



INFORME DE GERENCIA DE LA EMPRESA SERVICIOS Y REPRESENTACIONES ROMPRAD CIA. LTDA. CORRESPONDIENTE AL EJERCICIO ECONOMICO 2012

De mi consideración:

En cumplimiento a las disposiciones de la ley de Compañías y los Estatutos de la empresa, cumples poner a su consideración el informe de gerencia correspondiente a las actividades realizadas en el ejercicio económico dos mil doce.

Empiezo indicando mi diaria preocupación de que todas las actividades que se desarrollan en las oficinas que están a nuestro cargo, Ambato, Santo Domingo, Esmeraldas, El Inca en Quito y Machala, se cumplan dentro de las disposiciones legales de nuestra representada, e igualmente como empresa.

Como en años anteriores, todos los envíos de DHL y transacciones de WESTERN UNION se los ha hecho con facturas de Romprad, e igualmente los depósitos se los hace directo a las cuentas de DHL, al final del mes DHL emite sus facturas por los totales de cada una de las oficinas, compensando así todos los valores, se explica por tanto que las compras y ventas que tenemos son de valores altos. Sin embargo entre Octubre y Noviembre se dio un cambio en los envíos de DHL, Romprad emite facturas al cliente y DHL emite facturas a Romprad, por las ventas cash de cada agencia.

Debo informar que por pedido del dueño del local en la Av. 6 de Diciembre, tuvimos que cambiarnos, lamentablemente se tuvo que decidir por este local que funciona actualmente, en Av. El Inca y Morlán, aunque no es precisamente lo que se necesita, sin embargo no dejamos de atender en ningún momento, tal vez si se perdió algo de clientes, pero siempre estoy al pendiente de ubicar un local de preferencia en planta baja.

Así mismo es lamentable el asalto que sufrió la Agencia Machala, se llevaron todo el efectivo que había en ese momento, \$11551.91, como si tenemos póliza de seguro que cubre estos siniestros, solo se cargó a pérdida \$1685.51.

Como DHL decidió, desde el año anterior, como su mercado importante, todo lo que es producto internacional, esto implicó que muchos de nuestros clientes de envíos nacionales dejen de trabajar con nosotros, por los costos, lo que



exige que cada vez nosotros nos preocupemos de conseguir clientes para todo lo que es internacional, tanto de envíos como importaciones. Sin embargo el no manejar el servicio doméstico si tuvo una afectación económica para la empresa.

También es importante mencionar que las comisiones que hemos obtenido en el servicio de Bluecard si es un rubro apreciable.

Finalmente, es placentero informar que en el ejercicio 2012 se obtuvo utilidad, claro que también en esto hay influencia la revalorización de los activos que se debía hacer, y que se lo hizo con el asesoramiento de la empresa Auditgroup en la implementación de las Nifs de acuerdo a las disposiciones vigentes.

Con satisfacción recalco, como ha sido nuestra permanente norma, se cumple a cabalidad con todas las exigencias de ley, siempre dando prioridad lo que respecta con nuestros colaboradores y con todas las instituciones que rigen en el país, y que como compañía estamos obligados.

Reitero mi pedido de trabajar siempre con mayor esfuerzo y dedicación para tener la satisfacción de obtener mejores resultados.

Quiero expresar mi agradecimiento por la confianza que se sirven dispensarme, y a todo el personal mi reconocimiento por la colaboración. Reitero mi compromiso de continuar vigilante, de la mejor manera, todas las actividades de la empresa.

Atentamente,

Patricio Romo Cobo,
GERENTE GENERAL