

**Ambato marzo 26 del 2009**

Señores

**SOCIOS DE GONZALEZ VEGA EL MOTOR CIA. LTDA.**

Presente.

De mis consideraciones:

De conformidad a lo que dispone la ley de compañías y a los estatutos de la compañía me permito poner en consideración de ustedes el Informe de Gerencia del ejercicio económico comprendido desde el primero de enero al 31 de diciembre del 2008.

Para el año 2008 hemos tenido algunos cambios en el ámbito administrativo, es así como por razones de índole personal, la señora Silvia Arboleda dejó de pertenecer a la empresa desde el mes de mayo y a partir de junio la señorita Laurita Vargas pasó a pertenecer a roles de la empresa en el cargo de Auxiliar Contable y como nueva Contadora, desde la misma fecha, se encuentra en funciones la señora Carmen Guerrero. Esta decisión fue tomada en vista de que, como es de su conocimiento, la empresa ha crecido, por lo tanto hemos visto la necesidad de implementar nuevos controles y reestructurar la parte contable.

El año 2008 nos pusimos como meta incrementar un 27% en las ventas con respecto al año 2007 que fueron de \$ 789,092.29, es decir dicha proyección debía alcanzar el \$ 1, 000,000.00, pero es satisfactorio informar que hemos superado toda expectativa, llegando a un total de ventas en el año 2008 de \$ 1, 176,039.57, esto quiere decir que hemos superado en un 48% las ventas del año 2007 y a su vez superamos en un 79% las proyecciones previstas.

En vista de la difícil situación del país, para el presente año 2009 nos hemos propuesto un incremento no muy ambicioso del 24% en las ventas con respecto al 2008, cabe recalcar que en lo que va del año lo estamos cumpliendo.

Como ustedes saben, prácticamente nuestro único proveedor es TECNOVA, representante de la marca BOSCH en nuestro país, las condiciones de mercado actual, nos han obligado a optimizar de la mejor manera posible todas las operaciones. Es así que desde el mes de julio nuestro proveedor ha premiado el nivel de compras y el cumplimiento en los pagos, otorgándonos un descuento de 12+1 en todo lo que es baterías, esto ha beneficiado grandemente nuestras ventas al poder ofrecer un mejor descuento a nuestros clientes y además a mejorado la liquidez de la empresa.

A continuación expongo algunos aspectos financieros:

### **CAPITAL DE TRABAJO Y SOLVENCIA**

$$\frac{\textit{Activo Corriente}}{\textit{Pasivo Corriente}} = \frac{390,624.19}{259,975.98} = 50.25\%$$

Activo Corriente, comprende Caja, Bancos, Cuentas por Cobrar, Inventarios.

Pasivo Corriente, comprende Proveedores, Obligaciones por Pagar, Impuesto a la Renta y Participación Trabajadores.

Este 50.25% nos indica que la compañía, realiza sus transacciones con capital propio y en base al crédito que nos dan nuestros proveedores, de igual manera el cumplimiento con sus compromisos a cabalidad, lo que nos ha

permitido en el año 2008 responder efectivamente a nuestras obligaciones y obtener mejores descuentos

### RENTABILIDAD PATRIMONIO

$$\frac{\text{Utilidad}}{\text{Patrimonio}} = \frac{82,912.78}{135,132.04} = 61.36\%$$

Este 61.36% nos indica que la rentabilidad de la compañía va incrementándose progresivamente en los últimos años, destinándose a fortalecer nuestro inventario, puesto que el inventario del año 2007 fue de \$112.204.93 y en el año 2008 cerramos con un inventario de \$ 133.504.58.

Cabe anotar que el Patrimonio es nuestros activos menos los pasivos.

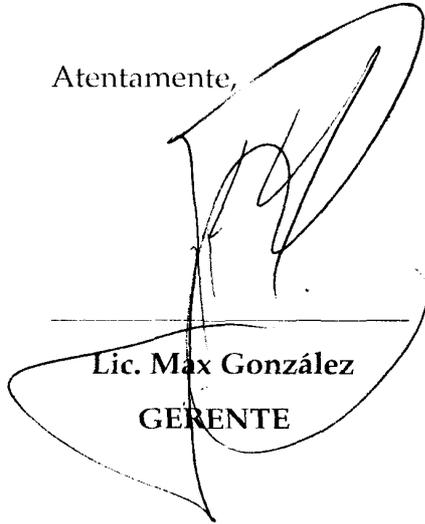
Nuestros Activos son \$395.108.02 y nuestros pasivos son \$259.975.98, teniendo como patrimonio \$ 135132.04

Es todo cuanto puedo exponer sobre los acontecimientos del año 2008, que sin duda alguna ha sido uno de los mejores en la historia de nuestra empresa.

Quiero expresar mi sentido agradecimiento a la Sra. Susana González de Iturralde Presidente ejecutivo de nuestra compañía por el apoyo incondicional a la empresa, de igual manera a todos y cada uno de los colaboradores de la misma.

Con el firme propósito de seguir trabajando con mística, esfuerzo y disciplina y expresándoles a ustedes señores socios mi gratitud por la confianza puesta en mi persona

Atentamente,



Lic. Max González  
GERENTE

