

Riobamba, 3 de Mayo del 2012

Señores
Accionistas de SUMAK LIFE
Presente

De nuestra consideración:

Se ha efectuado, la revisión a los Estados Financieros de la Empresa del 1 al 31 de Diciembre del año 2.010, los datos registrados en los balances son responsabilidad de la Gerencia de la Empresa, mi responsabilidad consiste en expresar la opinión sobre los Estados Financieros indicados.

Existe una preocupante situación de pérdida acumulada que debe ser analizada severamente por los accionistas, pues no está brindando los réditos que los accionistas requieren de la actividad.

Las opiniones expresadas en el texto sugiero sean tomadas en cuenta con el propósito de corregir las deficiencias encontradas durante el trabajo efectuado.

En mi opinión, los estados financieros del año 2010, expresan razonablemente la situación financiera de la compañía.

Cordialmente


Lcd. Mónica Ríos
COMISARIO

EMPRESA SUMAK LIFE

Informe Estados Financieros del 1 de Enero al 31 de Diciembre del 2010

SUMAK LIFE CIA. LTDA.

1.- ANTECEDENTES

BREVE IDENTIFICACIÓN DE LA COMPAÑIA

SUMAK LIFE CIA. Ltda. se constituye el 21 de Diciembre del año 2005 con un capital social de \$ 400,00 dólares compuesto por 400 acciones de \$ 1.00 cada una.

Los accionistas mayoritarios son LRPEL con el 49,75% y COPROBICH con el 49,75%.

En la actualidad la Compañía está representada legalmente por el Eco. Patricio Juélas Carrillo quien es el Gerente General.

Regulación y Capital Social

La Compañía SUMAK LIFE está regulada y controlada por la Superintendencia de Compañías y su capital social está compuesto por el aporte de sus accionistas.

MOTIVO DEL EXAMEN

En cumplimiento a la solicitud realizada por el Eco. Patricio Juélas Gerente General de la Compañía, he procedido a efectuar la revisión de los Estados Financieros de la Compañía, el mismo que será conocido en la Junta General de Accionistas.

ALCANCE DEL EXAMEN

El examen cubrió el período comprendido entre el 1 de Enero al 31 de Diciembre del 2010.

BASE LEGAL

En el presente examen se aplicaron las disposiciones legales que se citan en el cuerpo del informe, tomada de la siguiente legislación:

- Estatuto de la Compañía.
- Ley de Compañías.
- Otras disposiciones legales consideradas necesarias.

ESTRUCTURA ORGÁNICA

De acuerdo al Orgánico Funcional y su Estatuto, el Gobierno, la Dirección, Administración y el Control Interno de la Compañía, se ejercerá por medio de los Organismos siguientes.

- a.- Junta General de Accionistas
- b.- Directorio
- c.- Presidencia
- d.- Gerencia General
- e.- Niveles Operativos

Su Nivel Directivo tiene la siguiente composición:

- > Junta General de Accionistas.
- > Directorio

En este nivel no se evidencian a los Comisarios como un servicio de apoyo a la Junta Directiva.

Su nivel Ejecutivo lo comprende la Gerencia General, ejercida por el Eco. Patricio Juélas.

Su nivel Operativo o de Apoyo está conformado por Contabilidad, Producción y Mantenimiento.

EMPRESA SUMAK LIFE
Informe Estados Financieros del 1 de Enero al 31 de Diciembre del 2,010

3

Sistema de Información Contable

El sistema contable utilizado por la compañía corresponde al programa MICROSISTEM.

2.- METODOLOGÍA DEL TRABAJO

En la metodología del trabajo, consideramos la información proporcionada por Sumak Life Cia. Ltda. consistente en:

- Balance General y Estado de Resultados correspondientes al ejercicio fiscal 2010.
- Balance de Comprobación del año 2.010.
- Anexos de las cuentas que componen los Balances y Estados de Resultados indicados.

Con estas consideraciones se ha optado por la siguiente metodología:

- Analizar los Estados Financieros y la composición de los mismos.
- Efectuar el análisis respectivo de las cuentas más importantes de activo, pasivo y patrimonio y Estado de Resultados.

Sobre la base de lo expuesto, pongo en consideración de SUMAK LIFE Cia. Ltda. este informe con las recomendaciones correspondientes.

3.- RESULTADOS

ESTADO DE SITUACION FINANCIERA
DEL 01 DE ENERO AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2,010

ACTIVOS		
ACTIVO CORRIENTE		806.289,13
CAJA		2.857,77
BANCOS		-10.042,34
Bancos Locales	-10.042,34	
INVERSIONES		1.166,01
EXIGIBLE		373.267,47
Cuentas y Dctos por cobrar	522,00	
Cuentas por cobrar empleados	150,00	
Cuentas por cobrar quinua mercado local	75.215,15	
Cuentas por cobrar mercado internacional	263.334,13	
Iva en compras (crédito tributario)	34.771,00	
Provisión para incobrables	-704,81	

EMPRESA SUMAK LIFE

4

Informe Estados Financieros del 1 de Enero al 31 de Diciembre del 2.010

<u>ACTIVO REALIZABLE</u>		439.230,22	
Inventario materia prima	412.303,56		
Inventario de productos en proceso	11.666,11		
Inventario productos terminados	15.260,55		
ACTIVO FIJO			16.993,05
<u>DEPRECIABLES</u>		16.993,05	
Equipo y maquinaria	14.597,35		
Dep. acumulada equipo y maquinaria	-4.274,30		
Equipo de computo	3.436,50		
Dep. acumulada equipo de computo	-3.436,50		
Vehiculos	13.800,00		
Dep. acumulada vehiculos	-7.130,00		
ACTIVO DIFERIDO			33.162,60
Pagos anticipados	22.165,34	0,00	
Anticipo renta	10.997,26		
TOTAL ACTIVOS			856.444,78
PASIVOS Y PATRIMONIO			
PASIVOS			
<u>PASIVO CORRIENTE</u>			549.372,54
<u>CUENTAS POR PAGAR</u>		549.372,54	
Cuentas por pagar proveedores	391.472,08		
Cuentas por pagar gastos	37.163,53		
Cuentas por pagar inst. relacionadas ERPE	92.526,91		
otras cuentas por pagar	23.094,39		
Cuentas por pagar empleados	4.388,66		
Impuestos	726,99		
<u>PASIVO NO CORRIENTE</u>			172.625,20
Préstamos bancarios		172.625,20	
<u>OTROS PASIVOS</u>			272.709,60
otras cuentas por pagar ERPE		182.709,60	
Anticipo ventas ZIEGLER		90.000,00	
TOTAL PASIVOS			994.707,34

EMPRESA SUMAK LIFE

5

Informe Estados Financieros del 1 de Enero al 31 de Diciembre del 2.010

PATRIMONIO		
PATRIMONIO		-138.262,56
CAPITAL SOCIAL		400,00
Capital accionario	400,00	
Patrimonio temporal	0,00	
RESULTADOS		-138.662,56
Resultados ejercicios anteriores	-90.869,93	
Resultado del ejercicio	-47.792,63	
TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO		856.444,78

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA**ACTIVO****ACTIVO CORRIENTE.****BANCOS**

La Compañía, al cierre del ejercicio económico 2.010, registra un saldo en Bancos de -\$ 10.042,34, en varios Bancos del sistema financiero nacional, el detalle de las cuentas es el siguiente:

- Cta. Cte. No 3090623880 B. Internacional \$ 510,56
- Cta. Ahorros No 1700047112 Cooperativa Codesarrollo. \$ 138,28
- Cta. Ahorros No 750101000647 Cooperativa Nueva Esperanza. \$ 59,47
- Cta. Cte. No 3277417904 Banco del Pichincha. -\$ 13.999,30
- Cta. Ahorros Cooperativa San Miguel de Pallatanga \$ 10,36
- Cta. Cte. Banco del Austro \$ 10,00
- CODESARROLLO D.P.F. \$ 714,29
- En encajes se registra el valor de \$ 2.514,00, corresponde a: Cooperativa nueva Esperanza \$ 2.500,00 y \$ 14,00 certificados de aportación en la Cooperativa San Miguel de Pallatanga.

INVERSIONES

En esta cuenta la compañía, mantiene un saldo al cierre del ejercicio 2.010 de \$ 1.156,01 en Fondos Pichincha.

COMENTARIO

Las cuentas de la Compañía al cierre del ejercicio no mantienen saldos importantes que merezcan ser destacados, se evidencia un sobregiro en la cuenta del B. Pichincha.

CONCLUSIÓN

- El movimiento de la cuenta Bancos durante el ejercicio 2.010 ha sido muy importante en 6 cifras altas principalmente en el Banco del Pichincha.
- Se mantiene cuentas con saldos mínimos y que no han generado movimientos en el año, las mismas que se sugiere sean cerradas.

EXIGIBLE

El total de las cuentas del exigible es de \$ 373.287,47, las mismas que corresponden al 43,59% del total del activo de la compañía, este valor está representado por las siguientes cuentas.

EMPRESA SUMAK LIFE

6

Informe Estados Financieros del 1 de Enero al 31 de Diciembre del 2010**Cuentas y documentos por cobrar**

Se registra la suma de \$ 522,00 que corresponden a préstamos entregados para siembras a productores de quinua, específicamente a los señores Carlos Montalvo y Luis Rodríguez, los mismos que no han arreglado hasta la fecha sus obligaciones con la compañía.

Cuentas por cobrar empleados

En esta cuenta se registra un saldo de \$ 150,00, los cuales son saldos menores de varios empleados, sin complicaciones en su recuperación.

Cuentas por cobrar quinua mercado local.

Se registra el valor de \$ 75.215,15, que corresponde a saldos pendientes de cobro a Fundación RANTIPACK, Pablo Beltrán, ERPE tienda y COPROBICH, la cuenta más significativa corresponde a varios clientes por \$ 39.631,03 que corresponde al 52,69% de la cuenta clientes dentro del mercado local.

De esta cartera de clientes el 71,78% corresponde a Inpalca S.C.C, la misma que no cumple con sus obligaciones desde el 7 de octubre del 2009, por lo que registra al cierre del ejercicio 443 días en mora.

La cartera con mayor dificultad se expresa en el siguiente cuadro:

NOMBRE	VALOR	DESDE
Acosta Tamayo Francisco Marín	23,88	20/01/2009
Acosta Mary	901,10	03/09/2008
Alonia Vivar Adriana	356,50	20/10/2009
Azoque Juan José	170,00	30/10/2009
Beltrán pablo	1.605,58	06/05/2009
Consumidor Final	43,95	25/04/2009
Criollo Rodríguez Edwin	151,82	19/03/2009
Inpalca S.C.C	28.446,75	07/10/2009
Maldonado Pedro	67,06	17/06/2009
Morocho Carlos	55,19	21/11/2008

Como se puede apreciar la mayor dificultad se centra en Inpalca S.C.C, por lo que se debe efectuar las gestiones de cobro urgente, pues este cliente concentra más del 80% del mercado local donde actúa la compañía.

Cuentas por cobrar quinua mercado internacional.

Se registra el valor de \$ 263.334,13, que corresponde a valores pendientes de cobro a INCA ORGANICS por \$ 167.632,25 y ZIEGEL por \$ 95.701,88.

Los plazos que se manejan con los proveedores del exterior son de 30 días en el caso de ZIEGEL en Alemania, y en el caso de INCA ORGANICS, el compromiso de pago corresponde a la recepción del contenedor en el puerto de destino, sin embargo existen dificultades con el pago por parte de su representante el Sr. Leventry desde hace algún tiempo lo que ocasiona inconvenientes severos con la liquidez de la compañía.

Crédito tributario

En esta cuenta se registra un saldo de \$ 34.771,00 por concepto de IVA en compras, valor del que deben realizarse las gestiones para reclamar su devolución a la Administración tributaria antes de su prescripción, para que estos se conviertan automáticamente en ingresos para la compañía, el valor acumulado corresponde a los años 2.006, 2007, 2.008, 2.009 y 2.010.

Informe Estados Financieros del 1 de Enero al 31 de Diciembre del 2.010**Provisión incobrable.**

Existe una provisión de \$ 704,81, que debe incrementarse por los problemas que se perciben en la recuperación de la cartera.

COMENTARIO

La cuenta por cobrar clientes quinua mercado internacional es la más significativa, pues representa el 70.54% del exigible, esta cuenta mantiene dificultades de cobro con INCA ORGANICS, situación que debe ser revisada con este cliente y en su defecto buscar nuevos mercados para reemplazar el existente.

La cuenta por cobrar mercado local representa el 20.15%, teniendo dificultades de cobro con Inpalca S.C.C., situación que debe revisarse y seguir las acciones respectivas para su oportuno pago. Las cuentas por cobrar a clientes significan el 90.69% del exigible, situación que es preocupante pues si bien se ha colocado la producción en el exterior y localmente, esta no se está recuperando como corresponde, lo que ocasiona dificultades de liquidez en la compañía.

CONCLUSIÓN

- No se ha reclamado el crédito tributario de años anteriores, lo que ha ocasionado la pérdida de estos valores a la Compañía, de manera urgente se recomienda realizar el reclamo a la Administración tributaria de los valores restantes, este particular ha sido observado por otros informes de comisario sin que se haya dado cumplimiento.
- Las cuentas por cobrar en el mercado local y del exterior, deben ubicarse en la cuenta clientes, si bien es factible su identificación con la actual denominación se sugiere sea ubicada con la denominación de clientes. En cuanto a la antigüedad de la misma debe efectuarse gestiones para la recuperación de las mismas y una mejor negociación con los mercados del exterior en el caso específico de ICA ORGANICS, así como con Inpalca S.C.C. en el mercado local, pues las condiciones en plazos y anticipos causan desventajas a la compañía situación que se refleja claramente en el resultado negativo de la misma. Este particular se ha observado en los informes de comisario anteriores sin que se dé cumplimiento a la misma.
- Se registra un movimiento importante de las cuentas con los clientes del exterior, pero con condiciones que no son buenas para la empresa en precio y plazos
- Se nota un incremento de la morosidad en este grupo de cuentas respecto al año 2.009, precisamente por los valores pendientes de cobro a los clientes del exterior y a Inpalca S.C.C., situación que hace notar falta de gestión con los mercados locales e internacionales.

ACTIVO REALIZABLE**INVENTARIO DE MATERIA PRIMA**

En inventario total de la compañía corresponde a \$ 439.230,22 donde la materia prima "quinua orgánica" representa el 93,87% es decir \$ 412.303,56, los productos en proceso el 2,66% y los productos terminados el 3,70%, el inventario tiene una participación del 51,29% del total del activo de la compañía.

COMENTARIO

El inventario de materia prima al cierre del ejercicio refleja que existen compras en volúmenes mayores a los que la Compañía está en capacidad de acopiar y no se ajustan a una planificación del año lo que ocasiona un inventario exagerado con los riesgos de pérdidas que afectan a la empresa y sus accionistas.

Es necesario recalcar que no se manejan presupuestos que permitan en este caso planificada mente establecer los cupos de compra de la quinua para su procesamiento y su colocación en el exterior.

CONCLUSIÓN

EMPRESA SUMAK LIFE

8

Informe Estados Financieros del 1 de Enero al 31 de Diciembre del 2010

- El inventario refleja la cantidad de productos que tiene la Compañía al cierre del ejercicio y que no está en capacidad de acopiar, además que no ha sido colocado en el exterior, generando pérdidas a la misma, debido a la poca capacidad de la planta.
- Se debe tomar alternativas en cuanto a horarios de trabajo para el procesamiento de la quinua, además de ampliar la planta de procesamiento, pues la capacidad actual de la misma no abastece para contar con suficiente producto procesado para colocarlo en los mercados internacionales.
- Es necesario se implementen la realización del presupuesto de la Compañía, situación que no se lo efectúa evidenciándose una falta de planificación y por ende el establecimiento y consecución de metas en cuanto a ventas.

ACTIVO FIJO

El total del activo fijo representa \$ 16.993,05, correspondiente a maquinaria, equipos de computación y vehículo de la compañía, el activo fijo representa el 1,98% del total del activo.

No se evidencia inversiones en cuanto a maquinaria y equipo para el tratamiento de la quinua durante el período analizado, pues los equipos y maquinaria necesarios para los procesos los sigue proveyendo ERPE.

COMENTARIO

En todos los informes de años anteriores, se manifiesta la necesidad de que la compañía realice un contrato de LEASING para adquirir definitivamente la maquinaria y equipo de ERPE, sin embargo esta modalidad no se ha implementado.

Existe una despreocupación por incrementar tecnología a la Empresa, que permita mejorar procesos y alcanzar niveles óptimos de productividad y por ende la consecución de objetivos.

CONCLUSIÓN

- No existe una inversión en activos fijos, no existen políticas o metas de producción, para buscar que el producto tenga un despegue a nivel local, nacional e internacional y se obtengan resultados favorables para la Compañía.

ACTIVO DIFERIDO

En el activo diferido representa la suma de \$ 33.162,60, la misma que representa el 3,87% del total del activo de la compañía, está conformada por la cuenta de pagos anticipados por el valor de \$ 22.165,34, en esta cuenta destacan el anticipo entregado a COPROBICH por \$ 20.228,01 para mejoramiento de la producción, el mismo que por cuarto año se efectuó como apoyo a las comunidades en las que se encuentran los socios de COPROBICH para el mejoramiento de la producción y calidad de la quinua orgánica, sin embargo esto no es factible por cuanto no se ha instrumentado con un convenio o por medio de una factura que justifique la erogación del mismo.

La otra cuenta de este grupo corresponde a Anticipo a la Renta, el mismo que se efectúa por mandato legal.

COMENTARIO

El anticipo entregado para mejoramiento de la producción se mantiene en el mismo monto que el del año pasado.

CONCLUSIÓN

- La instrumentación de este pago, aún no se ha formalizado por medio de un convenio entre COPROBICH y SUMAK LIFE, este problema subsiste igual que en los años anteriores, el cual debe solucionarse de manera inmediata con la Organización de productores.

El total de activos con los que cuenta la Compañía según el balance al 31 de Diciembre del 2010 corresponde a \$ 856.444,78, de los cuales el 94,14% corresponde al activo corriente.

EMPRESA SUMAK LIFE

9

Informe Estados Financieros del 1 de Enero al 31 de Diciembre del 2010

existiendo una concentración desproporcionada en el inventario que no se coloca con eficiencia en el exterior.

Comparativamente con el año 2009, los activos han crecido en un 95%, principalmente en el inventario, pues existe una excesiva concentración del inventario de productos y en las cuentas del exigible de la misma forma, pues las cuentas por cobrar han crecido por la mora especialmente de los mercados internacionales.

PASIVO**PASIVO CORRIENTE****CUENTAS POR PAGAR**

El pasivo corriente a corto plazo es decir menos de 1 año, al cierre del ejercicio 2010 registra un valor de \$ 549.372,54, de los cuales el 71.26% corresponde a obligaciones con los proveedores, por compras de la gramínea, se evidencia que no se ha establecido cupos de compra de acuerdo a la capacidad financiera de la compañía, lo que ocasiona dificultades y concentración de esta cuenta, también es significativo el valor de cuentas por pagar a ERPE por la suma de \$ 92.596,91 que representa el 16.86% del pasivo a corto plazo y que viene arrastrando varios años, si bien se han cancelado valores no existe un plan de pagos para su cumplimiento, dependiendo de esto se deberá ubicar en el largo plazo.

OBLIGACIONES A LARGO PLAZO

Se registran los créditos obtenidos en las siguientes entidades del sistema financiero:

Cooperativa CODESARROLLO	\$ 2.435,20	a 1 año amortización trimestral
Cooperativa Nueva Esperanza	\$ 20.190,00	a 9 meses amortización trimestral
Root capital	\$ 150.000,00	a 11 meses

OTROS PASIVOS

En esta cuenta está registrado el valor de \$272.709,60, en otras cuentas por pagar la suma de \$ 182.709,60 y que corresponde al dinero entregado por ERPE a SUMAK LIFE para la compra de Quinoa Orgánica, como el monto más significativo.

COMENTARIO

Los valores por pagar a favor de ERPE, corresponde a los préstamos realizado por el accionista para la compra de quinua a los productores agrupados en COPROBICH.

CONCLUSION

- Se debe realizar la planificación de pago de esta cuenta al accionista ERPE, situación observada ya en años anteriores, ya que esta es a largo plazo.

PATRIMONIO**CAPITAL SOCIAL**

El capital Social de la compañía, registra un valor de \$ 400,00. Las acciones ordinarias suscritas y pagadas se mantienen con la composición siguiente:

ACCIONISTA	%	ACCIONES	VALOR \$
COPROBICH	49,75	199	199,00
ERPE	49,75	199	199,00
Patricia Jueles Carrillo	0,50	2	2
TOTAL	100	400	400

Las acciones tienen un valor nominativo de \$ 1 cada una

El patrimonio registra un valor de \$ -138.282,56, producto de las pérdidas acumuladas

EMPRESA SUMAK LIFE

10

Informe Estados Financieros del 1 de Enero al 31 de Diciembre del 2010

COMENTARIO

La Compañía no se ha capitalizado desde su creación, por lo que mantiene su capital social de \$ 400,00

CONCLUSIÓN

- La Junta General de accionistas podría adoptar la resolución de Inyectar capital fresco a la compañía para otorgarle liquidez para la actividad de negocio, situación observada en los informes anteriores.
- Las pérdidas constantes son de gran preocupación, pues se debe analizar la posibilidad de darle un giro al negocio o de lo contrario tomar resoluciones sobre la permanencia o no en la actividad.

RESULTADOS

Se registra una pérdida del ejercicio en ese año de \$ -47.792,63 como resultado de las operaciones de la compañía.

EMPRESA SUMAK LIFE
Informe Estados Financieros del 1 de Enero al 31 de Diciembre del 2010

11

ESTADOS DE PERDIDAS Y GANANCIAS
DEL 1 AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2010

TOTAL INGRESOS		740.441,21
VENTAS		738.829,42
Ventas mercado local tarifa 0%	72.283,87	
Ventas mercado local tarifa 12%	15.977,48	
Servicios	15.631,72	
Exportaciones	634.936,36	
OTROS INGRESOS		1.611,79
Intereses ganados	92,34	
Ingresos varios	1.519,45	
COSTO DE VENTAS		691.107,33
UTILIDAD BRUTA EN VENTAS		49.333,88
GASTOS DE COMERCIALIZACION		17.872,41
Sueldos y salarios	6.394,32	
Publicidad y propaganda	556,00	
Combustible	4,46	
Transporte	449,04	
Tramites exportación	9.349,63	
Participación ferias	414,15	
Provisión ctas incobrables	704,81	
GASTOS DE ADMINISTRACION		69.346,66
Sueldos y salarios	25.594,94	
Beneficios Sociales	8.882,91	
Honorarios profesionales	8.507,66	
Suministros y materiales	3.858,54	
Mantenimiento y reparación edificios	718,32	
Correo	213,92	
Útiles de aseo	553,22	
Agasajo trabajadores	1.677,60	
Viáticos y subsistencias	756,19	
Aportes CAPICH	290,68	
Otros servicios	3.537,29	
Capacitación	1.039,58	
Arriendo y servicio oficinas	4.201,41	
Impuestos y multas	1.034,89	
Combustible	1.494,76	
Mantenimiento y reparación vehículo	1.887,65	
Dep. equipo de computo	859,40	
Dep. vehículo	2.760,00	
Mano de obra maiz y amaranto	478,43	

EMPRESA SUMAK LIFE

12

Informe Estados Financieros del 1 de Enero al 31 de Diciembre del 2.010

insumos siembra maiz	139,39	
reembolsos	1.059,88	
UTILIDAD OPERACIONAL		-37.885,19
GASTOS FINANCIEROS		9.907,44
Gastos bancarios	1.885,49	
interés pagado	8.021,95	
PERDIDA AL 31 DE DICIEMBRE 2010		-47.792,63

INGRESOS

Los ingresos operacionales que son los que corresponde a ventas durante el año 2.010, ascienden a la suma de \$ 738.829,42, de los cuales el 85,94% es decir \$ 634.936,35 corresponde a ventas realizadas en el exterior y la suma de \$ 88.261,35 que representa el 11,95% a ventas de productos elaborados 12% y ventas tarifa 0% en el mercado local, cabe destacar el ingreso por servicios de \$ 15.631,72 correspondiente a maquila de quinua realizadas a COPROBCH, esto es el proceso de lavado y de saponificado de la gramínea.

El desglose de las ventas es el siguiente.

Ventas tarifa 0%	\$ 72.283,87	quinua
Ventas tarifa 12%	\$ 15.977,487	elaborados galletas, barras, etc
Servicios	\$ 15.631,72	
Exportaciones	\$ 634.936,35	quinua orgánica

Las exportaciones por \$ 634.936,35 corresponden a la venta de quinua efectuada directamente por la compañía a Ziegler de Alemania. Inca Organics de EEUU, que son los dos únicos mercados con los que cuenta la compañía en el exterior.

COMENTARIO

Las ventas en el año 2010 se incrementaron en un 24,85% respecto al año 2.009, el motivo fue principalmente por cuanto se contó con mayor cantidad de producto para la exportación, sin embargo no se alcanzó a procesar mayor cantidad de quinua por las limitaciones en la planta de procesamiento.

Los clientes del exterior que mantiene la compañía son:

- Inca Organics EEUU cliente desde el 2.008
- Ziegler Alemania cliente desde el 2.007

CONCLUSIÓN

- Se deberá buscar nuevos mercados que reemplacen las pérdidas de mercado en Francia e Inglaterra perdidos en el año 2.009.
- Para obtener mayor cantidad de producto procesado, es necesario ampliar la planta de producción y adquirir maquinaria, además trabajar con horarios ampliados.

COSTO DE VENTAS

El total de costos de ventas ascienden a la suma de \$ 691.107,33, de los cuales el 87,59% correspondió al costo de venta de Quinua orgánica y el 12,41% al costo de ventas de productos elaborados.

Las compras de quinua durante el periodo significaron \$ 788.098,84 y de materia prima para la elaboración de productos elaborados que corresponde a plantas medicinales la suma de \$ 8.336,51.

COMENTARIO

Las compras de materia prima básicamente corresponden a Quinua, los precios de compra de la gramínea a los productores durante el año 2010 fue en promedio \$ 95,00, cabe indicar que en el mercado normal el precio de un saco de quinua correspondió a \$ 40,00.

CONCLUSION

- Los costos de ventas son elevados, precisamente por el valor de compra del quintal de quinua.

GASTOS DE COMERCIALIZACION

En los gastos de comercialización se ubican las cuentas de sueldos, salarios trámites de exportación, entre otros que están directamente involucrados en la comercialización de los productos especialmente la quinua orgánica. En esta cuenta de resultados se registra la suma de \$ 17.872,41, que representa el 18,40% del total de los gastos, cabe indicar que de este grupo de gastos el 52,31% corresponde a trámites de exportación.

COMENTARIO

El pago por concepto de trámites de exportación son los más altos en este grupo y guardan relación con el volumen de exportación de la gramínea a los mercados internacionales. En cambio los gastos de publicidad y propaganda apenas significa el 3,11% de este grupo de gastos, lo que demuestra la poca difusión de la actividad de la Compañía y sus productos, lo que a su vez redundará en el escaso margen de ventas locales y por ende se refleja en los resultados finales.

CONCLUSION

- Se debe prestar atención la parte comercial de la Compañía, pues se evidencian deficiencias en la promoción de los productos, tal como lo demuestra la poca inversión en este rubro.
- De la misma forma la Compañía tiene muy poca participación en ferias que promocionen los productos elaborados.
- Se debe elaborar un plan de comercialización que permita ingresar a nuevos mercados buscando mejores resultados para la compañía.

GASTOS ADMINISTRATIVOS

Los gastos administrativos alcanzaron la suma de \$ 69 346,66, la nómina estuvo conformada por los señores:

PERSONAL ADMINISTRATIVO

Eco. Patricio Juelas
Sra. Cristina Alexandra Almeida
Ing. Lorena Caichug Gómez
Sra. Estrada Cinthya.
Lcda. Karina Vintimilla.

PERSONAL OPERATIVO

Carlos Velasco Aucama.
Padilla Sandra.
Oswaldo Bravo Pilco
Graciela Bravo
Condo Doris.
Nicolás Guíca Juna.
Leonardo Quishpi Sistema.
Edisón Tixi Peltán
Margarita Yaucán.

Informe Estados Financieros del 1 de Enero al 31 de Diciembre del 2.010

Existe un incremento en los gastos administrativos por la suma de \$ 23.819,36 que representa un crecimiento del 34,35% respecto al año 2.009.

COMENTARIO

Es necesario revisar ciertos gastos en este grupo, que permitan manejar eficientemente el gasto, para ello es necesario manejar un presupuesto que permita establecer metas y de esta manera llegar a los réditos mediante una planificación adecuada, pues los ingresos obtenidos por la actividad de la Compa a no se compensan con el gasto efectuado en ciertos casos

GASTOS FINANCIEROS

Los gastos financieros suman la cantidad de \$ 9.907,44 y corresponde básicamente a intereses pagados por créditos y gastos bancarios

CONCLUSIÓN DEL GRUPO DE GASTOS

- Se debe manejar un presupuesto riguroso que permita la consecución de metas en el corto plazo, pues de no implementar herramientas administrativas que permitan una adecuada planificación las pérdidas pueden ocasionar un deterioro de la situación de la compa a.
- Es indispensable dirigir los esfuerzos a los planes comerciales de la Empresa, buscar nuevos mercados locales y en el exterior para el incremento de sus ventas.
- Es indispensable elaborar el plan estratégico de la Compa a con sus respectivos planes operativos anuales, además un plan de negocios adecuadamente estructurado permitirá diseñar el camino adecuado para el desarrollo de la Empresa.

RESULTADO DEL EJERCICIO

Se registra una pérdida producto de las operaciones de la compa a en este año de \$ 47.792,63

**ANALISIS FINANCIERO
INDICES DE LIQUIDEZ**

Rotación de activos Corrientes =	$\frac{\text{Ventas Netas}}{\text{promedio de activos corrientes}}$
Rotación de activos Corrientes =	$\frac{740.441,21}{609.960,64}$

La Rotación de los activos corrientes que establece la relación entre las ventas y el promedio de los activos corrientes determina que 1.2 veces rota el activo corriente para volverse en efectivo durante el año.

Este es un indicador de eficiencia, refleja la capacidad que tiene la empresa para generar ventas con respecto a sus activos corrientes, es este sentido podemos determinar que sus

EMPRESA SUMAK LIFE

15

Informe Estados Financieros del 1 de Enero al 31 de Diciembre del 2.010

activos corrientes reflejan una moderada rotación e inferior al del año 2.009, especialmente al inventario de materia prima que se continúa incrementando.

Cabe indicar que para el promedio de los activos corrientes se tomó los datos del 2.009 y 2.010

Rotación de cuentas x cobrar =	Ventas a crédito
	<hr/>
	promedio de cuentas x cobrar
	<hr/>
Rotación de cuentas x cobrar =	738.829,42
	<hr/>
	269.308,93

Las cuentas por cobrar a clientes se convierten 2,7 veces en efectivo durante al año 2.010, lo que demuestra que los plazos del crédito son muy largos y no le ha permitido a la empresa contar con una adecuada solvencia y liquidez para generar más negocios. Cabe indicar que para el promedio de las cuentas por cobrar, se tomó los datos del 2.009 y 2.010.

Rotación de inventarios =	Costo de los artículos vendidos
	<hr/>
	Inventario promedio
	<hr/>
Rotación de inventarios =	691.107,33
	<hr/>
	339.781,27

El inventario de la Empresa es convertido en efectivo 2 veces durante el año, debido que la empresa se quedó con un elevado inventario por la imposibilidad de procesar toda la quinua adquirida a los productores.

Cabe indicar que para el promedio del inventario, se tomó los datos del 2.009 y 2.010.

Razón Circulante =	Activo Corriente
	<hr/>
	Pasivo Corriente
	<hr/>
Razón Circulante =	806.289,13
	<hr/>
	549.372,54

Establece que la Empresa tiene un índice de solvencia de 1,46, con esta medida los activos corrientes se consideran relativamente líquidos, lo cual significa que puede generar caja en un periodo de tiempo relativamente corto.

En el año 2.010 este índice se mantiene en los mismos niveles que del año anterior, la calidad de los activos corrientes son muy importantes, pues su cartera e inventarios se convirtieron fácilmente en efectivo durante el año, cabe destacar que la calidad de los activos corrientes no es real, pues existen inconvenientes en las cuentas por cobrar del exterior, especialmente con INCA ORGANICS

EMPRESA SUMAK LIFE

16

Informe Estados Financieros del 1 de Enero al 31 de Diciembre del 2010

Razón Rápida o prueba de ácido =	Activo circulante-inventarios
	Pasivo circulante
Razón Rápida o prueba de ácido	806.289,13-439.230,22
	549.372,64

El índice de liquidez inmediata es de 0.87 el mismo que manifiesta que existe una concentración en inventarios principalmente.

Cordialmente


Leda Mónica Riofrio
COMISARIO