LOGROÑO ROJAS Cía. Ltda.

Se realizan trabajos de Retroexcavadora
Excavaciones - demoliciones
Movimiento de Tierra
Desvanques con Volquete
RUC : 0891711595001

INFORME DEL GERENTE

PERIODO: 01 ENERO DEL 2012 AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2012

En cumplimiento a lo dispuesto en los Estatutos de la Compañía y la Ley de Compañías, me permito poner en conocimiento de los Señores Accionistas el siguiente Informe de Labores de Gerencia correspondiente al periodo indicado:

En este año se procuro que la Compañía se centrara en los siguientes proyectos:

I. ADQUISICION DE MAQUINARIA

A. MAQUINARIA PESADA

A.1. El objetivo permanente de la Compañía es innovar he ir mejorando la tecnología de la maquinaria pesada, por lo que se ha procedido a adquirir una variedad de instrumentos que ayudan en la parte mecánica de las mismas, tratando de realizar una reingeniería para que la compañía sea más competitividad dentro del mercado, tanto para dentro de la ciudad y fuera de ella.

B. STOCK DE REPUESTOS

b1. En este año se renovó nuestras bodegas con repuestos y aceites para la maquinaria pesada.

b2. Se realizaron adquisiciones de repuestos, y aceites con lo obtuvimos un stock de los mismos.

C. ADQUISICION MUEBLES DE OFICINA / EQUIPOS DE OFICINA

C1. Permanentemente la Compañía está tratando de mejorar sus equipos de cómputo de las oficinas logrando así una reingeniería, con lo que mejoramos la calidad total del ambiente de trabajo y el confort de los trabajadores, logrando un ambiente laboral y un rendimiento que nos conduce a la excelencia en la atención al cliente.

LOGROÑO ROJAS CIA. LTDA.
Ing. Montserrath Logroño
GERENTE

II.CAPACITACION AL TALENTO HUMANO

Las exigencias del mercado Y EL VALOR QUE SE LE DA AL TALENTO HUMANO ha hecho que capacitemos al personal en todo lo referente a la SEGURIDAD AMBIENTAL HE INDUSTRIAL, lo que ha permitido que el personal en los actuales momentos se sienta más capaz y seguro reduciendo los accidentes de trabajo.

III. INCREMENTAR NUESTRA CLIENTELA

Una de las estrategias de la Compañía Logroño Rojas fue y será este nuevo año lograr satisfacer al máximo a los clientes mediante un servicio de calidad, para eso la reingeniería es una de las herramientas más útiles dentro del mercado permitiendo aumentar Gracias a Dios nuestras ventas, ya que nuestro mercado cada día nos exige y es más competitivo.

Así hemos logrado que nuestra cartera de Clientes aumente.

1. Cemento Chimborazo
2. EMAPAR
3. Municipio de Colta
4. Municipio de Riobamba
5. Municipio de Penipe
6. Ingenieros Civiles
7. Cuerpo de Ingenieros del Ejercito
8. Personas naturales
9. Arquitectos
10. Ing. Ahiros Fares
11. Etc.

Gracias a Dios hemos aumentado nuestro mercado de trabajo y las expectativas para el 2013 son incrementar cada día más nuestra selecta clientela, y lo más importante mantener he ir incrementando siempre brindando un servicio de calidad lo cual se ha vuelto nuestro lema.

IV. CARTERA BENCIDA

En este año hemos logrado controlar mucho mejor este aspecto, pero lastimosamente la burocracia de las Instituciones públicas crea desfases económicos, pero hemos procurado

LOGROÑO ROJAS CIA. LTDA.
Ing. Monserrath Logroño
GERENTE

quedar bien en cuanto a proveedores se refiere, ya que no solo damos una imagen a los clientes externos sino a nuestro Talento Humano.

V. CONCURSOS RELEVANTES GANADOS:

Gracias a Dios en este año la Compañía ha crecido en todo aspecto y con ello las oportunidades de trabajo han incrementado ya que nos hemos enfocado en dar un servicio de calidad y satisfacción para los diferentes requerimientos de nuestro país. En este nuevo año le pedimos a Dios que nos guie y nos dé el Conocimiento necesario para llegar a la excelencia.

- Concurso de ofertas en La Empresa Cemento Chimborazo lastrados de vías a las comunidades

- Concurso de Ofertas ganado en el Municipio de Cota: Lastrados de vías, apertura de carreteras.

Se complementa con pequeños trabajos de alcantarillado, desalojo y acarreo de material pétreo, y se arrienda la maquinaria por periodos cortos tratando así de mantener al cliente.

El afán de quienes conformamos la compañía LOGROÑO ROJAS es encaminarla ser reconocida por su desempeño tanto de dueños como de su personal a quien deseamos que se supere cada día profesionalmente y personalmente, mejorando sus utilidades y brindando un servicio de alta calidad siempre competitivo dentro del mercado.

VI. VARIOS

El movimiento y resultado económico se encuentra detallado en el balance adjunto, y arroja una utilidad neta de US $. 28.113 Dólares Americanos.

Este año ha sido muy bendecido, enriquecedor para todos los miembros de la compañía ya que hemos adquirido más conocimientos y madurez, ha existido parámetros como la inflación, la falta de recursos asignados a instituciones los mismos que nos afecta directamente, el trabajo disponible tuvo que ser duramente disputado como siempre, lo que nos compromete a mejorar cada día, y a ponernos al día con la vanguardia de la competitividad.

Atentamente,

Fernanda Logroño R

ING. MONSERRAT LOGROÑO R.
GERENTE GENERAL
LOGROÑO ROJAS CIA. LTDA.