



**GESTION DE SUMAKLIFE
 INFORME DE GERENCIA**

DE: GERENTE DE SUMAKLIFE
PARA: JUNTA DE ACCIONISTAS
ESCUELAS RADIOFONICAS POPULARES DEL ECUADOR
CORPORACION DE PRODUCTORES BIOLOGICOS BIO TAITA CHIMBORAZO.
ASUNTO: INFORME DE GESTION DE 2012
FECHA: 1 DE FEBRERO DE 2013

1. PERSONAL PERMANENTE DE LA EMPRESA

El personal que actualmente trabaja en Sumaklife con relación laboral permanente:

NOMBRE	AREA	DEPENDENCIA LABORAL
Almeida Cristina	Plantas medicinales y elaborados	Desde mayo 2006
Caichug Lorena	Comercialización interna y externa	Desde enero 2008
Karina Vintimilla	Contabilidad	Desde Abril 2010
Estrada Cynthia	Secretariado	Desde febrero 2009
Padilla Sandra	Telecentros/apoyo a elaborados y trazabilidad en procesamiento	Desde febrero 2009
Velasco Carlos	Cereales andinos	Desde mayo 2006

Funciones y responsabilidades del personal de Sumaklife. (Son los mismos que los presentados en año 2011.

a. MOTIVACION Y EFICIENCIA PRODUCTIVA

- Tarjeta de crédito para abastecimiento mensual hasta por 100 dólares/mes en AKI.

- La motivación al personal se trabajó en función de la evaluación por rendimiento productivo, según cinco factores de rendimiento. Se menciona un bono de eficiencia para el personal con rendimiento alto.
- Buen ambiente de trabajo y flexibilidad cuando lo requieren y tienen calamidades domésticas.
- Los horarios son flexibles (con problemas comprobados) ya que se trabaja en Sumaklife por resultados.
- Festejo y reconocimiento por días memorables como cumpleaños, incorporaciones, etc..

2. COMERCIALIZACION

En el año 2012 se han exportado las siguientes cantidades de quinua en grano orgánica y también se mencionan los mercados que principalmente son Alemania y Estados Unidos, por falta de materia prima, no se promociona a otros mercados como Inglaterra, Francia, Colombia, etc..

PAIS	VALOR USD	NO. FACTURA	FECHA
EE.UU.	52800.00	2094	04/01/2012
Alemania (Hamburgo)	48408.00	2104	16/01/2012
EE.UU.	52800.00	2118	30/01/2012
EE.UU.	52800.00	2136	15/02/2012
EE.UU.	52800.00	2148	24/02/2012
EE.UU.	52800.00	2164	12/03/2012
EE.UU.	52800.00	2178	28/03/2012
Alemania (Hamburgo)	52800.00	2192	12/04/2012
Alemania (Hamburgo)	52800.00	2209	01/05/2012
Alemania (Hamburgo)	52800.00	2227	24/05/2012
EE.UU.	52800.00	2232	30/05/2012
Alemania (Hamburgo)	48408.00	2239	12/06/2012
Alemania (Hamburgo)	52800.00	2245	20/06/2012
Alemania (Hamburgo)	52800.00	2258	05/07/2012
EE.UU.	52800.00	2269	16/07/2012
Alemania (Hamburgo)	52800.00	2276	26/07/2012
EE.UU.	52800.00	2280	06/08/2012
EE.UU.	52800.00	2324	18/09/2012
Alemania (Hamburgo)	52800.00	2343	09/10/2012
EE.UU.	52800.00	2363	19/10/2012

Alemania (Hamburgo)	52800.00	2370	25/10/2012
EE.UU.	50490.00	2417	29/11/2012
	\$		
	1,150,506.00		
	\$		
EE.UU.	631,290.00	54.87	%
	\$		
GER	519,216.00	45.13	%

Total exportado en volumen 437 tm. En el año 2012.

Mantenemos los clientes del año anterior, y enlistamos a continuación:

CLIENTES NACIONALES 2012

<u>RIORAMBA</u>	<u>QUITO</u>
Erpe	Inpalca(Distribuidor)
	Paktamintalay
	(Francia)
Fepp-Camari	Fepp-Camari
Lasermedyc	<u>LATACUNGA</u>
Cordtuch	Fepp-Camari
Bcs	<u>SALCEDO</u>
Fortaliz	Pazmiño David
MCCH	<u>AMBATO</u>
<u>GUAYAQUIL</u>	Moreno Fanny
Rodriguez Ma. Veronica	Balladares Geovanna

2.1. IMPORTADORES

Actualmente se tiene mercados importantes que bien pueden potenciarse si existe la respuesta productiva de los productores y por supuesto si el clima es benevolente.

PAIS	CONTACTO	MAIL
ALEMANIA	Christof Gotz(ZIGLER)	christof.gotz@ziglerco.de
COLOMBIA	Gabriel Chain	inpre_cu@hotmail.com
FRANCIA	Christofer Eberhart	neberhart@ethiquable.com
ESTADOS UNIDOS	Roy Leventry	IncaOrganics@aol.com.ec

Existen muchos productores que desean incorporarse a la asociación de quinueros de la Coprobich. Es decir, existe potencialidad de producción y demanda insatisfecha de

Mercado internacional de la quinua en grano, los diferentes importadores manifiestan su interés de quinua en grano. El mercado internacional sube y hay que tomar respectivas medidas para el abastecimiento.

3. CUENTAS BANCARIAS Y LIQUIDEZ DE LA EMPRESA

Actualmente las cuentas de Sumaklife mantienen un saldo, a fines de 2012, de:

Banco del Pichincha: saldo (dic/2012).	USD	39.570,65
Banco del Internacional: saldo (dic/2011).	USD	21.814,29
Banco del Austro:	USD	2,93
Codesarrollo (dic/2011).	USD	209,73
Cooperativa Nueva Esperanza (dic/2011).	USD	11,60
Cooperativa Pallatanga (dic/2011).	USD	10,36

CREDITOS

En el siguiente cuadro se detalla los créditos obtenidos en el año 2012:

INSTITUCION	FECHA CREDITO	MONTO	FECHA FINAL
Root Capital	04/2012	300.000,00	cancelado
Root Capital	09/2012	200.000,00	No cancelado
Coop. Nueva Esperanza	02/2012	15.000,00	Cancelado abril
Coop. Nueva Esperanza	07/2012	30.000,00	Cancelado noviembre
Coop. Pallatanga			Cancelado deuda de 32.460 usd en octubre

4. SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS

En este año (a inicios del cuatrimestre) se presentará las declaraciones a la Intendencia de Compañías de los años 2010,2011 y 2012. El año 2012 debe presentarse bajo formato NIIF con los siguientes documentos:

Balances,

Formulario de Administradores

Formulario de Nómina de socios o Accionistas

Formulario de actualización de datos

5. INFRAESTRUCTURA Y MAQUINARIA

Este año 2012 no ha habido suficiente abastecimiento de quinua al exterior. El último container enviado fue a Estados Unidos y con volúmenes menores a los acordados. El

precio se ha disparado en las comunidades, pese a ello nuestros importadores mantienen los precios acordados y firmados en contratos al inicio del año 2012. Se ha conversado con el importador de Estados Unidos para ajustar precios del último container y se ha acordado a 130 el quintal, cuando a inicios del año 2012 se acordó a 120 dólares el quintal.

6. PRESUPUESTO, BANCOS Y FLUJO DE CAJA

Lo que se ha planteado constantemente a los accionistas es la urgente capitalización de la empresa con el fin de fortalecer en infraestructura y liquidez a la empresa ya que existirán mayor cantidad en volúmenes de venta. Existe un mercado muy amplio y si se programa agresivamente la difusión de los productos los ingresos serán prometedores, pero es necesario un presupuesto destinado a programas de difusión.

Además hay ciertos problemas con el accionista representante de la coprobich ya que no asiste a las reuniones convocadas y por tanto algunas reuniones se ven afectadas y no logramos tomar decisiones según la necesidad de los productores.

7. ADQUISICION DE QUINUA ORGANICA A PRODUCTORES (ciclo productivo 2011-2012)

Más de 8.000 quintales de quinoa en grano orgánica comprados a las comunidades socias de la coprobich.

Total productores: casi 1000 socios productores de las zonas de Colta, Guamote y Riobamba.

8. TELECENTROS

De a poco el local de los Telecentros no es ocupado como planificó. La "competencia" en el sector de Santa Teresita facilita a los usuarios el quedarse más cerca. En definitiva ya no tenemos "clientes" de los telecentros y la encargada, Sandra Padilla, dispone de más tiempo para el registro y trazabilidad de los productos en la planta.

Las actividades en los telecentros eran:

- Atención a las escuelas, colegios y público en general en los servicios de Internet, trabajos e impresiones.
- Promoción en Bachillerato virtual para personas que alcanzaron a obtener su título de bachiller. Coordinación de actividades y planificación de Sandra con Luis Ramos.
- Promoción de las actividades de los Telecentros, además de facilitadora de educación vía internet, promoción del bachillerato virtual y también darnos a conocer como empresa de elaborados de productos alternativos orgánicos y procesadora agroindustrial y exportadora.
- Venta de productos elaborados en los telecentros.

9. ACTIVIDADES ADICIONALES

- Apoyo a los elaborados en actividades de procesamiento y empaquetado
- Apoyo en la planta en actividades de registro para trazabilidad en planta con los productos adquiridos, especialmente cereales.
- Otros según necesidad de los coordinadores de elaborados y de planta.

Atentamente,



Eo. Patricio Juclas C.
GERENTE DE SUMAKLIFE