

INFORME DE GERENTE

JUNTA ORDINARIA DE SOCIOS DE ALBAN & ZURITA QUIMICA DE CURTIDOS QUIMICUR CIA. LTDA.

CELEBRADA EL 5 DE MARZO DE 2008

SEÑORES SOCIOS.

Concluido el Ejercicio Económico 2007, pongo en consideración de los Señores Socios el presente informe de labores, en el cual haré un breve análisis de las actividades más importantes del año.

La difícil situación del país, ha hecho que la empresa requiera de mucho trabajo y esfuerzo de cada uno de nuestros colaboradores para el logro de los resultados que hoy se presentan. Durante éste año se mantuvo la representación exclusiva de productos BASF División Cuero en el país; con el objetivo primordial de abastecer a la mayor parte del mercado consumidor en el área de la curtiembre en base a políticas organizacionales y de Ventas que consideramos apropiadas para la consecución de los resultados.

Las ventas, a través de nuestro almacén de ventas de la Panamericana Norte Km. 4 1/2, más cerca del sector curtidor ha sido nuestro punto de apoyo. Nuestra mística de servicio rápido y eficiente a nuestros clientes, así como también el contar con un laboratorio y asistencia técnica permanente, nos ha dado una buena posición dentro del campo curtidor y por ende resultados en las ventas.

Para el análisis he tomado como fuente de información los correspondientes Estados Financieros del ejercicio económico 2007.

Me referiré en primer término al Estado de Situación cortado al 31 de Diciembre del 2007.

ESTADO DE SITUACION FINANCIERA.

Las políticas de Ventas aplicadas en este año han sido favorables, hemos mejorado nuestras ventas en un 2% en relación al año 2006, pero básicamente hemos mejorado la recuperación en ventas, se ha controlado al máximo, la cartera, los plazos en créditos, y se ha mantenido la política de selección de clientes confiables, para así lograr las metas en cuanto cumplimiento a nuestros proveedores. La competencia en el área de Químicos, tiene un papel importantísimo dentro de las ventas, pero nuestra calidad y eficiencia en el servicio nos ha permitido mantenernos en el mercado. Hemos programado las importaciones, considerando consumos y stocks, de tal manera que nuestros clientes sean atendidos oportuna y satisfactoriamente. Como resultado de toda esta actividad se obtuvo una Utilidad Bruta en ventas es de US\$ 181.298,36

En cuanto al índice de liquidez este se ubica en 1,49 lo cual indica que por cada dólar que se debe pagar en el corto plazo disponemos de US\$ 1,49 dólares para cubrirlo, en relación al año 2006 (US\$ 2,14), disminuyó sin embargo la empresa tiene capacidad para cubrir sus deudas en el corto plazo con total liquidez.

En relación al Activo Corriente (Caja Bancos, Cuentas por Cobrar – Clientes e Inventarios, este grupo representa el 55.86% del total de activos, manteniéndonos en la imagen de que se trata de una empresa sólida con un buen respaldo financiero para cubrir sus deudas corrientes.

El disponible en Caja y Bancos representa el 6.29% del total de Activos, las deudas de Clientes es el 72,60% y el Inventario de Mercaderías representa el 43,65%, lo cual nos indica que realmente podríamos cubrir nuestras deudas a corto plazo solo con la realización de estos tres grupos de activos.

En cuanto al rubro del Exigible está compuesto por deudas de clientes, crédito tributario del IVA, Anticipos de impuesto a la Renta por Retenciones en la fuente, los cuales respaldan parte de lo adeudado en el pasivo, cobros que se realizarán en los primeros meses del año 2008, siempre manteniendo nuestra política de mejorar los plazos de cobros y plazos de ventas.

Del Activo Fijo, está compuesto por Mobiliario y Equipo de Oficina y el Vehículo, Camión Mitsubishi y Furgón para el camión, Automóvil Optra de uso de la Gerencia, mismo que reemplaza al vehículo Optra siniestrado en los primeros días del mes de enero del 2007, cuyo valor fue restituido por la compañía Aseguradora del Sur C.A, y se muestra en el Balance como Otros Ingresos no Operacionales, así como la Depreciación Acumulada corresponde al valor acumulado por los años de vida depreciados de éstos bienes y representa el 6.37% del total de activos..

El Pasivo a Corto Plazo, está formado por las Cuentas por Pagar a Proveedores tanto nacionales como del Exterior: Imexin, Zurilar, Basf AG, Basf S.A- Brasil, Basf Argentina, y Awuko, todo productos de las importaciones que se mantienen como inventarios, deudas que podrían cubrirse con la realización del Inventario de Mercadería, Además está compuesto por las deudas fiscales, 15% Utilidad de trabajadores y las provisiones sociales por el año, lo cual representa un 65,42% del pasivo total.

Dentro del pasivo a Largo plazo tenemos las deudas a los socios provenientes de préstamos y dividendos no retirados por los socios, siendo el 34,58% del Pasivo Total.

El Patrimonio de la Compañía esta conformado por el Capital Social el cual se mantiene en el valor presentado en el año anterior esto significa el 2.87% del patrimonio, la cuenta Reservas de Capital, Reserva Legal y la Reserva Facultativa representan el 58,28% del total del Patrimonio. Finalmente, la Utilidad del Ejercicio luego de Impuestos y participación trabajadores es de US\$ 13.547,31

En este año, la empresa ha hecho un gran inversión en adecuación del nuevo local de la empresa, algunos de estos egresos están formando parte de los gastos administrativos-ventas y otros están agrupados en la Cuenta Adecuación local, que luego del análisis respectivo será amortizado en los próximos tres años. De todas formas son inversiones, debido a que la empresa proyecta adquirir la propiedad en donde actualmente está funcionando, como un objetivo para el año 2008.

ESTADO DE RESULTADOS.

La Utilidad Bruta fue de US\$ 181.298,36 que representa una rentabilidad en ventas del 25,17%, que luego de deducir los gastos administrativos, de ventas y financieros es el 94,92 % de la Utilidad Bruta en Ventas, finalmente nos da una Utilidad Neta de US\$ 21.360,41 misma que como lo manifesté anteriormente, está compuesta por utilidades propias del giro del negocio y por la liquidación del vehículo Optra siniestrado en el mes de enero, Utilidad total que pongo a disposición de los Señores Socios, y que sugiero se distribuya de la siguiente manera:

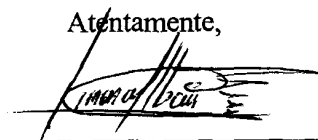
UTILIDAD ANTES DE PARTICIPACION TRABAJADORES:	US\$ 21.360,41
15% PARTICIPACION TRABAJADORES:	US\$ 3.204,06
25% IMPUESTO A LA RENTA	US\$ 4.609,04
UTILIDAD A DISPOSICION DE LOS SOCIOS:	US\$ 13.547,31

Las expectativas para el año 2008 son la de tratar de ~~mantenernos~~ en el Sector Curtidor, pese a la difícil situación que vive el país, ~~mejorar nuestra política de~~ ventas y cobros, manejar un adecuado stock de inventarios y sobre todo mantener nuestra mística de servicio oportuno y eficiente al Cliente.

Por otro lado, estamos trabajando en el proyecto de adquisición de un local propio en la Panamericana Norte Km 4 1/2, junto a Tenería San José, lo que le permitirá a la empresa centralizar en un solo lugar sus actividades, así como el mejoramiento el servicio al cliente disponiendo de todas sus unidades operativas en un solo lugar, con ahorro de recursos y un servicio oportuno; esperamos en el 2008 concretar la negociación.

Finalmente, mi agradecimiento a los Señores Socios por la confianza depositada en mi persona, y mi compromiso de seguir trabajando para la consecución de mejores resultados.

Atentamente,



Sra. XIMENA ALBAN
GERENTE.

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS
REGISTRO DE SOCIEDADES

Germania Aguilar

Ambato, 5 de Marzo de 2008

29 ABR. 2008