

GONZALEZ VEGA EL MOTOR CIA. LTDA.

Ambato, marzo 31 de 2010

Señores

SOCIOS DE GONZALEZ VEGA EL MOTOR CIA. LTDA.

Presente.

De mis consideraciones:

De conformidad a lo que dispone la ley de compañías y a los estatutos de la compañía me permito poner en consideración de ustedes el Informe de Gerencia del ejercicio económico comprendido desde el 1 de enero al 31 de diciembre del 2009.

En vista del crecimiento de la empresa y de la necesidad de implementar nuevos controles, a partir del mes de febrero empezamos a trabajar con el nuevo sistema que en general es mas funcional y nos permite laborar en red, pero como es normal, la implementación nos ha ocasionado algunos inconvenientes que se han venido solucionando en el transcurso del año.

Para el año 2009, en vista de la crisis económica anunciada ya a nivel internacional, nos propusimos una meta muy ambiciosa de incrementar un 24% en las ventas con respecto al año 2008 que fueron de \$ 1, 176,039.57, es decir dicha proyección debía alcanzar el \$ 1, 458.289.07, pero es satisfactorio informar que hemos superado toda expectativa, llegando a un total de ventas en el año

2009 de \$ 1, 511.689.24, esto quiere decir que hemos superado en un 29.89% las ventas del año 2008.

En vista del panorama económico que se presenta en el país para el año 2010 nos hemos propuesto un incremento no muy ambicioso del 20% en las ventas con respecto al 2009.

La empresa Tecnova , que como ustedes saben es la representante de la marca BOSCH en nuestro país y desde mediados del año 2008 empezó a otorgarnos un descuento especial por el nivel de compras y el cumplimiento de los pagos, concediéndonos un descuento de 12+1 en todo lo que es baterías, lo que benefició a nuestra empresa tanto en las ventas como en la liquidez, por lo tanto nos ayudo a mejorar la utilidad del año 2009. Así también desde febrero nos empiezan a otorgar un descuento del 2% mensual por pago del total de las facturas de cada mes.

A continuación expongo algunos aspectos financieros:

CAPITAL DE TRABAJO Y SOLVENCIA

$$\frac{\text{Activo Corriente}}{\text{Pasivo Corriente}} = \frac{457.583.85}{347.532.17} = 31.66\%$$

Activo Corriente, comprende Caja, Bancos, Cuentas por Cobrar, Inventarios.

Pasivo Corriente, comprende Proveedores, Obligaciones por Pagar, Impuesto a la Renta y Participación Trabajadores.

Este 31.66% nos indica que la compañía, realiza sus transacciones con capital propio y en base al crédito que nos dan nuestros proveedores, de igual manera demuestra el cumplimiento de sus compromisos a cabalidad, lo que nos ha permitido en el año 2009 responder efectivamente a nuestras obligaciones y obtener mejores descuentos.

RENTABILIDAD PATRIMONIO

$$\frac{\textit{Utilidad}}{\textit{Patrimonio}} = \frac{103064.73}{147659.47} = 69.80\%$$

Este 69.80% nos indica que la rentabilidad de la compañía va incrementándose progresivamente en los últimos años, destinándose a fortalecer nuestro inventario, puesto que el inventario del año 2008 fue de \$ 133.492.56 y en el año 2009 cerramos con un inventario de \$ 140.822.24.

Cabe anotar que el Patrimonio es nuestros activos menos los pasivos.

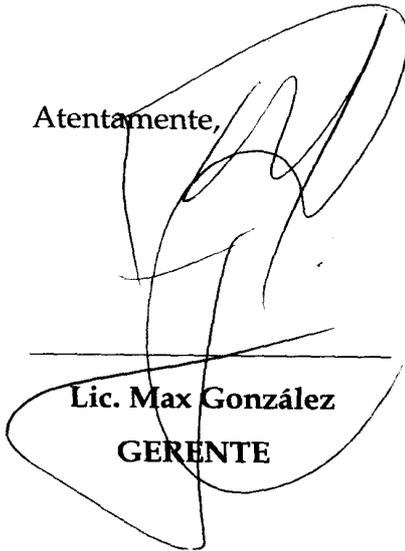
Nuestros Activos son \$ 495.191.64 y nuestros pasivos son \$ 347.532.17, teniendo como patrimonio \$ 147.659.47

Es todo cuanto puedo exponer sobre los acontecimientos del año 2009, que sin duda alguna ha sido uno de los mejores en la historia de nuestra empresa.

Quiero expresar mi sentido agradecimiento a la Sra. Susana González de Iturralde Presidente Ejecutivo de nuestra compañía por el apoyo incondicional a la empresa, de igual manera a todos y cada uno de los colaboradores de la misma.

Con el firme propósito de seguir trabajando con mística, esfuerzo y disciplina y expresándoles a ustedes señores socios mi gratitud por la confianza puesta en mi persona

Atentamente,



Lic. Max González
GERENTE

