

INFORME DE GERENCIA

Me es grato en esta ocasión dirigirme a los socios de Industrias y T xtiles Peque n, para informarles sobre las actividades que se ha realizado y las diversas situaciones que ha sucedido en el ejercicio económico del año 2008.

En el año 2008, los negocios dentro de la provincia sufrieron una ca da de sus ventas al no contar dentro del aspecto económico con divisas, es por esa razón que se busco la apertura de otros mercados, es así que en agosto del mismo año se exporto nuestro producto por primera vez, teniendo una acogida favorable razón por la cual seguiremos con este objetivo propuesto.

Considerando todos estos inconvenientes, los ingresos han sido satisfactorios por cuanto podemos observar que nuestra utilidad es aceptable.

Afortunadamente para Industrias y Textiles Peque n las ventas han sido regulares ya que se cuenta con un producto de calidad, con servicio al cliente y puntualidad en la entrega de mercadería, el cual ha hecho que sea una fortaleza en comparación con otros productos que est n en el mercado.

En la actualidad se cuenta con un sistema contable que permite controlar de mejor manera los gastos e ingresos, más sin embargo se necesita optimizarle en ciertas áreas especialmente en el manejo de inventarios, vencimientos de cartera, y presentación de Balances mensuales.

Por lo expuestos anteriormente se procederá a implementar controles en el manejo de bodega para que esta información se controle a la par dentro del sistema contable y así poder tomar decisiones inmediatas y oportunas que en el año 2008 no se pudo corregir.

El rubro más elevado dentro del activo es el de clientes con un 35,97% sobre el total de activos, porcentaje que refleja una ligera disminución con relación al año anterior, sin embargo para el 2009 conjuntamente con el departamento contable realizaremos los correctivos y presentaremos los reportes que nos permitan bajar la cartera de la empresa.

Al costo de ventas se realizara un estudio adecuado, especialmente en el registro de las materias primas que afectan a producción, de igual manera los gastos indirectos que se necesitan identificar para obtener valores mas cercanos a la realidad del país.

El año 2008 en general fue bueno para nuestra empresa pero se mejorar  en medida que nuestros trabajadores así lo quieran. Se evaluar  al personal de acuerdo a su desempeño los mismos que serán reflejados en sus sueldos; se evaluar  también la actitud , su trabajo en equipo y colaboración con la empresa .

Esperando que este informe cumpla con las expectativas de los socios me es grato señalar en el año 2009 trataremos de superar las ventas del año 2008 en un 15% por cada semestre.

Atentamente,



Sr. Juan Carlos Mayorga
GERENTE GENERAL

