



Riobamba, Abril 8 del 2013

INFORME DE GERENCIA PERIODO 2012

De acuerdo a lo establecido en el Art. 124 de la Ley de Compañías vigente y en base de la escritura de constitución de "RIOBAMBA POWER MOTOR'S", en mi calidad de Gerente General y como representante legal de la misma, pongo en su conocimiento y consideración el informe gerencial de actividades realizadas durante el ejercicio económico 2012.

Iniciaré mis comentarios con una introducción del panorama económico para el Ecuador en el 2013 según el ex ministro de Economía y Finanzas Fausto Ortiz no va a ser un año boyante puesto que el Déficit fiscal podría estar sobre el 2%. No descarta que en caso de que el precio del petróleo se mantenga por debajo de lo presupuestado, el gobierno tenga que buscar apoyo del Sector Privado para reactivar la economía.

Explica además, que Ecuador no soportaría una caída brusca de forma sostenida del precio del petróleo, ya que a estas alturas no estamos como en el 2008 cuando la reserva era de \$ 6.000 millones y se pudo perder \$ 4.000 millones cuando el precio del petróleo cayó; dicho de otra manera, una caída drástica sostenida del precio del petróleo, casi con seguridad nos expulsaría del sistema dolarizado; advierte.

A nivel del sector externo, asegura que la política del gobierno de frenar importaciones no ha evidenciado el resultado que hubiera esperado, ya que no hay un incremento en las exportaciones, de ahí que en el 2012 el Déficit Comercial real fue \$ 3.000 millones, cuando en el 2011 el mismo rubro fue de \$ 2.500 millones, es decir, cada año en dólares reales desmejora la balanza, lo cual es muy desventajoso.

INFORME DE GERENCIA 2012 RPM



Es importante referirme ahora al análisis pormenorizado de los aspectos de orden estrictamente contable de la empresa, para ello les invito a revisar los siguientes cuadros de resultados contables, sin embargo deseo indicarles que todo el material contable de soporte esta a su disposición de así ustedes requerirlo.

CUADRO COMPARATIVO DE CUENTAS DE RESULTADOS

2011-2012

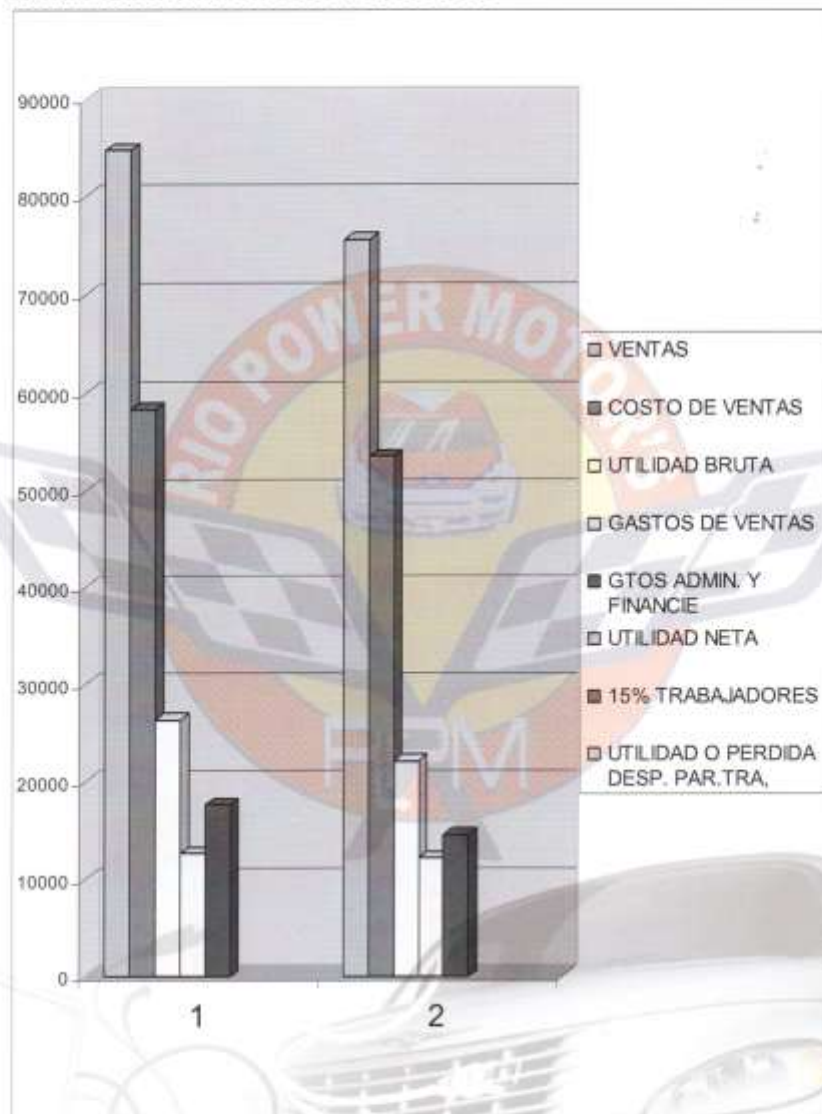
CUENTAS	2011	2012	VARIACION	%
VENTAS	84688,12	75646,50	-9041,62	-10.68
COSTO DE VENTAS	58317,13	53545,83	-4771,3	-8.18
UTILIDAD BRUTA	26370,99	22100,67	-4270,32	-16.19
GASTOS DE VENTAS	12578,1	12176,29	-401,81	-3.19
GTOS ADMIN. Y FINANCIE	17638,8	14487,94	-3150,86	-17.86
UTILIDAD NETA			0	
15% TRABAJADORES			0	
UTILIDAD O PERDIDA DESP. PAR.TRA,			0	

En el año 2012 se puede observar una baja en las ventas, lo cual se debe exclusivamente a que RIOBAMBA POWER MOTORS dejó de percibir ingresos por otros conceptos.

INFORME DE GERENCIA 2012 RPM



BALANCE COMPARATIVO 2011-2012



LEYENDA

- 1 AÑO 2011
2 AÑO 2012

INFORME DE GERENCIA 2012 RPM



A continuación les invito a conocer los índices financieros correspondientes al presente ejercicio:

INDICE DE SOLVENCIA

$$\frac{\text{ACTIVO CORRIENTE}}{\text{PASIVO CORRIENTE}} = \frac{136.671,58}{116.733,38} = 1,17$$

CAPITAL DE TRABAJO

$$\text{ACTIVO CORRIENTE} - \text{PASIVO CORRIENTE} = 136.671,58 - 116.733,38 = 19.938,20$$

INVERSION DE ACTIVOS FIJOS

$$\frac{\text{ACTIVO FIJO}}{\text{ACTIVO TOTAL}} = \frac{34.386,04}{171.057,62} = 0,20$$

ROTACION DE ACTIVOS FIJOS

$$\frac{\text{VENTAS}}{\text{ACTIVOS FIJOS}} = \frac{75.646,50}{34.386,04} = 2,20$$

Como pueden darse cuenta señores accionistas, RIOBAMBA POWER MOTOR'S ha obtenido un resultado negativo en el año 2012, pero auguramos un futuro mejor en los años venideros.

En el presente ejercicio se ha cumplido en parte los objetivos previstos, ya que el nivel de ventas bajó en relación al año anterior, ya que al ser un negocio formal, no permite una competencia leal con otras mecánicas, quienes amparadas en su informalismo, presentan costos bajos, por lo cual nuestra única fortaleza es y seguirá siendo el brindar

INFORME DE GERENCIA 2012 RPM



servicios de calidad garantizada, que permite hacer la diferencia a través del dominio del conocimiento y no de la improvisación.

Una de las disposiciones de la Junta General que se cumplió en el presente período es haber mejorado el nivel de servicio prestado a los clientes.

Al cierre del ejercicio 2012, podemos darnos cuenta que los resultados son inferiores en relación al año 2011, por las razones explicadas anteriormente, lo que se explica en el balance comparativo de las cuentas de resultados.

Nos hemos fijado las siguientes metas a conseguir en el año 2013:

- Buscar nuevos mercados.
- Incrementar el nivel de ventas mensuales.
- Conseguir la efectividad de los servicios, y,
- Optimizar el uso de los recursos humanos, tecnológicos y financieros que poseemos.

Cualquier duda o aclaración estoy a sus órdenes en el momento que ustedes consideren necesario, de igual manera los documentos originales que sustentan los Estado Financieros y contables se hallan a su disposición.

Con un especial agradecimiento por la confianza depositada en mi persona, quedo a sus órdenes.

Atentamente,


Ing. Juan A. Jara V.
GERENTE R.P.M.

INFORME DE GERENCIA 2012 RPM