

Ambato marzo 28 del 2008

Señores

Socios de González Vega El Motor Cia. Ltda.

Presente.

De mis consideraciones:

De conformidad a lo que dispone la ley de compañías y a los estatutos de la compañía me permito poner en consideración de ustedes el Informe de Gerencia del ejercicio económico comprendido desde el primero de enero al 31 de diciembre del 2007.

Las condiciones de mercado actual, nos han obligado a optimizar de la mejor manera posible todas las operaciones, en cuanto a los proveedores podemos indicar que nuestro principal proveedor actualmente es TECNOVA, representante de la marca BOSCH para el Ecuador.

En cuanto a facturación, cumplimos con todas las disposiciones emitidas por el S.R.I.

A continuación expongo algunos aspectos financieros:

CAPITAL DE TRABAJO Y SOLVENCIA

$$\frac{\text{Activo Corriente}}{\text{Pasivo Corriente}} = \frac{260,480.78}{206,718.90} = 26.00\%$$

Activo Corriente, comprende Caja, Bancos, Cuentas por Cobrar, Inventarios.

Pasivo Corriente, comprende Proveedores, Obligaciones por Pagar, Impuesto a la Renta y Participación Trabajadores.

Este 26.00% nos indica que la compañía, realiza sus transacciones con capital propio y en base al crédito que nos dan nuestros proveedores, de igual manera el cumplimiento con sus compromisos a cabalidad, esperando que a partir del 2008 nuestra compañía tenga la capacidad de cancelar sus compromisos anticipadamente, obteniendo de esa manera mejores descuentos y promociones.

RENTABILIDAD PATRIMONIO

$$\frac{\textit{Utilidad}}{\textit{Patrimonio}} = \frac{56,815.40}{61,079.52} = 93.02\%$$

Este 93.02% nos indica que la rentabilidad de la compañía va incrementándose progresivamente en los últimos años, destinándose a fortalecer nuestro inventario, puesto que el inventario del año 2006 fue de \$68.672,11 y en el año 2007 cerramos con un inventario de \$112.204,93.

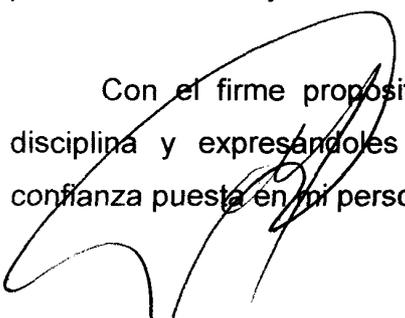
Cabe anotar que el Patrimonio es nuestros activos menos los pasivos

Nuestros Activos son \$267.798,42 y nuestros pasivos son \$206.718,90

Para el año 2007 la compañía se trazo como objetivo de ventas un total de \$ 660,282.05 y es satisfactorio haber superado este objetivo puesto que llegamos a \$ 789,901.46 dándonos 19.63% más del objetivo trazado, me parece excelente pues este año ha sido extremadamente difícil debido a las variables económicas, a la excesiva competencia, pero hemos sabido enfrentar las dificultades esmerándonos especialmente en proveer productos de primera calidad y brindar una atención de venta y posventa de calidad total, hemos realizado ofertas, promociones, publicidad, equipamiento de oficinas, incremento de personal, se contrato vendedores externos comisionistas, para poder cumplir con nuestro objetivos.

Quiero expresar mi sentido agradecimiento a la Sra. Susana Gonzalez de Iturralde Presidente ejecutivo de nuestra compañía por el apoyo incondicional a la empresa, de igual manera a todos y cada uno de los colaboradores de la misma, Sra. Silvia Arboleda Contadora, Sr. William Sánchez Vendedor, Sr. Darwin Azogue Auxiliar, Srta. Laurita Vargas Auxiliar de nuestra Contadora, Sr. Jorge Yépez profesional que nos ha ayudado en el desarrollo del software para poder controlar mejor nuestra empresa.

Con el firme propósito de seguir trabajando con mística, esfuerzo y disciplina y expresandoles a ustedes señores socios mi gratitud por la confianza puesta en mi persona de ustedes atentamente:



Lic. Max González
GERENTE



29 ABR 2008