

sumak life
Productos Orgánicos Chimborazo



GESTION DE SUMAKLIFE

INFORME DE ACTIVIDADES

DE: GERENTE DE SUMAKLIFE

PARA: JUNTA DE ACCIONISTAS

ESCUELAS RADIOFONICAS POPULARES DEL ECUADOR

CORPORACION DE PRODUCTORES BIOLOGICOS BIO TAITA CHIMBORAZO.

ASUNTO: INFORME DE GESTION AÑO 2009.

FECHA: 2 DE FEBRERO DE 2010

CONVENIOS Y ACUERDOS.

Somos miembros de la Fundación Nativa en Quito, con plantas medicinales para optar y acceder a proyectos con financiamiento de programas que lleva a cabo la Corpei.

Convenio con ESPOCH. Estos convenios tienen fines académicos y productivos. Se trata de que los estudiantes de décimo semestre de la facultad de Administración de Empresas, escuela de Finanzas y Comercio Exterior realicen pasantías profesionales por el lapso de 640 horas. Esto permitirá beneficios mutuos para la empresa así como para el estudiante y la politécnica. También tenemos acuerdos con la Berusfakademie de la FADE con el aporte de 2 estudiantes para realización de trabajos que benefician a la empresa. La empresa pagará alrededor de 80 USD por estudiante y por mes a la Politécnica para efectivizar este acuerdo.

CERTIFICACION ORGANICA

Con BCS (Bio Control System), no ha existido problemas en las inspecciones que realizan sus técnicos y por tanto cada año nos han extendido sin problema los Certificados Master Orgánicos, los cuales inmediatamente enviamos a nuestros clientes en el exterior.

FIN DEL PERIODO

Inicialmente el gerente tuvo la propuesta de trabajar para Coprobich en aspectos de reestructuración organizativa y administrativa y ajustes financieros, además de asesorar las actividades de comercio exterior. La propuesta no se concretó y Patricio Juelas

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍ

2 MAR 2011

**SECCIÓN ARCHIVO
RECIBIDO**

continúo trabajando como gerente de Sumaklife con un aumento de sueldo, gracias a los acuerdos con el Presidente Ejecutivo de ERPE.

COMERCIALIZACION

Colombia a través de Im pre eu necesita abastecerse de quinua, pero el precio que hemos cotizado le parece mucho ya que los bolivianos están con menores precios (menos de 0,20 c por libra). Las conversaciones están avanzadas, incluso las frecuencias y los volúmenes están acordados, pero el precio es el detalle a convenir. Nuestros clientes, Estados Unidos y Alemania pagan con precios mayores, por tanto no creo que podamos negociar con Colombia.

Se han realizado capacitaciones de Oportunidades comerciales con algunos países (Estados Unidos, México, Canadá). Ello con el fin de conocer mayores facilidades de ingresar a mercados externos. También cuál es la demanda insatisfecha, barreras arancelarias y precios. Son oportunidades interesantes y cuando la inversión no es muy alta.

Otros mercados son el DED, respecto a productos elaborados de quinua.

Tenemos demandantes de saponina. En efecto, hay interés de comprar saponina del extranjero. Metier Natural Bio de Alemania necesita cotizaciones de saponina, pero lamentablemente no tenemos aún la tecnología como para procesar saponina pura y ofertarlo al mercado internacional. Ojalá a corto plazo tengamos alguna recapitalización por parte de los accionistas para mejorar el aspecto investigativo con relación a la saponina.

Tenemos el contacto de socios distribuidores en los Estados Unidos (Robert Fridman y Jimmy Chang). Hemos enviado muestras y están muy interesados en la distribución. En estos momentos (iniciaron en junio) se encuentran realizando ensayos comerciales y han manifestado que demora algunos meses establecer las verdaderas necesidades de los consumidores. Veamos qué pasa.

Se ha desarrollado el nuevo logo de la quinua del consorcio. Esto con el fin de registrar la marca Chimborazo con su respectivo logo en el IEPI y tratar de dar una identificación a nuestra quinua a nivel nacional e internacional.

A continuación las exportaciones realizadas por Sumaklife durante el año 2009.

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍ

22 MAR 2011

SECCIÓN ARCHIVO
RECIBIDO



Lote: FE 12-08 10	Francia (Le Havre)	4804,08	592	10/12/2008	
Lote. No. Q-177-GER	Alemania (Hamburgo)	32700,00	638	25/02/2009	15,0
Lote. No. Q-170- US	EE.UU. (Oakland)	54560,00	867	23/07/2009	20,0
Lote. N°. Q-178-GER	Alemania (Hamburgo)	52800,00	883	03/08/2009	20,0
Lote. N°. Q-179-GER	Alemania (Hamburgo)	50197,83	899	20/08/2009	18,8
Lote. N°. Q-180-GER	Alemania (Hamburgo)	51722,83	922	14/09/2009	19,3
Lote. N°. Q-181- GER	Alemania (Hamburgo)	52800,00	937	05/10/2009	20,0
Lote. N°. Q-182- GER	Alemania (Hamburgo)	52800,00	985	24/11/2009	20,0
Lote. No. Q-171- US	EE.UU. (Oakland)	54560,00	984	24/11/2009	20,0
Lote. No. Q-172- US	EE.UU. (Oakland)	54560,00	1007	23/12/2009	20,0
Lote. N°. Q-183- GER	Alemania (Hamburgo)	52800,00	995	14/12/2009	20,0
		514304,74			193,0

MAQUINARIA

Se ha cotizado una máquina para laminar y moldear galletas. Además existen cotizaciones de otras máquinas como para fabricar fideos, tostadora, codificadora. Lamentablemente, la falta de capitalización no ha permitido concretar la adquisición de las maquinarias para mejorar el rendimiento productivo de la empresa. Nuestra gran falencia ha sido la falta de recursos para mejorar la tecnología de Sumaklife.

La falta de liquidez se evidencia ya que el precio al productor es muy alto. Se acordó en Junta que el precio por el quintal de quinua de 100 libras sea de 100 USD.

Esto permite un rendimiento social alto, es decir, los productores tienen acceso a un mejor precio por su producto y de esta manera se aporta a mejorar las condiciones de vida de los socios de la coprobich.

PRECIO DE LA QUINUA

En vista a la competencia desleal que se ha dado en Chimborazo con la presencia de Randym-pack, a tal punto de que sus directivos han ofrecido de manera reiterada a los productores de quinua de la Coprobich 120 USD por quintal de quinua, rompiendo de esta manera la fidelidad de muchos productores para su empresa y su corporación.

Con tales antecedentes los directivos del Consorcio ERPE-CORPOBICH-SUMAKLIFE se han reunido y han visto con preocupación la competencia desleal que lleva a cabo Ma. Eugenia Lima y luego de arduas conversaciones con los representantes de Coprobich, los representantes de ERPE y de Sumaklife, además de Silvio (cooperante de AVSF), han decidido aumentar los precios a los productores con el fin de

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍ.

22 MAR 2011

SECCIÓN ARCHIVO
RECIBIDO

5. Tener comunicación continua para el tema de precios, en particular que el precio de compra al productor del CONSORCIO como de MCCH sea igual, por ello importante uniformizar la calidad del producto Quinua en las dos Instituciones.
6. Incrementar la base productiva, cada institución tiene sus propios productores, para ello se trabajará motivando y anexando al trabajo de cada una de las Entidades involucradas en este compromiso a nuevos productores de quinua.
7. Respetar los compradores extranjeros, en caso de que nos falte producto ya sea al MCCH o el CONSORCIO se deberá facilitar mutuamente volúmenes para la comercialización.
8. MCCH contratará a precio de mercado las instalaciones del CONSORCIO para todo el proceso de lavado, secado e incluso enfundado de la Quinua para la comercialización del MCCH
9. La fundación MCCH comercializará pasta de cacao orgánico para el procesamiento de barras que EL CONSORCIO se encuentra elaborando en su planta.

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS

La Intendencia de Compañías ha entregado notificaciones a Sumaklife para tratar de solucionar los informes que por ley tenemos que presentar. Existen problemas en cuanto a documentación confundida y mezclada entre ERPE y Sumaklife, lo cual dificulta presentar los balances a la Intendencia. Se está aclarando la situación con los cotnadores de ERPE quienes fueron los que inicialmente (2006) manejaron la contabilidad de Sumaklife.

Se ha presentado solicitudes de ampliación en la presentación de informes a la Intendencia, Lcda. Carmita Patarón donde pedimos se extiendan los plazos de entrega de los documentos. Ha sido aceptado y continuamos con la contratación de personal externo calificado en contabilidad que preparen los documentos, registren, tabulen y obtengan los nuevos balances y por supuesto respalden toda la información entregada a los entes de control.

CUENTAS BANCARIAS

Actualmente las cuentas de Sumaklife son dos:

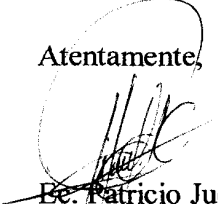
Banco del Pichincha: cuenta corriente No. 32774179-04

Banco Internacional: cuenta corriente No. 3000623880

Banco del Pichincha: saldo (31 diciembre 2009). USD 5.433,10

Banco del Pacífico: saldo (31 diciembre 2009) USD -284,79

Atentamente,


E. Patricio Juelas C.

GERENTE DE SUMAKLIFE

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS

22 MAR 2011

SECCIÓN ARCHIVO
RECIBIDO 

