



INFORME DE COMISARIO

EJERCICIO ECONÓMICO 2013

CARLOS BARRENO CÓRDOVA

MARZO, 2014

CARROCERÍAS VARMA S.A. INFORME DE COMISARIO
--

PERIODO: ENERO – DICIEMBRE 2013

Conforme a las disposiciones establecidas en la Ley de Compañías, reglamentos, normas y demás regulaciones emitidas por la Superintendencia de Compañías, a continuación se presenta el informe de Comisaría por el período comprendido del 1 de enero al 31 de diciembre del año 2013.

1. OPINIÓN CUMPLIMIENTO DE RESOLUCIONES Y NORMATIVIDAD

Conforme al Estatuto vigente de la empresa, a las autorizaciones emitidas por los diferentes organismos de control que regulan la actividad de la empresa como el SRI, La Superintendencia de Compañías, como en los últimos años continúa en la producción de todo tipo de carrocerías, productos que son desarrollados conforme a los requerimientos de normas y regulaciones que emiten los organismos encargados de la regulación del transporte terrestre en el País.

2. CONTROL INTERNO

Durante cada ejercicio económico, las disposiciones legales y reglamentarias hacen necesario la aplicación de mecanismos necesarios para mantener o mejorar los procedimientos de control interno, que es responsabilidad exclusiva de la administración de la empresa.

Como es de conocimiento, a partir del ejercicio 2012, se implementó las Normas Internacionales de Información Financiera, normas que a más de servir como mecanismo para generar información financiera fiable, veraz y oportuna para el proceso de toma de decisiones, obliga a la presentación de la información al organismo de control a través de los mecanismos electrónicos que se han establecido, lo cual se ha cumplido a cabalidad y en los plazos ahí estipulados.

3. CIFRAS

A continuación se presenta un análisis de la cifras descritas en la información financiera generada del período 1 de Enero 2013 al 31 de diciembre 2013, la misma que ha sido elaborada en base a la NIIF para Pymes que es de aplicación obligatoria para todas las empresas de este tipo, las cifras que se mencionan a continuación corresponden a los estados financieros presentados por la empresa para fines de cumplimiento de obligaciones tributarias y demás usuarios que requieran dicha información para fines de toma de decisiones, créditos, cobros, proceso de pagos o cualquier tipo de relación comercial que tengan con la empresa

ACTIVOS	746 462,44
PASIVOS	710 725,88
PATRIMONIO	35 736,56
INGRESOS	4 404 726,11
COSTOS	3 536 914,17
GASTOS	587 906,84
RESULTADO CONTABLE	270 818,14

ANÁLISIS FINANCIERO

Con la finalidad de interpretar los valores presentados en la información financiera, la misma que es de responsabilidad de la administración de la empresa, a continuación se realiza el correspondiente análisis de los rubros de mayor importancia, a través de los indicadores económicos y financieros.

$$Liquidez = \frac{ActivoCorriente}{PasivoCorriente}$$

$$Liquidez = \frac{562\,376,68}{462\,652,13} = 1.22$$

El resultado refleja la liquidez que la empresa posee para el pago de obligaciones a corto plazo, es decir que por cada dólar que adeuda tiene como respaldo \$ 1.22, valor que tiene un incremento en relación al ejercicio anterior que fue de 1,09; producto de los resultados positivos que arroja el presente ejercicio.

$$PruebaAcida = \frac{ActivoCorriente - Inventarios}{PasivoCorriente}$$

$$= \frac{562\,376,68 - 232\,304,41}{462\,652,13} = 0,71$$

Significa la capacidad de pago de los pasivos corrientes sin tomar en consideración el rubro de los realizables (Inventario de materia Prima y Productos en Proceso). Lo que explica que si no hay movimiento de los inventarios (Producción), entonces por cada dólar que se debe se dispone de apenas 71 centavos de dólar para su pago inmediato, lo que es el reflejo de lo anotado en el indicador precedente que demostró un incremento de 17 centavos en relación al ejercicio anterior.

$$EndeudamientodelActivo = \frac{PasivoTotal}{ActivoTotal}$$

$$= \frac{710\,725,88}{746\,462,44} = 0.95$$

Se determina que de los activos totales de la empresa a los que proveedores y acreedores les corresponde el 95%, los mismos que se presentan a continuación, en porcentajes de acuerdo a la relación con el total pasivo y en porcentajes de incremento en relación al año anterior, destacando que no hay un cambio en este indicador en relación a ejercicios anteriores por la composición

misma del patrimonio de la empresa, y por la acumulación de resultados no positivos en ejercicios anteriores:

CONCEPTO	RELACIÓN PASIVO	INCREMENTO
Proveedores de Materia Prima	39%	31.00%
Sobregiros Bancarios	3%	0.00%
Acreedores laborales	10%	8.00%
Impuestos	1%	-94.00%
Anticipos clientes	8%	81.00%
Acreedores varios	1%	146.00%
Pasivo Largo Plazo	35%	3.00%

Se determina que de la estructura del Pasivo total, se concentra en la deuda a los proveedores por aproximadamente 279 mil dólares, que en relación al ejercicio anterior tiene un incremento de 31%, y además manteniendo un valor similar al ejercicio anterior el valor del sobregiro bancario que tiene un saldo de 23 mil dólares.

Un rubro a destacar en este período es el incremento del valor de los anticipos recibidos de los clientes, con saldo de 58 mil dólares expresamente por los anticipos de los vehículos del señor Berrones y señor Ganchala, que se encuentran en proceso de producción y que se facturan en el presente ejercicio económico.

Dentro de la estructura de los pasivos no se puede dejar expreso criterio de la deuda como pasivos a largo plazo por las provisiones de jubilación patronal y desahucio, con un 35% del total del Pasivo y un incremento del 3% en relación al año anterior, ya que como es obligación de la NIIF para Pymes, es necesario el registro contable conforme al informe presentado por la empresa contratada para el efecto.

Es necesario resaltar que la deuda con el accionista mayoritario ha sido registrada en el patrimonio, en la cuenta aporte para futura capitalizaciones ya que esa es la condición que se ha resuelto con el propósito de mantener el funcionamiento de la empresa y no proceder al proceso de liquidación conforme a lo establecido en las disposiciones legales vigentes, que para el cierre del presente ejercicio asciende a \$ 200.000.

$$\begin{aligned}
 \text{Endeudamiento del activo fijo} &= \frac{\text{Patrimonio}}{\text{Activo Fijo Neto}} \\
 &= \frac{35\,736.56}{184\,085.76} \approx 0.19
 \end{aligned}$$

De los activos considerados como activos productivos de la empresa, como son la maquinaria, los equipos, los muebles y enseres entre otros, los accionistas son propietarios del 19% de su valor neto, es decir considerando su valor de depreciación al período vigente, resaltando que ha mejorado en un 10% en relación al ejercicio anterior como consecuencia como se mencionó anteriormente por el resultado positivo alcanzado en este ejercicio.

$$\text{Rotación de Cartera} = \frac{\text{Ventas Netas}}{\text{Cuentas por Cobrar}}$$

$$= \frac{4\,375\,234,08}{120\,815,36} = 36,21$$

La rotación de la cuentas por cobrar mide el número de veces que éstas rotan en un ejercicio económico, o el número de días que se demora la empresa recibiendo efectivo producto de sus ventas, que para este ejercicio es de 36,21 días, lo que se ha producido por las políticas de ventas actuales, en donde se manejan la condiciones de ventas al contado y crédito especialmente a aquellos clientes que son considerados como personas naturales.

$$\text{Rotación de Activo Fijo} = \frac{\text{Ventas Netas}}{\text{Activo Fijo Neto}}$$

$$= \frac{4\,375\,234,08}{184\,085,76} = 23,77$$

Considerando el resultado de 23,77 del año anterior, se determina que la empresa por cada dólar en el activo inmovilizado genera 23,77 dólares como volumen de ventas, ventas que han incrementado en 137% en relación al ejercicio anterior, por lo que la mejora es sustancial al ejercicio anterior que fue de apenas 8,21%.

$$\text{Rotación de Ventas} = \frac{\text{Ventas Netas}}{\text{Activo Total}}$$

$$= \frac{4\,375\,234,08}{746\,462,44} = 5,86$$

Para conseguir el volumen de ventas presentado en este análisis se ha tenido que utilizar 5,86 veces los activos de la empresa. Esto tiene una duplicidad en relación al ejercicio anterior reiterando la mejora del nivel de ventas del ejercicio y los resultados positivos de la empresa.

$$\text{Período Medio de Cobranza} = \frac{\text{Clientes} * 365}{\text{Ventas Netas}}$$

$$\frac{120\,815,36 * 365}{4\,375\,234,08} = 10,08$$

Muestra el efecto de cobro de los clientes de la empresa medido en días, lo que significa que los clientes pagan sus deudas en un promedio de 10,08 días, indicador que es inclusive menor que el

año anterior, ya que el crecimiento del volumen de ventas se realizó por la negociación con el Gobierno por aproximadamente 3 millones quinientos mil dólares, valores que fueron ejecutados en este período, y el saldo que se refleja dentro de los más representativos corresponden a los derechos de cobro de clientes de ejercicios anteriores que se encuentran en situaciones judiciales o en trámite de cobro.

$$\text{PeríodoMediodePago} = \frac{\text{Proveedores} * 365}{\text{VentasNetas}}$$

$$\frac{279\,321,66 * 365}{4\,375\,234,08} = 23,39$$

Representa que el pago a los proveedores se realiza en períodos promedio de 23 días, valor que se ha disminuido en relación al ejercicio anterior que fue de 42 días, como consecuencia por supuesto de los ingresos obtenidos y el cumplimiento de flujos de pago a los proveedores, pero sin dejar de destacar que el período de pago refleja el flujo operativo en el presente período, ya que una de las situaciones reales de la empresa es las deudas con los proveedores bienes y servicios y la falta de disponibilidad inmediata para poder cubrir dichas obligaciones.

$$\text{Im pactoGastosOperación} = \frac{\text{GastosOperación}}{\text{Ventas}}$$

$$= \frac{587\,906,84}{4\,375\,234,08} = 0,13$$

Los gastos administrativos y ventas, en relación al volumen de ventas representas el 13%, valor que comparado con el ejercicio anterior tiene una notable baja del 8%, a pesar del incremento los gastos no deducibles en el presente ejercicio que ascienden a 184 mil dólares, gastos que han sido necesarios para obtener el resultado actual.

$$\text{M arg enBruto} = \frac{\text{VentasNetas} - \text{CostosdeVentas}}{\text{VentasNetas}}$$

$$= \frac{867\,811,94}{4\,375\,234,08} = 0.20$$

Una vez deducido de las ventas el importe del costo de producción, es decir la materia prima, las remuneraciones del personal de planta, y los costos indirectos de fabricación, la empresa tiene un margen de utilidad bruta en ventas del 20%, que se podría decir también que la empresa por cada dólar que vende, tiene que invertir 80 centavos en producción y le quedaría 20 centavos para cubrir los gastos administrativos y de ventas.

$$Rentabilidad\ neta\ del\ Activo = \frac{Utilidad\ Neta}{Ventas} * \frac{Ventas}{Activo\ Total}$$

$$= \frac{163\ 096,71}{4\ 375\ 234,08} * \frac{4\ 375\ 234,08}{746\ 462,44} = 0.22$$

Este indicador comienza a medir la rentabilidad de la empresa, relacionando su utilidad sus ventas y sus activos, lo que representa para la empresa un rentabilidad del 22%.

$$Margen\ Operacional = \frac{Utilidad\ Operacional}{Ventas}$$

$$= \frac{270\ 818,14}{4\ 375\ 234,08} = 0.06$$

Previo a la descripción del indicador, es necesario resaltar que la empresa en su información financiera no contempla ingresos o gastos no operacionales, por lo tanto la utilidad contable es la misma que la utilidad operacional, que representa el 6% del total de sus ventas.

$$Rentabilidad\ Operacional\ del\ Patrimonio = \frac{Utilidad\ Operacional}{Patrimonio}$$

$$= \frac{270\ 818,14}{1\ 473\ 855,00} = 18\ \%$$

La rentabilidad operacional de patrimonio es de 18%, considerando al patrimonio el valor de las acciones a su valor nominal, ya que no se puede considerar el Patrimonio en su totalidad por los resultados negativos acumulados de años anteriores.

Por lo tanto a pesar de que existe una rentabilidad positiva sobre el valor de cada acción, no es representativa para los accionistas, ya que debe servir para cubrir los resultados negativos.

$$Rentabilidad\ Financiera = \frac{Ventas}{Activo} * \frac{UAI}{Ventas} * \frac{Activo}{Patrimonio} * \frac{UAI}{UAI} * \frac{UN}{UAI}$$

Rentabilidad financiera 11,06%

Representa el rendimiento financiero global de la empresa, considerando su estructura financiera y operativa, ya que considera el valor de los activos, las ventas, el patrimonio y las utilidades previa y posterior a la determinación de la carga impositiva.

Este indicador es muy importante resaltar considerando comparaciones con el sector, y la inversión de los accionistas en la empresa, que si no existiera los resultados negativos anteriores podríamos expresar que es una empresa rentable para los dueños de la empresa.

GASTOS NO DEDUCIBLES Y RESULTADOS

De acuerdo con las regulaciones establecidas en la Ley de Régimen Tributario Interno, para establecer los resultados de la empresa con fines tributarios y de determinación de la utilidad sujeta a distribución y pago a terceros, es necesario no considerar aquellos gastos que no cumplen con los requisitos básicos y que expresamente se determinan en la Ley como son por ejemplo, las multas ocasionadas por infracciones tributarias, no tienen un comprobante de venta válido, no se realizaron las retenciones respectivas o no han sido sujetos de aportación al IESS, por lo que para el caso de la empresa en este período se tienen gastos no deducibles por un valor de \$ 188 656,81; que como se mencionó anteriormente el rubro más importante se dio por los gastos de gestión para la consecución de los negocios con el Estado, y además los rubros pagos por alimentación y bonos de producción a los obreros de la empresa.

ANÁLISIS DE LOS RESULTADOS (ANÁLISIS VERTICAL y HORIZONTAL)

En el anexo a este informe se presenta los estados financieros de la empresa tanto del año 2012 como del ejercicio sujeto a análisis, del cual se desprende el siguiente análisis y comentarios.

De acuerdo a las cifras presentadas las ventas constituyen el factor fundamental de análisis, ya que de este rubro depende la consecución de los costos y gastos, considerando que los costos se relacionan directamente con las actividades de producción y los gastos relacionados con las erogaciones necesarias en calidad de apoyo a la gestión productiva de la empresa.

Las ventas en relación al año anterior se incrementaron considerablemente, en un 137% es decir en términos absolutos en 2 millones quinientos veintisiete mil dólares, que como ya se mencionó en el análisis financiero se produjo por el logro del negocio con el Estado por un monto aproximado tres millones quinientos mil dólares.

Es muy importante por lo tanto resaltar el negocio con el Estado, ya que este ha sido el factor determinante para la consecución del resultado positivo en el presente ejercicio, por lo que el año anterior ha sido el cliente básico de la empresa, seguido de la empresa DINA S.A., y por supuesto los demás clientes de aquellas unidades fabricadas en el ejercicio anterior.

Dentro de la estructura de los ingresos es necesario resaltar los ingresos ocasionados por la enajenación de los vehículos de propiedad de la empresa, que asciende a 20 mil dólares y el valor del registro de los inventarios sobrantes luego de la verificación física por aproximadamente 8 mil dólares, con el fin de ajustar a las condiciones reales de la empresa.

Considerando el incremento de las ventas, los costos que tienen una relación directa con las ventas han tenido un incremento similar del 123%, lo que se puede decir que los costos de producción se mantienen con la misma relación que en el ejercicio anterior, destacando que dentro de la

estructura del costo de los productos producidos por la empresa la carga más importante lo tiene la materia prima con un 82%, dejando a la mano de obra en un 13% y la diferencia a los costos indirectos de fabricación es decir aquellos bienes y servicios necesario para cumplir el proceso productivo de la empresa.

En relación a los gastos del ejercicio se han incrementado en su totalidad en un 53% es decir 200 mil dólares más que el ejercicio anterior, destacando el incremento en las gastos de personal en un 30%, y los otros en un 65%; éste último incremento se da por lo que ya se mencionó en el análisis de los gastos no deducibles,

4. CUMPLIMIENTO DISPOSICIONES ART. 279 LEY DE COMPAÑÍAS

De conformidad con la ley de compañías, expresamente estipulado en el artículo 279 de la ley, es obligación del Comisario de la compañía cumplir con estas disposiciones, las mismas que han sido realizadas en los términos ahí expresados, y con las respectivas conclusiones y recomendaciones expresadas a su debido tiempo.

Es necesario dejar expresa constancia que ha mas de las disposiciones expresas emitidas por la Ley compañías, en calidad de comisario se ha prestado asesoría es aspectos financieros y tributarios, para el normal desenvolvimiento empresarial, por lo que el trabajo ha sido de manera conjunta en la mayoría de actividades contables y tributarias de la empresa.



Carlos Barreno Córdova
COMISARIO VARMA S.A.

VARMA S.A.



ESTADO DE SITUACION FINANCIERA ANALITICO EJERCICIO 2012 - 2013

CUENTAS	DICIEMBRE 2012	DICIEMBRE 2013	INCREMENTO DISMINUCION	% INCREMENTO % DISMINUCION
ACTIVO				
CORRIENTE	466.200,18	562.376,68	330.072,27	0,71
DISPONIBLE	44.335,46	118.990,84	74.655,38	1,68
Caja Chica	500,00	500,00	-	-
Caja general	1.500,00	94.847,68	93.347,68	62,23
Banco del Pichincha Cta.Ahorros	336,81	9.339,47		
Banco del Pichincha LV	3.536,21	-	-3.536,21	(1,00)
Banco Procredit Ahorros	38.462,44	13.850,28		
Banco del Pacífico		453,41	453,41	
EXIGIBLE	147.540,48	160.901,62	13.361,14	0,09
CLIENTES	112.641,50	120.815,36	8.173,86	0,07
EMPLEADOS	35.360,50	41.091,56	5.731,06	0,16
PROVISION CTAS. INCOBRABLES	(461,52)	(1.005,30)	-543,78	1,18
REALIZABLE	235.437,08	232.304,41		
MATERIALES	204.226,17	225.514,07	21.287,90	0,10
PRODUCTOS PROCESO	31.210,91	6.790,34	-24.420,57	
PAGOS ANTICIPADOS	8.899,72	6.273,07	-2.626,65	(0,30)
ANTICIPO PROVEEDORES	9.013,17	137,50	-8.875,67	(0,98)
CREDITO TRIBUTARIO IVA	6.392,20	6.797,22	405,02	
CREDITO TRIBUTARIO IR	14.582,07	36.972,02	22.389,95	
PROPIEDAD PLANTA Y EQUIPO	224.982,78	184.085,76		
DEPRECIABLE	224.982,78	184.085,76		
MAQUINARIA PESADA	331.582,21	331.582,21	-	-
DEPRECIACION ACUMULADA	(269.823,04)	(280.731,21)	-10.908,17	0,04
MAQUINARIA LIVIANA	133.118,09	133.118,09	-	-
DEPRECIACION ACUMULADA	(86.166,85)	(98.958,96)	-12.792,11	0,15
HERRAMIENTAS	26.218,69	26.218,69	-	-
DEPRECIACION ACUMULADA	(16.544,37)	(19.061,96)	-2.517,59	0,15
MUEBLES Y ENSERES	20.840,00	20.840,00	-	-
DEPRECIACION ACUMULADA	(11.130,90)	(13.132,51)	-2.001,61	0,18
EQUIPO DE OFICINA	14.835,88	17.872,45	3.036,57	0,20
DEPRECIACION ACUMULADA	(5.431,92)	(5.658,89)	-226,97	0,04
EQUIPO DE COMPUTO	13.704,09	18.379,77	4.675,68	0,34
DEPRECIACION ACUMULADA	(7.644,76)	(12.369,57)	-4.724,81	0,62
VEHICULO	162.541,46	96.693,04	-65.848,42	(0,41)
DEPRECIACION ACUMULADA	(81.115,80)	(30.705,39)	50.410,41	(0,62)
TOTAL ACTIVO	691.182,96	746.462,44	55.279,48	0,08
PASIVO				
CORRIENTE	429.173,33	462.652,13	33.478,80	0,08
PROVEEDORES LOCALES	212.800,58	279.321,66	66.521,08	0,31
CUENTAS POR PAGAR PARTES RELACIO	3.177,30	510,19	(2.667,11)	(0,84)

ACUMULACIONES POR PAGAR	66.369,42	71.871,73	5.502,31	0,08
OTRAS CUENTAS POR PAGAR	7.772,05	5.182,89	(2.589,16)	(0,33)
PRESTAMO CTA AHORROS	13.408,72	20.000,00	6.591,28	0,49
SOBREGIRO BANCARIO	23.663,77	23.742,98	79,21	0,00
ANTICIPOS CLIENTES	32.030,00	58.030,00	26.000,00	0,81
IVA POR PAGAR	69.951,49	3.992,68	(65.958,81)	(0,94)
PASIVO LARGO PLAZO	240.878,74	248.073,75	7.195,01	0,03
Provision Jubilación Patronal	210.158,29	213.629,25	3.470,96	0,02
Provision Desahucio	30.720,45	34.444,50	3.724,05	0,12
TOTAL PASIVO	670.052,07	710.725,88	40.673,81	0,06
PATRIMONIO			0,95	
CAPITAL SOCIAL	1.473.855,00	1.473.855,00	-	-
RESERVA DE CAPITAL	33.161,09	33.161,09	-	-
RESERVA LEGAL	7.467,13	7.467,13	-	-
APORTE PARA FUTURAS CAPITALIZ.	440.000,00	200.000,00	(240.000,00)	(0,55)
RESULTADO ADOPCION NIIF	(155.416,17)	(155.416,17)	-	-
RESULT.EJRCICIO ANTERIOR	(1.649.716,85)	(1.794.148,65)	144.431,80	0,09
RESULTADO EJERCICIO	(128.219,31)	270.818,18	399.037,49	(3,11)
TOTAL PATRIMONIO	21.130,89	35.736,58		
PASIVO + PATRIMONIO	691.182,96	746.462,46	55.279,50	0,08
	-	0,02		

Carlos Barreno C.
COMISARIO

V A R M A S . A.
ANÁLISIS COMPARATIVO DE
RESULTADOS
EJERCICIO 2012 - 2013

CUENTAS	DICIEMBRE	DICIEMBRE	INCREMENTO	% INCREMENTO
	2012	2013	DISMINUCION	% DISMINUCION
INGRESOS	1.857.170,15	4.404.726,11		
VENTAS NETAS	1.848.056,05	4.375.234,08	2.527.178,03	1,37
CONSTRUCCION DE CARROCERIAS	885.910,69	838.167,87	(47.742,82)	(0,05)
DISENOS ESPECIALES	931.089,00	3.533.055,04	2.601.966,04	1,00
DESCUENTO/DEVOLUCION EN VENTAS	(8.265,73)	(40.645,58)	(32.379,85)	3,92
REPARACION DE CARROCERIAS	13.552,95	1.376,32	(12.176,63)	(0,90)
INTERESES BANCARIOS	11,13	14.551,42	14.540,29	1,00
VENTAS DE MATERIALES	25.758,01	28.729,01	2.971,00	1,00
OTROS INGRESOS	9.114,10	29.492,03	20.377,93	2,24
OTROS INGRESOS	9.114,10	29.492,03	20.377,93	2,24
COSTO DE PRODUCCION	1.582.632,05	3.536.914,17	1.954.282,12	1,23
MATERIA PRIMA	1.020.302,74	2.901.563,92	1.881.261,18	1,84
MANO DE OBRA	409.667,88	460.928,81	51.260,93	0,13
MANO DE OBRA INDIRECTA	55.365,88	44.786,24	(10.579,64)	1,00
MATERIA PRIMA INDIRECTA	19.261,37	73.203,91	53.942,54	1,00
GASTOS INDIRECTOS DE FABRICACION	78.034,18	56.431,29	(21.602,89)	(0,28)
UTILIDAD BRUTA EN VENTAS	274.538,10	867.811,94		
GASTOS DE OPERACIÓN	384.036,93	587.906,82	203.869,89	0,53
GASTOS DE ADMINISTRACION	362.117,45	547.481,02	185.363,57	0,51
EN EL PERSONAL	117.406,61	152.465,81	35.059,20	0,30
BIENES	14.579,72	16.097,27	1.517,55	0,10
SERVICIOS	230.131,12	378.917,94	148.786,82	0,65
GASTOS DE VENTA	21.919,48	40.425,80	18.506,32	0,84
GASTO DE VENTAS	21.919,48	40.425,80	18.506,32	0,84
DEPRECIACIONES			-	
GASTOS FINANCIEROS	10.990,56	7.805,34	(3.185,22)	(0,29)
PERDIDA EN VENTAS DE ACTIVOS	7.729,91	1.281,62		
RESULTADO CONTABLE	(128.219,30)	270.818,16	399.037,46	(3,11)

Carlos Barreno C.
COMISARIO