

**INFORME DE GERENCIA 2007**

**CENTERMOVIL COMPAÑÍA LIMITADA**

*Estimados Socios;*

*Me permito presentar* el informe anual de gestión correspondiente al ejercicio económico del año 2007, en el cual se muestra la evolución administrativa, financiera y social de Centermovil, y los principales hechos de especial relevancia, que afectaron los resultados de nuestra empresa, durante el año referido.

Al culminar el año recopilamos toda la información y actividades realizadas durante este periodo con la satisfacción de haber cumplido con nuestra misión, de generar movilidad económica a nuestros sudistribuidores , a través de la gestión de recursos, de satisfactorios de vida, esto se dio gracias a un grupo de trabajo comprometido con la empresa, leal a los principios y con un esfuerzo y energía positiva común y que propenden por la equidad y por unos asociados que por medio de sus valores como la unión, cooperación, solidaridad y apoyados en la confianza hacia la entidad hacen posible esta causa.

Fue el año 2008 un verdadero contraste, frente a las realidades económicas del año inmediatamente anterior y marca el fin de un crecimiento económico sostenido, que se inició desde principios del presente siglo. Seguramente, los indicadores macroeconómicos no han tocado fondo y ésta puede ser la crisis económica más profunda, desde 1929, conocida como la Gran Depresión. Mientras el 2007 se caracterizó por un ambiente favorable para los negocios, el 2008 pasará a la económica mundial, como uno de los más turbulentos de los que se tenga noticia. Instituciones financieras, de reconocida trayectoria mundial, con poderosa solvencia económica, ubicadas en países desarrollados, con experiencia y que hacen gala de utilizar la mejor tecnología, fueron las primeras en ser arrasadas por los primeros coletazos, de una crisis económica que se propaga, a nivel

mundial. La repercusión de este hecho, al interior de la economía nacional, no se hizo esperar y aún hoy, son muchos los sectores que se han visto afectados, como consecuencia de la catástrofe, ocurrida a muchos kilómetros de distancia de nosotros. Esto confirma, una vez más, la realidad de la globalización

**Plataforma Tecnológica:** Actualmente la Empresa cuenta con un software (*Sapiens*) que asegura y agiliza los procesos de contabilidad y cartera, con la asistencia oportuna de la empresa de Software en caso de requerir soporte y la actualización del misma.

### **Recomendaciones**

- Se debe buscar alianzas comerciales con incentivos por ventas, para poder cumplir las ventas presupuestadas.
- La Empresa debe mantener una campaña publicitaria continua para impulsar la venta de sus productos y dar confianza a los clientes actuales para que mantengan o aumenten el nivel de aportación
- Se debe buscar otros negocios que no impliquen riesgo, como Encargos Fiduciarios y Fideicomisos de Administración simple. Estos pueden producir márgenes interesantes.

Atentamente,



Guillermo Navarrete V  
Gerente General

