INFORME DE GERENCIA

Ambato, 20 de abril del 2011

Señores:
SOCIOS
COMERCIAL YOLANDA SALAZAR CIA. LTDA.
CIUDAD.

Señores Socios:

Dando fiel cumplimiento a las disposiciones legales estatutarias y reglamentarias vigentes, en mi calidad de Gerente General nombrada por la Junta de Socios, presento el Informe de Gerencia correspondiente al periodo económico 2010

En el año 2010, la empresa se ha manejado dentro de los parámetros de crecimientos planteados, superando incluso nuestras expectativas ya que nuestras ventas se han incrementado en un 22% en relación al año 2009, manteniéndose dentro de los grupos de inventarios más vendidos Proquinal, Telas Importadas, Ortiz, Cartones Importados, Sintéticos Importados, Lafayette, Herrajes, Tejidos, además se ha podido identificar que los grupos que nos dan mayor rentabilidad se encuentra en mercadería importada como son: Proquinal, Telas, Sintéticos Importados, Hilos, Accesorios y Herrajes, Fibras Importadas.

Los costos representan el 70% del total de las ventas, dando como resultado un margen de utilidad bruta en ventas del 30%, mientras que los gastos operacionales tanto administrativos como de ventas representan del 18% del total de ventas, reflejándose una ligera disminución en relación al año 2009.

Las ventas en la empresa se han manejado de la siguiente manera 41.72% Bodega Principal, 39.19% Almacén, 1.85% Bodega distribuidora y 15.87% Agencia Quito, 1.36% Bodega Almacén, notándose en todas las bodegas excepto la bodega almacén un incremento en relación del año 2009.

Los gastos operacionales dentro de los que se consideran los incurridos en las actividades administrativas y de ventas ascienden a USD 1'309578.46, teniendo un incremento de 8.86% en relación al año anterior. Informo que los gastos presentados en el balance están debidamente respaldados con documentos legales de acuerdo a la ley de Régimen Tributario Interno.

Existe una utilidad antes de participación a trabajadores e impuestos de USD 761.020,73 la determinación del valor de la participación de los trabajadores es de USD 115.112,19 y el valor de impuesto a la renta causado mediante la conciliación tributaria, determina un impuesto por pagar de USD 158.737.79 pero considerando el anticipo pagado y las retenciones en la Fuente de Clientes que suma un total de USD 53.217.33 nos da un pago neto del Impuesto a la Renta por USD 105.520.46

Con respecto a la cartera de clientes se observa que la antigüedad de saldos es baja ya que las cuentas por recupera al finalizar el 2010 representan un 16.70% en relación al activo total, valores que a esta fecha han sido recuperados en un 40%. El buen manejo de la cuentas por cobrar obedece a la presión ejercida a nuestros clientes lo que proporciona mayor liquidez.

Es así que podemos mencionar que tenemos un índice de recuperación de 28 días de cobro, mientras que nuestro índice de pagos se encuentra alrededor de 102 días, lo que nos proporciona un plazo neto comercial de 74 días permitiéndonos mantener nuestro capital de trabajo utilizando capital de terceros.

Por lo mencionado anteriormente y habiendo obtenido un resultado final favorable, el 15% de participación a trabajadores será repartido de acuerdo a la ley en función al tiempo de

trabajo y al número de cargas familiares de cada colaborador. Lo que es muy satisfactorio para la administración el poder compartir con nuestros colaboradores el fruto del trabajo de todos quienes conformamos la empresa Comercial Yolanda Salazar Cía. Ltda.

Por lo anteriormente expuesto, agradezco a la Junta General de socios la confianza puesta en mi persona para ejercer este cargo y por el apoyo constante, consigno a la Junta de Socios el presente informe, a efecto de su escrito y resolución

ATENTAMENTE

ING. ALEXANDRA LOPEZ S.
GERENTE

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS
INTENDENCIA DE COMPAÑÍAS AMBATO
16 MAY 2011
RECEPCIÓN DE BALANCES
RECIBIDOR 3