

# sumak life

Productos Orgánicos Chimborazo



## GESTION DE SUMAKLIFE

### INFORME DE ACTIVIDADES

**DE: GERENTE DE SUMAKLIFE**

**PARA: JUNTA DE ACCIONISTAS**

**ESCUELAS RADIOFONICAS POPULARES DEL ECUADOR**

**CORPORACION DE PRODUCTORES BIOLOGICOS BIO TAITA CHIMBORAZO.**

**ASUNTO: INFORME DE GESTION AÑO 2008.**

**FECHA: 2 DE FEBRERO DE 2009**

Una vez concluido mi período de contrato que venció el 31 de enero de 2009, presento y pongo a consideración de la Junta de Accionistas las actividades de gestión y operativas realizadas en el período y a la vez la planificación de los colaboradores de Sumaklife para el presente año.

### 1. PERSONAL EN GENERAL

Actualmente contamos con personal con dependencia laboral:

NOMBRE	AREA	DEPENDENCIA LABORAL
Almeida Cristina	Plantas medicinales y elaborados	Desde mayo 2006
Caichug Lorena	Comercialización interna y externa	Desde enero 2008
Coral Patricia	Contabilidad	Desde enero 2008
Estrada Cynthia	Secretariado	Desde febrero 2009
Padilla Sandra	Telecentros/apoyo a elaborados y trazabilidad en procesamiento	Desde febrero 2009
Velasco Carlos	Cereales andinos	Desde mayo 2006

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍ

22 MAR 2011

SECCIÓN ARCHIVO  
RECIBIDO

Anteriormente se contaba con la participación de Marco Quito, pero por incumplimientos y falta de resultados la gerencia de Sumaklife decidió ya no contar con

sus servicios y fue liquidado el 7 de enero de 2009. Para ello existe una Acta de Finiquito por sus servicios prestados y avalado por la Inspección de Trabajo.

También tenemos la participación a contrato de:

Fabián Cañizares, Ingeniero Agrónomo, encargado y responsable de la producción de amaranto. Tiene un contrato hasta marzo de 2009.

Badin Borde, voluntario Alemán, cuyas funciones son la sistematización de las compras tanto de plantas medicinales como de los cereales andinos. Apoyo a Fabián Cañizares en actividades de campo. También apoyo a Fabián y filmaciones de las actividades que realiza la empresa.

Y Graciela Bravo, como persona afiliada al IESS, pero no permanente, esto es con la alternativa de liquidar de manera periódica cuando no existan. Apoya a Cristina en la preparación de Elaborados y procesamiento de plantas medicinales.

En relación a los jornaleros del procesamiento de quinua ya no tienen relación de dependencia ya que se ha liquidado a los trabajadores a inicios de febrero. El motivo que no se tiene ya producto por procesar.

## 1.1. MOTIVACION Y EFICIENCIA PRODUCTIVA

- El personal tiene incentivos de préstamos (hasta 3.000 usd) internos descontados a un año plazo con 10 % de interés, aprobado por la Junta General de Accionistas.
- Tarjeta de crédito hasta por 100 dólares/mes en AKI.
- La motivación al personal se trabajó en función de la evaluación por rendimiento productivo, según cinco factores de rendimiento. Bono efectivizado anualmente.
- Buen ambiente de trabajo y flexibilidad cuando lo requieren y tienen calamidades domésticas.
- Los horarios son flexibles (con problemas comprobados) ya que se trabaja en Sumaklife por resultados.

## 2. COMERCIALIZACION

En el año 2008 se han exportado las siguientes cantidades de quinua en grano orgánica:

LOTE	DESTINO	VALOR USD	FECHA	CANTIDAD TM
Lote No. Q-165	Inglaterra (Felixstowe)	30.888,00	17/01/2008	20,00
Lote: FE 01-08 08	Francia (Le Havre)	22.836,00	01/02/2008	13,00
Lote No. Q-166	Inglaterra (Felixstowe)	30.888,00	13/02/2008	20,00
Lote No. Q-167	EE.UU. (Oakland)	32.150,80	27/02/2008	20,00
Lote: FE 01-08 09	Francia (Le Havre)	22.836,00	05/03/2008	13,00

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍ

22 MAR 2011

SECCIÓN ARCHIVO  
RECIBIDO

Lote No. Q-168	EE.UU. (Oakland)	32.150,80	25/03/2008	20,00
Lote No. Q-169	Inglaterra (Felixstowe)	30.888,00	29/04/2008	20,00
Lote No. Q- 170	Inglaterra (Felixstowe)	30.888,00	19/05/2008	20,00
Lote No. Q- 171	Inglaterra (Felixstowe)	30.888,00	30/05/2008	20,00
Lote No. Q-172GER	Alemania(HAMBURGO)	43.600,00	20/08/2008	20,00
Lote No. Q-169US	EE.UU. (Oakland)	40.920,00	04/09/2008	20,00
Lote No. Q-172UK	Inglaterra (Felixstowe)	40.920,00	17/09/2008	20,00
Lote No. Q-173GER	Alemania(HAMBURGO)	40.403,00	02/10/2008	18,25
Lote No. Q-173UK	Inglaterra (Felixstowe)	40.920,00	13/10/2008	20,00
Lote No. Q-174GER	Alemania(HAMBURGO)	43.600,00	20/10/2008	20,00
Lote No. Q-174UK	Inglaterra (Felixstowe)	40.920,00	13/09/2008	20,00
Lote No. Q-175GER	Alemania(HAMBURGO)	43.600,00	13/09/2008	20,00
Lote: FE 12-08 10	Francia (Le Havre)	25.188,96	10/12/2008	12,98
		<b>624.485,56</b>		<b>337,23</b>

Están pendientes de **COBRO** y por exportar:

50% container de Alemania (Q-175, según documentos):	21.780,00 USD
100% container de Francia y España (lote 10):	25.188,96 USD
25 Tm en stock en la planta de Guano,(para exportación):	54.450,00 USD

**TOTAL USD POR COBRAR Y EN STOCK DE QUINUA      101.418,96 USD**

NOTA: EXISTEN ALREDEDOR DE 25 TONELADAS DE QUINUA EN GRANO EN GUANO, SE TIENE QUE ENVIAR A ALEMANIA (EN FEBRERO) EL ULTIMO CONTAINER DE 20 TONELADAS Y ADEMÁS A FRANCIA (FEBRERO-MARZO) UN CONTAINER CON CASI 26.000 CAJITAS DE 500 GR. MEZCLADO DE AVENA (PREPARADA) Y QUINUA. SE ESTA ESPERANDO DEFINIR SUBIR EL PRECIO A LOS PRODUCTORES PARA ALCANZAR ESTOS VOLUMENES Y NO COMPROMETER LA SERIEDAD DE LA EMPRESA CON ESTOS MERCADOS.

RESUMEN DE VENTAS 2008			
CODIGO	DESCRIPCION	CANTIDAD	VALOR USD
<b>ELABORADOS</b>			
BA35GMS.	BARRA ENERG.35GMS.	107,00	95,55
CAFE150GR.	CAFE DE QUINUA DE 150 GRAMOS	110,00	50,60
CAFEQUIN200GMS	CAFE DE QUINUA 200GRMS.	597,00	383,68
CERE300GMS	CEREAL DE DESAYUNO 300GMS.	107,00	162,42
CHOC15U.	CHOCOLATES CON QUINUA 15UND.	107,00	95,55
CHQ150GR.	CHOCO QUINUA DE 150 GRAMOS	110,00	50,60
CHQ200G	CHOCO QUINUA DE 200 GRAMOS	805,00	557,40

CQ400G.	CAFE QUINUA DE 400GMS.	76,00	76,60
F100%Q250G	FIDEO 100% QUINUA DE 250GMS.	1.404,00	1.261,96
FCQ250G	FIDEO CON QUINUA DE 250GMS.	227,00	134,47
FIDEO LP 250 G	FIDEOS QUIN.LP 250 GRMS	12,00	3,84
FIDEOS 250 GRMS	FIDEOS QUIN.LG 250 GRMS	67,00	21,44
FIDEOS 500 GRMS	FIDEOS QUIN.LG 500 GRMS	40,00	21,60
GALL.UNID.	GALLETAS UNIDADES	2.000,00	130,00
GQ240G	GALLETAS DE QUINUA DE 240GRAMOS	623,00	711,43
GQ48G	GALLETAS DE QUINUA 48G.	3.395,00	853,51
GQ96GRMS.	GALLETAS DE QUINUA DE 96 GRAMOS	94,00	42,30
MANJQ	MANJAR CON QUINUA	81,00	61,43
PI250G	PINOL 250G.	134,00	86,55
PI500G	PINOL 500G.	95,00	104,50
TALL100%Q120G	TALLARIN 100% QUINUA DE 120 GRAMOS	85,00	24,00
TALL100%Q250G	TALLARIN 100% QUINUA DE 250GMS	544,00	382,61
TALLARIN 500GRM	TALLARIN DE QUINUA 500 GRMS	20,00	10,80
TALLCQ250G	TALLARIN CON QUINUA DE 250GMS	174,00	107,19
			5.430,03
<b>PLANTAS MEDICINALES</b>			
F.DE YACHAG	FLOR DE YACHAG	210,60	1.263,60
FLOR RET.	FLOR DE RETAMA	25,00	125,00
PM BORR	KLS.BORRAJA	36,74	206,84
PM CEDRON	KLS.CEDRON	0,35	8,05
PM H.BUEN	KLS.HIERBA BUENA	28,66	33,06
PM HIN	KLS. HINOJO	4,00	70,00
PM LLAN	KLS.LLANTEN	13,00	51,74
PM MANZ.	KLS.MANZANILLA	225,40	889,32
PM MENTA	KLS.MENTA	172,10	956,40
PM OREG	KLS.OREGANO	29,12	110,66
PM ORTIGA	KLS.ORTIGA	18,87	60,38
PM TORO	KLS.TORONJIL	51,93	226,16
PM VALE	KLS.VALERIANA	75,27	543,61
PMBO	BORRAJA	23,00	96,60
XPMMENTA	MENTA	50,00	290,00
			4.931,42
<b>INFUSIONES</b>			
TE AG	TE AGUA: MALESTAR FEMENINO	116,00	80,50
TE AI	TE AIRE: ANTIGRI PAL	757,00	457,35
TE AR	TE ARBOL: RELAJANTE	570,00	374,25
TE FU	TE FUEGO: CIRCULACION	145,00	102,45
TE LU	TE LUNA: MENOPAUSIA	712,00	472,85
TE MO	TE MONTAÑA AND: ARTICULACIONES	269,00	186,95
TE NA	TE NATURALEZA ANDINA: INF.AROMATICA	213,00	104,70
TE SOL	TE SOL: DIGESTIVO	670,00	444,00
TE TIE	TE TIERRA: CONTROL AZUCAR	116,00	79,75
TE VI	TE VIENTO: DIURETICO	613,00	407,00
			2.709,80

<b>TOTAL USD</b>	<b>13.071,25</b>
------------------	------------------

Lista de compradores nacionales actuales:

### LISTA DE CLIENTES NACIONALES

ACOSTA TAMAYO MARTIN
BCS
BELTRAN PABLO
BERTIN PASCAL
CEDIS
CETCA
CHANALATA ALMACHE LUIS
CHAVEZ GLORIA
COSUDE
ERPE
FAO ORG. INTERNACIONAL PARA LA AGRICULTURA Y LA ALIMENT
FEPP - CAMARI QUITO
FFSS ACEITES ESCENCIALES
FONDO ECUATORIANO POPULORUM PROGRESSIO - CAMARI
FORTALIZ
FUNDACION AYUDA EN ACCION
FUNDACION CUESTA HOLGUIN
FUNDACION MAQUITA CUSHUNCHIC
FUNDACION MARIA LUISA GOMEZ DE LA TORRE
FUNDACION RANTINPAK
MALDONADO PEDRO
MOROCHO CARLOS
PROYECTO CODESARROLLO AECI
SOL ANDINO
SUPERMERCADO AHÍ ES
SUPERMERCADO RINCON DE CALI
TINOCO SUSANA
UNION DE ASOCIACIONES ARTESANALES
UNION DE ORGANIZACIONES DEL PDA PASA SAN FERNANDO
YEPEZ ANA

### 2.1. IMPORTADORES

Actualmente se tiene mercados importantes que bien pueden potenciarse si existe la respuesta productiva de los productores y por supuesto si el clima es benevolente.

#### PAIS

#### CONTACTO

#### MAIL

ALEMANIA  
COLOMBIA  
FRANCIA  
INGLATERRA

Christof Gotz(ZIGLER) christof.goetz@zieglerco.de  
Gabriel Chain inpre\_eu@hotmail.com  
Christofer Eberhart neberhart@ethiquable.com  
Robin Fitzgibbon robin.fitzgibbon@infinityfoods.co.uk

SUPERINTENDENCIA DE COMMERCI

22 MAR 2011

SECCIÓN ARCHIVO  
RECIBIDO

ESTADOS UNIDOS

Roy Leventry

IncaOrganics@aol.com.ec

**Nota:** No ha sido posible hasta la fecha realizar un cronograma de despachos de quinua a los importadores ya que no se tiene con certeza los volúmenes de producción de quinua (hay que trabajar de urgencia en esto)

## **2.2. PROYECCION DE VENTAS EN QUINUA Y PLANTAS MEDICINALES**

ALEMANIA-ESPAÑA	CRISTIAN ORQUERA	c.orquera@firstberlin.com
AUSTRIA	AGNES BOTAR	agnes.desalvador@ils.com.ec
EXPORTGANIC	JIMMY TERAN	jteran@exporganic.com
ALEMANIA	LILIANA DE MIGUEL (HIERBAS)	lilianademiguel@aol.com

(Lore tiene mayor información)

Existe potencialidad y demanda insatisfecha de Mercado en relación a la quinua, lamentablemente el año pasado por motivos de competencia y climáticos se ha perdido alrededor de 300 TM y hemos quedado muy mal ante los importadores. Situación que debe mejorar para este ciclo con el incremento de la frontera productiva de quinua.

Ahora nuestros productos están en la Feria Fruitlogística de Berlin-Alemania a través de una empresa en Quito que asiste a esta feria (4-6 febrero/09). Esperemos noticias de esta feria. Lorena tiene antecedentes y conocimientos de este acuerdo.

El mercado es amplio y si se programa agresivamente la difusión de los productos los ingresos serán prometedores, pero es necesario un presupuesto destinado a programas de difusión. Ahora queda en stand by un convenio con tvs sultana a través de un contrato de prestación de servicios profesionales publicitarios, adjunto. Nuestro compromiso es de entregar el texto (todas las actividades de Sumaklife) para la elaboración del Spot.

## **2.3. Instituto Ecuatoriano de Propiedad Intelectual. IEPI**

Se inició con la tramitación (septiembre del 2008) del registro de marca de:  
Sumaklife, Sumak, Luna Andina, Viento Andino, Aire Andino, Aire Andino, Arbol Andino, Agua Andina, Fuego Andino, Montaña Andina, Sol Andino, Tierra Andina.

Luego se espera entre 4-6 meses para ver si no existe alguna novedad como la apelación o inconformidad de otra empresa que eventualmente puede tener los nombres de nuestras marcas. Por tanto, tenemos que darle seguimiento y monitoriar periódicamente en [www.iepi.org.ec](http://www.iepi.org.ec) "Gaceta Electrónica de Propiedad Intelectual".

## **3. CUENTAS BANCARIAS Y LIQUIDEZ DE LA EMPRESA (primera semana de febrero 2009)**

Actualmente las cuentas de Sumaklife son dos:

Banco del Pichincha: cuenta corriente No. 32774179-04  
Banco del Pacífico: cuenta corriente No. 715914-5

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS

22 MAR 2011

SECCIÓN ARCHIVO  
RECIBIDO

Banco del Pichincha: saldo (5 febrero 2009). USD 6.849,47  
Banco del Pacífico: saldo (5 febrero 2009) USD 11.648,52

**SALDO EN EFECTIVO USD (primera semana de febrero/09)**

<b>BANCOS</b>	<b>18.497,99</b>
<b>CTAS x COBRAR IMPORTADORES Y STOCK(quinua)</b>	<b>101.418,96</b>
<b>CTAS x COBRAR NACIONAL</b>	<b>8.142,17</b>
 <b>TOTAL EFECTIVO USD</b>	 <b>128.130,24</b>

#### **4. SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS**

En la capeta adjunta se presenta los documentos ya ajustados para la presentación de los libros societarios que solicitó la Lcda. Carmen Patarón, en diciembre de 2008.

**Falta (lo ajusta y entrega ERPE):**

- **Ajuste a los libros contables**
- **Justificación del porque existen diferencias entre la declaración del 2006 y la declaración rectificatoria.**
- **Solicitud a la Intendenta de la presentación de balances rectificatorios.**

Creo que no debería pasar más tiempo y debe presentarse cuanto antes estos documentos. (Adjunto carpeta societaria y anillados de Balances)

También hay que cancelar los valores del año 2009 por concepto de alícuota al patrimonio de la empresa.

#### **5. INFRAESTRUCTURA Y MAQUINARIA**

Se ha realizado mantenimiento a las estructuras metálicas de la planta principal con lijadas y pintadas para garantizar una vida útil mayor.

Se ha incorporado a los activos de la empresa algunas máquinas para el funcionamiento más agresivo de la planta de elaborados. Se ha implementado máquinas como la envasadora de infusiones, la máquina de fideos, la máquina tostadora, la máquina de molinos de plantas y de harinas, la máquina clasificadora que permite agilizar los despachos a los importadores, por tanto es posible el ahorro de 3 días para la entrega, entre las más importantes.

En lo que respecta a plantas medicinales, se ha reestructurado el espacio de procesamiento de plantas con maquinaria construida en Agrotrading de Quito. Lo que queda por ajustar, según el técnico de la máquina envasadora mai s.a. son algunos cambios en infraestructura y maquinaria. (Está en aprobación con Ursula!)

También se ha comprado un vehículo versátil en combustible (diesel), capacidad (22 quintales), capacidad de pasajeros (6 pasajeros). Este vehículo sirve para la entrega de producto a los mercados y trámites varios.

Está ya listo el contacto con Nicolás Guzmán (maestro albañil) para trabajar en alisar los pisos del área de secado y almacenamiento de quinua. **Creo que es necesario renegociar los términos del contrato ya que todavía no llega la autorización de inicio del trabajo desde Quito.**

Mayores datos de infraestructura en registros contables.

## **6. PRESUPUESTO, BANCOS Y FLUJO DE CAJA**

Es importante para el año 2009 y los próximos años recapitalizar la empresa con montos importantes de inversión en infraestructura y maquinaria. El mercado es amplio y si se programa agresivamente la difusión de los productos los ingresos serán prometedores, pero es necesario un presupuesto destinado a programas de difusión. Ahora queda en stand by un convenio con tvs sultana a través de un contrato de prestación de servicios profesionales publicitarios, adjunto. Nuestro compromiso es de entregar el texto que se

## **7. DEUDAS DE SUMAKLIFE CON ERPE/COPROBICH Y VICEVERSA**

### **7.1. ERPE**

Actualmente Sumaklife mantiene una deuda con ERPE de 20.467,55 USD consolidado año 2008.

ERPE adeuda a Sumaklife la cantidad de USD 6.021,30 (facturas) por compra de elaborados e infusiones entre 2007 y 2008. Es necesario llegar a acuerdos para estos pagos.

### **7.2. COPROBICH**

Actualmente Sumaklife mantiene una deuda con COPROBICH de 20.000,00 USD consolidado año 2008.

COPROBICH adeuda a Sumaklife la cantidad de USD 300,00 (facturas) por compra a crédito de canastillas navideñas.

**Se espera el pago de los importadores para poder cancelar las deudas que mantiene Sumaklife con ERPE y COPROBICH. De igual manera se espera llegar a acuerdos de plazo para la cancelación de las deudas de COPROBICH y ERPE a Sumaklife.**

## **8. PRODUCCION DE AMARANTO**

Tenemos sembrado bajo el manejo técnico, operativa y económico de Sumaklife y la responsabilidad del Ing. Fabián Cañizares 12 has. Lamentablemente por motivos de falta de conocimiento del productor se ha enterrado demasiado profunda la semilla, y



por tanto se ha perdido para resiembra casi 5 has. Al momento tenemos casi 7 has sembrado y germinado, incluyendo los terrenos de propiedad de ERPE en la planta de los Elenes. La estimación de rendimiento es de 20 has. Con un total de 130 quintales de amaranto al momento del presente informe.

Se programa ya la cosecha en los meses de septiembre/octubre de 2009. El precio acordado al productor es de 75 USD el quintal de 100 libras.

Las comunidades son:

Valparaíso,  
Chuve,  
Miraflores.

Comunidades pertenecientes al cantón Guano.

### **8.1. Programación Febrero y marzo/09**

Las zonas programadas para febrero y marzo 2009 son Chunchi y Alausí.

La meta programa a septiembre/octubre son de 400 quintales de amaranto negro listo para comercialización.

## **9. TELECENTROS**

La encargada de los Telecentros es Sandra Padilla y ha trabajado en los siguientes aspectos:

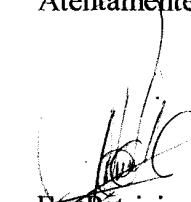
- Atención a las escuelas, colegios y público en general en los servicios de Internet, trabajos e impresiones.
- Promoción en Bachillerato virtual para personas que alcanzaron a obtener su título de bachiller. Coordinación de actividades y palmificación de Sandra con Luis Ramos.
- Promoción de las actividades de los Telecentros, además de facilitadora de educación vía internet, promoción del bachillerato virtual y también darnos a conocer como empresa de elaborados de productos alternativos orgánicos y procesadora agroindustrial y exportadora.
- Venta de productos elaborados en los telecentros.

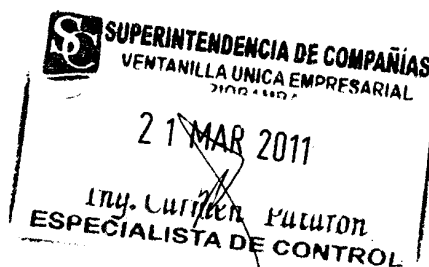
## **10. ACTIVIDADES ADICIONALES**

- Apoyo a los elaborados en actividades de procesamiento y empaquetado
- Apoyo en la planta en actividades de registro para trazabilidad en planta con los productos adquiridos, especialmente cereales.
- Otros según necesidad de los coordinadores de elaborados y de planta.

Gracias por la oportunidad y creo que se ha sentado los cimientos para continuar construyendo la empresa con visión de futuro "Sumaklife".

Atentamente,

  
Dr. Patricio Juelas C.  
GERENTE DE SUMAKLIFE



SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS  
22 MAR 2011  
SECCIÓN ARCHIVO  
RECIBIDO