

**PRODUCTOS ORGANICOS CHIMBORAZO
SUMAKLIFE CIA. LTDA.**

INFORME DE ACTIVIDADES

2015

**Patricio Juelas C.
Marzo 2016**



**GESTION DE SUMAKLIFE
INFORME DE GERENCIA**

**DE: GERENTE DE SUMAKLIFE
PARA: JUNTA DE ACCIONISTAS
ESCUELAS RADIOFONICAS POPULARES DEL ECUADOR
CORPORACION DE PRODUCTORES BIOLOGICOS BIO TAITA CHIMBORAZO.
ASUNTO: INFORME DE GESTION DE 2015
FECHA: 9 DE MARZO DE 2016**

1. PERSONAL PERMANENTE DE LA EMPRESA

El personal que actualmente trabaja en Sumaklife con relación laboral permanente:

NOMBRE	ÁREA	FECHA DE INGRESO
CAICHUG GOMEZ NANCY LORENA	COMERCIALIZACION	01/01/2008
CASIGNIA VASCONES MARIA ALEXANDRA	CALIDAD	01/08/2015
GUILCA JUNA NICOLAS ARMANDO	PRODUCCION	01/09/2015
HERRERA VELASCO MARIA ALEXANDRA	PRODUCCION	12/01/2015
JUELAS CARRILLO PATRICIO DANIEL	GERENCIA	01/05/2006
LOPEZ UVIDIA CARLOS ALBERTO	PRODUCCION	01/09/2015
MASALEMA CHINLLA RAFAEL RODRIGO	PRODUCCION	01/09/2015
PADILLA PADILLA SANDRA VERONICA	SECRETARIA/TRAZ.	01/02/2009
PAGUAY CUSQUILLO JUAN CARLOS	PRODUCCION	01/09/2015
PAGUAY PAGUAY SEGUNDO MANUEL	PRODUCCION	01/09/2015
VELASCO AUCACAMA CARLOS RUBEN	PRODUCCION	01/05/2006
VINTIMILLA ORTIZ KARINA ELIZABETH	CONTABILIDAD	16/04/2010
YAUCAN PINDUISACA MARIA MARGARITA	PRODUCCION	01/09/2010

En diciembre del año anterior terminó el contrato a prueba de la Sra. Belén Valdiviezo. No se ha contratado a otra persona porque las actividades en los elaborados son restringidas.

En cuanto a la función de técnico(a) de calidad, la ingeniera Cristina Almeida renunció a su cargo y se contrató los servicios profesionales de Alfonso Fierro entre los meses de mayo a julio/2015. También recibimos la renuncia ya que tuvo propuestas de trabajo en ARCSA.

Luego en agosto de 2015 finalmente se contrato a la Bio Química Farmacéutica Alexandra Casignia que nos ayuda y colabora en las actividades de procesamiento, calidad y procedimientos de BPM para la obtención de la certificación.

2. COMERCIALIZACION

ADQUISICION DE QUINUA A SOCIOS PRODUCTORES Y NOVEDADES EN PRECIOS

Los siguientes datos corresponden a la compra de quinua orgánica de las comunidades socias e inspeccionadas por el Sistema de Control Interno de ERPE.

Lamentablemente fue un año con muchos problemas en cuanto a precios. Según informaciones de ministerios de agricultura de Perú y Bolivia, la producción en relación al año 2014 fue muy superior y aumentó en promedio el 30 %. Ello indudablemente presionó el precio a la baja y se ha situado alrededor de 2200-2300 usd/tm en el mercado internacional. Ello ha obligado a las empresas dedicadas a las actividades de la quinua a bajar los precios a los productores. Lamentablemente Perú y Bolivia imponen precios con sus estrategias de producción. Ecuador por ser un país con poca producción, alrededor del 3%, no incide en el establecimiento de precios a nivel internacional.

Otro problema que se experimentó el año anterior es la apreciación del dólar. Entre 2014 y fines 2015 el dólar se apreció en relación al euro en 18%, esto es pasó de 1.32 a 1.09 dólares por euro.

Incluso ya firmamos un contrato con Ziegler y no respetó, pero era comprensible ya que podía conseguir quinua certificada más barata en Perú y Bolivia.

INFORME INSPECCIONES CICLO 2014-2015

INSPECCIONES CICLO 2014-2015	COMUNIDADES	PRODUCTORES	NUEVOS
SUMAK TARPUY	67	887	309
MAGAP	12	121	65
TOTALES	79	1008	374

PRODUCTO	TM ESTIMADA	SUPERFICIE ha	STATUS
QUINUA	911.92	794.7	ORGANICO
TRIGO	1.95		ORGANICO
PLANTAS MEDICINALES	0.85		ORGANICO
CEBADA	2.27		ORGANICO
QUINUA T1	2.51	2.66	T1 (16/10/2016)

QUINUA T2	94.34	81.42	T2 (16/10/2016)
-----------	-------	-------	--------------------

Sub-grupo	Localización	Número de agricultores	Número de agricultores con... parcelas		
	(pueblo/ comunidad)		orgánica	en transición	convencional
Corporación de pequeños productores Sumak Tarpuy	Colta	649	591	58	0
	Guamote	12	12	0	0
	Riobamba	195	157	38	0
	Guano	31	30	1	0
MAGAP	Guano	121	72	49	0
TOTALES		1008	862	146	0

Un tercer problema es el estado húmedo que presenta nuestra quinua. Tuvimos quejas de Ziegler ya que la humedad es alta y los niveles de ocratoxina exceden los límites permitidos. Tenemos 2 análisis realizados en Alemania y los resultados no son satisfactorios. El primero evidencia una cantidad de 32 ppb (partes por billón) y el segundo análisis llega a 7 ppb. El límite máximo según estándares internacionales es de 5.

Sumaklife también realizó 2 análisis de ocratoxina en Seidla-Quito y los resultados son buenos: 1.2 ppb y 0.2 pbb fueron los resultados.

Estos resultados se enviaron a Alemania, pero no los aceptaron. Obviamente prefieren considerar sus resultados.

Ahora no estamos procesando ya que el precio bajo no ha permitido ajustar procesos de rentabilidad en Sumaklife, por tanto, se ha optado por esperar a que el precio se estabilice. También por el problema de la humedad, el cliente de Alemania ya no solicita más despachos.

También se han suspendido las compras, creo que hasta el mes de febrero 2015.

COMPRAS DE QUINUA ORGANICA

2015	
ENERO	494.14 qq
FEBRERO	676.11 qq
MARZO	797.03 qq
ABRIL	342.01 qq
MAYO	102.32 qq
JUNIO	20.01 qq
JULIO	67.25 qq
AGOSTO	1013.06 qq

SEPTIEMBRE	3201.37	qq
OCTUBRE	683.13	qq
NOVIEMBRE	9.32	qq
DICIEMBRE	7.86	qq
TOTAL 2014	7413.61	qq

EXPORTACIONES

En el año 2015 se ha exportado las siguientes cantidades de quinua en grano orgánica y principalmente a Alemania.

El cuadro de exportaciones y ventas nacionales se detalla a continuación:

EXPORTACIONES 2015									
LOTES		VALOR \$	N.Fact	Fecha factura	Fecha planta	Tm	Sale de puerto	Fecha llegada	BCS
ENERO									
				Fecha factura	Fecha planta				
Lote. N°. Q- 220- GER	Alemania (Hamburgo)	79200.00			08/01/2015	20.0			listo
Lote. N°. Q- 221- GER	Alemania (Hamburgo)	79200.00			22/01/2015	20.0			listo
Lote. N°. Q- 222- GER	Alemania (Hamburgo)	79200.00			22/01/2015	20.0			listo
FEBRERO									
Lote. N°. Q- 223- GER	Alemania (Hamburgo)	79200.00			05/03/2015	20.0			listo
MARZO									
Lote. N°. Q- 224- GER	Alemania (Hamburgo)	79200.00			26/03/2015	20.0			listo
AGOSTO									
Lote. N°. Q- 225- GER	Alemania (Hamburgo)	64000.00			07/08/2015	20.0	12/08/2015	01/09/2015	listo
Lote. N°. Q- GER	Alemania (Hamburgo)	64000.00			17/08/2015	20.0	21/08/2015	10/09/2015	listo

226-GER									
SEPTIEMBRE									
Lote. N° Q- 227-GER	Alemania (Hamburgo)	64000.00			14/09/2015	20.0	17/09/2015	07/10/2015	listo
Lote. N° Q- 228-GER	Alemania (Hamburgo)	64000.00			28/09/2015	20.0	01/10/2015	20/10/2015	listo
OCTUBRE									
Lote. N° Q- 229-GER	Alemania (Hamburgo)	60000.00			05/10/2015	20.0	08/10/2015	29/10/2015	listo
Lote. N° Q- 230-GER	Alemania (Hamburgo)	60000.00			19/10/2015	20.0	22/10/2015	12/11/2015	listo
TOTAL		\$ 772,000.00				220.00			

Mantenemos los clientes del año anterior, y enlistamos a continuación:

CLIENTES 2015				
<i>RIOBAMBA</i>	<i>QUITO</i>	<i>GUAYAQUIL</i>	<i>CUENCA</i>	<i>GUARANDA</i>
Erpe	Guerrero Juan José	Rodriguez Veronica	Gallardo Miryam	FUNDACION FAMILIA SALESIANA
Fepp-Camari	Inpalca(Distribuidor)			CORPORACION GRUPPO SALINAS
Cordtuch	Paktamintalay			
Bcs	Fepp-Camari			
Fortaliz	Jara Mercedes			
MCCH	Tulicorp			
Visión Mundial	Hoja Verde			
Naranja Esthela	Arriba Chocolate			
Hilbay Rocio	Baltrex			

<i>IMBABURA</i>	<i>LATACUNGA</i>	<i>SALCEDO</i>	<i>AMBATO</i>	<i>MACAS</i>
Solorzano Xavier	Fepp-Camari	Pazmiño David	Moreno Fanny	Arellano Carmen
Proysermesa			Balladares	

3. IMPORTADORES

Actualmente se tiene mercados importantes que bien pueden potenciarse si existe la respuesta productiva de los productores y por supuesto si el clima es benevolente, además la capacidad de procesamiento en la planta aumenta con la adquisición de nuevas maquinarias.

En relación a la deuda que mantiene el Sr. Leventry, según sus mails en agosto debía cancelar la deuda en una visita a Sumaklife. Información inicial de Inca Organics programaba la visita para julio, luego para agosto y se pospuso para enero 2016. Tenemos otros importadores que por el bajo precio de la quinua no se ha concretado ningún negocio, además requieren certificados de calidad: BPM's, HACCP,

- Factoria, Colombia. Alejandro Rodríguez. Precio de 2000-2100 usd/Tm
- Hellenic Organics Products, Kostas Androutsos, Atenas Grecia. Negocio efectuado 5 Tm. Pérdida de contacto.
- Ertiza Abbas, Yongsan, Korea del Sur, 3 Tm. Negocio efectuado. Faltó certificación Jas.
- Jade Koyle, West cost, Estados Unidos. 20 Tm. No se negoció por los precios.
- Richard Echanicque. Estados Unidos. 20 Tm. En proceso.
- Baltrex. Compañía ecuatoriana y comercializadora a Holanda, España, Alemania, Italia. Etc.
- Family Foods. Empresa norteamericana interesada en pop panela. Tiene interés en cajas de 350 gramos.
- Frank Orti. Canadá. Interesado en quinua orgánica.

4. CUENTAS BANCARIAS Y LIQUIDEZ DE LA EMPRESA

Actualmente las cuentas de Sumaklife mantienen un saldo, a fines de 2015, de:

Banco del Pichincha: saldo (dic/2015).	USD	19.527,39
Banco del Internacional: saldo (dic/2015).	USD	26.052,24
Banco Internacional Ahorros	USD	1.200,00
Banco del Austro:	USD	851,67
Codesarrollo (dic/2015).	USD	209,73
Cooperativa Nueva Esperanza (dic/2015).	USD	11,30
Banco Nacional de Fomento (dic/2015).	USD	43.628,81
TOTAL	USD	91.481,14

CREDITOS

Manteníamos las siguientes deudas, Créditos del 2014 y cancelados el 2015

Suegra economista	\$ 10,700.00
Cristina Almeida	\$ 2,000.00
Sandra	\$ 2,000.00
Lore	\$ 3,600.00
Paulina Soto	\$ 10,000.00
Prima Lore	\$ 3,000.00
Suegra Lore	\$ 2,000.00
Tía Lore	\$ 500.00
Thomas	\$ 10,000.00
Ma.Ersilia	\$ 4,000.00
Primo Lore	\$ 4,000.00
Thomás	\$ 10,000.00

TOTAL DEUDA TERCEROS USD 61,800.00

Estos créditos fueron cancelados en su totalidad en el año 2015.

También un crédito importante nos otorgó el Banco Nacional de Fomento por 300.000 usd a una tasa de interés de 9.76 %, a 3 años plazo con pagos semestrales. Sin períodos de gracia.

Se solicitó otro monto al Banco a partir de agosto, pero lamentablemente hasta diciembre 2015 no se ha concretado el mismo. Tal vez inicio de 2016.

TABLA DE AMORTIZACION

FECHA PAGO	CUOTA	ESTADO
15-01-2016	64.395,99	CANCELADO
15-07-2016	62.335,56	POR VENCER
15-01-2017	59.976,88	POR VENCER
15-07-2017	57.360,67	POR VENCER
15-01-2018	54.988,44	POR VENCER
15-01-2016	52.453,56	POR VENCER
TOTAL	351.511,10	

5. SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS

En el año 2015 tuvimos una visita en el mes de febrero de la Ing Carmen Patarón, se presentaron los documentos, las actas, los informes, etc. Tenemos observaciones respecto de las actas por la ausencia a las convocatorias de Junta en muchas ocasiones. Además de la justificación del destino de los dineros entregados por Root Capital. Quedó pendiente otra visita que no se efectuó en 2015. Esperamos la visita para 2016.

6. INFRAESTRUCTURA Y MAQUINARIA

Como una manera de motivar el accionar de Carlos Velasco se tuvo un viaje a Lima Perú para comprar una máquina popeadora de majores y mayores características que la actual. También acompañó a las compañeras Karina Y Lorena a Medellín Colombia para concretar la adquisición de la máquina que no se pudo comprar en Perú. La idea era la misma, motivación al personal con estos viajes...y vaya....!!! que si se motivaron.

Luego se concretó el negocio de la popeadora con Impapan de Medellín-Colombia. El costo fue de 4.416, más costos de desaduanización y transporte. Alrededor de 5.000 usd costo la máquina que ahora está en funcionamiento en la planta.

Carlos con su peculiar empoderamiento ha logrado realizar algunos ajustes a la máquina y ha obtenido buenos resultados para lograr un producto de mayor tamaño y cantidades importantes en relación a la máquina popeadora anterior.

También se contrató al Ing Villacrés para que construya una máquina de galletas, por el valor de 5.000 usd. Se le pagó por anticipado 3.500 usd y se firmó un contrato notariado. La máquina debía estar lista para fines de noviembre, pero no ha entregado. Se ha tratado de comunicarse con él, sin respuestas positivas.

7. ACCIONISTAS.

Existen una serie de convocatorias a reuniones de Junta, pero como es ya un hecho, el representante de Coprobich no asiste a ninguna reunión convocada por medio de la prensa.

Las reuniones de Junta se realizan con los accionistas ERPE y Patricio Juelas con una participación del más del 99%.

8. INFORME ACTIVIDADES

A continuación se menciona las actividades de los colaboradores de Sumaklife.

Administrador Planta. Carlos Velasco

- ✓ En el área de procesamiento de quinua se realizaron mantenimientos en máquinas.
- ✓ Se dieron seguimientos en todos los procesos correspondientes con la quinua desde que ingresa la materia prima hasta la obtención del producto terminado.
- ✓ Control y organización del personal que se encuentra a mi cargo.
- ✓ Como mecánico industrial.
- ✓ Como guardianía.
- ✓ Como operador del monta carga.
- ✓ Como operador de maquinarias.
- ✓ Además se realizó el acompañamiento fuera de la provincia como chofer para realizar varias gestiones para el beneficio de la empresa.

- ✓ Se apoyó en varias actividades laborales, en mecánica industrial, instalaciones eléctricas en el galpón de pollos en la finca de Erpe en Chambo
- ✓ Se acompañó al Perú al Economista para la búsqueda de una máquina para realizar pop de quinua viaje que no fue con mucho éxito.
- ✓ Se acompañó a Colombia a las compañeras Lorena y Karina con el mismo objetivo de buscar una máquina que nos ayudaría con el proceso del pop de quinua teniendo en este viaje un mejor resultado.
- ✓ En lo personal se aprovechó de paseos realizados por la empresa.

Comercialización. Lorena Caichug

El presente documento visualiza las diferentes actividades que se cumplen de acuerdo a la Planificación Operativa Anual de la Unidad de Comercialización Interna y Externa de la empresa.

COMPRAS

- ✓ Realización de liquidaciones de compras: plantas medicinales y quinua orgánica.
- ✓ Ingreso de liquidaciones de compra al Sistema Contable hasta Agosto.
- ✓ Ingreso de abonos y cancelaciones al Sistema Contable.
- ✓ Ingreso de liquidaciones de compra al Sistema Excel que se maneja para el correspondiente cuadro de caja mensual que se realiza con Contabilidad.
- ✓ Archivo de documentos que corresponden a compras.
- ✓ Informes permanentes de cuentas por pagar, quinua acopiada.
- ✓ Pago a productores.

VENTAS

- ✓ Toma de pedidos de los diferentes clientes locales y nacionales.
- ✓ Coordinación con los encargados en planta para el respectivo retiro de lo solicitado.
- ✓ Realización de factura electrónica de venta.
- ✓ Entrega de pedidos al cliente.
- ✓ Retiro e ingreso de retenciones del cliente.
- ✓ Cobro de facturas.
- ✓ Depósitos en el banco de cuentas pagadas por cliente.
- ✓ Ingreso de depósitos al sistema contable con su debido respaldo.

- ✓ Coordinación con el personal cuando la entrega de pedidos es fuera de la ciudad para poder trasladar estos productos.
- ✓ Facturación de muestras salidas de planta a diferentes destinos.
- ✓ Informes periódicos de venta.

EXPORTACIONES

- ✓ Revisión de órdenes de pedido por parte del cliente externo.
- ✓ Coordinación con planta (Carlos Velasco) para que se prepare lo solicitado.
- ✓ Gestión para la realización de etiquetas con sus adecuaciones; para cumplir con las exigencias de nuestra certificadora.
- ✓ Gestión en AGROCALIDAD para que nos proporcione el pre- certificado, debiendo primero a ver tenido la respectiva inspección en planta.
- ✓ Depósito- Banco Fomento
- ✓ Oficio
- ✓ Preparar documentación para la exportación respectiva:
 - Invoice
 - Factura Electrónica
 - Lista de Empaque
 - Packing List
 - Orden de Embarque
 - TPG
 - Guía de Remisión (nº de contenedor y sello)
- ✓ Ingreso al sistema contable de facturas de exportación.
- ✓ Informes periódicos de exportaciones.
- ✓ Documentos necesarios para la obtención del Certificado de Transacción por embarque.
- ✓ Búsqueda de clientes nacional e internacional para quinua en grano, pop de quinua natural y con miel de panela; estos son:
 - Baltrex

- Camari Quito
- Richard Echanique
- Family Food

Con quienes nos mantenemos en comunicación permanente y brindando la información técnica, comercial, producción necesaria para sus contactos.

OTROS

- ✓ Inspecciones en campo a socios productores previos a certificar como orgánico: sumaktarpuy, magap.
- ✓ Visita en campo para toma de muestras de suelo solicitado por la certificadora.
- ✓ Asistencia a ferias locales, nacionales.
- ✓ Asistencia a ruedas de negocio, en donde obtenemos algunos contactos importantes.
- ✓ Apoyo y coordinación en la secretaria cuando es necesario.
- ✓ Otras inherentes al área y áreas de apoyo.

Calidad y Producción. Alexandra Casignia.

Mes: Agosto

Ingreso a la empresa.
 Visita Ing. Juan Enrique Espinoza. Mejoras en la planta BPM
 Correcciones de empaques de galletas y barras energéticas Ambato
 Ronda de negocios Riobamba.
 Compra de materias primas.
 Defensa de Tesis Ivonne Aldás.
 Coordinación de producción de elaborados.

Mes: Septiembre

En el producto barra energética se encontró que el empaque es el incorrecto.
 Elaboración muestras Seidla.
 Cuñas publicitarias de las recetas de quinua en ERPE
 Muestras para análisis de agua.
 Capacitación en Agrocalidad para subir la información de los productores.
 Elaboración de etiqueta semáforo para cartones de galleta 240g
 Ingreso de datos de productores al Sistema Guía Agrocalidad
 Compra de materias primas
 Coordinación de producción de elaborados.

Mes: Octubre

Muestras para análisis de agua.
Elaboración de documentos inspección BCS
Capacitación Buenas Prácticas de Manufactura Quito
Rueda de Negocios Guayaquil.
Ingreso de datos de productores al Sistema Guía Agrocalidad
Compra de materias primas
Coordinación de producción de elaborados.

Mes: Noviembre

Recolección y homogenización de muestras de suelo de productores
Capacitación Agrocalidad Certificado de Exportación Ambato
Obtención de la firma electrónica
Curso de Buenas Prácticas de Manufactura Riobamba
Ingreso de datos de productores al Sistema Guía Agrocalidad
Elaboración Manual Buenas Prácticas de Manufactura
Compra de materias primas.
Maquila a Grupo Salinas (te respiro y mortiño)
Coordinación de producción de elaborados y tisanas.

Mes: Diciembre

Recolección de muestras de suelo de productores
Maquila a Grupo Salinas (te respiro y mortiño)
Análisis de gluten a harina de quinua y quinua en grano Seidla
Cotizaciones para el nuevo registro sanitario Cereal Natural sin pasas.
Elaboración Manual Buenas Prácticas de Manufactura
Compra de materias primas
Ingreso de datos de productores al Sistema Guía Agrocalidad
Coordinación de producción de elaborados.

Trazabilidad / Secretariado Sandra Padilla

TRAZABILIDAD EN COMPRAS – PROCESO Y DESTINO

- MERCADO INTERNACIONAL:

ALEMANIA DEL LOTE Q 221 HASTA EL LOTE Q 231
NUTRITION SOLUTION Q 105 NUT.

- MERCADO NACIONAL:

MCCH, SALINAS DE GUARANDA Y PAKTAMINTALAY.

AREA: ORGÁNICA

- CAPACITACIÓN – PRÁCTICA A INSPECTORES Y GRUPO GPS PARA INSPECCIONES.

- INSPECCIONES QUINUA CICLO 2014-2015: ELABORACIÓN Y COMPRA MATERIAL/INSUMOS - CRONOGRAMA - CONDUCCIÓN - INSPECCIÓN (GRUPO SUMAK TARPUY - MAGAP).
- DOCUMENTOS Y TRÁMITES A PRESENTAR A BCS PARA CERTIFICACIÓN ORGÁNICA.
- DOCUMENTOS Y TRÁMITES PARA OBTENCIÓN DEL POA (BCS-AGROCALIDAD).
- PROCESO DE TOMA DE MUESTRAS Y TRÁMITES EN AGROCALIDAD PARA ANÁLISIS DE RESIDUALIDAD DE SUELOS.

AREA: SECRETARÍA

- ARCHIVO
- MANEJO DE CAJA CHICA
- CONTRATOS PERSONAL MINISTERIO DE TRABAJO
- AVISOS DE ENTRADA Y SALIDA DEL PERSONAL
- GENERACIÓN DE COMPROBANTES DE PAGO Y PLANILLAS DE APORTES IESS
- VARIOS (Compras a proveedores externos, envíos, pagos, depósitos, etc.)

AREA: VARIOS

- COMPRAS QUINUA (CRONOGRAMA)
- CONDUCCIÓN: TRANSPORTE DE QUINUA A PLANTA
- MATRÍCULAS - REVISIÓN VEHÍCULOS
- MANTENIMIENTO Y CAMBIOS DE ACEITE VEHÍCULOS (CAMIÓN - FURGON)

Contabilidad . Karina Vintimilla

Las actividades que se han realizado dentro del período contable 2015 son:

- ✓ Emisión y validación de comprobantes electrónicos.
- ✓ Registro de facturas, liquidaciones, retenciones, notas de crédito.
- ✓ Registro de pagos a proveedores.
- ✓ Registro de depósitos por anticipos y emisión de cheques.
- ✓ Conciliaciones bancarias y de caja.
- ✓ Registro de descuentos y bonos del personal.
- ✓ Elaboración de roles de pago.
- ✓ Registro de órdenes de producción.
- ✓ Registro de ingresos y salidas de bodega.
- ✓ Contabilización de compras/cuentas por pagar, ventas/cuentas por cobrar, bodegas e inventarios, caja/bancos, nómina de personal.
- ✓ Declaraciones de impuestos mensuales y anuales.
- ✓ Presentación de anexos mensuales y anuales.
- ✓ Cierre de impuestos.

- ✓ Revisión y cuadro de balances.
- ✓ Ajustes por depreciaciones, retenciones asumidas, gastos no deducibles, diferencias por centavos, entre otros.
- ✓ Entrega de información a los entes de control, Servicio de Rentas Internas y Superintendencia de compañías.
- ✓ Información requeridos por instituciones financieras
- ✓ Apoyo a secretaría y comercialización cuando lo han requerido.

Atentamente,



Ec. Patricio Juelas C.
GERENTE DE SUMAKLIFE