



Ambato, 5 de junio de 2009

Ing. Gustavo Villacreses
Ing. Fernando Valencia
Sr. Herman Rosiers
Socios de Maderasecuatoriales
Presente

Asunto: Informe ejercicio 2008.

El que suscribe, Alfonso Camacho Pereda, Gerente general de la empresa Maderasecuatoriales, se dirige a ustedes con el propósito de hacer de su conocimiento el informe de labores correspondiente al año 2008.

La empresa se vio en la necesidad de modificar sus procesos productivos a fin de poder atender el requerimiento de nuestro único cliente, la Empresa Ebano, la cual solicitó el desarrollo de un nuevo producto, identificado con el nombre de "Multi 4", el cual consiste en adherir diversos tramos (dependiendo del tipo de producto solicitado), de madera fina en un tramo de madera Triplex de 1200 X 180 mm; las variedades van desde 4 hasta 26 tramos, sin perder las cuatro filas, posteriormente se maquina en la moldurera para lograr los puntos de ensamble, mejor conocidos como macho/hembra o machimbrado.

Esto nos obligo a hacer inversiones en moldes y prensas para el pegado de ambas maderas, y lo más impactante fue el hecho de dejar de comercializar nuestros dos productos que ya veníamos colocando a esta empresa, el tabloncillo y el parquet de Clavellín e Intachi, debido a esto los ingresos operacionales disminuyeron drásticamente y para poder cubrir la falta de ingresos y las inversiones, obligadas por el proceso de desarrollo mencionado en el párrafo anterior recurrimos al crédito bancario a través del sobregiro de nuestra cuenta óptima; el sobregiro es un crédito caro y de corto plazo.

Otro punto importante a señalar, es el hecho de tener que buscar nuevos proveedores de madera, toda vez que el nuevo producto se fabricaría en madera de Chonta pambil, este proceso fue muy lento y caro, ya que este tipo de madera no es nada comercial, tuvimos que desarrollar proveedores a los cuales hubo que capacitar en la explotación, procesamiento, transporte y secado, se invirtió mucho tiempo y dinero en este proceso.

Aunado a esto, la Unión europea entro en una fase de crisis globalizada, por lo que a pesar de estar con el producto desarrollado, el cliente no reaccionaba con pedidos, por el contrario, en el mes de julio nos fue devuelto un contenedor que contenía duela de chonta pambil, el motivo de esta devolución fue para



EXOTIC WOODS

que reprocesáramos el parquet que habíamos enviado para la venta, de los tres contenedores que se enviaron en el año, dos corresponden a la misma materia prima por lo que la única venta real realizada en todo el año corresponde a un solo contenedor.

Es todo cuanto puedo mencionar al respecto de las operaciones llevadas a cabo en el transcurso del año 2008, confiamos en que durante el año 2009 la situación económica mundial y en particular de Europa mejore a fin de poder continuar trabajando sin pérdidas.

Atentamente

Alfonso Camacho Pereda
Gerente general

