



# **INFORME DE COMISARIO**

## **EJERCICIO ECONÓMICO 2014**

**CARLOS BARRENO CÓRDOVA**

**MARZO. 2015**

# **CARROCEÍAS VARMA S.A.**

## **INFORME DE COMISARIO**

***PERIODO: ENERO – DICIEMBRE 2014***

En cumplimiento al Art. 279 de la Ley de Compañías, en que se hace referencia a las obligaciones que tiene en Comisario de la empresa y demás reglamentos, normas y regulaciones emitidas por la Superintendencia de Compañías, a continuación se presenta el informe correspondiente por el período comprendido del 1 de enero al 31 de diciembre del año 2014.

### **1. OPINIÓN CUMPLIMIENTO DE RESOLUCIONES Y NORMATIVIDAD**

Como política de estado, el Gobierno Nacional ha emitido una serie de disposiciones relacionadas directamente con el sector de la producción de carrocerías nacionales, en donde se han establecido lineamientos, normas y procedimientos a ser acatados por la empresa, las mismas que al ser impuestas por el gobierno son de cumplimiento obligatorio. Ha existido cambios también relacionados con el sector productivo en general, como la Ley de incentivos a la producción y su reglamento que favorece a las empresas productivas en cuanto a beneficios tributarios para los próximos cinco años.

Además de las normativas de producción y tributarias, la empresa está al día en el cumplimiento de obligaciones relacionadas con el Código de Trabajo y su organismo de control que es el Ministerio de Trabajo, cumpliendo con los requerimientos de información y requisitos establecidos en este organismo.

### **2. CONTROL INTERNO**

Para que se hayan cumplido con las disposiciones legales emitidas por el gobierno, los organismos de control productivo, laborales, industriales y demás durante cada ejercicio económico es necesarios mantener o mejorar los procedimientos de control interno, que es responsabilidad exclusiva de la administración de la empresa.

Para este ejercicio se continúa ejecutando la información financiera conforme a la NAIF para PYMES, se mantiene el sistema contable en software MICRO PLUS, el cual ha sido actualizado para ejecutar la obligatoriedad de cumplir con la facturación electrónica a partir del mes de enero del presente año.

### **3. CIFRAS**

A continuación se presenta un análisis de la cifras descritas en la información financiera generada del período 1 de Enero 2014 al 31 de diciembre 2014, las cifras que se mencionan a continuación corresponden a los estados financieros presentados por la empresa para fines de cumplimiento de obligaciones tributarias y demás usuarios que requieran dicha información para fines de toma de decisiones, créditos, cobros, proceso de pagos o cualquier tipo de relación comercial que tengan con la empresa

<b>ACTIVOS</b>	<b>1 462 644,51</b>
<b>PASIVOS</b>	<b>1 685 937,43</b>
<b>PATRIMONIO</b>	<b>(223 292,92)</b>
<b>INGRESOS</b>	<b>2 703 690,96</b>
<b>COSTOS</b>	<b>2 416 236,99</b>
<b>GASTOS</b>	<b>438 984,38</b>
<b>RESULTADO CONTABLE</b>	<b>(151 530,40)</b>

## ANÁLISIS FINANCIERO

Previo a realizar el análisis financiero como requisito establecido por el organismo de control, expreso a continuación la situación financiera a de la empresa al 31 de diciembre del 2014.

- Analizado las cifras presentadas anteriormente el patrimonio es negativo, por lo que se hace imperante la necesidad de capitalizar las instalaciones de la empresa, con el firme propósito de continuar con el funcionamiento de la empresa, y lograr mantener un patrimonio positivo, y evitar posibles requerimientos de información por parte de la Superintendencia de Compañías.
- El volumen de ventas alcanzado se produjo en especial por la negociación realizada con CONDELPI y la empresa INTRANS expresamente, pero que en el caso de la última ha existido varios contratiempos en la gestión de cobro, lo que hace que la empresa no tenga la suficiente liquidez para cubrir sus obligaciones relacionadas con el pago a Proveedores como también el cumplimiento de los egresos de orden operativo que tiene la empresa.

Como se mencionó previamente y para cumplir con las obligaciones del organismo de control, se realiza el análisis de la información financiera, la misma que es de responsabilidad de la administración de la empresa, a través de los indicadores previamente establecidos:

$$Liquidez = \frac{ActivoCorriente}{PasivoCorriente}$$

$$Liquidez = \frac{1\ 303\ 684,30}{1\ 400\ 180,25} = \underline{\underline{0,93}}$$

El resultado refleja la liquidez que la empresa posee para el pago de obligaciones a corto plazo, es decir que por cada dólar que adeuda tiene como respaldo \$ 0,93, valor que tiene un decremento en relación al ejercicio anterior que fue de 1,22; producto de los resultados que arroja el presente ejercicio.

$$PruebaAcida = \frac{ActivoCorriente - Inventarios}{PasivoCorriente}$$

$$= \frac{1\,303\,684,30 - 359\,332,64}{1\,400\,180,35} = 0,67$$

Refleja la capacidad de pago de los pasivos corrientes sin tomar en consideración el rubro de los realizables (Inventario de materia Prima y Productos en Proceso). Lo que explica que si no hay movimiento de los inventarios (Producción), entonces por cada dólar que se debe se dispone de apenas 67 centavos de dólar para su pago inmediato, lo que es el reflejo de lo anotado en el indicador precedente que demostró un decremento de 5 centavos en relación al ejercicio anterior.

$$\text{Endeudamiento del Activo} = \frac{\text{Pasivo Total}}{\text{Activo Total}}$$

$$= \frac{1\,685\,914,09}{1\,462\,644,51} = 1,15$$

Se determina que de los activos totales de la empresa a los que proveedores y acreedores les corresponde el 115%, es decir que en el caso de liquidación y considerando los valores en libros de los diferentes activos, los accionistas tendrían que responsabilizarse del 15% adicional. Estas obligaciones se presentan a continuación, en porcentajes de acuerdo a la relación con el total pasivo y en porcentajes de incremento en relación al año anterior.

CONCEPTO	RELACIÓN PASIVO	INCREMENTO
Proveedores de Materia Prima	29%	98.00%
Sobregiros Bancarios	20%	800.00%
Acreedores laborales	3%	33.00%
Impuestos	1%	- 1.00%
Anticipos clientes	10%	157.00%
Acreedores varios	7%	67.00%
Ingresos Diferidos	14%	100.00%
Pasivo Largo Plazo	4%	15.00%

Se determina que de la estructura del Pasivo total, se concentra en la deuda a los proveedores por aproximadamente 553 mil dólares, el sobregiro bancario por 215 mil dólares que son pasivos de cubrimiento inmediato, ya que existen pasivos se ejecutarán en el transcurso del próximo ejercicio, pasivo como el ingreso diferido por 133 mil dólares que se produce por la aplicación de la NAIF en cuanto al reconocimiento de ingresos, de aquellos bienes que se facturaron el ejercicio anterior pero que no se entregaron aún.

Otro pasivo que es considerado como no ejecutable inmediatamente es la provisión por jubilación patronal y desahucio, que está contemplado en la Ley de Régimen Tributario y en el Código de Trabajo, que servirá para cubrir posibles contingencias cuando estos hechos ocurran, que en este año asciende a 285 mil dólares.

$$\text{Endeudamiento del activo fijo} = \frac{\text{Patrimonio}}{\text{Activo Fijo Neto}}$$

Como ya se mencionó en el análisis general previo el patrimonio de la empresa al cierre del ejercicio es negativo, por lo que se considera que el activo fijo registrado a valor en libros le pertenece a los acreedores de la compañía, para poder cubrir nuestras obligaciones por los bienes y servicios prestados.

$$\begin{aligned} \text{Rotación de Cartera} &= \frac{\text{Ventas Netas}}{\text{Cuentas por Cobrar}} \\ &= \frac{2\,698\,120,71}{663\,822,08} = \mathbf{4,06} \end{aligned}$$

La rotación de la cuentas por cobrar mide el número de veces que éstas rotan en un ejercicio económico, o el número de días que se demora la empresa recibiendo efectivo producto de sus ventas, que para este ejercicio es de 4,06 días, lo que se ha producido por las políticas de ventas actuales, en donde se manejan la condiciones de ventas al contado y crédito especialmente a aquellos clientes que son considerados como personas naturales.

$$\begin{aligned} \text{Rotación de Activo Fijo} &= \frac{\text{Ventas Netas}}{\text{Activo Fijo Neto}} \\ &= \frac{2\,698\,120,71}{158\,960,21} = 16,97 \end{aligned}$$

Considerando el resultado de 16,97 del año anterior, se determina que la empresa por cada dólar en el activo inmovilizado genera 16,97 dólares como volumen de ventas.

$$\begin{aligned} \text{Rotación de Ventas} &= \frac{\text{Ventas Netas}}{\text{Activo Total}} \\ &= \frac{2\,698\,120,71}{1\,462\,644,50} = \mathbf{1,84} \end{aligned}$$

Para conseguir el volumen de ventas presentado en este análisis se ha tenido que utilizar 1,84 veces los activos de la empresa. Pero es necesario considerar que el activo se ha incrementado significativamente por la cartera de clientes en 543 mil dólares en relación al ejercicio anterior, los mismos que se originaron por productos realizados al final del período.

$$\text{PeríodoMediodeCobranza} = \frac{\text{Clientes} * 365}{\text{VentasNetas}}$$

$$\frac{663\,822,08 * 365}{2\,698\,120,71} = 89,80$$

Muestra el efecto de cobro de los clientes de la empresa medido en días, lo que significa que los clientes pagan sus deudas en un promedio de 90 días, el mismo que se produce como se mencionó por el incremento de la deuda de los clientes, y la ejecución de cobro de algunos clientes que no se ejecutó al cierre del ejercicio.

$$\text{PeríodoMediodePago} = \frac{\text{Proveedores} * 365}{\text{VentasNetas}}$$

$$\frac{553\,406,68 * 365}{2\,698\,120,71} = 74,86$$

Representa el pago el tiempo a los proveedores se realiza en períodos promedio de 75 días, valor que en indicador tiene una duplicidad en relación al ejercicio anterior, pero es muy importante resaltar que el principal problema actual de la empresa es la falta de pago a los proveedores de bienes y servicios, lo que ha causado muchos inconvenientes operativos y ha afectado a la relación empresa-proveedores.

$$\text{Im pactoGastosOperación} = \frac{\text{GastosOperación}}{\text{Ventas}}$$

$$= \frac{415\,522,03}{2\,698\,121,71} = 0,15$$

Los gastos administrativos y ventas, en relación al volumen de ventas representas el 15%, valor que comparado con el ejercicio anterior tiene un incremento del 2%, lo que se puede determinar que la empresa ha mantenido estable sus gastos de operación en relación al ejercicio anterior, pero en términos absolutos se puede decir que disminuyeron los gastos en 172 mil dólares, ya que a diferencia del ejercicio anterior no se ha incurrido en las multas elevadas ocasionadas por los pagos atrasados en el IESS.

$$\text{M arg enBruto} = \frac{\text{VentasNetas} - \text{CostosdeVentas}}{\text{VentasNetas}}$$

$$= \frac{287\,453,97}{2\,698\,121,71} = 0,10$$

Una vez deducido de las ventas el importe del costo de producción, es decir la materia prima, las remuneraciones del personal de planta, y los costos indirectos de fabricación, la empresa tiene un margen de utilidad bruta en ventas del 10%, la mitad en relación al ejercicio anterior, en virtud de que en los tres primeros meses no hubo aspectos de productividad y la empresa tuvo que asumir los costos especialmente de mano de obra, que en términos financieros para la empresa se convierte en un costo fijo.

En cuanto a los indicadores de rentabilidad, y por los resultados de la empresa, no son posible ejecutarlos ni analizarlos, ya que la empresa tiene una pérdida de \$ 151 530,40.

## **GASTOS NO DEDUCIBLES Y RESULTADOS**

De acuerdo con las regulaciones establecidas en la Ley de Régimen Tributario Interno, para establecer los resultados de la empresa con fines tributarios y de determinación de la utilidad sujeta a distribución y pago a terceros, es necesario no considerar aquellos gastos que no cumplen con los requisitos básicos y que expresamente se determinan en la Ley como son por ejemplo, las multas ocasionadas por infracciones tributarias, no tienen un comprobante de venta válido, no se realizaron las retenciones respectivas o no han sido sujetos de aportación al IESS, por lo que para el caso de la empresa en este período se tienen gastos no deducibles por un valor de \$ 43 904,00; que como se mencionó anteriormente el rubro más importante se dio por los gastos de gestión para la consecución de los negocios con el Estado, y además los rubros pagos por alimentación y bonos de producción a los obreros de la empresa.

## **ANÁLISIS DE LOS RESULTADOS (ANÁLISIS VERTICAL y HORIZONTAL)**

En el anexo a este informe se presenta los estados financieros de la empresa tanto del año 2013 como del ejercicio sujeto a análisis, del cual se desprende el siguiente análisis y comentarios.

De acuerdo a las cifras presentadas las ventas constituyen el factor fundamental de análisis, ya que de este rubro depende la consecución de los costos y gastos, considerando que los costos se relacionan directamente con las actividades de producción y los gastos relacionados con las erogaciones necesarias en calidad de apoyo a la gestión productiva de la empresa.

Las ventas en relación al año anterior se disminuyeron en un 38%, es decir en términos absolutos en \$ 1 677.113.

Hay que resaltar que en este período el rubro de venta de carrocerías aumento significativamente en relación al año anterior, incrementando de 838 mil a 2 millones de dólares, producto de los convenios firmados para la construcción especialmente del bus Urbano con la empresa INTRANS por ejemplo.

Considerando el decremento de las ventas, los costos que tienen una relación directa con las ventas han tenido un decremento 32%, lo que se puede decir que los costos de producción se mantienen con la misma relación que en el ejercicio anterior, destacando que dentro de la estructura del costo de los productos producidos por la empresa la carga más importante lo tiene la materia prima con

un 69%, dejando a la mano de obra en un 22% y la diferencia a los costos indirectos de fabricación es decir aquellos bienes y servicios necesario para cumplir el proceso productivo de la empresa.

En relación a los gastos del ejercicio se han reducido en relación al año anterior en un 29%, esto en términos brutos representa 172 mil dólares, que como se mencionó anteriormente es por la reducción significativa de los gastos no deducibles, ya que a pesar de existir todavía si han tenido de decremento significativo por el pago de multas al IESS.

#### **4. CUMPLIMIENTO DISPOSICIONES ART. 279 LEY DE COMPAÑÍAS**

De conformidad con la ley de compañías, expresamente estipulado en el artículo 279 de la ley, es obligación del Comisario de la compañía cumplir con estas disposiciones, las mismas que han sido realizadas en los términos ahí expresados, y con las respectivas conclusiones y recomendaciones expresadas a su debido tiempo.

Es necesario dejar expresa constancia que ha mas de las disposiciones expresas emitidas por la Ley compañías, en calidad de comisario se ha prestado asesoría es aspectos financieros y tributarios, para el normal desenvolvimiento empresarial, por lo que el trabajo ha sido de manera conjunta en con el personal del área financiera y en el caso de situaciones laborales con la persona encargada del talento humano.

Atentamente,

A handwritten signature in blue ink, appearing to read 'Carlos Barreno', is written over a faint, circular stamp or watermark.

Carlos Barreno Córdova  
COMISARIO VARMA S.A.

# VARMA S.A.

## ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA ANALÍTICO EJERCICIO 2013 - 2014



CUENTAS	DICIEMBRE 2013	DICIEMBRE 2014	INCREMENTO DISMINUCIÓN	% INCREMENTO % DISMINUCIÓN
<b>ACTIVO</b>				
<b>CORRIENTE</b>	<b>562.376,68</b>	<b>1.303.684,30</b>	741.307,62	1,32
<b>DISPONIBLE</b>	<b>118.990,84</b>	<b>170.975,26</b>	51.984,42	0,44
Caja Chica	500,00	500,00	-	-
Caja Cheques Posfechados	94.847,68	168.910,30	74.062,62	0,78
Banco del Pichincha Cta. Ahorros	9.339,47	1.014,17	-8.325,30	(0,89)
Banco Procredit Ahorros	13.850,28	8,29	-13.841,99	(1,00)
Banco del Pacífico	453,41		-453,41	(1,00)
Banco de Loja		542,50		
<b>EXIGIBLE</b>	<b>160.901,62</b>	<b>749.085,41</b>	588.183,79	3,66
<b>CLIENTES</b>	120.815,36	663.822,08	543.006,72	4,49
<b>EMPLEADOS</b>	41.091,56	52.090,56	10.999,00	0,27
<b>OTRAS CUENTAS POR COBRAR NO R.</b>		40.000,00		
<b>PROVISIÓN CTAS. INCOBRABLES</b>	(1.005,30)	(6.827,23)	-5.821,93	5,79
<b>REALIZABLE</b>	<b>232.304,41</b>	<b>359.332,64</b>		
<b>MATERIALES</b>	225.514,07	325.111,91	99.597,84	0,44
PRODUCTOS PROCESO	6.790,34	34.220,73	27.430,39	4,04
PRODUCTOS TERMINADOS				
PAGOS ANTICIPADOS	6.273,07	4.534,84	-1.738,23	(0,28)
ANTICIPO PROVEEDORES	137,50	2.425,30	2.287,80	16,64
CRÉDITO TRIBUTARIO IVA	6.797,22		-6.797,22	(1,00)
CRÉDITO TRIBUTARIO IR	36.972,02	17.330,85	-19.641,17	(0,53)
<b>PROPIEDAD PLANTA Y EQUIPO</b>	<b>184.085,76</b>	<b>158.960,21</b>	-25.125,55	(0,14)
<b>DEPRECIABLE</b>	<b>184.085,76</b>	<b>158.960,21</b>	-25.125,55	(0,14)
MAQUINARIA PESADA	331.582,21	331.582,21	-	-
DEPRECIACIÓN ACUMULADA	(280.731,21)	(286.396,28)	-5.665,07	0,02
MAQUINARIA LIVIANA	133.118,09	152.620,26	19.502,17	0,15

DEPRECIACIÓN ACUMULADA	(98.958,96)	(108.230,31)	-9.271,35	0,09
HERRAMIENTAS	26.218,69	26.218,69	-	-
DEPRECIACIÓN ACUMULADA	(19.061,96)	(20.825,11)	-1.763,15	0,09
MUEBLES Y ENSERES	20.840,00	20.840,00	-	-
DEPRECIACIÓN ACUMULADA	(13.132,51)	(14.119,98)	-987,47	0,08
EQUIPO DE OFICINA	17.872,45	18.390,45	518,00	0,03
DEPRECIACIÓN ACUMULADA	(5.658,89)	(7.384,97)	-1.726,08	0,31
EQUIPO DE COMPUTO	18.379,77	26.959,91	8.580,14	0,47
DEPRECIACIÓN ACUMULADA	(12.369,57)	(16.552,64)	-4.183,07	0,34
VEHÍCULO	96.693,04	47.247,31	-49.445,73	(0,51)
DEPRECIACIÓN ACUMULADA	(30.705,39)	(11.389,33)	19.316,06	(0,63)
<b>TOTAL ACTIVO</b>	<b>746.462,44</b>	<b>1.462.644,51</b>	<b>716.182,07</b>	<b>0,96</b>
<b>PASIVO</b>				
<b>CORRIENTE</b>	462.652,12	1.400.180,25	937.528,13	2,03
PROVEEDORES LOCALES	279.321,65	553.406,68	274.085,03	0,98
CUENTAS POR PAGAR PARTES RELAC.	510,19	75.378,90	74.868,71	146,75
ACUMULACIONES POR PAGAR	71.871,73	95.807,78	23.936,05	0,33
OTRAS CUENTAS POR PAGAR	5.182,89	8.650,62	3.467,73	0,67
PRÉSTAMO CTA. AHORROS	20.000,00	95.242,32	75.242,32	3,76
SOBREGIRO BANCARIO	23.742,98	215.014,45	191.271,47	8,06
ANTICIPOS CLIENTES	58.030,00	149.030,00	91.000,00	1,57
IVA POR PAGAR	3.992,68	73.969,50	69.976,82	17,53
INGRESOS DIFERIDOS		133.680,00	133.680,00	1,00
<b>PASIVO LARGO PLAZO</b>	<b>248.073,75</b>	<b>285.757,18</b>	<b>37.683,43</b>	<b>0,15</b>
Provisión Jubilación Patronal	213.629,25	245.972,66	32.343,41	0,15
Provisión Desahucio	34.444,50	39.784,52	5.340,02	0,16
<b>TOTAL PASIVO</b>	<b>710.725,87</b>	<b>1.685.937,43</b>	<b>975.211,56</b>	<b>1,37</b>
<b>PATRIMONIO</b>				
CAPITAL SOCIAL	<b>1.473.855,00</b>	1.473.855,00	-	-
RESERVA DE CAPITAL	<b>33.161,09</b>	33.161,09	-	-
RESERVA LEGAL	<b>7.467,13</b>	23.799,03	16.331,90	2,19
APORTE PARA FUTURAS CAPITALIZ.	<b>200.000,00</b>	200.000,00	-	-
RESULTADO ADOPCIÓN NAIF	<b>(155.416,17)</b>	(155.416,17)	-	-

RESULT.EJERCICIO ANTERIOR	<b>(1.794.148,65)</b>	(1.647.161,47)	146.987,18	(0,08)
RESULTADO EJERCICIO	270.818,17	(151.530,40)	(422.348,57)	(1,56)
<b>TOTAL PATRIMONIO</b>	<b>35.736,57</b>	<b>(223.292,92)</b>		
<b>PASIVO + PATRIMONIO</b>	<b>746.462,44</b>	<b>1.462.644,51</b>	716.182,07	0,96

Carlos Barreno C.  
COMISARIO

**V A R M A S . A .**  
**ANÁLISIS COMPARATIVO DE RESULTADOS**  
**EJERCICIO 2013 - 2014**



CUENTAS	DICIEMBRE	DICIEMBRE	INCREMENTO	% INCREMENTO
	2013	2014	DISMINUCIÓN	% DISMINUCIÓN
<b>INGRESOS</b>	4.404.726,11	2.703.690,97	(1.701.035,14)	
<b>VENTAS NETAS</b>	4.375.234,08	2.698.144,06	(1.677.090,02)	(0,38)
CONSTRUCCIÓN DE CARROCERÍAS	838.167,87	2.011.709,49	1.173.541,62	1,40
DISEÑOS ESPECIALES	3.533.055,04	669.643,98	(2.863.411,06)	1,00
DESCUENTO/DEVOLUCIÓN EN VENTAS	(40.645,58)	(51.392,86)	(10.747,28)	0,26
REPARACIÓN DE CARROCERÍAS	1.376,32	4.814,97	3.438,65	2,50
INTERESES BANCARIOS	14.551,42	285,45	(14.265,97)	1,00
VENTAS DE MATERIALES	28.729,01	63.083,03	34.354,02	1,00
<b>OTROS INGRESOS</b>	29.492,03	5.546,91	(23.945,12)	(0,81)
OTROS INGRESOS	29.492,03	5.546,91	(23.945,12)	(0,81)
<b>COSTO DE PRODUCCIÓN</b>	3.536.914,17	2.416.236,99	(1.120.677,18)	(0,32)
MATERIA PRIMA	2.901.563,92	1.675.747,70	(1.225.816,22)	(0,42)
MANO DE OBRA	460.928,81	537.557,81	76.629,00	0,17
MANO DE OBRA INDIRECTA	44.786,24	61.738,75	16.952,51	0,38
MATERIA PRIMA INDIRECTA	73.203,91	90.393,66	17.189,75	0,23
GASTOS INDIRECTOS DE FABRICACIÓN	56.431,29	50.799,07	(5.632,22)	(0,10)
<b>UTILIDAD BRUTA EN VENTAS</b>	867.811,94	287.453,98	(580.357,96)	(0,67)
<b>GASTOS DE OPERACIÓN</b>	587.906,82	415.545,37	(172.361,45)	(0,29)
<b>GASTOS DE ADMINISTRACIÓN</b>	547.481,02	403.922,52	(143.558,50)	(0,26)
EN EL PERSONAL	152.465,81	163.512,77	11.046,96	0,07
BIENES	16.097,27	20.018,48	3.921,21	1,00
SERVICIOS	378.917,94	220.391,27	(158.526,67)	(0,42)
<b>GASTOS DE VENTA</b>	40.425,80	11.622,85	(28.802,95)	(0,71)
GASTO DE VENTAS	40.425,80	11.622,85	(28.802,95)	(0,71)
<b>GASTOS FINANCIEROS</b>	7.805,34	23.439,01	15.633,67	2,00
<b>PERDIDA EN VENTAS DE ACTIVOS</b>	1.281,62			
<b>RESULTADO BRUTO</b>	270.818,16	(151.530,40)	(422.348,56)	(1,56)

CARLOS BARRENO C.  
 COMISARIO