



**INFORME DE GERENCIA DE LA EMPRESA "SERVICIOS Y
REPRESENTACIONES ROMPRAD C. LTDA."
CORRESPONDIENTE AL EJERCICIO ECONOMICO 2014.**

De mi consideración:

Dando cumplimiento a lo que dispone la Ley de Compañías y los Estatutos de la Empresa, debo poner a consideración de la Junta el Informe de Gerencia que corresponde a las actividades desarrolladas durante el año 2014.

Es satisfactorio informar que las actividades en todas las agencias se desarrollaron con normalidad y que hemos alcanzado buenos resultados.

Debo indicar que DHL desde el mes de Agosto dejó de ser el Agente de Western Union, pasando a cargo de "Cislatam Interamericana de Servicios S. A.", cambio que en realidad no nos afectó en nada, pues se mantuvieron las condiciones que teníamos antes, e igual los costos por los envíos los factura el mismo sistema de Cislatam.

En cuanto a los envíos cash de DHL si factura Romprad y luego DHL nos factura ya haciendo constar el descuento que nos corresponde, por esta razón es que en el Balance constan "compras" que se cruzan con las facturas que emite Romprad.

Cabe destacar que logré negociar con DHL el valor de la comisión para todo el grupo Romprad, en todas las ventas internacionales y también en los movimientos, esto significó mejorar nuestras comisiones.

En el rubro de comisiones consta el cobro que se hizo a Intipungo, Agencia de DHL en Ibarra donde estuve dando soporte comercial por unos meses.



En cuanto a comisiones obtenidas en el 2014 si hemos tenido un incremento lo que nos ha permitido cubrir los gastos que de hecho son mayores que el periodo anterior, sin embargo si debo recalcar que hemos sido muy cuidadosos.

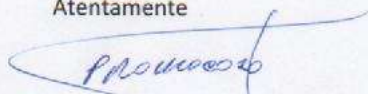
En el mes de Septiembre y con la autorización de la Junta de Accionistas, se vendió el vehículo Mitsubishi Outlander, en razón de que ya teníamos varios años y nos estaba causando molestias.

Así mismo se adquirió un nuevo vehículo marca Mazda y para esta compra se utilizó el dinero de la venta del vehículo anterior, aporte de los socios para futuras capitalizaciones y un préstamo que se lo hizo en Unifinsa para pagarlo en 90 días, luego de este plazo se renovaría el préstamo haciendo un abono que fuese posible y el resto se pagaría en mensualidades. Esto es beneficioso para la empresa ya que se renovó y mejoró sustancialmente el vehículo que por supuesto es un activo.

En cuanto a las obligaciones tanto laborales como con las entidades de control se han cumplido a cabalidad, esto nos permite trabajar con total tranquilidad.

A mi criterio esto es lo más destacado que debo informar, y si quiero dejar constancia de mi reconocimiento a todo el personal que colabora en la empresa, pidiendo que no desmayen en su afán permanente de brindar un buen servicio pues esto redunda en beneficio para todos. Cuenten siempre con mi apoyo.

Atentamente



Patricia Romo Cobo