

INFORME ANUAL DE GERENCIA DE COLOMBIAN SHOES CÍA. LTDA.

AÑO 2007

Señores
SOCIOS DE COLOMBIAN SHOES CÍA- LTDA.
Ciudad .

En mi calidad de Gerente de la empresa, por medio de la presente y en cumplimiento de lo que dispone la ley de Compañías, doy a conocer lo siguiente .

En este año de operaciones de la compañía hemos compartido los mismos problemas pasados el problema de las empresas nuevas que ofrecen muchos productos, pero que muchas veces no cumplen con la entrega de mercadería, o los plazos de entrega estipulados por los clientes.

A pesar de la crisis política que vive este país, hemos tratado de hacer una labor bastante constante y laboriosa, conseguimos mantener como clientes las grandes cadenas de almacenes en el país, manejando con criterio la cartera y los plazos de pagos, despachos a la fecha ofrecida y sobre todo el correcto manejo de estok de mercaderia dentro de la bodega.

SITUACION FINANCIERA DE LA EMPRESA AL CIERRE DEL EJERCICIO Y DE RESULTADOS ANUALES AL 31 DIC 2007.

El resultado financiero ha sido muy satisfactorio tomando en cuenta como lo dije anteriormente la situación del país y las constantes preocupaciones generadas por lo mismo , no obstante con tantos inconvenientes de logística que hemos tenido este año trascurrido .

Las cifras son favorables y muy alentadoras para este año venidero, no obstante algo muy preocupante son los plazos con los cuales nos están pagando la mayoría de nuestros clientes minoritarios .

La cartera ha incrementado los días de recaudo, casi en un 35% es por esto que vemos que la situación económica del país no es la más favorable.

RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS RESPECTO A POLÍTICAS Y ESTRATEGIAS PARA EL SIGUIENTE EJERCICIO ECONOMICO

Es muy importante analizar los problemas que se han tenido de ejercicios anteriores y para este año debemos notar un estricto control con respecto la producción de la empresas proveedores de nuestra mercadería ya que se estan presentando mucho retraso ya sea en producción, despacho , o en transporte de los mismos y nosotros solo vía telefónica y email no es muy difícil comprobar estos procesos o pasos .

Sugiero la contratación de un profesional encargado netamente de la parte de gestion de ventas y creditos , una persona que este a cargo de la infraestructura del mismo , y sobre todo de controlar los creditos y el plazo generado al momento del pago .

Sr. AZAEL BUITRAGO G.

GERENTE DE COLOMBIAN SHOES