

**INFORME QUE PRESENTA EL GERENTE GENERAL DE LA DISTRIBUIDORA
SUAREZ HERMANOS "DISTRISUAR" CÍA. LTDA. A LA JUNTA GENERAL DE
SOCIOS CELEBRADA EL 10 DE ABRIL DE 2010**

1. ANTECEDENTES.

Este año la empresa conscientes del reto planteado por los directivos, se ha visto en la obligación de tener nuevas políticas en la venta de sus principales productos, es así que a pesar de la competencia que tenemos en este campo, hemos logrado incrementar nuestras ventas con productos de calidad y expandiéndonos a diferentes sectores de la sierra dando un servicio de calidad. Con personal altamente calificado, optimizado así los recursos y logrado una utilidad aceptable.

No se consiguieron otras metas debido al alza de la inflación, una gran depresión en el mercado, falta de circulante, liquidez en los negocios, de economías diversificadas, ágiles y de tamaño reducido, adaptadas a las necesidades concretas.

La economía como la globalización son solo instrumentos. Elaborar el proyecto histórico, intelectual y pedagógico incumbe exclusivamente a los políticos. Hoy, son las decisiones políticas las que hacen imposible repartir la riqueza entre todos

Producto de la dolarización el Ecuador se ha convertido en uno de los países más caros del mundo, las empresas ecuatorianas constatan permanentemente la pérdida de competitividad de sus productos, pues los precios de los bienes y servicios no pueden ser cubiertos por el bajo ingreso per-cápita. El elevado nivel de costos al que se está llegando en la economía nacional dificulta la competitividad.

En este entorno DISTRISUAR CIA. LTDA., ha desarrollado sus actividades, ventajosamente al ser un servicio especializado y con el esfuerzo de los directivos y empleados para obtener el mejor beneficio de la utilización de los recursos tecnológicos disponibles se ha logrado la fidelidad de importantes clientes, lo que ha permitido sortear las dificultades y obtener resultados económicos aceptables.

2. CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS PREVISTOS PARA EL EJERCICIO ECONOMICO MATERIA DEL INFORME.

El principal objetivo, que era el de incursionar en el mercado, hemos logrado llegar a importantes sectores, alcanzando así una mejor utilidad económica 2009 en referencia al año 2008.

3. ANALISIS DE LA SITUACION FINANCIERA DE LA COMPAÑÍA.

La situación financiera de la compañía es aceptable, no se alterado su desenvolvimiento, según los balances podemos deducir en primer lugar que el Activo Corriente cubre al Pasivo Corriente.

Referente al Estado de Resultados se puede apreciar que las utilidades han superado las expectativas, es así que la utilidad bruta ha presentado un aumento en relación al año anterior.

3.1. MARGEN DE UTILIDAD NETA

El margen neto de utilidad, ha experimentado un significativo incremento, especialmente porqué con los mismos gastos fijos (administrativos) se han generado mayores ingresos, esto implica que mejoró la eficiencia de la compañía.

4. CONCLUSIONES

- La compañía ha incrementado sus ingresos, y ha mantenido constantes sus gastos.
- Los Balances de la compañía son el fiel reflejo de su desenvolvimiento económico financiero.
- La compañía si cumple con el objeto social para el cuál fue creada.

5. RECOMENDACIONES

- Se debe realizar un préstamo financiero para dar liquidez a la compañía.
- Se debe invertir, en capacitaciones ya que el capital humano, es lo más valioso que tiene la empresa.
- La junta general deberá establecer los lineamientos para hacer frente a las nuevas realidades económicas como la globalización, el uso indiscriminado de la tecnología de la información y la implementación de normas de aseguramiento de calidad. Debe incrementarse el capital con recursos frescos para no depender única y exclusivamente del dinero de los proveedores para financiar las operaciones corrientes, pues en la actualidad la empresa tiene capital de trabajo nulo.
- Estamos seguros que continuando con la política de brindar servicios personalizados a los clientes en el año 2010, nos posesionaremos definitivamente en el mercado sierra y oriente.



Ing. Jacobo Suárez
GERENTE GENERAL