL  
 FEDERACION MUNDO COPERANTE  
 ECPALLANA  
 DILLON SHAWNNY

**ZAMORA CHINCHIPE**

FEDERACION PEQ. EXP.-ZAMORA CHINCHIPE

**3. INSPECCIONES ORGANICAS DE QUINUA EN 2017**

Los cuadros siguientes evidencian los volúmenes de quinua inspeccionadas, el número de socios, de comunidades de Sumak Tarpuy.

**INSPECCIONES CICLO 2016 2017**

N° COMUNIDADES INSPECCIONADAS	N° SOCIOS		CANTIDAD QUINUA	
	HOMBRES	MUJERES	QQ	TM
53	238	306	5094.32	231.56
	543			

SUPERFICIE				TERRENOS NUEVOS	
MT 2 QQ	MT 2 DIF.	Ha QQ	Ha DIF.	CANT.	MT 2
2810443.67	6842394.27	281.044367	684.239427	44	117244.56

N°	Cantón	Número de agricultores	Número de agricultores por Status
----	--------	------------------------	-----------------------------------



			orgánica	en transición	convencional
1	COLTA	404	402	1	1
2	GUAMOTE	11	11		
3	GUANO	14	14		
4	RIOBAMBA	114	114		
		543			

#### RESUMEN INSPECCION BCS

N° SOCIOS: 542

PRODUCTO	Cosecha Inspeccionada (t)	Superficie (Ha)	EU Status	NOP Status
QUINUA	229.31	274.49	organic	
QUINUA	227.73	271.55		100% organic
CEBADA	13.30	14.01	organic	100% organic
TRIGO	3.80	4.58	organic	100% organic
QUINUA /Rotación con cultivos detallados en OSP	0.227	1.01	T1 hasta 04/12/2018	

#### PLANTAS AROMATICAS:

OREGANO+TOMILLO+FLOR DE  
TILO+HINOJO+MENTA+PEREJIL+APIO+BORRAJA  
+HIERBA BUENA+ ESCANCEL+  
+CULANTRO+TORONJIL+ORTIGA+MANZANILLA+  
MALVA+LLANTEN+DIENTE DE LEON+COLA DE  
CABALLO.

0.25 0.71 organic 100%  
organic

#### ADQUISICIONES DE QUINUA SOCIOS DE SUMAK TARPUY

El siguiente cuadro muestra las compras de quinua en el año 2017

2017	
ENERO	0.00 qq
FEBRERO	1187.53 (q)
MARZO	17.08 qq
ABRIL	3.89 qq



NUEVA COSECHA		
ABRIL	476.34	qq
MAYO	628.41	qq
JUNIO	81.99	qq
JULIO	4.72	qq
AGOSTO		qq
SEPTIEMBRE	29.01	qq
OCTUBRE	27.15	qq
NOVIEMBRE	7.61	qq
DICIEMBRE	37.03	qq
TOTAL 2017 ENE-0K	2900.76	qq

#### 4. ALTERNATIVAS EN MERCADOS.

Como consecuencia de la paralización de las exportaciones a Alemania, comercialización y gerencia han explorado y contactado algunas empresas e interesadas en quinua orgánica. La gran mayoría de estas empresas no han demostrado interés por los precios.

Ejemplos.

1. Tuve una reunión en Quito, en julio/17, con Factoría de Colombia y nos ofrecían a 70 dólares el quintal de quinua orgánica. Precio muy bajo.
2. También Miguel Estrada de Kumschia de Ambato nos ofrecía a 75 dólares el quintal puesto en Ambato. También creo es un precio muy bajo. Esta reunión fue en agosto/17.
3. El señor Rodolfo Cepeda, estaba interesado en 500 quintales de quinua para semilla y ofreció a 60 dólares el quintal. Esto ocurrió por septiembre de 2017.
4. Pacarina. Interés por 500 quintales de semilla de quinua. El precio a (0 dólares/qq. Está en proceso.
5. Corporación Grupo Salinas. Interés por quinua orgánica de 1 container. Está en proceso.
6. Jenny Almeida. 1 container de quinua orgánica. Está en proceso.
7. Empresa Sorzon. Sr. Endara. Interés por elaborados. Es una empresa española.
8. Empresas Raiguana. Infusiones de Guayusa.
9. Richard Echanique. Interés por 1 container. Está en proceso.
10. Moderna Alimentos. Interés por harina de quinua. Está en proceso.
11. Sr. Casco. Guayaquil. Interés por elaborados.
12. Sr. Sergio Sirenko. Interés por quinua en grano. En proceso.

En relación a la deuda que mantiene el Sr. Leventry, no ha contestado los mails enviados.

#### 5. CUENTAS BANCARIAS Y LIQUIDEZ DE LA EMPRESA



Las cuentas de Sumaklife mantienen un saldo, a fines de 2017, de:

Banco del Pichincha: saldo (dic/2017),	USD	209.73
Banco del Internacional: saldo (dic/2017),	USD	1009.83
Cooperativa Nueva Esperanza (dic/2017),	USD	11.30
Produbanco (dic/2017),	USD	823.95
Banecuator (dic/2017),	USD	0
<b>TOTAL</b>	<b>USD</b>	<b>2054.81</b>

#### CREDITOS

Este cuadro resume los préstamos que se han solicitado en 2017 a terceras personas.

#### PRESTAMOS A SUMAKLIFE

	PRESTAMO	PAGADO	POR PAGAR
Jhonny Ayala	8,000.00	7,000.00	1,000.00
Lorena Caichug	1,500.00		1,500.00
Lorena Caichug	3,000.00	3,000.00	-
Lorena Caichug	5,000.00	5,000.00	-
Karina Vintimilla	500.00	500.00	-
Lilia Martinez	6,000.00		6,000.00
Verónica Yopez	3,000.00		3,000.00
Verónica Yopez	1,000.00	1,000.00	-
Patricio Juolas	500.00	500.00	-
Paulina Soto	15,000.00		15,000.00
Ines Martinez	8,000.00		8,000.00
Maria Ercilla	300.00	300.00	-
Miguel Yopez	1,000.00	500.00	500.00
Thomas Edwards	10,000.00		
erpe	60,000.00	10,000.00	50,000.00
	<b>122,800.00</b>	<b>27,800.00</b>	<b>95,000.00</b>



Otros créditos: La cooperativa Sagrario entregó 2 créditos a Lorena y Patricio de 10.000 dólares cada uno. Estos créditos fueron entregados a Sumaklife para el pago a Banecuator en la cuota de febrero de febrero 2018.

También Banecuator entregó un crédito de 10.000 a Patricio Juelas para transferirlo a Sumaklife para el mismo propósito.

## 6. RENEGOCIACION DE CREDITO CON BANEQUADOR.

En 2017 se ha renegociado el crédito que mantiene Sumaklife con Banecuator. Se aprobó en 6 meses y tenemos nueva tabla de amortización con la primera cuota de 81 000 dólares en febrero de 2018. El monto renegociado es de 366.000 dólares aproximadamente.

Tabla de amortización de la renegociación:

**TABLA DE AMORTIZACION  
REFINANCIAMIENTO**

FECHA PAGO	CAPITAL	CAPITAL	INTERES	CUOTA
05/02/2018	363,333.34	60,555.56	15,760.59	80,266.17
05/08/2018	302,777.78	60,555.56	17,506.45	81,853.72
05/02/2019	242,222.22	60,555.56	14,237.28	78,584.55
05/08/2019	181,666.66	60,555.56	10,503.86	74,851.13
05/02/2018	121,111.10	60,555.56	7,118.65	71,465.92
05/08/2020	60,555.54	60,555.56	3,520.63	67,867.86

## 7. SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS

No ha realizado ninguna visita de la Intendencia de compañías a Sumaklife en 2017.

## 8. INFRAESTRUCTURA Y MAQUINARIA

Se ha terminado la construcción de la nueva planta en Guano con fondos del Programa de Innovación Tecnológica del Ministerio de Agricultura. Luego de un proceso de compras públicas, convocatorias, ofertas, aprobación de pliegos, calificaciones, adjudicación, etc.. La oferta ganadora fue del Ing. Máximo Castro que el lapso de 5 meses febrero a junio 2017 se ha completado la obra en la planta de Guano.



Luego de la inauguración de la planta por las autoridades de gobierno y locales, la anterior ministra de agricultura Ing. Cordero ofreció el equipamiento a erpe. Pero con el cambio de ministro no se ha concretado nada aún.

Ya pasaron algunos meses desde el ofrecimiento del equipamiento. El gobierno hizo algunos cambios en su gabinete ministerial y en reemplazo de la ex ministra Cordero está el Ing Flores. Pero aún no se ha logrado concretar el apoyo de entrega del equipamiento. Se espera que el actual ministro de agricultura conceda una reunión para proponer el apoyo en maquinaria y equipos.

En relación a la máquina galletera, el Ing. Villacrés aún no prueba la máquina que ya nos dejó en la planta. Se ha contactado y ofrece la prueba en reiteradas veces pero no lo hace.

#### **9. ACCIONISTAS.**

Existen una serie de convocatorias a reuniones de Junta, pero como es ya un hecho, el representante de Coprobich no asiste a ninguna reunión convocada por medio de la prensa.

Las reuniones de Junta se realizan con los accionistas ERPE y Patricio Juelas con una participación del más del 99%.

#### **10. INFORME ACTIVIDADES**

##### **Administrador Planta. Carlos Velasco**

- ✓ En el área de procesamiento de quinua se realizaron mantenimientos en máquinas.
- ✓ Se dieron seguimientos en todos los procesos correspondientes con la quinua desde que ingresa la materia prima hasta la obtención del producto terminado.
- ✓ Control y organización del personal que se encuentra a mi cargo.
- ✓ Como mecánico industrial.
- ✓ Como guardiana.
- ✓ Como operador del monta carga.
- ✓ Como operador de maquinarias.
- ✓ Además se realizó el acompañamiento fuera de la provincia como chofer para realizar varias gestiones para el beneficio de la empresa.
- ✓ Se apoyó en varias actividades laborales, en mecánica industrial, instalaciones eléctricas en el galpón de pollos en la finca de Erpe en Chambo
- ✓ Se acompañó al Perú al Economista para la búsqueda de una máquina para realizar pop de quinua viaje que no fue con mucho éxito.
- ✓ Se acompañó a Colombia a las compañeras Lorena y Karina con el mismo objetivo de buscar una máquina que nos ayudaría con el proceso del pop de quinua teniendo en este viaje un mejor resultado.
- ✓ En lo personal se aprovechó de paseos realizados por la empresa.



## **Comercialización. Lorena Calchug**

El presente documento visualiza las diferentes actividades que se cumplen de acuerdo a la Planificación Operativa Anual de la Unidad de Comercialización Interna y Externa de la empresa.

### COMPRAS

- ✓ Realización de liquidaciones de compras: plantas medicinales y quinua orgánica.
- ✓ Ingreso de liquidaciones de compra al Sistema Contable hasta Agosto.
- ✓ Ingreso de abonos y cancelaciones al Sistema Contable.
- ✓ Ingreso de liquidaciones de compra al Sistema Excel que se maneja para el correspondiente cuadro de caja mensual que se realiza con Contabilidad.
- ✓ Archivo de documentos que corresponden a compras.
- ✓ Informes permanentes de cuentas por pagar, quinua acopiada.
- ✓ Pago a productores.

### VENTAS

- ✓ Toma de pedidos de los diferentes clientes locales y nacionales.
- ✓ Coordinación con los encargados en planta para el respectivo retiro de lo solicitado.
- ✓ Realización de factura electrónica de venta.
- ✓ Entrega de pedidos al cliente.
- ✓ Retiro e ingreso de retenciones del cliente.
- ✓ Cobro de facturas.
- ✓ Depósitos en el banco de cuentas pagadas por cliente.
- ✓ Ingreso de depósitos al sistema contable con su debido respaldo.
- ✓ Coordinación con el personal cuando la entrega de pedidos es fuera de la ciudad para poder trasladar estos productos.
  
- ✓ Facturación de muestras salidas de planta a diferentes destinos.
- ✓ Informes periódicos de venta.

### EXPORTACIONES



- ✓ Revisión de órdenes de pedido por parte del cliente externo.
- ✓ Coordinación con planta (Carlos Velasco) para que se prepare lo solicitado.
- ✓ Gestión para la realización de etiquetas con sus adecuaciones; para cumplir con las exigencias de nuestra certificadora.
- ✓ Gestión en AGROCALIDAD para que nos proporcione el pre- certificado, debiendo primero a ver tenido la respectiva inspección en planta.
- ✓ Depósito- Banco Fomento
- ✓ Oficio
- ✓ Preparar documentación para la exportación respectiva:

- Invoice
- Factura Electrónica
- Lista de Empaque
- Packing List
- Orden de Embarque
- TPG
- Guía de Remisión (nº de contenedor y sello)

- ✓ Ingreso al sistema contable de facturas de exportación.
- ✓ Informes periódicos de exportaciones.
- ✓ Documentos necesarios para la obtención del Certificado de Transacción por embarque.
- ✓ Búsqueda de clientes nacional e internacional para quinua en grano, pop de quinua natural y con miel de panela; estos son:

- Camari Quito
- Richard Echanique
- Family Food

Con quienes nos mantenemos en comunicación permanente y brindando la información técnica, comercial, producción necesaria para sus contactos.

OTROS



- ✓ Inspecciones en campo a socios productores previos a certificar como orgánico: sumaktarpuy, magap.
- ✓ Visita en campo para toma de muestras de suelo solicitado por la certificadora.
- ✓ Asistencia a ferias locales, nacionales.
- ✓ Asistencia a ruedas de negocio, en donde obtendremos algunos contactos importantes.
- ✓ Apoyo y coordinación en la secretaria cuando es necesario.
- ✓ Otras inherentes al área y áreas de apoyo.

#### **Calidad y Producción. Alexandra Casignia.**

##### **Mes: Agosto**

Ingreso a la empresa.  
 Visita Ing. Juan Enrique Espinoza. Mejoras en la planta BPM  
 Correcciones de empaques de galletas y barras energéticas Ambato  
 Ronda de negocios Riobamba.  
 Compra de materias primas.  
 Defensa de Tesis Ivonne Aldás.  
 Coordinación de producción de elaborados.

##### **Mes: Septiembre**

En el producto barra energética se encontró que el empaque es el incorrecto.  
 Elaboración muestras Seidl.  
 Cuñas publicitarias de las recetas de quinua en ERPE  
 Muestras para análisis de agua.  
 Capacitación en Agrocalidad para subir la información de los productores.  
 Elaboración de etiqueta semáforo para cartones de galleta 240g  
 Ingreso de datos de productores al Sistema Guía Agrocalidad  
 Compra de materias primas  
 Coordinación de producción de elaborados.

##### **Mes: Octubre**

Muestras para análisis de agua.  
 Elaboración de documentos inspección BCS  
 Capacitación Buenas Prácticas de Manufactura Quito  
 Rueda de Negocios Guayquil.  
 Ingreso de datos de productores al Sistema Guía Agrocalidad  
 Compra de materias primas  
 Coordinación de producción de elaborados.



#### **Trazabilidad / Secretariado Sandra Padilla**

Trazabilidad en compras – proceso y destino

##### **Área: orgánica**

- ✓ capacitación – práctica a inspectores y grupo gps para inspecciones.
- ✓ inspecciones quinua ciclo 2016-2017: elaboración y compra material/insumos - cronograma – conducción – inspección (grupo sumak tarpuy – magap).
- ✓ documentos y trámites a presentar a bcs para certificación orgánica.
- ✓ documentos y trámites para obtención del poa (bcs-agrocalidad).
- ✓ proceso de toma de muestras y trámites en agrocalidad para análisis de residualidad de suelos.

##### **Área: secretaría**

- ✓ archivo
- ✓ manejo de caja chica
- ✓ contratos personal ministerio de trabajo
- ✓ avisos de entrada y salida del personal
- ✓ generación de comprobantes de pago y planillas de aportes iess
- ✓ varios (compras a proveedores externos, envíos, pagos, depósitos, etc.)

##### **Área: varios**

- ✓ compras quinua (cronograma)
- ✓ conducción: transporte de quinua a planta
- ✓ matrículas – revisión vehículos
- ✓ mantenimiento y cambios de aceite vehículos (camión – furgon)

#### **Contabilidad. Karina Vintimilla**

Las actividades que se han realizado dentro del período contable 2017 son:

- ✓ Emisión y validación de comprobantes electrónicos.
- ✓ Registro de facturas, liquidaciones, retenciones, notas de crédito.
- ✓ Registro de pagos a proveedores.
- ✓ Registro de depósitos por anticipos y emisión de cheques.
- ✓ Conciliaciones bancarias y de caja.
- ✓ Registro de descuentos y bonos del personal.
- ✓ Elaboración de roles de pago.
- ✓ Registro de órdenes de producción.
- ✓ Registro de ingresos y salidas de bodega.
- ✓ Contabilización de compras/cuentas por pagar, ventas/cuentas por cobrar, bodegas e inventarios, caja/bancos, nómina de personal.
- ✓ Declaraciones de impuestos mensuales y anuales.
- ✓ Presentación de anexos mensuales y anuales.
- ✓ Cierre de impuestos.



- ✓ Revisión y cuadro de balances.
- ✓ Ajustes por depreciaciones, retenciones asumidas, gastos no deducibles, diferencias por centavos, entre otros.
- ✓ Entrega de información a los entes de control, Servicio de Rentas Internas y Superintendencia de compañías.
- ✓ Información requeridos por instituciones financieras
- ✓ Apoyo a secretaría y comercialización cuando lo han requerido.

Atentamente,



Ec. Patricio Juclas C.  
GERENTE DE SUMAKLIFE

