INFORME DE GERENCIA

Ambato, 09 de Mayo del 2012

Señores:
SOCIOS
COMERCIAL YOLANDA SALAZAR CIA. LTDA.
CIUDAD.

Señores Socios:

Dando fiel cumplimiento a las disposiciones legales estatutarias y reglamentarias vigentes, en mi calidad de Gerente General nombrada por la Junta de Socios, presento el Informe de Gerencia correspondiente al periodo económico 2011

En el año 2011, la empresa se ha manejado dentro de los parámetros de crecimientos planteados, superando incluso nuestras expectativas ya que nuestras ventas se han incrementado en un 11.67% en relación al año 2011, manteniéndose dentro de los grupos de inventarios más vendidos Proquinal, Telas Importadas, Ortiz, Cartones Importados, Sintéticos Importados, Lafayette, Herrajes, Tejidos, además se ha podido identificar que los grupos que nos dan mayor rentabilidad se encuentra en mercadería importada como son: Proquinal, Telas, Sintéticos Importados, Hilos, Accesorios y Herrajes, Fibras Importadas.

Los costos representan el 70% del total de las ventas, dando como resultado un margen de utilidad bruta en ventas del 30%, mientras que los gastos operacionales tanto administrativos como de ventas representan del 19.28% del total de ventas, reflejándose un ligero incremento en relación al año 2010.

Las ventas en la empresa se han manejado de la siguiente manera 35.40% Bodega Principal, 45.80% Almacén, 1.64% Bodega distribuidora y 15.67% Agencia Quito, 1.49% Bodega Almacén, notándose en todas las bodegas incremento en relación del año 2010.

Los gastos operacionales dentro de los que se consideran los incurridos en las actividades administrativas y de ventas ascienden a USD1'560259.27, teniendo un incremento de 19.28% en relación al año anterior. Informo que los gastos presentados en el balance están debidamente respaldados con documentos legales de acuerdo a la ley de Régimen Tributario Interno.

Existe una utilidad antes de participación a trabajadores e impuestos de USD 714.533,80 la determinación del valor de la participación de los trabajadores es de USD 107.180,07 y el valor de impuesto a la renta causado mediante la conciliación tributaria, determina un impuesto por pagar de USD 143.791,61 pero considerando el anticipo pagado y las retenciones en la Fuente de Clientes que suma un total de USD 65.160,90 nos da un pago neto del Impuesto a la Renta por USD 78.630,71

Con respecto a la cartera de clientes se observa que la antigüedad de saldos es baja ya que las cuentas por recupera al finalizar el 2011 representan un 12.98% en relación al activo total, cabe indicar que se ha realizado una depuración de cuentas por cobrar, liquidando a cuentas de clientes que han cumplido con cinco años de antigüedad, valores que a esta fecha han sido recuperados en un 40%. El buen manejo de la cuentas por cobrar obedece a la presión ejercida a nuestros clientes lo que proporciona mayor liquidez.

Es así que podemos mencionar que tenemos un índice de recuperación de 28 días de cobro, mientras que nuestro índice de pagos se encuentra alrededor de 102 días, lo que nos proporciona un plazo neto comercial de 74 días permitiéndonos mantener nuestro capital de trabajo utilizando capital de terceros.

Por lo mencionado anteriormente y habiendo obtenido un resultado final favorable, el 15% de participación a trabajadores será repartido de acuerdo a la ley en función al tiempo de

trabajo y al número de cargas familiares de cada colaborador. Lo que es muy satisfactorio para la administración el poder compartir con nuestros colaboradores el fruto del trabajo de todos quienes conformamos la empresa Comercial Yolanda Salazar Cía. Ltda.

Por lo anteriormente expuesto, agradezco a la Junta General de socios la confianza puesta en mi persona para ejercer este cargo y por el apoyo constante, consigno a la Junta de Socios el presente informe, a efecto de su escrito y resolución

ATENTAMENTE

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS
INTENDENCIA DE COMPAÑÍAS AMBATO
28 MAY 2012
RECEPCIÓN DE BALANCES
RECIBIDOR 2

ING. ALEXANDRA LOPEZ S.
GERENTE