

AUTOMEKANO CIA LTDA

INFORME DE GERENCIA CORRESPONDIENTE AL AÑO 2.013

Ambato, Marzo de 2014

Señores
Accionistas de AUTOMEKANO CIA LTDA
Presente

De mi consideración:

Para dar cumplimiento a lo que disponen la Ley Ecuatoriana, las disposiciones de la Superintendencia de Compañías y los estatutos de la empresa me permito poner a consideración de ustedes señores accionistas, el Informe de Labores de la Gerencia General de Automekano por el período comprendido entre el 1 de Enero al 31 de Diciembre de 2013.

Cuatro años después del inicio de la crisis financiera, la economía mundial sigue debatiéndose en dificultades. Los países en desarrollo continúan siendo el principal motor del crecimiento internacional, aunque su producto ha perdido impulso. Para retomar el nivel de crecimiento previo a la crisis, estas naciones una vez más deben poner énfasis en políticas de fomento de la productividad interna que les permita una lenta aceleración del crecimiento en los próximos años.

En general, la situación económica mundial sigue siendo frágil y proclive a más decepciones, aunque los riesgos son bastante menores que en años anteriores. Se espera que el crecimiento mundial alcance una cifra relativamente débil de 2,4% en 2013, y que se fortalezca gradualmente a 3,1% y 3,3% en 2014 y 2015.

La tasa de crecimiento de la economía ecuatoriana, al cierre del 2013, es satisfactoria; de ahí, que supera a la expectativa promedio de América Latina y el Caribe, que para el 2013 se prevé crezca al 3%. Tendencia que conlleva a que varios entes, realicen estimaciones halagadoras para nuestro país, que oscilan entre 4% y 5.1%. Así, la Comisión Económica para América Latina y el Caribe (Cepal), en su reporte anual "Balance Preliminar de las Economías de América Latina y el Caribe 2013", pronostica que en el 2014 el crecimiento regional estará encabezado por Panamá, con 7%; seguido por Bolivia (5,5%), Perú (5,5%), Nicaragua (5%), República Dominicana (5%), Colombia, Haití, Ecuador y Paraguay (los cuatro con 4,5%).

Lo anterior viene acompañado de una inflación que, según estimaciones gubernamentales, en el 2014 pudiera llegar a 3,2%; sin dejar atrás, una progresiva mayor capacidad de consumo de las familias. La mejora de la economía lo corroboró el Presidente de la República, Rafael Correa, durante una de sus sabatinas, pues destacó que el País viene reportando índices de crecimiento –medido como coeficiente del PIB- de 8%, en el 2011;

5,1%, en el 2012; para finalmente, en el 2013, cerrar con una tasa de crecimiento de entre el 3,7% y 4%. Esto, lleva a que el PIB por habitante ascienda a US\$6,364, lo cual convierte a Ecuador en un país de renta media.

Correa también manifestó que, el 2014 y el 2015 serán los años de mayores erogaciones en el Presupuesto Fiscal, por el financiamiento de los megaproyectos hidroeléctricos, con lo que habrá indicadores económicos positivos para la economía nacional. Sobre las Inversiones, aseguró que para el Sector Productivo serán de US\$1,728 millones, siendo su mayor parte para el Ministerio de Transporte y Obras Públicas. En los Sectores Estratégicos, la inversión será de casi US\$1,500 millones; principalmente en el sector eléctrico, proyectos multipropósitos, entre otros. Sin duda todos estos factores podrán aportar a las perspectivas positivas para las líneas de Automekano.

En lo referente a las actividades internas de la empresa, el 2013 fue un año difícil ya que tuvimos que soportar un deterioro de nuestro nivel de ingresos. En la línea de camiones UD Trucks las ventas cayeron de 64 a 49 unidades de un año a otro, ya que tuvimos que terminar de liquidar inventario costoso para irlo reponiendo con mercadería más conveniente fruto de la depreciación del yen frente al dólar. Gracias a este factor los camiones que ahora tenemos en inventario tienen costos mucho más competitivos y los márgenes son bastante mejores.

En la línea de maquinaria para la construcción JCB también se redujeron las ventas de 101 unidades el 2012 a 72 unidades el año siguiente. En este negocio el mercado de maquinaria nueva se redujo un 21% mientras que el de importación de maquinaria usada creció un 18%; siendo este último 40% del total del negocio. Adicionalmente el mercado tiene nuevos actores con políticas muy agresivas de precio, entre ellos los fabricantes de maquinaria china que cada vez llegan con más fuerza al mercado.

En la línea de vehículos livianos la facturación se redujo de manera importante, puesto que las ventas de las marcas de nuestra empresa hermana Ambacar las pasó a realizar directamente en nuestros locales y Automekano cobra una comisión por venta realizada, lo cual explica la importante disminución en los ingresos de la línea.

El año pasado les informé sobre la expectativa importante que teníamos en la línea de buses Higer de origen Chino, y su facturación demuestra un crecimiento positivo, sin embargo la línea presenta varios inconvenientes que no permiten tener un panorama claro para su futuro. Los créditos para vender estas unidades los otorga únicamente la CFN y los períodos de recuperación son demasiado largos; la presión de los fabricantes locales de carrocerías ha conseguido que el Gobierno cambie las reglamentaciones para homologación y posterior matriculación de los vehículos, la baja rentabilidad por la presión de la competencia; son entre otros los problemas de esta actividad.

Los negocios de venta de repuestos y talleres sufren variaciones importantes, sin embargo en conjunto suman cinco millones seiscientos noventa y siete mil dólares, lo cual se ha convertido en una fuente importante de recursos para la empresa, pues el margen de esta parte del negocio es generoso.

		2013		2012	
Ventas	Crecimiento		Partic.		Partic.
Camiones	-18%	5.632.772	22%	6.853.170	27%
Maquinaria	-30%	6.739.380	27%	9.623.369	38%
Vehículos					
Livianos	-86%	287.753	1%	2.059.255	8%
Buses	85%	1.626.687	6%	878.559	3%
Repuestos	-8%	2.933.932	12%	3.192.528	13%
Talleres	41%	2.764.092	11%	1.955.724	8%
Representación	18%	250.835	1%	212.865	1%
Ingresos Financieros	10%	437.425	1%	396.956	2%
Total Ingresos	-18%	20.672.876	100%	25.172.426	100%
Costo de ventas					
Camiones	-23%	4.859.474	86,3%	6.349.885	92,7%
Maquinaria	-29%	5.726.013	85,0%	8.064.205	83,8%
Vehículos					
Livianos	100%	269.534	93,7%	1.931.225	93,8%
Buses		1.473.660	90,6%	787.632	89,7%
Repuestos	-7%	1.874.853	63,9%	2.014.420	63,1%
Talleres	50%	1.675.529	60,6%	1.113.415	56,9%
Total Costo ventas	-22%	15.879.063	76,8%	20.260.782	80,5%
UTILIDAD BRUTA	-2%	4.793.813		4.911.644	
Gtos de Ventas y Taller	18%	3.249.474	15,7%	2.761.571	11,0%
Gtos Administrativos	-25%	835.531	4,0%	1.118.034	4,4%
Gtos Financieros	1%	644.655	3,1%	638.515	2,5%
TOTAL GASTOS	5%	4.729.660		4.518.120	
Utilidad antes Impuestos		64.153	0,3%	393.524	1,6%
Particip. Trabajadores		9.623	0,0%	58.969	0,2%
Imp. Renta		207.772	1,0%	200.897	0,8%
Utilidad neta		-153.242		133.658	

En cuanto a los márgenes se puede ver una importante recuperación en la línea de camiones que mejora más de seis puntos; la de maquinaria se reduce en 1,2% mientras que las demás se mantienen dentro de los mismos parámetros del año pasado.

Los gastos prefiero sean analizados desde un punto de vista global, pues si bien los administrativos se reducen, los de ventas y talleres crecen por una reclasificación contable entre unos y otros. Sin embargo los mismos crecen en 5% cuando las ventas en su conjunto se reducen, por lo que en el transcurso del año se deben tomar los correctivos necesarios para reducir los mismos.

La empresa logró cerrar con una utilidad antes de impuestos mínima conforme se ve en el cuadro anterior, lo cual no es satisfactoria desde ningún punto de vista, y al aplicar la conciliación tributaria, se refleja la aplicación del impuesto mínimo definido por el SRI

desde algunos años atrás, lo mismo que ocasiona una pérdida de 153.242 que afecta al patrimonio de los señores accionistas.

Debo informar que la empresa ha cumplido con todas sus obligaciones legales, laborales, tributarias y regulaciones emitidas por la Superintendencia de Compañías. De igual forma se ha cumplido con todas las disposiciones emitidas por la Junta General.

El presente año se presenta como un período que podría ser de recuperación de la empresa fruto de la mejora en los márgenes de nuestros productos, pero tendremos que estar muy vigilantes a que los proyectos que impulsa el Gobierno Central consigan el financiamiento y se den los desembolsos a que la obra pública continúe y se reactive tanto el sector de la construcción como el de transporte de carga.

Para terminar, deseo agradecer a todos los señores accionistas por el apoyo brindado a la empresa y a la gestión de la administración, pues sin ello sería muy difícil superar etapas adversas como las que estoy seguro estamos terminando. A los funcionarios y empleados de Automekano mi reconocimiento por su respaldo y dedicación.

Atentamente



Santiago Vásquez Callejas

Gerente General