

INFORME DE GERENCIA 2007

El año 2007 ha sido un año de cambios, entre ellos el término de relaciones comerciales importantes con Ecuaquímica nuestro mayor distribución en el país, por motivos ajenos a nuestro Laboratorio, aunque se logró seguir con la distribución a nivel nacional con Provefarma, cliente importante de Ecuaquímica. A pesar de esos tropiezos se ha logrado la apertura de nuevos distribuidores como DIFARE a partir de Febrero con su cadena de farmacias Cruz Azul y Pharmacy`s; y a partir de Julio con Farmaenlace con sus cadenas de farmacias Way`s y Económicas; también CENFARM que es una distribuidora joven que cubre Pichincha, Tungurahua, Chimborazo y el Puyo, logrando mayor cobertura a nivel nacional. A dichos distribuidores se los ha incentivado con promociones y capacitación del producto en ciudades como Ambato, Quito, Ibarra, Cuenca, Santo Domingo, Manta, Portoviejo, Guayaquil, Machala, entre otras.

Se ha robustecido la fuerza de ventas propia con la iniciación de un visitador propio en la zona sur del país cubriendo Azuay y Cañar, al igual que otro visitador a médicos en la zona centro cubriendo cada vez mayor mercado en Ecuador.

Igualmente se ha reforzado la comercialización de Siloé con publicidad televisiva y radial (Canal Teleamazonas y Radio La Mega), material POP y gigantografías que apoyen la impulsación realizada de Junio a Septiembre en las ciudades de Quito y Guayaquil, con muy buen material publicitario en todos los medios.

A la par, hemos incursionado en fortalecer las marcas de los otros productos, logrando la total legalidad de marca de Hongosol en Ecuador luego de un dificultoso trámite jurídico obligatorio frente a otro laboratorio,

Av. Los Shyrís 11-24 y Quiz Quiz (esquina)



032841549 / 032840123 / 084056811



www.labogenesis.com

Ambato - Ecuador

pudiendo así emprender en nuevas actividades para dicho producto, incluyendo el diseño de una caja para una mejor presentación.

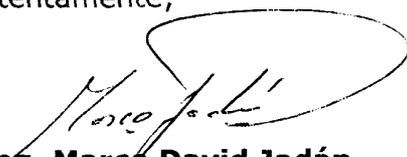
El prototipo de un nuevo producto se ha fortalecido, aunque hay tanto por hacer incluyendo inscripción de marca, lanzamiento al mercado ecuatoriano, publicidad y su distribución nacional.

En la constante búsqueda de ser más productivos se adquirió un sistema de Inventario -- Facturación diseñado a la medida por JBMConsultores una empresa amiga de renombre local; éste únicamente es el primer paso para el desarrollo de nuevos módulos, haciendo que los recursos humanos y tecnológicos sean mejor aprovechados.

El mercado complejo en el que nos desenvolvemos ha hecho que se tomen decisiones importantes como el diseño de un sitio web y la afiliación a FEDEXPOR como otra alternativa para tener cobertura internacional.

En tal virtud, todas las actividades administrativas, de producción y de ventas apuntan a una fase de crecimiento notable aún cuando el sector farmacéutico es muy competitivo y los recursos resultan limitantes cuando hay mucho por hacer.

Atentamente;


Ing. Marco David Jadán
GERENTE GENERAL



30 ABR 2008



Av. Los Shyrís 11-24 y Quiz Quiz (esquina)



032841549 / 032840123 / 084056811



www.labogenesis.com

Ambato - Ecuador