

INFORME DE LA GERENCIA GENERAL

SEÑORES SOCIOS:

En cumplimiento de las disposiciones legales y estatutarias, presento a consideración de los Señores Socios de "DISTRIBUCIONES Y SERVICIOS WARE-HOUSE CIA. LTDA." el siguiente informe de las actividades desarrolladas durante el año 2009:

1. ACTIVIDADES DESARROLLADAS

Durante el año 2009 hemos consolidado la relación comercial con nuestros clientes como Plasticaucho Industrial, Carrocerías Miral, RHR, Tecnorizo, entre los principales, así como hemos afianzado la relación con nuestros proveedores, mejorando en muchos casos las condiciones de compra, plazos y precios.

Conforme la necesidad de atender los trabajos y proyectos para nuestros clientes, continuamos contratando personal de manera provisional, de manera que la empresa no soporte una carga salarial fija, muchas veces innecesaria, así como se concluyeron los trabajos de los Proyectos Cañar y Cuenca, encontrándose en marcha el Proyecto Quevedo.

El volumen de ventas del 2009 frente al 2008 representa un aumento del 91.377%, por cuanto este año se facturó el saldo de los Proyecto Cuenca y Cañar.

2. RESULTADOS ECONOMICOS DEL AÑO 2009

El balance general al 31 de diciembre del 2009 presenta cifras razonables desde el punto de vista financiero, el activo corriente representa el 76.90% del total, el activo fijo el 23.09% y el diferido el 0,01%.

El pasivo de corto plazo representa el 62.76%, cuando el año 2008 significó el 60.61% y el patrimonio alcanza al 37.24%, mientras que en el año 2008 representó el 39.39%.

La razón corriente (Activo Corriente/Pasivo Corriente) representa 1.225 veces, esto es que por cada dólar que debemos disponemos de 1.225 dólares; el Capital Neto de Trabajo (Activo Corriente-Pasivo Corriente) es de \$ 70.201,39 cuando en el 2008 fue de \$ 4.753,95

Según el balance de resultados, las ventas totales netas ascienden a \$ 1'906.999,11 que representa un incremento del 91,377% con relación a las ventas del año 2008, habiendo generado una utilidad bruta de \$ 213.566,19 equivalente al 11.20% frente al total de las ventas netas; los gastos de ventas representan el 3.01% (4,17% en el 2008), los gastos administrativos el 1.75% (2,25%) frente al total de ventas netas, mientras que los gastos generales y financieros significan el 0,17% (0,40%) y el 1,51% (0,452%) respectivamente, obteniendo finalmente una utilidad de \$ 90.784.97 (\$ 51.061,90) equivalente al 4,76% (5.12%) frente al total de ventas netas y del 100,87% (56,74%) frente al capital pagado, o sea que de utilidad se obtuvo algo mas que el monto del capital pagado de la empresa.

Actualmente nuestra posición en el mercado es significativa, habiendo mejorado ostensiblemente nuestra presencia en esta ciudad y apuntalado nuestra actividad en lo referente a proyectos.



eléctrica



telecomunicaciones



iluminación

3. PERSPECTIVAS

Ante las perspectivas de la situación política nacional y la crisis mundial por la variación del precio internacional de los metales, sobre todo el cobre, durante el año 2010 continuaremos con nuestras actividades y concluiremos con los trabajos del Proyecto Quevedo, por lo que en el transcurso del año venidero esperamos se puedan concretar nuevas alternativas de negocios dentro el objetivo social de la empresa, de manera que los resultados económicos sean ojalá parecidos al del año 2009.

4. PROPUESTA DE DISTRIBUCION DE RESULTADOS

Conforme los resultados antes analizados y en cumplimiento de las disposiciones estatutarias, me permito proponer a la Junta General apruebe la distribución de las utilidades del año 2009 de acuerdo con las disposiciones legales y estatutarias vigentes, esto es que se destine el 15% para trabajadores, el 5% para incrementar la Reserva Legal, el pago del Impuesto a la Renta y el saldo para ser distribuida a los señores socios en proporción al capital aportado.

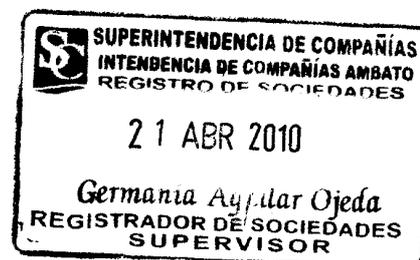
Finalmente quiero dejar constancia de mi agradecimiento al Señor Presidente de la empresa por todo su apoyo y colaboración para llevar adelante esta gestión, a Vicente Eduardo por el empeño demostrado para salir adelante frente a los requerimientos sobre todo de los Proyectos Cuenca, Cañar y Quevedo, al personal que labora en la empresa por la dedicación demostrada en las actividades encomendadas a cada uno y a todos ustedes, Señores socios, por la confianza depositada en mi persona, con la cual espero seguir contando mientras me encuentre al frente de la Gerencia General de la compañía.

Atentamente,



Vicente Freire Romo
GERENTE GENERAL

AMBATO, Marzo 17, 2010



eléctrica



telecomunicaciones



iluminación